これを聞けばあなたの店舗も中古車販売が伸びる！

中古車販売で年間粗利1億円達成する手法大公開セミナー

講座内容＆スケジュール（WEB開催）

ご都合の良い開催時間を選択して、WEB受講が可能です

2020年 10月29日（木）10:00～12:00 （ログイン開始9:30より）
2020年 10月29日（木）16:00～18:00 （ログイン開始15:30より）

新型コロナウィルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

お申込み期日：2020年10月25日(日)23:59まで

講座	講座の内容
第1講座	**中古車販売の時流** 中古車販売における時流、今中古車販売実績を伸ばしている会社様の特徴をお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所　モビリティ支援部 販売グループ　チーフコンサルタント　文野　陽太
第2講座	**中古車販売で年間粗利1億円達成のための具体的手法大公開** 中古車販売で年間粗利1億円を達成するための商品戦略、集客・営業手法について具体的な施策を事例ベースでお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所　モビリティ支援部 販売グループ　チーフコンサルタント　文野　陽太
第3講座	**中古車販売を伸ばすために、経営者が今決断すべきこと** 中古車販売で年間粗利1億円を達成するための商品戦略、集客・営業手法について具体的な例を事例ベースでお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所　モビリティ支援部 販売グループ　マネージャー　服部　憲

お申し込みはこちらから（WEBでのお申込み）

右記のQRコードを読み取りいただき
WEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/064956
※当セミナーは経営者向けセミナーとなりますので、
　経営者の方が必ずご参加ください。

中古車販売事業を伸ばしたい経営者様参加必須！

WEB開催
スマホからの参加もOK！

withコロナの業績アップのヒントが満載!!

中古車販売店向け!! 2020年最後のチャンス

中古車販売で、年間粗利1億円達成する手法 大公開セミナー

不況期に強い!!中古車販売業績アップのヒントを徹底解説

事例企業 その1　7万人未満の市で1,000台超販売!!
軽中古車販売店A社

- 営業平均年齢25歳以下の組織で、年間中古車販売台数800台超
- 人口7万人未満のローカル都市ながら、自社HP活用で月間200組超を集客

中古車販売粗利 1.3億円!!

事例企業 その2　300坪の展示場で1,000台超販売!!
普通中古車販売店B社

- 駐車場跡地でハイブリッド専門店を開業
- 徹底したポータルサイト対策により、単月最高300組超の集客を達成！！

中古車販売粗利 1億円!!

【ご都合の良い時間帯をご選択ください！】

2020年10月29日（木）10:00～12:00
2020年10月29日（木）16:00～18:00

【セミナー参加者様限定特典】
船井総研　コンサルタントによる
無料経営相談

主催　明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
株式会社船井総合研究所　〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研　大阪本社ビル
中古車販売で年間1億粗利を達成する手法大公開セミナー
TEL:0120-964-000　平日 9:30～17:30
お問合わせNo:S064956
申込に関するお問合わせ：星野（ホシノ）
内容に関するお問合せ：文野陽太（ブンノヨウタ）

WEBからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ［https://www.funaisoken.co.jp］右側検索窓に『お問合わせNo.』をご入力ください。）→ 064956

WEB開催

スマホからも参加可能！

ご都合の良い日時をご選択ください

Withコロナ時代の成長戦略

中古車販売店事業で年間1億円粗利を達成する、集客・営業・商品戦略を一挙大公開!!

全国の成功事例＆今からでも強化が間に合う中古車販売ノウハウを2時間に凝縮。withコロナの戦略が決まる一日

全国繁盛店の具体事例を一部公開！

- 具体事例1　在庫構成の変更でポータルサイト経由集客昨年対比200%
- 具体事例2　営業スタッフ4名で年間1,000台を販売する高生産性
- 具体事例3　WEBチラシ配布でHP経由40組集客!!新たなチラシ集客手法
- 具体事例4　店舗移転により、販売台数昨年対比187%を達成!!
- 具体事例5　絞り込んだ商品構成で月300組集客・回転率1.0を達成!!
- 具体事例6　新卒体制でも店舗平均成約率60%を達成する育成手法
- 具体事例7　HP経由で200台販売する、最新自社HP集客戦略!!
- 具体事例8　リースアップ専門店を開業し台粗利18万円で月47台販売

このような経営者様にオススメのWEBセミナーです!!

- ✓今、業績を伸ばしている中古車販売店の取り組みを知りたい
- ✓今まで通りの販促手法では、集客することが難しくなってきた
- ✓コロナ禍で、自社の中古車販売事業を一から見直したい
- ✓自社に合わせた適正なMD設計に苦慮している
- ✓中古車業界の時流を知っておきたい

事例企業から学ぶ、持続的成長のポイントを徹底解説！

POINT①：地域一番化の達成

ローカルな都市こそ、一番化することが簡単です。ローカル都市には大手中古車店も出店しづらく、事業に何か尖りを作ることで簡単に一番化を達成することが可能となります。
全国の繁盛店がまず何において一番化を図ったのか、その戦略を講座では紐解きます。

POINT②：未経験者の早期育成

慢性的な人財不足が加速する中、持続的な成長には未経験者早期育成の基盤づくりが必須事項です。
新卒体制でも年間1,000台以上を販売されているモデル店の取り組みにもぜひご注目ください。

POINT③：時流に合わせた販促手法

チラシ販促の反響は年々低下傾向にあり、中古車販売店においてもWEB販促の強化は避けて通れません。
本セミナーではWEB活用において押さえておくべき王道の攻略パターンについても解説いたします。

2020年中古車販売WEBセミナー開催にあたりまして

新型コロナウイルス（COVID-19）の流行から早くも半年以上が過ぎようとしています。
車業界においてもご多分に漏れず、その影響は新車販売台数の落ち込みに始まり、
経営者の皆様におかれましても経営戦略を見直す大きな契機になっているかと存じます。
一層先の読みづらい現代ではございますが、私共がお付き合いさせていただいております
中古車販売店の皆様には、その時流の中でも着実に業績を伸ばされている企業様が
数多くいらっしゃいます。今回のセミナーではこの時勢においても業績好調な企業様の
成功の秘訣を紐解いて解説いたします。当日皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

株式会社船井総合研究所　モビリティ支援部　販売グループ　チーフコンサルタント　文野　陽太

2021年以降・Withコロナ時代の闘い方を決める、今年最後のチャンスです!!

続きはセミナーで!!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

中古車販売で年間1億粗利を達成する手法大公開セミナー

お問い合わせNo. S064956

開催要項

日時・会場

オンライン にてご参加

お申込期限：10月25日（日）

2020年 **10月29日（木）** 開始 **10：00** ▶ 終了 **12：00**（ログイン開始9：30より）

2020年 **10月29日（木）** 開始 **16：00** ▶ 終了 **18：00**（ログイン開始15：30より）

本講座はオンライン受講となっております。
オンライン受講の方に限り、諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 **税抜 6,000円（税込6,600円）／一名様**

会員価格 **税抜 4,800円（税込5,280円）／一名様**

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日（土・日・祝除く）前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へ ご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。 受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo.064956入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken **株式会社 船井総合研究所**

TEL：**0120-964-000**（平日9:30～17:30）

●申込みに関するお問合せ：星野　●内容に関するお問合せ：文野

検

お申込みはこちらからお願いいたします

10月29日（木）オンライン受講

申込締切日10月25日（日） 23：59まで

10月29日（木）オンライン