

新型コロナウイルス感染症に罹患された
皆さま、および関係者の皆さまに心より
お見舞い申し上げます。

英会話スクール 経営者様向け

コロナ時代に

生徒数・売上を 伸ばす方法

秋以降・来春に向けた 第二波・第三波への対策

ポイント①

「開校」「休校」
「オンライン授業」
ベストな切替え
タイミング・判断基準
とは？

ポイント②

休会・クレームを
発生させない
オンライン教育の
やり方

ポイント③

コロナ禍も
新規生徒募集を
可能にする
マーケティング
手法

【webセミナー】英会話スクール向け生徒募集セミナー

お問い合わせNo. S064616



TEL:0120-964-000

平日
9:30~17:30

内容に関するお問い合わせ：中野
申込に関するお問い合わせ：日田

主催

株式会社 船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に [お問い合わせNo.] を入力してください)

064616

新型コロナウイルスの影響を受けた英会話スクールの経営者様へ

新型コロナウイルスの影響を受けて、春戦線に大きなダメージを受けたスクール様は多いのではないのでしょうか。慣れないオンライン教育、新型コロナウイルスの感染防止対策など、目まぐるしい日々のなかで、休会、退会、クレームなどの不安要素を抱えている方も多くいらっしゃるかと存じます。

上記のような不安のお声を多くいただくなかで、なんとか皆様のお悩みに寄り添うような講座を開催できればと考え、この度「英会話スクールの経営者様」を対象に「コロナ禍でも秋以降に生徒数を伸ばす方法」をメインテーマにセミナーを開催させていただきます。

春戦線に「休会、退会なし」「オンラインでも売上を維持」など、新型コロナウイルスの影響を最小限に留めた企業様の事例を中心にお伝えいたします。ぜひ皆様のスクール経営の参考にさせていただき、この一緒にコロナの危機を乗り越えていければと考えております。なお、今回のセミナーはWeb開催ですので、遠方からもお気軽にご参加いただけます。

以下のような方にオススメのセミナーです

- ☐ 春戦線「休会率が低かった」「新規生徒募集に成功した」スクールの共通点を知りたい経営者様
- ☐ 英会話スクールにおける第一波の総括＆秋以降の対策を万全にしたい経営者様
- ☐ 3～5月の休会率が例年以上あり、秋以降は「休会・退会」を抑えたい経営者様
- ☐ 新規入会が昨年より少なく、生徒数を挽回したい経営者様
- ☐ 休会・クレームが発生しないオンライン教育を実施したい経営者様

セミナーでお伝えする内容(一部)

【第二波・第三波に向けた秋以降の最善策】

- ☐ 第一波に売上を維持した英会話スクールが取った経営方針とは？
- ☐ 「開校」「休校」「オンライン授業」への切替えのベストなタイミング・判断基準とは？
- ☐ オンライン時、教材配布は「郵送」「ダウンロード」「手渡し」 どれがベストな方法？
- ☐ 今後、退会が増える可能性が高い「スクール」の特徴とは？

【クレーム・休会・退会を発生させないオンライン教育】

- ☐ 「60分」「120分」の授業をオンラインで再現できることは本当に可能なのか？
- ☐ 第一波での全国のスクールのオンライン教育のまとめ
- ☐ zoomで正解？動画教材は作るべきか？
- ☐ 「満足or休会」売上を維持するためのオンライン教育への誘導方法
- ☐ 休会・クレームが発生しないオンライン授業のやり方
- ☐ 満足度を高める「オンライン授業」以外でやるべきサポート内容とは？

【コロナ禍でも新規生徒募集】

- ☐ 第一波に新規生徒募集ができたスクールの共通点
- ☐ 「チラシ？」「紹介？」「WEB？」コロナ禍における新規集客で最も効率が良い方法
- ☐ 今だから当たる「キャッチコピー」「キャンペーン」とは？

株式会社船井総合研究所とは

中小・中堅企業を対象に、日本最大級の専門コンサルタントを擁する経営コンサルティング会社。
業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX(デジタルトランスフォーメーション)支援」を通じて、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとしている。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。
船井総研オフィシャルサイト <https://www.funaisoken.co.jp/>

無料メルマガ・無料ダウンロードコンテンツ

学習塾(集団・個別・自立)・スクール(英会話教室、プリスクール、そろばん教室、音楽教室、幼児教室など)・学童保育(民間学童)など「スクール経営全般」の生徒募集や新型コロナウイルス対策、オンライン教育などについて成功事例を基に配信しております。ぜひご覧ください。

【メルマガ】



新型コロナウイルス対策の対応方針をまとめたレポートやオンライン授業導入の際に重要となるポイントを開発した無料ダウンロードコンテンツを配信しております。他にも成功事例や当たるビジネスモデルについてもご紹介しておりますので、ぜひご覧ください。

【ダウンロードコンテンツ】



【webセミナー】英会話スクール向け生徒募集セミナー

【セミナー日時】

オンラインでのご受講となります

① 2020年10月15日(木) 10:00～12:00 (ログイン開始 9:30～)

② 2020年10月17日(土) 10:00～12:00 (ログイン開始 9:30～)

コロナ禍の中でも生徒数・売上を伸ばす方法を大公開

講 座	講 座 タ イ ト ル	講 座 詳 細
第1講座	『第一波から学ぶ！英会話スクールが秋以降取るべき対策とは？』	・コロナが英会話教室に与えた影響とは？ ・売上を維持した教室が取った経営方針とは？ ・秋以降に生徒数、売上を伸ばすために行うべきこと
第2講座	『休会・クレームを発生させないオンライン教育のポイントとは？』	・第一波の全国の教室のオンライン授業まとめ ・休会・クレームが発生しないオンライン授業 ・満足度を高める「オンライン授業」以外でやるべきサポート内容とは？
第3講座	『コロナ期間中でも新規生徒募集を実現する方法』	・春戦線で新規生徒募集ができたスクールの共通点 ・「チラシ？」「紹介？」「WEB？」コロナ禍における新規集客で最も効率が良い方法今だから当たる「キャッチコピー」「キャンペーン」とは？
第4講座	『まとめ講座』	・本日のまとめ

講師紹介



株式会社 船井総合研究所 保育・教育支援部
スクール・高等教育グループ スクールチーム リーダー

北村 拓也

入社時から教育・保育業界のコンサルに専念し、スクールチームの責任者を務める。スクール・学習塾企業のコンサルティングを通じて、地域から必要とされる教育企業づくり実現のサポートを行っている。各協会などでの講演実績も多数。



株式会社 船井総合研究所 保育・教育支援部
スクール・高等教育グループ スクールチーム

中野 ほたる

関西学院大学教育学部を卒業後、船井総研に入社。大学在学中に幼稚園教諭一種免許状、小学校教諭一種免許状を取得。入社後、主にサービス職や専門職の新卒・中途採用コンサルティングに従事したのち、保育・教育支援部に配属。これまでに培った現場での経験を活かし、経営者だけでなく、教育現場ではたらくスタッフにも寄り添ったコンサルティングを得意とする。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】英会話スクール向け生徒募集セミナー

お問い合わせNo. S064616

開催要項

お申込期限: 10月11日(日)

日時

2020年 **10月15** 日(木) 開始 **10:00** ▶ 終了 **12:00** (ログイン開始9:30より)

お申込期限: 10月13日(火)

2020年 **10月17** 日(土) 開始 **10:00** ▶ 終了 **12:00** (ログイン開始9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 20,000円(税込 **22,000**円) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円(税込 **17,600**円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにもかかわらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 064616を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

TEL: **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 日田 ●内容に関するお問合せ: 中野



お申込みはこちらからお願いいたします

2020年10月15日(木) オンライン
お申込締切日 10月11日(日)

2020年10月17日(土) オンライン
お申込締切日 10月13日(火)

