

# 初公開！ スゴい会社

もう正社員は必要ない!?

月間 **4** 億稼ぐ  
正社員 **15** 名で  
不景気でも勝ち続けるための  
**最強**の**経営ノウハウ**とは

|                          |                                                                 |                                                                                                                                                                                                                    |                                                          |                                                                                       |                                                          |
|--------------------------|-----------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|
| 講座内容＆スケジュール              | オンライン<br>受講                                                     | 2020年10月13日火・16日金・19日月・24日土                                                                                                                                                                                        |                                                          |                                                                                       |                                                          |
|                          |                                                                 | 16:00～18:00<br>[ログイン開始15:30～]                                                                                                                                                                                      | 13:00～15:00 [ログイン開始12:30～]<br>16:00～18:00 [ログイン開始15:30～] | 16:00～18:00<br>[ログイン開始15:30～]                                                         | 13:00～15:00 [ログイン開始12:30～]<br>16:00～18:00 [ログイン開始15:30～] |
| セミナー内容                   |                                                                 |                                                                                                                                                                                                                    |                                                          |                                                                                       |                                                          |
| 第1講座                     | アフターコロナにおける営業組織のあり方とは<br>株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 採用・育成チーム リーダー 安田 聖 |                                                                                                                                                                                                                    |                                                          |                                                                                       |                                                          |
| 第2講座                     | ゲスト<br>講座                                                       | 社員15名でもできる！<br>超高生産組織の作り方<br>2010年10月、オール電化・太陽光発電などの住宅環境設備に特化した営業会社「e-group」(現Step House)を設立。<br>2013年11月、事業拡大を目指し業態を一新。「志ある若者に営業力が身につく環境を創る」を企業理念とし、営業組織の運営、教育、コンサルティング業務等を行う。2010年10月より現在にかけて、総勢で100名以上の営業マンを輩出。 |                                                          |  | 株式会社 Step House<br>代表取締役<br>氏原 洋介氏                       |
| 第3講座                     | ゲスト<br>講座                                                       | 日本No1の長期インターンシップ<br>媒体だからわかる、<br>長期インターンシップ”ズバリ”活用法                                                                                                                                                                |                                                          |  | キャリアアドバイザー<br>株式会社 アイタンクジャパン<br>代表取締役社長<br>藤原 義人氏        |
| 第4講座                     | 本日のまとめ<br>株式会社 船井総合研究所<br>HRD支援部 HRDグループ マネージャー 田井 哲弥           |                                                                                                                                                                                                                    |                                                          |                                                                                       |                                                          |
| 講座は録画の配信となります。予めご了承ください。 |                                                                 |                                                                                                                                                                                                                    |                                                          |                                                                                       |                                                          |

## 開催概要

|                                                                                                                   |                                  |                               |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------|-------------------------------|
| 受講料                                                                                                               | 一般価格 税抜 10,000円(税込11,000円) / 一名様 | オンライン<br>受講                   |
|                                                                                                                   | 会員価格 税抜 8,000円(税込8,800円) / 一名様   |                               |
| お問合せ                                                                                                              |                                  |                               |
|  明日のグローバル社会を導く<br>株式会社 船井総合研究所 |                                  | TEL 0120-964-000 平日9:30~17:30 |
|                                                                                                                   |                                  | ●申込みにするお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:氷本 |

## WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/064556>

## アフターコロナの新常識

待望の  
オンライン  
セミナー  
開催決定!

生産性 **8** 倍  
営業会社平均の

たった  
正社員 **15** 名  
+  
学生インターン  
**200** 名で

**40** 億 年商

を生み出す  
「営業組織」の実例を公開!

正社員を雇わずに、  
学生インターンを活用&業務効率化  
分業化して生産性を上げる  
手法を教えます。詳細は中面をご覧ください。

特別ゲスト  
株式会社 Step House  
代表取締役  
氏原 洋介氏

新型コロナウイルス  
感染症に罹患された  
皆さま、および関係者  
の皆さまに心よりお見  
舞い申し上げます。

営業職を  
採用している  
経営者様向け

主催 Funai Soken 明日のグレートカンパニーを創る  
【webセミナー】高生産性営業組織事例公開セミナー お問い合わせNo.S064556  
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 お申し込みに関するお問い合わせ：天野  
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル 内容に関するお問い合わせ：水本

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 064556



すべての会社が必ず知っておくべき、これからの**時流と組織作り**

人員管理から**人件費管理**へ。人件費の**固定費比率**を下げ、収益構造を見直し、**不況期にも負けない「高生産×高収益」組織を作り上げる!**

特別ゲスト ①



株式会社 Step House  
代表取締役 氏原 洋介氏

創業10年

国士舘大学卒業後、2008年4月より独立系ベンチャーキャピタルにて「ビジネススクール事業」の新規事業の立ち上げを行う。マーケティングや営業、企画など包括的な業務を行い新規事業の立ち上げに成功。

2010年10月、オール電化・太陽光発電などの住宅環境設備に特化した営業会社「e-group」(現Step House)を設立。2013年11月、事業拡大を目指し業態を一新。「志ある若者に営業力が身につく環境を創る」を企業理念とし、営業組織の運営、教育、コンサルティング業務等を行う。2010年10月より現在にかけて、総勢で100名以上の営業マンを輩出。



特別ゲスト ②



株式会社  
アイタンクジャパン  
代表取締役  
社長 藤原 義人氏

関西学院大学在学中、学生領域の人材ビジネスを創業。その後、エン・ジャパン株式会社にて、事業企画・複数の新規事業を担当。2015年よりアイタンクジャパンに参画。長期インターンシップ媒体である「キャリアバイト」を展開し、日本有数のメディアにまで成長させる。2017年4月より同社代表取締役に就任。

キャリアバイト

日本最大級の大学生向けの**長期インターンシップ媒体**  
登録学生数は50,000人を超え  
1,800社以上の企業が導入されている。

※2020年6月 現在

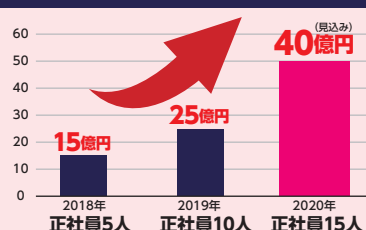


当セミナーでしか聞けない新時代の営業組織作り

たった**15名の正社員**で**"月商"4億円!**

**200名の学生営業インターン**が活躍する会社

3カ年の売上推移



学生インターン生を**固定費ゼロ**で雇用することで**高いROIを実現!**

point ③ 学生インターンを組織するという**新しい雇用形態**

- ✓ 学生が学生を管理する組織  
⇒ 学生が支社長・マネージャーとして5~25名をマネジメント
- ✓ 学生だけでアポ取り・営業まで**一通貫**でこなす  
⇒ 学生組織単体で売上を作る組織に
- ✓ 各々が**主体的**に成果を上げる評価・賃金制度

point ① 学生インターンでも年間粗利**4,500万円超え**を達成!

- ✓ 分業制にすることで早期戦力化  
⇒ **インサイドセールス部隊**(アポインター)と**営業部隊**(クローザー)を段階を追って経験する
- ✓ **主体性**を引き出す**目標数値設定**  
⇒ 分業することで業務を細分化し、達成数値をシンプルにする
- ✓ 学生が頑張る**給与制度**  
⇒ キャリアアップに連動して、給与もUP!

point ② **素人から3ヶ月で一人前**にする**教育カリキュラム**を公開

- ✓ 誰でもアポイントが取れる研修  
⇒ WEBでも公開し、いつでもどこでも、何度でも見返し、**力になるまで復習**できる

point ④ 社員の仕事は**学生の育成・本部機能**

- ✓ 社員の仕事は主に学生管理職の育成と管理  
⇒ 正社員は**部長以上**しか存在しない
- ✓ 東京・大阪・名古屋・福岡の4支店ごとの研修の**品質標準化+質の向上**
- ✓ 正社員は財務・経理・人事・企画などの本部機能で仕組みを作るだけ!

point ⑤ 学生インターンを雇用することで**労務費カット×超・即戦力化**を実現

- ✓ 学生インターンの定着率は訪問販売業でありながら**脅威の80%**  
⇒ 明確な目標設定と満足の待遇でエンゲージメントを高める
- ✓ **年間粗利4,500万円**学生を採用**コスト0**で正社員登用  
⇒ "入社時点ですでに稼げる"人材が企業の加速度的成長を支える人材採用

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

こんな時代だからこそ、戦い方をもう一度見直してみませんか?

不況時の**「必勝組織の作り方」**をお伝えします!

今、経営者に最も伝えたい  
不況時のための**販管費計画**とは

- あなたの会社は大丈夫?  
**人件費のムダ遣いチェックリスト**
- 高収益企業のP/L事例を基に  
**販促費計画の共通点**を初公開!

若手社員の早期黒字化を加速させる  
**次世代育成プログラムの全貌**

- オンラインを駆使して**教育効率**  
倍増!20代社員とマッチした  
**「オンライン育成」**への3ステップ
- "自ら考え行動する"社員を養成するための  
**鉄板マインド研修テキスト**大公開!



人員数(ヒト)管理から人件費(カネ)管理に  
**収益を最大化**させる**人事戦略**

- 「1人あたり粗利額」はもう古い!  
**「人件費あたり粗利額」**をど真ん中  
においた事業運営のポイント
- 正社員だけの人員計画を作っていませんか?  
**非正規社員・業務委託**も加味した"本当の"人員計画づくり

雇用体系は、不況時仕様へ見直しが必要!  
**人件費最適化**に向けた雇用のあり方

- 学生インターンを収益化させるためには  
**「仕事のゲーム化」**が必須事項に!
- 固定給ゼロだが、お互いの不満なし。  
Win-Winの関係を作り出す  
**最強の評価・賃金制度**とは

こんな方はぜひ  
このセミナーに  
お越しください!  
お役に立てます!

- ✓ 事業をスピーディーに高収益化したい
- ✓ 生産性の高い営業組織を構築したい
- ✓ 社員の戦力化速度を高めたい
- ✓ モチベーションの高い人材と働きたい
- ✓ すぐに社員の人件費を見直したい、  
もしくは、今後社員の待遇を向上させたい
- ✓ 正社員以外の雇用体系も模索したい

...とお考えの  
経営者の方

★★★セミナー参加特典★★★  
学生インターンを活用した  
**高生産組織の作り方マニュアル**

- インターン生収益化のための組織図作り
- ハイレベル学生と接触するために始めるコト
- 優秀学生を掴んで離さない評価・賃金制度
- 即戦力化のための教育・研修カリキュラム

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## [webセミナー] 高生産性営業組織事例公開セミナー

お問合せNo. S064556

### 開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

|       |           |             |             |                 |                  |
|-------|-----------|-------------|-------------|-----------------|------------------|
| 2020年 | 10月13日(火) | 開始<br>16:00 | 終了<br>18:00 | (ログイン開始15:30より) | お申込期限: 10月9日(金)  |
| 2020年 | 10月16日(金) | 開始<br>13:00 | 終了<br>15:00 | (ログイン開始12:30より) | お申込期限: 10月12日(月) |
|       |           | 開始<br>16:00 | 終了<br>18:00 | (ログイン開始15:30より) |                  |
| 2020年 | 10月19日(月) | 開始<br>16:00 | 終了<br>18:00 | (ログイン開始15:30より) | お申込期限: 10月15日(木) |
| 2020年 | 10月24日(土) | 開始<br>13:00 | 終了<br>15:00 | (ログイン開始12:30より) | お申込期限: 10月20日(火) |
|       |           | 開始<br>16:00 | 終了<br>18:00 | (ログイン開始15:30より) |                  |

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

**一般価格** 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様 **会員価格** 税抜 8,000円 (税込8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.064556を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 天野 ●内容に関するお問合せ: 水本

検

## お申込みはこちらからお願いいたします

### オンライン受講

2020年 10月13日(火)

お申込期限 10月9日(金)まで

2020年 10月16日(金)

お申込期限 10月12日(月)まで

2020年 10月19日(月)

お申込期限 10月15日(木)まで

2020年 10月24日(土)

お申込期限 10月20日(火)まで

