

ごあいさつ

おかげさまで、弊社は創立50周年を迎えることができました。
永年にわたる皆様のご愛顧に、厚く御礼を申し上げます。

本セミナーは、様々な外部環境の変化によって「需要減・市場の縮小・売上減少」といった課題に直面している業界において、新たな収益の柱として【住宅リフォームビジネス】に本格的に取り組んでそれぞれ成果を上げられている4名の経営者様に、その秘訣をお話いただくものです。

コロナ禍が世の中に暗い影を落とし、先行きも不透明な中、希望と活力がみなぎってくるお話をお届けできるかと思えます。

ところで、弊社が本格的にリフォームビジネスのコンサルティングに取り組み始めて、25年が経とうとしています。この間、ありがたいことに1,000社以上の皆様にお世話になりました。しかし一方で、さまざまな理由で永らくお付き合いのない企業様、まだお会いしたことのない経営者様も数多くいらっしゃいます。そのような皆様にも、本セミナーを通じて「船井総研は良い情報を発信しているな」と、弊社のことを少しでも知っていただけますと幸いです。

本セミナーは、ご参加いただきやすい「WEBセミナー」（オンライン配信）です。貴業界で次の一手を模索しておられる経営者様を応援させていただきたいという気持ちを含めて企画いたしました。

ふるってのお申込みを、心よりお待ちしております。

株式会社 船井総合研究所
リフォーム支援部 マネージング・ディレクター
伊藤 嘉彦

株式会社船井総合研究所



セミナーを主催する
株式会社船井総合研究所はこんな会社です！


中小・中堅企業を対象に、日本最大級の専門コンサルタントを擁する経営コンサルティング会社。
業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX（デジタルトランスフォーメーション）支援」を通じて、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

オフィシャルサイト <https://www.funaisoken.co.jp>

**本セミナーは「Webセミナー」として開催します。
Webセミナーには2つの大きなメリットがあります。**


merit 1 **リモート参加OK**

インターネット接続したPCさえあれば、どこからでも受講可能です。新型コロナウイルス感染症（COVID-19）予防にもなります。



merit 2 **移動時間ゼロ
交通宿泊費ゼロ**

今までのように往復時間を考慮すると都内でも半日仕事です。ましてや出張の場合は交通宿泊費ゼロのメリットは大きいです。



畳店のリフォームビジネス経営フォーラム

2020年 10月10日(土)・14日(水)・15日(木)・17日(土) 13:00~16:30 (いずれの日程も同内容でお届けします。)
(ログイン開始 12:30~)

導入講座

リフォーム事業で成長を続ける
畳店の最新成功事例

株式会社船井総合研究所
リフォーム支援部
FAST-Reformグループ

稲川 茂樹



特別ゲスト講演 1

畳店が今リフォーム事業に取り組むべき理由と
立上げ事例大公開

株式会社倉崎
代表取締役

倉崎 勝也氏



特別ゲスト講演 2

未経験の女性営業マンを中心に、
取り組み2年でリフォーム年商1億円を達成した
取り組み事例大公開

株式会社H・T・F
代表取締役

萩尾 真一氏



特別ゲスト講演 3

後発参入でも
全国屈指の大型リフォーム店に負けなかった!
畳店のリフォームマーケティング戦略

株式会社やなぎさ
代表取締役

柳崎 茂氏



特別ゲスト講演 4

畳店がこれから取り組むべき
リフォーム事業のあり方と成功のポイント

株式会社関川畳商店
代表取締役

関川 恵一氏



まとめ講演

畳店のリフォーム事業参入
成功と失敗を分ける3つのポイント

株式会社船井総合研究所
リフォーム支援部
FAST-Reformグループ マネージャー

齋藤 勇人



※講演はすべて事前収録です。

本セミナーで学べる5つのポイント

Point 1 リフォームで成功した畳店が具体的に取り組んできた成功事例&失敗事例

新たな売上とするまでリフォームで大きく売上を伸ばした成功企業4社様から、実際の取り組みをお話いただきます。工事体制の作り方・集客手法・売れる営業ノウハウ・既存顧客からのリピート率アップの取り組みなど、他では聞けない成功の秘訣をお伝えいただけます。

Point 2 リフォームでも地域のお客様に選ばれるための高反響マーケティング実践方法

リフォーム事業を立ち上げて3年で地域1番店にまで成長したあの畳店は、どんなマーケティングでお客様を集めることができたのか失敗しない販促手法を、事例を交えてお伝えいたします。

Point 3 畳店の強みを活かして工務店やリフォーム会社との差別化するポイント

本業が畳店だからこそ、他のリフォーム会社と大きく差別化することが可能になります。今回お話しいただく4社様ももちろん畳店であることでの強みを十分に活かして成功されています。他のリフォーム会社を圧倒し、差別化できる畳店の強みをお伝えするとともに、どのように活かすかまで、成功事例を踏まえお伝えさせていただきます。

Point 4 自社顧客名簿を活用して売上を拡大する手法

畳店として培ってきたお客様からの信頼や関係性を活かして売上を増やしたいとお考えの方も多いと思います。畳店が自社顧客名簿を効果的に活用してリフォーム売上アップに繋げるポイントや、実際の成功事例を踏まえ解説いたします。

Point 5 営業未経験の既存メンバーが活躍できる営業・工事体制のつくり方

新規事業を始める時には、人材の配置や職力化するスピード、配置された従業員の成長キャリアなどを考えることもあるかと思います。営業未経験の既存メンバーでも、取り組み初月からしっかり売れる仕組み作りの方法を成功企業の事例を通してお伝えします。売れるから従業員の成長にもつながり、成長キャリアを描くことが可能になります。

お申し込み方法 右記のQRコードよりお申し込みください。(クレジット決済が可能です)



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

豊店のリフォームビジネス経営フォーラム

お問合せNo. S064395

開催要項

オンラインにてご参加

2020年 **10月10日(土)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 10月6日(火)

本講座はオンライン受講が可能となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

2020年 **10月14日(水)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 10月10日(土)

本講座はオンライン受講が可能となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

2020年 **10月15日(木)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 10月11日(日)

本講座はオンライン受講が可能となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

2020年 **10月17日(土)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 10月13日(火)

本講座はオンライン受講が可能となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込 **22,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円 (税込 **17,600円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.064395を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 横田 ●内容に関するお問合せ: 齋藤

検

お申込みはこちらからお願いいたします

10月10日(土)

申込締切日 10月6日(火)

10月14日(水)

申込締切日 10月10日(土)

10月15日(木)

申込締切日 10月11日(日)

10月17日(土)

申込締切日 10月13日(火)

