

WEB開催 2020年10月12日(月) オンライン受講
 WEB開催 2020年10月20日(火) オンライン受講

講座内容&スケジュール


講座

第1講座
 13:00
 }
 13:30

内容

リノベーション×中古住宅ビジネス立ち上げで押さえるべきポイント

ポイント① コロナ禍におけるリフォーム業界の動向とは!?
 ポイント② 2021年以降、リフォーム会社が持続的に成長するために取り組むべきこととは!?
 ポイント③ リノベーション×中古住宅ビジネスを徹底解説

 株式会社 船井総合研究所 不動産グループ
 中古・リフォームチーム リーダー **廣瀬 浩一**(ヒロセ コウイチ)


入社以来、一貫して不動産売買に特化した業績コンサルティングに従事。売上規模2億円~100億円と非常に幅広い中小企業様へのコンサルティングサービスを実施している。不動産営業力アップと中古仲介+リフォームビジネスの新規立ち上げを最も得意としており、不動産売買仲介事業の即時業績アップには定評がある。

特別ゲスト出演

第2講座
 13:30
 }
 14:30

年商50億に至るまで実践してきた(株)オノヤの成長戦略を徹底解説

ポイント① 住宅・不動産・リフォーム事業で勝てる多角化戦略
 ポイント② 業界未経験・新卒社員で十分。1年で粗利生産性2,000万円つくる育成術
 ポイント③ 新規事業を事業責任者に任せるために押さえておくべきKGIとKPI
 ポイント④ 年商10億から50億の組織体制と各事業専任者の育成ポイント
 ポイント⑤ 新規事業を3年以内に軌道に乗せ、成長事業へと確立するポイント
 ポイント⑥ 業績をもっと伸ばしたい、業績が悩んでいる経営者に伝えたいこと


 株式会社 オノヤ
 代表取締役社長 **小野 浩喜 氏**(オノ ヒロキ)

昭和10年の創業以来、地域の皆様と80年以上住まいの新しい価値を創造し続け、「オノヤに関わる人全てを幸せにする。」「オノヤのリフォームは建築業ではなく生活提案業である。」「オノヤのアドバイザーは担当一貫性。」「リフォーム×インテリア×不動産で独自のサービスを提供する。」「ライフスタイル提案企業として日本一になる。」をミッションとして、売上と利益だけでなく、お客様の満足度でも、従業員の幸福度でも、日本一になりたいと、リフォーム×不動産の多角化戦略で仙台、福島に計12店舗のショールームを展開!今期は売上50億円達成、東北エリアで多角化経営を進めるNO.1リフォーム会社として急成長を遂げている!

第3講座
 14:45
 }
 15:45

リノベーション検討客を集客して1拠点+売上3億円をつくる事例を徹底解説


ポイント① 拠点+売上3億円つくるリノベーション×中古住宅ビジネスの事業概要とは!?
 ポイント② 自社サイトでリノベーション検討を年間300組集客するマーケティング戦略とは!?
 ポイント③ 不動産・リフォーム営業未経験社員をゼロから育成する育成手法とは!?
 ポイント④ 全国のリノベーション×中古住宅ビジネス成功事例を公開

 株式会社 船井総合研究所 不動産グループ
 中古・リフォームチーム リーダー **廣瀬 浩一**(ヒロセ コウイチ)

第4講座
 16:00
 }
 16:30

2021年以降 建築・リフォーム会社の経営者がこれから力を入れるべきこと



ポイント① 市場規模縮小の時代に事業成長のセオリーとは!?
 ポイント② コロナ禍でも持続的成長を続けるために経営者が取り組むべきこととは?
 ポイント③ 新規事業立ち上げのポイントとは!?

 株式会社 船井総合研究所 不動産グループ
 マネージャー **小寺 伸幸**(コテラ ノブユキ)

住宅・不動産会社へのコンサルティング実績は多数。企業の永続と持続的成長を両立するための「経営計画書作成」「ミッション・ビジョン構築」など、業種業態を超えた提案にも注力している。また、中古+リフォームビジネス研究会、不動産売却ビジネス研究会、空き家再生ビジネス研究会の主催者でもある。

WEBからもお申し込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/063405>

**新ビジネスモデル
 セミナー初公開**

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

経営者様向けセミナー



開催日時
 2020年 **10月12日** (月)
 WEB開催
 2020年 **10月20日** (火)
 WEB開催
 13:00~16:30 (ログイン開始12:30~)

**リノベーション検討客を集客して
 1拠点+売上3億円をつくる**

**リノベーション
 中古住宅専門店**

新規業態立ち上げセミナー

マンションリノベーション商品
 戸建てリノベーション商品





■ 自社サイトでリノベーション検討客を
 年間300組以上集客

■ 年間40件契約する800万円以上の
 リノベーション商品

■ リフォーム会社だからこそ
 リノベ×中古住宅を立ち上げる

ゲスト講師
 株式会社オノヤ
 代表取締役社長 **小野 浩喜 氏**





リノベーション検討客を集客して1拠点+3億円をつくる リノベーション中古住宅専門店ビジネス

リノベーション商品戦略を一挙公開

■マンションリノベーション商品 ■戸建てリノベーション商品



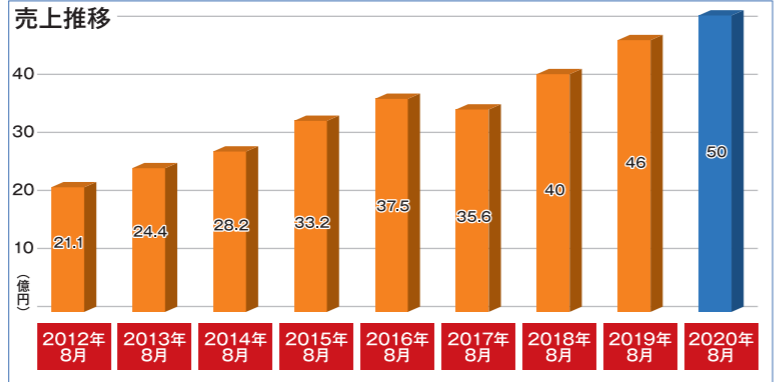
不動産ゼロから、リノベーション×中古住宅ビジネス
年間**40**件リノベーションを受注して**+3**億円をつくる

特別ゲスト講師 株式会社 オノヤ



株式会社オノヤ 代表取締役社長 小野 浩喜氏

■ 株式会社オノヤのご紹介
昭和10年の創業以来、地域の皆様と80年以上住まいの新しい価値を創造し続け、『オノヤに関わる人全てを幸せにする。』『オノヤのリフォームは建築業ではなく生活提案業である。』『オノヤのアドバイザーは担当一貫性。』『リフォーム×インテリア×不動産で独自のサービスを提供する。』『ライフスタイル提案企業として日本一になる。』をミッションとして、売上と利益だけでなく、お客様の満足度でも、従業員の幸福度でも、日本一になりたいと、リフォーム×不動産の多角化戦略で仙台、福島に計12店舗のショールームを展開!今期は売上50億円達成、東北エリアで多角化経営を進めるNO.1リフォーム会社として急成長を遂げている!



今回のセミナーで公開する

建築会社だからこそ **具体的手法** 取り組むべき

商品戦略 リノベーション受注には商品化が必要!
年間40件以上受注するリノベーション商品を公開!



- 営業にもお客様にもわかりやすい、リノベ商品づくりを大公開
- 定額制リノベーション仕様・原価表を一挙大公開
- 800万円以上のリノベーションをリフォーム実績ゼロの新卒でも受注できるリノベーション商品提案資料公開

集客戦略 リノベーション検討客を年間300組以上集客する
自社サイトづくり、運営管理手法を公開

高単価のリノベーションを受注するために必要なことは、ターゲットを明確化し、自社サイトで集客できるマーケティング手法をとるだけ!

リノベーション検討客を自社サイトで獲得するためには、リノベーション相談予約、セミナー予約、モデルハウス予約、カタログ請求の反響を自社サイトで獲得できるマーケティング構築がカギ



営業戦略 20代の完全未経験者を即戦力化させる営業手法を公開

不動産・リフォーム営業未経験の20代社員でも800万円以上のリノベーションを受注できる営業資料、営業マニュアルを公開



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

リノベーション+中古仲介ビジネス新規立上げセミナー お問い合わせNo. S063405

開催要項

日時・会場	オンラインにてご参加	お申込期限：10月8日(木)	
	2020年 10月12日(月)	開始 13:00	終了 16:30 (ログイン開始12:30より)
	オンラインにてご参加	お申込期限:10月16日(金)	
	2020年 10月20日(火)	開始 13:00	終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料	一般価格 税抜 30,000円 (税込 33,000 円) / 一名様	会員価格 税抜 24,000円 (税込 26,400 円) / 一名様
	●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。	

お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.063405を入力、検索ください。
-------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 TEL : 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ：中田 ●内容に関するお問合せ：中石	
------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------

お申込みはこちらからお願いいたします

10月12日(月)オンライン
申込締切日10月8日(木)

10月20日(火)オンライン
申込締切日10月16日(金)

