

セミナープログラム

開催日時

オンライン

2020年 9月17日 木

13:00~16:30 [ログイン時間: 12:30より]

2020年 9月29日 火

13:00~16:30 [ログイン時間: 12:30より]

2020年 9月20日 日

13:00~16:30 [ログイン時間: 12:30より]

2020年 10月8日 木

13:00~16:30 [ログイン時間: 12:30より]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

日程がどうしても合わない企業様へ なんでも相談承ります。 まずはお問い合わせください。 TEL.0120-958-270 平日9:45~17:30対応 担当:黒川

講座	セミナー内容
第1講座 13:00~13:30	<p>アフターコロナに求められる組織の在り方とは</p>  <p>株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 事業開発グループ プロダクト&マーケティングチーム</p> <p>園原 明憲</p> <p>学生時代「まち・ひと・しごと創生アドバイザー」として地方自治体への戦略提言を行う。船井総研入社後は組織・人事領域のコンサルティングに従事。人材マネジメント戦略策定、組織生産性向上支援、働き方改革支援などに携わる。</p>
ゲスト講師 第2講座 13:40~14:40	<p>利益の成長率200%を実現した新時代の「高生産性×高成長」組織モデルを公開</p>  <p>株式会社 アクト 代表取締役</p> <p>伊藤 啓介氏</p> <p>関東一円に工具専門リユースショップ「アクトツール」を14店舗・ECサイトを展開している。特に成長性の高いリユース業界において電動工具分野取扱い量日本首位を確立する。業績好調のなか、2016年より理念経営を軸とした組織改革を実施する。現在は、2030年50店舗の展開を見据えた高生産性組織を構築している。</p>
第3講座 14:40~15:50	<p>本部主導で全社の生産性を高める方法</p> <p>株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 事業開発グループ プロダクト&マーケティングチーム</p> <p>園原 明憲</p>
第4講座 16:00~16:30	<p>新時代のニッポンの組織戦略</p>  <p>株式会社 船井総合研究所 HRDグループ マネージャー</p> <p>田井 哲弥</p> <p>人材採用・組織開発を専門とする。コンサルティングモットーは「採用・育成プロジェクトの熱い灯台となり組織を持続的に盛り上げる」である。支援先は、年商10億円前後を中心に200億の企業まで幅広く、全国年間200日以上コンサルティングに従事している。</p>

WEBからお申込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただき、WEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/063098>



労働生産性が上がらないとお悩みの小売業経営者様・経営幹部様へ

一般価格 10,000円(税抜)
会員価格 8,000円(税抜)

新時代の

組織戦略セミナー 2020

オンライン開催日	
2020年 9月17日 木	2020年 9月29日 火
2020年 9月20日 日	2020年 10月8日 木

スマホで
セミナー参加!

利益成長率 201% 達成	売上成長率 120% 達成	業界平均育成速度 2.5倍 の速さ	業界取り扱い高 No.1 達成
----------------------------	----------------------------	--------------------------------	------------------------------

「高生産性×高成長」を実現した
組織作りの秘訣をお伝えします!!

- この様な方にお奨めのセミナーです!
- ✓ 1年前と比較して社員の労働生産性が上がっていない
 - ✓ 社員の人件費見直しを改めて進めたい
 - ✓ 正直、これまで情性で店舗経営を進めてきたが業績(売上)が安定した成長が見込めない
 - ✓ 人事・経理・総務など本部の付加価値を高めたい
 - ✓ 現場スタッフの育成速度を高めたい
 - ✓ デジタル化についてどこから手を付ければ良いかわからない

関東一円に工具専門リユースショップ「アクトツール」を14店舗・ECサイトを展開している。特に成長性の高いリユース業界において電動工具分野取扱い量日本首位を確立する。業績好調のなか、2016年より理念経営を軸とした組織改革を実施する。現在は、2030年50店舗の展開を見据えた高生産性組織を構築している。



特別ゲスト講演
株式会社 アクト
代表取締役 **伊藤 啓介氏**

豪華2大セミナー特典

- 1 組織のプロフェッショナルによる なんでも個別相談(無料:60分程度)
- 2 明日から実践できる! 生産性向上ガイド2020

主催 明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

新時代の組織戦略セミナー2020 お問い合わせNo.S063098
お申込みに関するお問合せ:天野
内容に関するお問合せ:黒川

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 063098

新時代の高生産性×高成長組織

小売業界がAfterコロナに向けて今取り組むべきことは、ズバリ**生産性アップ!**

規模
エリアは
関係なし

コロナ禍でも成長する組織の裏側を社長が語る!

特別ゲスト
講演



電動工具リユース専門
サービス日本
No.1

株式会社 アクト
代表取締役
伊藤 啓介氏

関東一円に工具専門リユースショップ「アクツール」を14店舗・ECサイトを展開している。特に成長性の高いリユース業界において電動工具分野取扱い量日本首位を確立する。業績好調のなか、2016年より理念経営を軸とした組織改革を実施する。現在は、2030年50店舗の展開を見据えた高生産性組織を構築している。



アクトの強み～5大要素～

- 心** 経営者の理念
- 物** 圧倒的な商品力
- 仕組み** ルール整備運用
- 行動力** 社員一人ひとりの自立
- 投資** 組織のデジタル化

アクトが目指している組織マネジメント体制

point 1 本部社員主導で全社の生産性アップ

- ✓生産性アップの為に、本部と現場の協力関係は構築されていますか?
- ✓仕組づくりや企画が出来る本部と実行力・スキルが高い現場がかみ合う組織に!

point 2 デジタルシフトにより“人手”を自動化

- ✓商品だけではなく人財に付加価値が求められる時代に
- ✓社員がコア業務に集中できるデジタル環境の整備の進め方

point 3 育成速度2.5倍を実現する教育カリキュラム

- ✓20代社員を部門責任者として成長させるキャリア制度とは
- ✓目標数値×アクションリストは作るだけでなく浸透させることが大切に

point 4 “脱”インセンティブでも社員が喜ぶ賃金制度

- ✓インセンティブ・歩合で動機付けはもう古い!?
- ✓金銭よりも「やりがい」でモチベーションアップできる評価制度とは

point 5 会社を動かす人事部の仕事

- ✓人事部はエース社員を配置するのが常識!?
- ✓経営参画人材に成長させるには人事の仕事させなければいけない!?

Afterコロナ時代のキーワードは「生産性アップ」

非常時の「生産性向上事例」をお伝えします!

今、経営者に最も伝えたい
不況時の為の**販管費計画**とは

- あなたの会社は大丈夫?
人件費のムダ遣いチェックリスト
- 高収益企業のP/L事例を基に
販促費計画の共通点を初公開!

人員数(ヒト)管理から人件費(カネ)管理に
収益を最大化させる**人事戦略**

- 「1人あたり粗利額」はもう古い!
「人件費あたり付加価値」をど真ん中
においた事業運営のポイント
- 正社員だけの人員計画を作っていませんか?
非正規社員・業務委託も加味した”本当の”人員計画づくり

非常時の今、「人件費の最適化」を!
Afterコロナの**賃金制度**

- 人件費の最適化のための
「賃金の見直し」出来ていますか?
- 労働時間に基づく賃金制度から
成果に基づく賃金制度へシフト

小売業が注目すべき
経営参画人材の育て方

- 情報をオープン化し、
考える機会を創出!自ら考え、
行動する社員の育成法
- 従業員の数値意識を向上!
数字を分析できる社員の育て方

生産性向上には!組織のデジタル化が必須!
はじめての**業務オンライン化**

- 人事関連業務こそオンライン化の
第一歩!間接費の圧縮を
- 時間のかかる工程を最短で!
無駄な時間を省いて**教育時間**へ

OJTツールを使って生産性UP!
Afterコロナの**人材育成法**

- 生産性を上げる「多能工育成
プログラム」の考え方と実践法
- 新人を短期間で戦略化する
「スキルマップ(練磨表)」活用法

非常時の従業員教育の進め方
Afterコロナの**マネジメント**

- 通常時のKPIと**非常時の**
KPIの違いとは?
- PDCAを高速回転するための
仕組みと制度づくり

セミナー
参加特典

小売業向け明日から実践できる!
生産性向上ガイド2020

- いま、なぜ生産性向上なのか?
- 生産性向上のための2つの戦術
- 多能工化で生産性は向上するか?
- 従業員育成ツールなど大公開!

明日から実践できる
小売業のための
生産性向上ガイド

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

新時代の組織戦略セミナー2020

お問合せNo. S063098

開催要項

オンラインにてご参加

2020年 **9月17日(木)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン時間 12:30より)

お申込期限: 9月13日(日)

2020年 **9月20日(日)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン時間 12:30より)

お申込期限: 9月16日(水)

2020年 **9月29日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン時間 12:30より)

お申込期限: 9月25日(金)

2020年 **10月8日(木)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン時間 12:30より)

お申込期限: 10月4日(日)

日時・会場

本講座はオンライン受講が可能となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.063098を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 天野 ●内容に関するお問合せ: 黒川

検

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

2020年 **9月17日(木)**

お申込期限 9月13日(日)まで

2020年 **9月29日(火)**

お申込期限 9月25日(金)まで

2020年 **9月20日(日)**

お申込期限 9月16日(水)まで

2020年 **10月8日(木)**

お申込期限 10月4日(日)まで

