

10社  
限定

不況期でも負けない集客戦略

2020年7月9日(木)開催

塗装会社の経営者様必見

都市型 地方型の事例続出

# 集客秘20選

コロナ禍でも  
昨対120%の集客増を達成した  
事業全体売上9億円の塗装経営者が語る



1  
反応率が業界平均  
3倍のチラシを大公開



2  
毎月10件の反響がある  
WEBサイトの設計



3  
毎月5件以上の自然来店がある  
店舗設計の作り方



4  
100名以上が集まる  
イベントノウハウを伝授

特別  
ゲスト  
講師

株式会社北村塗装店  
代表取締役  
北村 隆政氏

全国93社の塗装事業者が参加している7月度定例会に無料ご招待!

塗装ビジネス研究会説明会

お問い合わせNo.K112696/S062556

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

TEL.06-6232-0188

FAX.06-6232-0194

平日  
9:30~17:30  
24時間  
対応

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル  
お申込みに関するお問合せ: 滝 小百合(タキ サユリ) 内容に関するお問合せ: 中屋 貴之(ナカヤ タカユキ)

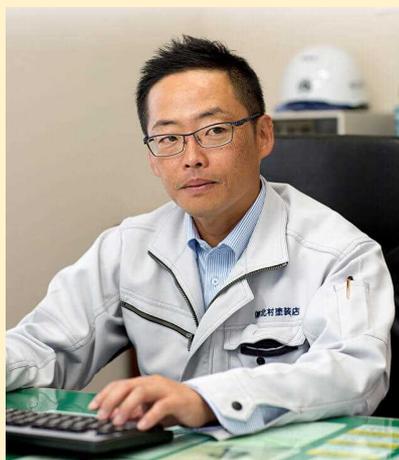
スマホの方は  
こちらからでも  
お申し込み  
可能です!



WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.fundeisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 062556

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

# コロナでも落ちなかった都市型・地方型 秘 集客事例20選！大公開



ゲスト：株式会社 北村塗装店  
代表取締役 北村隆政 氏

## 株式会社北村塗装店様の紹介

【本社：高知県高知市】

創業100年の高知市に本社がある塗装工事会社様。商業ビルやホテル、病院、学校、集合住宅、発電所を中心に2017年は7億円の売上高。2018年度の売上高はさらに伸ばし、過去最高の売上高8.6億円を更新。2019年度は営業人員が4名から7名になり、さらに事業を加速している注目企業である。コロナ禍の状況でも売り上げを伸ばす集客事例を代表自らが語る。

## 【業績UP講座&情報交換のメリット】

- ★コロナが落ち着き始める現状で、集客減を止める事例公開
- ★集計データをもとに現状の立ち位置を知ることができる！
- ★他の会員様の状況を知り自社に取り入れることができる！
- ★地方型と都市型のそれぞれでディスカッションを行い、悩みを共有、相談できる。

## 塗装集客20選！地方型、都市型集客事例大公開

集客が好調だった会社様の取り組み事例をまとめて、集客が好調な会社様の事例を「都市型」「地方型」と分類して、お伝えさせていただきます。この講座で、全国各社の事例が一気に見れるチャンス！アフターコロナの出口戦略のきっかけになること間違いなしの講座になります。



【講師】船井総合研究所  
リーダー 中屋貴之

## AM講座 塗装会社成功事例 ビジネスモデル説明会

- ・全国93社取り組んでいるビジネスモデルを公開
- ・ショールームを軸に、月40件を集客できる手法を解説
- ・売上2.5億円を一番店の戦略をトップコンサルタントが解説



【講師】船井総合研究所  
リーダー 田坂 嘉之

## ワーク&ディスカッション 全国の塗装会社の最新情報をGET

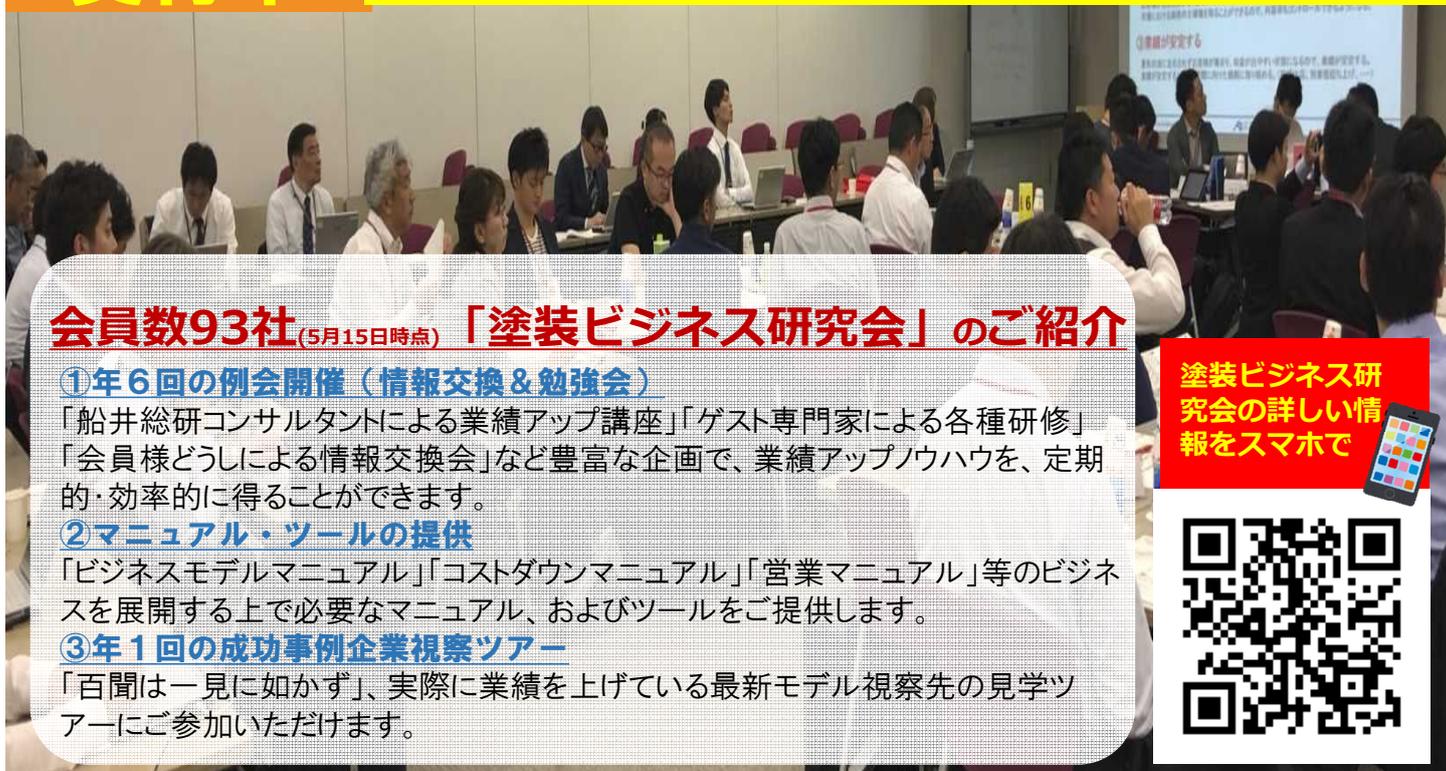


# 強い集客戦略で業績アップ事例公開！

先着10社  
無料招待  
受付中

# 塗装ビジネス研究会説明会

(塗装事業を営む経営者のための研究会)  
お試し参加のご案内



## 会員数93社(5月15日時点)「塗装ビジネス研究会」のご紹介

### ①年6回の例会開催(情報交換&勉強会)

「船井総研コンサルタントによる業績アップ講座」「ゲスト専門家による各種研修」「会員様どうしによる情報交換会」など豊富な企画で、業績アップノウハウを、定期的・効率的に得ることができます。

### ②マニュアル・ツールの提供

「ビジネスモデルマニュアル」「コストダウンマニュアル」「営業マニュアル」等のビジネスを展開する上で必要なマニュアル、およびツールをご提供します。

### ③年1回の成功事例企業視察ツアー

「百聞は一見に如かず」、実際に業績を上げている最新モデル視察先の見学ツアーにご参加いただけます。

塗装ビジネス研究会の詳しい情報をスマホで



まずは  
お試し参加!

# 7月9日(木)WEB例会は 無料でお試し参加ができます!

※例会のテーマは事情により変更になる場合があります、ご了承下さい

## 【当日スケジュール】

10:30~11:30 塗装会社成功事例&ビジネスモデル説明会

13:00~14:00 船井総研講座

「塗装集客20選! 地方型、都市型集客事例大公開」

14:15~15:15 ワーク&ディスカッション

15:30~16:30 ゲスト講座

「コロナの中でも集客が落ちなかった地域一番店の戦略」

当日は、無料経営相談も開催しておりますのご活用下さい

※既存会員様、または先にお試し参加をお申し込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

# 塗装ビジネス研究会 会員様の成功事例

(一部ご紹介)

株式会社 郡山塗装

福島県



地域最大ショールーム経営で  
年商倍増**17億円**、東北**No.1**塗装店!

加藤塗装 株式会社

静岡県



新規集客率**1/2500**を達成。  
本当の行列のできる塗装会社

株式会社 片山

滋賀県



わずか、10万人商圏でも売上**3.3億円**達成!  
ショールーム展開で圧倒的1番

株式会社 楽塗

東京都



年商**6億円**の総合塗装店!ショールーム戦略で  
戸建塗装が1.2億円から**1年**で**2.4億円**!

株式会社 トラスト

長野県



訪問販売から反響モデルへ転換!ショールーム  
営業型で月平均**2,500万円**

株式会社 北村塗装店

高知県



脱・公共事業で元請け参入!  
営業未経験者で**1年**で**1.5億円**

全国各地で施工事例が続出中!

# 2020年待ったなし！塗装ビジネスで急成長企業が全国各地で続出中！

2015年11月から開催している塗装ビジネス研究会！早4年が経過し、100社様近くの会員様にご参加いただいております。その中でも業績を急成長されている会員様を紹介させていただきます。本研究会にもご参加されていますので、ぜひお話をお聞きいただけますと幸いです。



## 東海地域

愛知県一宮市  
株式会社  
達美装

### 社長が営業せずにつつ5名で年商6億円に急成長できました！



代表取締役  
高見澤 達也氏

私は連棟倉庫から出発をし、塗装親方として、徐々に事業を伸ばしました。大きく伸びたのは、やはり住宅塗装を始めてからです。現在は2店舗で売上6億円まで伸ばせました。



## 関東地域

東京都江戸川区  
株式会社  
Luxst

### 元防水職人ですが、3名で売り上げ3億円を達成しました。



代表取締役  
寺田 翔馬氏

私は10代から防水職人をしていました。20代の頃独立をして中々うまく売上があがらないので思いきって、塗装に参入しました。それが結果的には正解でした。現在では2店舗目を出店して今後どんどん増やしていきたいと思っております。



## 関西 地域

滋賀県野洲市  
株式会社  
片山

### わずか30万人商圏でも4・5億円を 達成！ショールーム展開で圧倒的1番



代表取締役  
片山 銀次郎氏

私は親父の代から塗装業を営んでいて、年々の下請け塗装の売上低下を懸念してこの事業をはじめました。最初は不安でしたが、年々売上が上がり、4.5億円を達成できました。



## 中国 地域

岡山県岡山市  
有限会社  
御南塗装工業

### 女性社員を活用して、売上3倍へ 人材難でも売上を上げることができました



代表取締役  
中村 英行氏

私は職人からスタートして、取り組み前は1名で営業を行っていました。しかしこれ以上の伸びはないと思い、この事業を取り組みました。現在では女性も活躍できるようになり、活気ある会社になりました。



## 九州 地域

長崎県諫早市  
有限会社  
田中塗装

### 公共事業や下請けしかしたことのなかった ですが、新規参入で売上2.5億円達成！



取締役  
田中 俊史氏

私は父からこの事業を引き継ぎ二代目として行っています。しかし、公共工事だけでは人口が少なくなる未来に不安があり、元請を行いました。結果は取り組んでよかったと感じています。



会員様が実践する

# 最新ノウハウとポイント

## 月40件以上の見積を提出する集客術

ポイント1 毎月**塗装案件が15件以上**  
生み出す塗装専門**スマホサイト**



ポイント2 閑散月でも**20組集める**塗装**イベント集客**

ポイント3 1件あたり**2万円以下**で**集客!**  
超効率的にお客様を集める仕組みを**大公開**

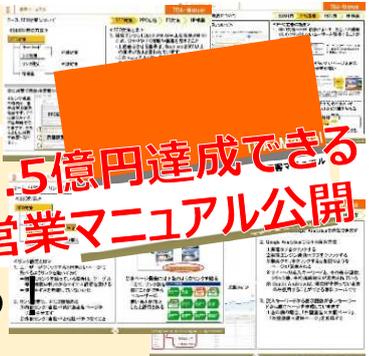
## 相見積5社でも**70%**受注できる**営業マニュアル**

ポイント1 激戦区でも勝てる**成約率70%**!  
魔法の**アプローチブック**を大公開

ポイント2 **職人**でも**即戦力**が可能  
**1週間**で覚えられる**営業マニュアル**

ポイント3 **値下げナシ+高単価塗装**が受注できる!  
来店ランクアップクローリング!

1.5億円達成できる  
営業マニュアル公開



## 外注しても**粗利40%**で**儲かる!** **高単価商品**

ポイント1 シリコン以上は当たり前!  
**フッ素・無機塗料**が売れる商品設計

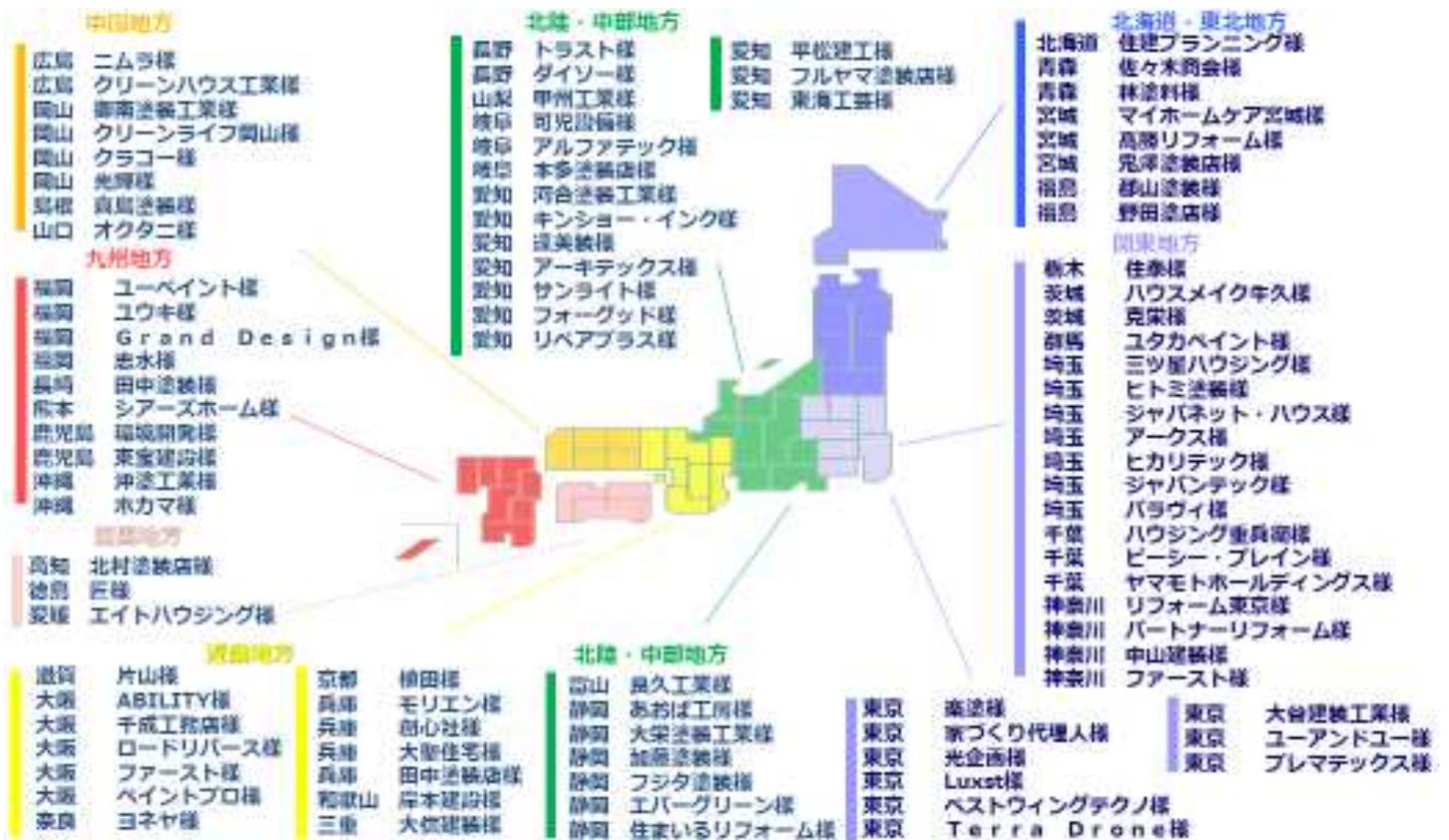
ポイント2 足場・塗料・職人のコストをコントロール  
**粗利40%以上**の原価表大公開

ポイント3 ライバルと戦っても勝てる商品ラインナップ  
**高単価商品**の売り方、見積書大公開

平均単価**100万円**  
**高単価塗装**を  
**バンバン受注**  
商品設計公開



# 塗装ビジネス研究会 会員様MAP



## 地域一番店を目指す研究会

会員数 **93** 社  
2020年5月15日現在



# 塗装ビジネス研究会説明会 7月例会 無料お試し参加 お申し込み用紙

## お試し参加 日時・会場のご案内

**日時：令和2年7月9日（木）10：30～16：30（ログイン開始 10：00より）**  
**会場：WEB開催【お手元のパソコンで簡単に参加できます】**

- 本講座はオンライン受講が可能となっております。オンライン受講の方に限り、諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
- 万一、開催4営業日前までに担当者より連絡がない場合は、下記へご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日（土・日・祝除く）前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。

## お申し込みの流れ

①お申し込みシートにご記入



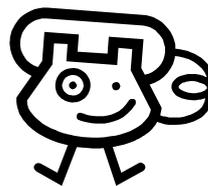
下のお申し込み用紙  
にご記入ください。

②FAXでお申し込み



24時間受付OK！  
記入もれにご注意

③弊社からご連絡



事務局または担当者より  
お電話かメールにてご  
連絡いたします。

④当日ログイン下さい！



当日、10:30までに  
ログインください。

FAXお申込用紙【塗装ビジネス研究会説明会】 お問い合わせNo. K112696/S062556			TEL:06-6232-0188 (平日9:30～17:30) 担当/滝 小百合	
フリガナ		フリガナ		役職名
貴社名		代表者名		
		フリガナ		役職名
		ご参加者名		
ご住所	〒			
メール				
TEL		FAX		
年商		社員数		人
	億円			

- ※1社1名1回限り無料でご招待いたします。
- ※経営者・事業責任者向けの研究会ですので、経営者・事業責任者様のみのご参加とさせていただきます。
- ※既存会員様、または先にお試し参加をお申し込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

**【個人情報に関する取り扱いについて】**

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。（ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります）法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

- 4.必要となる情報（会社名・氏名・電話番号）をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
  - 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム（TEL06-6204-4666）までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】  
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課（TEL03-6212-2924）

検

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。

**ご記入後、このままFAX送信してください**

**FAX: 06-6232-0194 (24時間対応) / タキ サユリ 滝 小百合宛**