展示会が中止や開催不明で苦戦中の経営者様・経営幹部様へ

コロナショックでも売上

ご好評につき 開催決定

に出展せず、人も動かずに やす方法を

この様な方に

- ✓毎年出ていた展示会が新型コロナで中止になって困っている
- ✓ 今後予定されている展示会が本当に開催されるかわからず不安
- ✓ 受注が落ちてきているが、そのリカバリーができていない。
- ✔ 正直、これまで惰性で展示会に出展してきたけど 売上につながっているかはわからない
- ✓ 営業をしようにも訪問ができず、どうしていいかわからない
- ✓ そもそも展示会以外で新規客を獲得する方法を知らない

- オンライン営業のプロフェッショナル による無料経営相談(60分)
- 知識0の担当者でも実践できる!! オンライン営業マニュアル

2020年

10月9日(金) 10月15日(木) 10月20日(火) 10月27日(火) 月6日(金) 11月12日(木) 11月18日(水) 11月26日(木)



【webセミナー】展示会に頼らない「オンライン営業」 セミナー お問い合わせNO.S065008

TEL.0120-964-000 भी お申込みに関するお問合せ: 時田 内容に関するお問合せ: 片山

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

セミナープログラム

2020年

10月9日(金) 10月15日(木) 10月20日(火) 10月27日(火) 11月6日(金) 11月12日(木) 11月18日(水) 11月26日(木)

新型コロナウィルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

開催時間 13:00)15:00

ログイン開始 12:30~

日程がどうしても合わない企業様へ。

【個別経営相談承ります ホホቨ合せ下さい TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:豊嶋

講座

第】講座

13:00-13:30

セミナー内容

コロナ禍でも業績を伸ばし続けるために必要な営業改革

セミナー内容抜粋 1 従来の営業手法の限界とオンライン営業の大きな可能性

セミナー内容抜粋 2 9割の会社が知らない展示会依存型営業の落とし穴

セミナー内容抜粋 3 展示会や訪問営業をやめオンライン営業を導入する5つのメリット



株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター

山根 康平

中小企業向けデジタルマーケティングの専門家。国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの企業の業績アップを実現し てきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。同社史上最年少の28歳で 部長に昇格し、現在は約50名の専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務める。

展示会に頼らない「オンライン営業」を3ヶ月で導入する方法

セミナー内容振枠 1 最新デジタルマーケティングによる、展示会に頼らない引合い獲得のポイント

セミナー内容振粋 2 マーケティング・オートメーション、SFA、CRM、リモート商談システム他、最新セールステックツール 導入・運用の成功事例

セミナー内容抜粋 3 人が訪問しなくても売れる「オンライン営業」体制を3ヶ月で構築する5つのステップ。

第2講座 13:35-14:25



株式会社 船井総合研究所 デジタルイノベーションラボ ディレクター

片山 和也

マーケティング・オートメーション及びセールステック導入の専門家。同分野では船井総研の第一人者である。上場企業から中堅・中小企業まで 幅広く導入支援の実績を持つ。また日経クロステックでの連載を手掛けるなど、テクノロジー面とマーケティング面の両面に精通していることが 大きな強み。主な著書に「技術のある会社がなぜか儲からない本当の理由」(KADOKAWA)、「なぜこの会社には1ヶ月で700件の引き合い があったのか?」(KADOKAWA)、「必ず売れる!生産財営業の法則100」(同文舘出版)、「はじめて部下を持ったら読む!営業マネジャ 教科書」(ダイヤモンド生産管理」(すばる舎リンケージ)、「世界が驚く日本の微細加工技術」(日経BP)他、著作は優に10冊を超える。経済 産業省登録 中小企業診断士。

第3講座 14:30-15:00

アフターコロナで業績を伸ばすために経営者に考えてほしいこと

株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター

山根 康平

船井総研のオンライン営業導入支援について

100を超える業種に対応する専門コンサルタントが在籍。「集客テック」「セールステック」をコアテクノロジーとして、 各種Saas・MA・SFA・CRM・リモート商談 他、膨大な種類のデジタルツールの中からお客様に最適なソリューションを、 マルチベンダーの立場で提供可能なプロフェッショナル集団です。

お申し込み方法 — WEB からのお申し込み —

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/062056



当セミナーではすぐに取り組めるノウハウだけをお伝えします

もう名刺交換は不要!

自動で営業リストを作成できるクローリングシステム

何もしなくても商談アポを獲得!

ホームページの反響を激増させる方法

非効率な対面営業はもう古い!

リモート営業で<mark>商談件数を5倍</mark>にする方法

サボり営業マンとはおさらば!

クラウドソーシングで ノンストップに顧客アプローチする方法

マーケティングは自動化する時代!

メルマガも広告もAIが自動配信!

もう展示会はいらない!?

ライン営業導入成功事例大公開

デジタル営業改革で 売上 2倍超

PUSH型営業への転換で 新規開拓の推進に成功!

有賀 淳一郎氏

オートメーションの導入で

0/0 の受注単価アップ

伊藤 規晋氏

インサイドセールスとフィールドセールスの

完全分業で50社超の新規開拓に成功!

デジタル・

利益率 16.5ポイント

サイト訪問者・閲覧履歴等の解析・市場 ニーズの把握から新規事業の開発へ!

鈴木 重人氏

訪問営業をやめてインサイドセールスを導入し、受注件数が 6倍に

田中 教善氏

セル管理から SFAに切り替えて 売上 150%UP

まだまだあります! 続きはセミナーで!!

【webセミナー】展示会に頼らない「オンライン営業」セミナー お問合せNo. S065008

開催要項

オンラインにてご参加

2020年 10月9日(金)

13:00 ► 15:00 (ログイン開始12:30より)

2020年 10月15日(木) 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

2020年 10月20日(火)

13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

2020年 10月27日(火) 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

2020年 11月6日(金) 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

2020年 11月12日(木) 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

2020年 11月18日(水) 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

2020年 11月26日(木) 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

お申込期限: 10月5日(月)

お申込期限: 10月11日(日)

お申込期限: 10月16日(金)

お申込期限: 10月23日(金)

お申込期限:11月2日(月)

お申込期限: 11月8日(日)

お申込期限:11月14日(土)

お申込期限: 11月22日(日)

受講料

日時•会場

一般価格 税振 5,000m (税込5,500円)/-名様

会員価格 税抜 4.000m (税込4.400m)/-名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案 内(メール)をもってセミナー受付 とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みで きない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込み を取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および 社長onlineプレミアムブラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の お客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャン セルをお願い致します。それ以降は下記 事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.062056を入力、検索ください。

お問合せ

Fungi Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (\(\pi\)=9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:時田 ●内容に関するお問合せ:片山

お申込みはこちらからお願いいたします



10月9日(金)オンライン受講 申込締切日10月5日(月)

10月15日(木)オンライン受講 申込締切日10月11日(日)

10月20日(火)オンライン受講 申込締切10月16日(金)

10月27日(火)オンライン受講 申込締切日10月23日(金)

11月6日(金)オンライン受講 申込締切日11月2日(月)

11月12日(木)オンライン受講 申込締切日11月8日(日)

11月18日(水)オンライン受講 申込締切11月14日(土)

11月26日(木)オンライン受講 申込締切日11月22日(日)