

建材メーカーがWEB直販モデルで儲ける！ **初公開**

たった4時間で **WEB直販モデル**で売上を伸ばす **全て**が分かる！

建材メーカー経営者向け 建材デジタル集客セミナー

講座内容&
スケジュール

WEB開催 2020年 9月28日・2020年 10月9日 時間 13:00～16:30 (ログイン開始12:30～)

講座	セミナー内容
第1講座	<p>中小建材メーカーの経営者様必見！時流について、なぜIT建材なのか？</p> <p>セミナー内容抜粋① 従来の商流が厳しい実情！最新の建材・住宅設備市場の分析と今後の動向予測 セミナー内容抜粋② 業界大変革！「メーカー」⇒「卸」⇒「小売り」⇒「業者」という流れが変わる理由 セミナー内容抜粋③ 消費税増税、2020年の冷え込んだ建材業界を生き残る手段とは</p> <p> 株式会社船井総合研究所 不動産支援部 分譲グループ チーフコンサルタント 高尾 佳伸 徳島県生まれ。大学卒業後、父が経営をしている設計・施工会社にて建材ネットショップ新規事業を、事業部代表として立ち上げに従事。売上を0円から年商2億3千万円まで成長させてきた。船井総研では、建材業界を中心にITを活かしたコンサルティングを展開。実務経験からリアルな経営現場を理解しアドバイス出来るコンサルタントである。</p>
第2講座	<p>WEB通販営業マンたった一人で年商1.6億達成！高収益ビジネスモデルの立ち上げ方とは！？</p> <p>セミナー内容抜粋① 事業成功のカギはインターネット活用による新規受注成功の秘訣とは！？ セミナー内容抜粋② WEB事業で1.7億円を達成する高生産性の組織体質とは！？ セミナー内容抜粋③ リピート率驚異の50%を達成するための顧客分析と具体的な施策とは！？</p> <p> ニッカル商工株式会社 代表取締役社長 松下 力氏 1957年の創業のアルミニウム材料販売問屋の先駆けとして60年以上の歴史。アルミニウムの加工販売を主体に右肩上がり成長。現在年商12億円を突破。WEB事業の新規立上げを成功させ、WEB事業からの新規受注で1.7億円以上獲得している。近年はリピート率驚異の50%を達成させ、社員の定着率を格段に上げ、事業体制が業界から注目されている。</p>
第3講座	<p>初公開！高収益が見込めるIT建材ビジネスモデルの具体的な内容とは？</p> <p>セミナー内容抜粋① 営業マンゼロでも年商2億3千万円達成！年間2,000件以上問合せさせる方法 セミナー内容抜粋② 少人数でも高収益体制！粗利率60%以上で販売できるIT建材ビジネスモデルとは セミナー内容抜粋③ 全国からリピートがドカンと殺到！放っておいても売上が上がっていく顧客フォローシステム</p> <p> 株式会社船井総合研究所 不動産支援部 分譲グループ 塩谷 彰宏 同志社大学商学部卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。船井総研では、社内初の建材コンサルタントである高尾佳伸に従事。建材のEC直販ビジネスモデルの導入はもちろんのことHPの構造分析によるWEBサイト強化、EC事業評価システムの開発、WEBマーケティングなど幅広い分野において建材業界を中心にITを活かしたコンサルティングを展開している。支援先の現状を把握・分析し、課題に応じた解決提案を行う能力は多くのクライアントから定評がある。</p>
第4講座	<p>建材メーカーとしてこれから勝ち残っていくために経営者として必要なこと</p> <p>セミナー内容抜粋① 建材メーカーがこれから本格的にIT化する上で重要な3つのポイント セミナー内容抜粋② 今、建材メーカーの経営者が考えてほしい、本当に大切なこと</p> <p> 株式会社船井総合研究所 不動産支援部 分譲グループ マネージャー 砂川 正樹 第一経営支援本部において住宅・不動産業界を中心にコンサルティングに従事。特にインターネットを活用したWEBコンサルティングは業界第一人者としてさまざまな成功事例をプロデュース。事業戦略からサイト構築、デジタル広告まで幅広くカバーし、これまで手がけてきた企業規模は年商数億円の会社から上場企業と幅広く、クライアント企業の規模に適した最適な提案は多くのクライアントから定評がある。</p>

WEBからもお申し込みいただけます！

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/062048>



第1回開催から100名以上参加の **大人気** セミナーへご招待！

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

建材販売企業向け
経営体質を本気で変えたい
経営者様

定員 **30**名 先行予約 **10**名 名様限定!
WEB開催 2020年 9月28日・2020年 10月9日 13:00～16:30 (ログイン開始12:30～)

ルート営業0! 新規受注 **1.7億円**
年商 **12億円**の金属加工販売企業が取り組む

全国販路開拓戦略

飛び込み
営業不要

リピート
50%以上

運営体制
2名

離職率
激減

業務経験
不問

たった180分で成功ノウハウを一挙に吸収できるチャンス!!



ニッカル商工株式会社 代表取締役社長 松下 力氏

- 既存の商流と競合せず全国から新規注文が殺到する施策とは？
- インターネットからの新規受注1.7億円以上！新規案件を獲得するHPのポイントとは！？
- リピート率驚異の50%以上を達成する顧客分析法と具体的な施策とは！？
- 既存の営業とWEBを組み合わせた新規受注強化戦略の秘訣とは！？

主催

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken

建材メーカー経営者向け 建材デジタル集客セミナー

お問い合わせNo. S062048

TEL.0120-964-000 平日 9:30～17:30

お申し込みに関するお問い合わせ: 中田 内容に関するお問い合わせ: 塩谷

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 062048

自社ホームページを活用した独自のビジネスモデルが**高収益ビジネスを確立!**

中小建材取扱企業がEC建材ビジネス 事業参入で 成長した実例を公開!

特別ゲスト講師 **ニッカル商工株式会社** WEBサイト販路拡大戦略 WEBのみの受注で**1.7億円達成**

高収益を生み出す専門サイトはこれだ!



■ ニッカル商工株式会社様のご紹介

1957年の創業のアルミニウム材料販売問屋の先駆けとして60年以上の歴史。アルミニウムの加工販売を主体に右肩上がり成長。現在年商12億円を突破。WEB事業の新規立上げを成功させ、WEB事業からの新規受注で1.7億円以上獲得している。近年はリピート率驚異の50%を達成させ、社員の定着率を格段に上げ、事業体制が業界から注目されている。

業界から注目されている高収益のビジネスモデルを船井総研セミナー初公開!



ニッカル商工株式会社 代表取締役社長 松下 力氏

- WEBからの新規受注1.7億円以上! 案件獲得のポイントとは
- 既存の商流と競合せず全国から新規注文が殺到する施策とは?
- リピート率50%以上を達成する具体的な施策とは!?
- 既存の営業とWEBを組み合わせた新規受注強化戦略の秘訣とは!?
- 離職率を5%に激減させた社内体制の整備手法とは!?

ニッカル商工株式会社の代表取締役社長としてWEBからの新規受注スキームを構築に成功。大手からの新規受注を獲得し右肩上がり成長している。WEBのみで年商1.7億円という業界の常識を覆す圧倒的な高収益体制で業界から注目されている。

インターネットからの新規受注 1.7億円以上!

リピート率 50%を達成する 具体的な施策!

新規反響を獲得する 集客・出口戦略!

WEB直販で業績アップのための **最新ノウハウ14ポイント**

- 集客ノウハウ** 高収益を実現するWEB販売ビジネスの全体像
- 集客ノウハウ** WEB販売モデルを成功させる反響獲得型専門サイトとは
- 集客ノウハウ** 年間2,500件以上問合せさせるWEB広告戦略
- 育成ノウハウ** 営業マンゼロ! FAX・DM販促でバンバン受注するフォローとは
- 育成ノウハウ** 見込み客に継続してフォローすることで受注する仕組みとは
- 育成ノウハウ** 年間1,000件以上見積り請求させるランクアップ手法
- 接客ノウハウ** 新入社員でも2週間で高単価受注できるWEB接客マニュアル
- 接客ノウハウ** 誰でも即日対応可能! 簡単見積り作成ツールとは
- 接客ノウハウ** 年間500件以上受注させる接客の仕組化とは
- 追客ノウハウ** 生涯顧客単価(LTV)を高める顧客管理の手法
- 追客ノウハウ** 信頼度を上げリピーター売上を増加させる顧客対応法
- 追客ノウハウ** リピート率40%以上の顧客フォロー方法
- 商品ノウハウ** インターネットで爆売れする建材の探し方
- 商品ノウハウ** 在庫リスクが激減する在庫管理方法

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

建材メーカー経営者向け 建材デジタル集客セミナー

お問合せNo. S062048

開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限: 9月24日(木)

2020年 **9月28日(月)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講が可能となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

日時・会場

オンラインにてご参加

お申込期限: 10月5日(月)

2020年 **10月9日(金)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講が可能となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

一般価格 税抜 **30,000円** (税込**33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 **24,000円** (税込**26,400円**) / 一名様

受講料

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.062048を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 中田 ●内容に関するお問合せ: 塩谷

検

お申込みはこちらからお願いいたします

9月28日(月)オンライン受講

申込締切日9月24日(木)

10月9日(金)オンライン受講

申込締切日10月5日(月)

