

これを聞けばあなたの店舗も軽中古車販売が伸びる！

今、自社に必要な取り組みが丸わかり！！

研究会会員様から学ぶ、明日から実践できる「成功事例30連発」

大公開！

参加無料

モビリティビジネス経営研究会
軽39.8万円専門店会 研究会説明会

講座内容 & スケジュール

2020年6月22日(月)

WEB配信形式での開催となります (ログイン開始10:00~)

講座	講座の内容
第1講座 10:30~11:50	<p>明日から実践できる、軽39.8万円専門店 成功事例30連発</p> <p>【ポイント】 研究会に参加して業績を伸ばされている企業様が実践されている、明日から使える取り組み事例を「集客編」「営業編」「その他編」の3部構成に分け、事例の詳細、ポイントを解説いたします</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 チーフコンサルタント 文野 陽太</p>
第2講座 11:50~12:00	<p>モビリティビジネス経営研究会 軽39.8万円専門店会とは</p> <p>”師と友づくり”をコンセプトに、最新事例講座と良質な情報交換会を提供する「軽39.8万円専門店会」とは？</p> <ul style="list-style-type: none"> 研究会にご入会いただくメリット 研究会に入会されて実績を出されているモデル店をご紹介します <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 チーフコンサルタント 文野 陽太</p>

参加特典
研究会へのお試し参加
13:00~16:30 (WEB開催)

「軽39.8万円専門店会」にご参加ください

本セミナー終了後、本セミナー参加者限定特典として、同日開催されております軽39.8万円専門店会へのご参加が可能となっております。当日は業界動向や業績アップに向けた講座や、経営者と経営者による情報交換会をご用意。明日からにでもすぐに使える最新の成功事例を一次情報としてお持ち帰りいただきます。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWEB開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

お申込み期日:2020年6月18日(木)23:59

お申し込みはこちらから(WEBでのお申込み)

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！※当説明会は経営者様限定、1社2名様まで1回限りとさせていただきます※既存会員様、または先に参加をお申し込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。担当：中山



無料WEBセミナー

株式会社船井総合研究所
モビリティ支援部主催
モビリティビジネス経営研究会
軽39.8万円専門店会

中古車販売店様向け！
明日から実践できる

成功事例

30連発

参加無料

今、業績を伸ばしている
軽中古車専門店の最新取り組み大公開！

- ・会員様事例から厳選！全国の成功事例を大放し！
- ・軽中古車店の“WEB集客”のポイントとは!?
- ・営業未経験者でも売れる、育成の仕組みづくりとは!?
- ・軽中古車販売でも儲かる、高粗利獲得のポイントとは!?

【研究会説明会ご参加の方への特典】

- ・同日開催研究会への無料お試し参加
- ・専門コンサルタントの無料経営相談

中面にて
厳選事例を先行公開！！

【開催日時】2020年6月22日(月) WEBセミナー形式での配信決定！

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 軽39.8万円専門店会 研究会説明会 お問合わせNo.S062017/K188488
株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階 TEL:03-6212-2931 平日 9:30~17:30
お申込みに関するお問合わせ:中山 内容に関するお問合わせ:文野

WEBからもお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右側検索窓に『お問合わせNo.』をご入力ください。)→ 062017



全国の成功事例を一挙大公開！！

不況期にも強い！今からでも間に合う！

改めて中古車販売事業を伸ばすためにすべきこととは？

全国の成功事例を大放し！今からでも強化が間に合う収益モデル、成功ノウハウを一挙公開！

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
経営研究会の

成功事例30連発 一部公開！

- 成功事例 1** 在庫調整 & 低価格比率アップでポータルサイト経由集客昨年対比**200%**！
- 成功事例 2** 新しいチラシの撒き方！ハナー形式でのチラシ配信で自社HP集客**40組**！
- 成功事例 3** N-BOX重ね売り体制で集客昨年対比**198%**、単月N-BOX**0.6**回転！
- 成功事例 4** 台あたり粗利昨年対比**188%**を記録した、台あたり粗利向上プロジェクト！
- 成功事例 5** 営業未経験者を即戦力化できる、**動画マニュアル**活用方法！
- 成功事例 6** リース併設店でも成約率を落とさない！店舗成約率**60%**の営業フロー！
- 成功事例 7** 1台あたり成約コスト**1.7**万円！既存客向け当たりDMを大公開！！
- 成功事例 8** 自社HP経由年間販売台数**193**台！最新自社HP集客手法を大公開！！



このような経営者様にオススメです！！

- ✓ 中古車販売の**最新成功事例**に興味のある経営者様
- ✓ 自社がより伸びるための**具体的な方法**を知りたい経営者様
- ✓ **軽39.8万円専門店**のビジネスモデルに興味のある経営者様
- ✓ 業績を伸ばしている**中古車店の取り組み**を知りたい経営者様
- ✓ 新規顧客の**確実な囲い込み**を実現していきたい経営者様
- ✓ **これからの戦略**を見直したい経営者様

軽中古車専門店の 最新事例と 効果的な情報収集

軽中古車専門店の業績の伸ばし方と最新事例がわかる
軽39.8万円専門店 研究会説明会

参加特典 最新事例講座 & 最新情報交換会
【無料】研究会お試し参加
午後からは、同日開催の軽39.8万円専門店会に無料でお試し参加
いただくことが可能です。

参加特典 あなたに合わせた戦略をご提案
【無料】個別経営相談
全国の軽39.8万円専門店にお伺いしている専門のコンサルタントが、
貴社に合った業績アップ手法を、オーダーメイドでご提案
させていただきます。この機会に是非ご活用ください。

続きの事例は無料WEBセミナーでご紹介いたします！

事例30連発を詳細に解説いたします！！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

軽39.8万円専門店研究会説明会

お問い合わせNo. S062017/K188488

開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限: 6月18日(木)

日時・会場

2020年 **6月22日**(月) 開始 **10:30** ▶ 終了 **12:00** (ログイン開始10:00より)

本講座はオンライン受講となっております。
オンライン受講の方に限り、諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

ご参加料金 無料

- ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。
- 当セミナーは経営者向けセミナーとなりますので、経営者の方が必ずご参加ください。受講人数は1社あたり2名限定とさせていただきます。
- お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、下記申し込み担当者へご連絡ください

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.062017入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

TEL: **03-6212-2931** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 中山 ●内容に関するお問合せ: 文野

検

お申込みはこちらからお願いいたします

6月22日(月)オンライン
申込締切日6月18日(木)

6月22日(月)オンライン

