

2020年5月
FIT制度最終年度の産業用戦略セミナー
講座&スケジュール

大阪会場 2020年5月18日(月) (株)船井総合研究所 大阪本社
東京会場 2020年5月22日(金) (株)船井総合研究所 東京本社
〈開催時間〉13:00~16:30 [受付 12:30~]

再エネ市場は、今まさに時代の変遷期となっております。今年度であれば、まだFIT活用のモデルが使えますが、来年度以降はFITに頼らないビジネスを展開せざるを得なくなります。本セミナーではそのような市場感の中で、どのような形であれば今後も利益を上げ続けることができるのか、徹底解説させていただきます。大阪・東京の2会場それぞれ50席お席を設けて頂いておりますが、即満席になることは間違いございません。本DMをご覧になり、少しでもご興味湧いた方は、今すぐお申込み下さい。皆様のご参加を心よりお待ちしております。


| 講座 | セミナー内容 |
|----------------------------------|--|
| 第1講座 | 今後の太陽光ビジネスで勝ち抜く為に 株式会社船井総合研究所 スマートエネルギーグループ チームリーダー 青柳 圭祐 |
| ゲスト講師 第2講座 本講座は動画での視聴になります | 電力販売をフロントに低圧野立てを販売する手法 新電力をフロントに法人へ野立て太陽光を販売できるモデルを確立! 自己託送制度を一般のEPC様でも活用できるその全貌を徹底的に解説頂きます! RE100電力 株式会社 CEO 黒淵 誠二氏 |
| 第3講座 | FIT&非FIT活用の成功モデル10連発 株式会社船井総合研究所 スマートエネルギーグループ 岡 慶和 |
| まとめ講座 | 明日から実施して頂きたいこと 株式会社船井総合研究所 スマートエネルギーグループ グループマネージャー 穂垣 勇介 |

お申込み方法

WEBからもお申込みいただけます!

OPEN! 右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/060644>



低圧自家消費、高圧全量、どちらを選ぶ?



FIT制度 最終年度の 産業用戦略

2020年上半期で実証済み!
高圧用・売電権利付き土地の集め方

専任1人で「法人」太陽光を売るための
反響型集客実例、10連発!!

【特別ゲスト講演】
電力販売をフロントに
低圧野立てを法人販売!!
RE100電力 株式会社

※新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、本セミナーはWEB開催に変更となる可能性があります。

セミナー開催日程

大阪会場:2020.5.18(Mon)
東京会場:2020.5.22(Fri)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げますとともに、1日も早い収束を心よりお祈り申し上げます。
感染拡大が続く状況を鑑み、新型コロナウイルス感染症に関する当社対応としまして、3/2~5/10までの期間、セミナー・研究会を、ご来場による開催からWEB開催に切り替えさせて頂いております。また、随時、新型コロナウイルス対策関連セミナーを実施させて頂いております。皆様の会社経営、新型コロナウイルス感染対策の一助となれば幸いです。

主催 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル
 FIT最終年度の産業用太陽光 お問い合わせNo.S060644
 TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応
 お申込みに関するお問合せ:天野 内容に関するお問合せ:青柳

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 060644

産業用の事業展開に悩まれている方

FITで更に利益を上げたい方

自家消費の受注を増やしたい方

今の事業で手詰まりを感じている方

必見!

2020年度の産業用事業戦略を大公開!

FITラストスパート!産業用事業で成功する“カギ”を徹底解説致します。

2020年度を迎え、低圧では余剰売電のみ、高圧では売電単価12円/kWhで全量売電が可能と、制度が大幅変更されました。そして、2021年度以降はいよいよこのFIT制度自体が使えなくなると想定されています。FITラストイヤーとなる、この2020年度の取組の仕方です。今後数年の売上が変わるといっても過言ではありません。

産業用太陽光事業で今年度生き残るカギは、

「①低圧自家消費販売」 or 「②高圧全量土地仕込み」

上記事業戦略のどちらに舵を切るべきか。

本セミナーにお越し頂ければ、皆様の会社で比重を置くべき事業戦略について、お分かり頂けます。

本セミナーにお越し頂ければ、このようなことが分かります!

- ✓ FIT活用モデル最前線!“高圧土地仕込み”&“権利付き物件獲得”最短成功術が分かる!
- ✓ 今こそ実施すべき!ゼロから始める“自家消費型太陽光”の“商品・営業・集客”手法が分かる!
- ✓ 自家消費の設計ができなくても大丈夫!“土地付き太陽光”を来年度も法人に売れる手法が分かる!
- ✓ 2021年度以降も産業用太陽光事業で稼いでいくための、“事業ロードマップ”が分かる!

自家消費販売“スタートアップ”の全貌が全て分かる!



実績ゼロから始める自家消費“商品作り”を大公開!

- ✓ 「余剰売電型」・「出力制御型」・「最小設置型」業種別の最適な設置手法を解説!
- ✓ 電気使用量に対して100%追従が可能!業界最高水準の出力制御装置メーカーを大公開!
- ✓ 施工実績ゼロでもできる!キュービクルの改造まで一任できるメーカーを紹介!
- ✓ 全量売電にはなかったRPR・OVGRなどの必要部材を一式解説!



選任1名からできる!法人営業の“仕組み化”解説

- ✓ 次アポが必ずとれる!2020年度最大1/2補助が出る補助金を活用したクロージングの手法を包み隠さず大公開!
- ✓ 電気代削減メリットだけで売らない!法人に刺さる自家消費6大メリット訴求!
- ✓ 法人営業になくてはならない!準備しておくべき営業ツール一式解説!



リストゼロから始めて年間100件アポが取れる“法人集客”の極意!

- ✓ 年間10件成約できる!販促媒体別平均反響数値とKPIを徹底解説!
- ✓ 販促費ゼロで集客できる!紹介案件を効率的に得るための、金融機関活用術!
- ✓ リストがゼロでもスタートできる!“メルマガ”・“WEB”を活用した見込み案件発掘手法!
- ✓ 明日からアポが取れる!“テレアポ”・“展示会”・“セミナー”活用の極意!

FIT or 非FITモデル成功事例10連発!

FIT活用

成功事例① 2か月に20件以上高圧土地仕込みができた事例

成功事例② 過去の権利付き物件を獲得できる成功事例

非FIT活用

成功事例③ 自己託送制度活用販売事例

成功事例④ 金融機関法人紹介促進事例

成功事例⑤ 補助金活用法人クロージング事例

成功事例⑥ WEB反響を上げるSEO対策事例

成功事例⑦ 法人に入り込むフロント商材事例

成功事例⑧ メルマガから受注!リスト収集事例

成功事例⑨ 完全反響型!高効率セミナー集客事例

成功事例⑩ テレアポ活用による訪問アポ取得事例

セミナー当日完全公開!!

2020年!産業用事業の成功手法が分かる! 高圧全量・自家消費販売8大ツール

1 高圧土地仕込みマニュアル

高圧土地仕込みを残り2か月に30件仕込む!

2 権利付き物件販促事例集

21円、18円、14円の過去物件発掘が可能!

3 自家消費商品作りテキスト

自家消費のベスト商品構成一覧が分かる!

4 法人営業アプローチブック

自家消費の営業が容易に可能!

5 法人営業マニュアル

法人営業のノウハウがこの1冊で全て分かる!

6 法人集客マニュアル

完全反響型集客の最新事例が満載!

7 新電力販売基本テキスト

新電力をフロント商材に持つための基礎知識を収録!

8 法人太陽光販売戦略策定資料

法人太陽光にシフトする為の戦略立案資料!

