

2020年6月 人材紹介ビジネス業績アップセミナー

講座 & スケジュール

大阪 2020年6月4日 木
(株)船井総合研究所 大阪本社

東京 2020年6月18日 木
(株)船井総合研究所 五反田オフィス

開催時間
13:00
16:30
受付 12:30

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げますとともに、1日も早い収束を心よりお祈り申し上げます。

感染拡大が続く状況を鑑み、新型コロナウイルス感染症に関する当社対応として、3/2~5/10までの期間、セミナー・研究会を、ご来場による開催からWEB開催に切り替えさせて頂いております。また、随時、新型コロナウイルス対策関連セミナーを実施させて頂いております。皆様の会社経営、新型コロナウイルス感染対策の一助となれば幸いです。

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります まずは、お問合せ下さい TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:豊嶋

| 講座 | 内容 |
|--------------------------------|--|
| 第1講座 | <p>人材紹介マーケットで伸びている会社の特徴</p> <p>セミナー内容抜粋 1 人材紹介市場の動向！参入事業所が増え続けている理由とは セミナー内容抜粋 2 伸びている会社の特徴はズバリ「特化型人材紹介」 セミナー内容抜粋 3 小さいマーケットでも特化型人材紹介で攻略した事例を公開</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 安本 哲弥 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。</p> |
| 第2講座 | <p>特化型人材紹介ビジネスで成功するノウハウ</p> <p>セミナー内容抜粋 1 訪問営業は必要なし！1ヵ月で400件の求人を獲得する営業手法 セミナー内容抜粋 2 狙い定めたターゲットの応募を集めるWEBマーケティングの極意 セミナー内容抜粋 3 応募対成約率が25%を超える会社実践するマッチングテクニック</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 ソリューション開発グループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント 青木 凌 新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。BtoBからBtoCまで様々な業種・業態のマーケティングを行ってきた。採用における独自のノウハウを持ち、多くの業界で課題となっている人材採用において、多くの成功事例を持つ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。現在は、医療、介護職、製造業などの人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。</p> |
| 第3講座 <small>特別ゲスト講座</small> | <p>第二新卒特化型人材紹介で年商4.5億を達成したノウハウを全公開</p> <p>セミナー内容抜粋 1 求職者数年間13万人規模でも月間2000名を集客するテクニック セミナー内容抜粋 2 成約率を上げるために実践する独自の面談テクニック セミナー内容抜粋 3 マーケティングの完全内製化を成功させた組織戦略</p> <p> 株式会社UZUZ 取締役会長 今村 邦之氏 1987年生まれ。株式会社UZUZ 取締役会長。鹿児島出身で高校卒業後、米国アラバマ州立大学ハンツビル校にてマーケティングを専攻。大学を3年半で卒業し、大手企業には目もくれずベンチャー企業に入社。しかし連日深夜にまで及ぶ労働環境から体調を崩してしまい、9ヶ月で退職。その後、短期離職かつ既往歴があると就活で苦労することを身をもって体験。この辛い経験から第二新卒・既卒の就活サポートしたいと思うようになり、UZUZを設立。2018年8月より社長から会長に就任。</p> |
| 第4講座 | <p>経営者が明日から実践すべき！本セミナーのまとめ講座</p> <p>セミナー内容抜粋 1 中小企業が実践すべき人材紹介ビジネスの経営戦略 セミナー内容抜粋 2 特化型人材紹介で今すぐ参入すべきマーケットを公開 セミナー内容抜粋 3 株式会社UZUZの成長から紐解く！明日から即実践すべきこと</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 安本 哲弥</p> |

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

(24時間対応) 担当:星野



WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/059975>



【警告】WARNING

『総合人材サービス』を謳う人材ビジネス会社に告ぐ。
そのままだと3年以内に失敗します

人材紹介ビジネス 必勝戦略

だれも扱っていなかった
ニート/フリーターに特化して独占!

粗利 **4.5億**

スペシャルゲスト講演

いま業界話題沸騰！アツい注目を集める先進事例企業！

他社と一線を画すその事業戦略背景から
募集、マッチングに関わる実態数値まで包み隠さず

全てを特別に大公開！

株式会社UZUZ
取締役会長

今村 邦之氏

10個の経路から求職者を集客し、紹介先の1年以内離職率1%
月間集客数2,000人！
を生み出す研修施設！

大阪 6月4日 木
(株)船井総合研究所 大阪本社

東京 6月18日 木
(株)船井総合研究所 五反田オフィス

主催  明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル
2020年6月 人材紹介ビジネス業績アップセミナー お問い合わせNo. S059975
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応
お申し込みに関するお問合せ: 星野

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **059975**

株式会社UZUZ×船井総研 「特化型の人材紹介ビジネス」を「好評につき限定開催」 「総合」人材サービスなんて得意とする両社による、事例丸裸セミナーが **好評につき限定開催** **差別化にならない!** 時代が求める「専門」人材サービスへの **改革手法を見逃すな!**

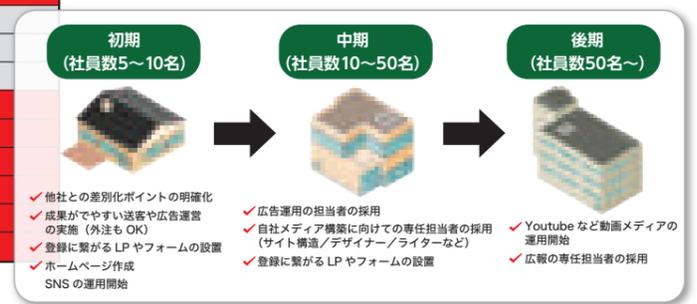
「超」極秘データを本セミナー限定で大公開!

株式会社UZUZが展開する第二新卒人材紹介マーケットは
年間求職者数131,763名の小さい市場。

ここでしか手に入らない、創業期からの**経営戦略**や**事業戦略**、**マーケティング施策**、**マッチング施策**など、**全てを公開!**

- 超ビックリ事例連発!
 マーケティング施策を全公開!
- 成長フェーズによって取るべき**戦略とは!?**
- ブラック企業を排除!
 紹介先の絞り込み戦略とは!?

| | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 |
|------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| SEO | | | | | | | | |
| リスティング | | | | | | | | |
| イベント出店 | | | | | | | | |
| スカウト | | | | | | | | |
| 送客メディア | | | | | | | | |
| アフィリエイト | | | | | | | | |
| Youtube | | | | | | | | |
| 広報 | | | | | | | | |
| アグリゲーションサイト | | | | | | | | |
| SNS (FB/Twitter) | | | | | | | | |



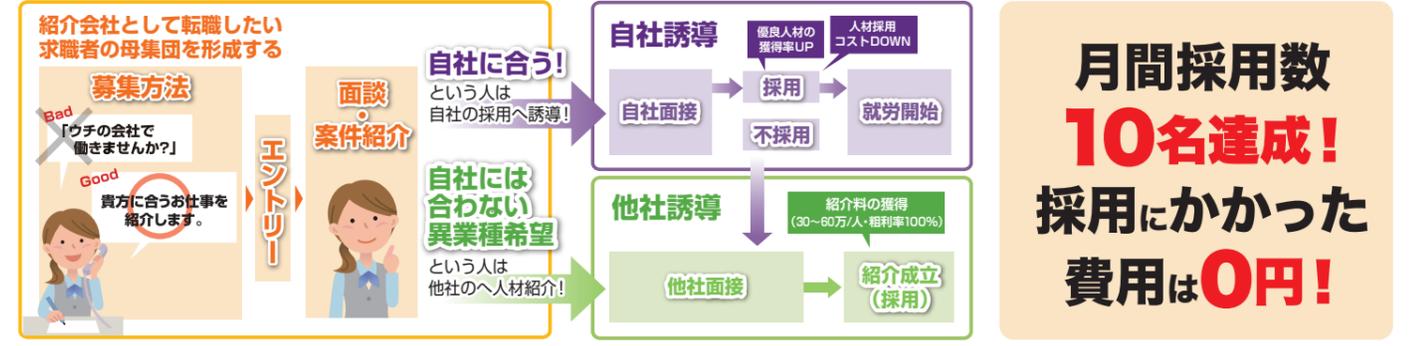
いま世間より注目を集める成長企業の生情報を見逃したくない方は**絶対にご参加ください。**

船井総研が専門特化型人材紹介を推奨する3つの理由

- 1 訪問営業しなくても人材紹介の依頼が殺到する!**
 - 事例1 電話営業だけ月間500オーダー獲得! **中部地方 A社**
 - 事例2 FAX営業だけで月間70オーダー獲得! **九州地方 B社**
 - 事例3 新規営業を一切しないで100オーダー獲得! **関東地方 C社**

- 2 SEO1位を連発! 求職者の集客が成功する!**
 - 事例1 「エリア 職種 求人」という検索ワードで**SEO1位**を連発!
 - 事例2 専門特化したHPによる集客だから**応募率が高い!**
 - 事例3 既存事業の業界で紹介事業を立ち上げ!**月間採用数10名**越え!

3 既存事業の業界で人材紹介を立ち上げることによって、自社採用を強化できる!



200社を超える企業の人材紹介ビジネス立ち上げを手掛けた船井総研が成功事例を完全に体系化

静岡県 × 介護
 工業地帯の介護募集困難エリアに関わらず、
会社設立から2年で月間粗利1,100万
 しかも雇用している正社員は**1名**

埼玉県 × 薬剤師
 商圏人口約733万人の競合ひしめく首都圏エリアにも関わらず、
紹介手数料200万超! 薬剤師の募集に
 かかったコストは**たったの7,774円**

山梨県 × 介護
 商圏人口約82万人の小商圏エリアでも!
人材ビジネス未経験で人材紹介事業立ち上げ!
4カ月で黒字化に成功

今立ちとまるか、歩み続けるかの**選択**が**会社の未来**を左右する

日時・会場

2020年6月4日(木)
大阪会場
 (株)船井総合研究所 大阪本社
 〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
 地下鉄御堂筋線 淀屋橋駅 ⑩番出口より徒歩2分

2020年6月18日(木)
東京会場
 (株)船井総合研究所 五反田オフィス
 〒141-8527 東京都品川区西五反田 6-12-1
 JR五反田駅 西口より徒歩15分

開催時間
13:00
16:30
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の戻戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

受講料

一般 税抜 **30,000円** (税込**33,000円**) / 一名様 **会員** 税抜 **24,000円** (税込**26,400円**) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。
 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認ください。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785081 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキウユシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ: 星野 ●内容に関するお問合せ: 濱崎
 新型コロナウイルスの感染拡大に伴い感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催もしくは個別対応に移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。上記に伴いお申込みの際、ご参加者皆様のアドレスの記載をお願いいたします。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 **お問合せNo.S059975** 担当 **星野 宛**

2020年6月 人材紹介ビジネス業績アップセミナー FAX:0120-964-111

ご希望の会場に をお付けください。 【大阪会場】6月4日(木) 【東京会場】6月18日(木)

| | | | | |
|--------|--------|--------|---------|--------|
| フリガナ | 業種 | フリガナ | 役職 | 年齢 |
| 会社名 | | 代表者名 | | |
| 会社住所 | | フリガナ | 役職 | |
| TEL | () | E-mail | @ | |
| FAX | () | HP | http:// | |
| ご参加者氏名 | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ |
| | E-mail | @ | | E-mail |
| | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ |
| | E-mail | @ | | E-mail |
| | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ |
| | E-mail | @ | | E-mail |

今、このお申し込み用紙を手にとられている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに をお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば をお付けください。
 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus) その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができません。お手続きができません場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総合研究所ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

検



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**

お申込みはこちらから