

次に来るビックマーケットに先手を打つ!

弁護士・司法書士・税理士事務所経営者様必見!!

# 事業承継

## 2020年度最新版成功事例大公開セミナー

2020年 新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。

開催日時

5月16日(土)東京会場 5月17日(日)大阪会場  
5月30日(土)WEB 5月31日(日)WEB

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、受講票にてご確認ください。  
また、最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。  
中止の場合、交通費の払い戻し、手数料のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

講座	セミナー内容
第1講座 13:00 ~ 13:30	<b>事業承継マーケットの動向と取り組むべき理由</b> 入社以来、土業分野を専門にコンサルティングを行い、国家資格・業種に関係なく相続・信託業務を取り扱う相続グループの統括責任者を務める。 その後、2020年より土業全般の統括責任者として「土業事務所を通じて社会問題を解決する」というミッションを掲げて活動している。 (株)船井総合研究所 土業支援部 部長 小高 健詩
ゲスト講座 第2講座 13:30 ~ 14:10	<b>事業承継の取り組み</b> 事務所設立以来、「クライアントのビジネスを深く理解することで、最善の意思決定をサポートする」を理念として掲げる。約150名が有料会員となっている税理士向け会員サービスの展開、2000超の会計事務所が購読する無料メルマガや多くの税理士向け研修講師を務めている。 弁護士法人ピクト法律事務所 代表弁護士 永吉 啓一郎 氏
ゲスト講座 第3講座 14:10 ~ 14:40	<b>事業承継信託の取り組み</b> 信託制度保障協会の理事であり、民事信託スキーム生成のための信託条項クラウドサービス「雛形さん」の開発をするなど、民事信託活用のプロフェッショナル。事業承継信託を活用することで、ファミリービジネスの求心力を高めイノベーションを起こし、地方経済の活性化を目指す。 司法書士法人 名南経営 代表社員 荻野 恭弘 氏
第4講座 14:55 ~ 16:00	<b>事業承継に取り組んでいる事務所の事例紹介</b> 大学卒業後、製菓企業の営業(MR)として勤務。平成29年司法書士試験合格、平成30年行政書士試験合格。その後、土業界のさらなる発展に貢献したく、(株)船井総合研究所に中途入社。現在は、土業支援部弁護士相続チームにて業績アップのご支援を行っている。今後は社会問題である「事業承継」の解決を行っている。 (株)船井総合研究所 土業支援部 弁護士相続チーム 篠原 優介
第5講座 16:00~16:30	<b>事業承継分野で圧倒的地域一番事務所になるために</b> (株)船井総合研究所 土業支援部 部長 小高 健詩

※諸般の事情により、講師・講座内容に変更がある場合がございます。予めご了承下さい。

競争不在の  
成長マーケット

高単価  
高効率

従来の業務経験が  
活かせる手法!

## 2020年度最新版成功事例大公開セミナー

# 事業承継

豪華Wゲスト 弁護士×司法書士



弁護士法人ピクト法律事務所  
代表弁護士  
永吉 啓一郎 氏

事業承継獲得件数50件  
税理士との連携に成功し、  
50件獲得!



司法書士法人 名南経営  
代表社員  
荻野 恭弘 氏

事業承継獲得件数100件  
中小零細企業の経営者向けに  
事業承継信託を活用!

2020年  
5月16日(土)東京会場 5月17日(日)大阪会場  
5月30日(土)WEB 5月31日(日)WEB

スマホからのお申込み

右記のQRコードを読み取りお申込み下さい。



FAXでお申し込み

本DMに同封しておりますお申込用紙にご記入のうえFAXにてお送りくださいませ。(担当:中田) (24時間対応)

0120-964-111

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます!  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/059880>



主催

事業承継2020年度最新版成功事例大公開セミナー お問い合わせNo.S059880

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken TEL:0120-964-000 平日9:30~17:30 FAX:0120-964-111 24時間対応  
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ■申込に関するお問い合わせ:中田 ■内容に関するお問い合わせ:篠原

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 059880 検索

# 事業承継マーケットに今すぐ参入し、成功を掴む！



このような方に  
**オススメ**  
します

- ✓ 今後も**成長**が約束された**マーケット**にいち早く参入したい
- ✓ IT化やAI化でも**確実に生き残る分野**でビジネスを展開したい
- ✓ 主導権を握る「**法務主導型の事業承継スキーム**」をじっくり学びたい
- ✓ **短期期間**で業務完了ができる**コンパクト**事業承継を学びたい
- ✓ **高単価・高効率**の事業承継支援を事業化していきたい
- ✓ 事業承継に取り組んだ経験のない**税理士・会計事務所様**

## 年間**50**件 事業承継案件を手掛けた**ノウハウ**を大公開！

### コンパクト事業承継とは

通常の事業承継と、コンパクト事業承継はどこが違うのか？その違いをまとめてみました。



#### POINT.01

年商**3億円以下**にターゲットを絞ると企業数が圧倒的に多い。  
また、事業承継に取り組む**競合も不在**のマーケットである！

#### POINT.02

年商3億円以下の小規模企業の事業承継は、**定型業務**に落とし込むため、結果として**短期間**で業務完了が可能になる！

#### POINT.03

**親族内承継**が多いため、相続対策のニーズが高い。そのため、今まで**培った業務経験**を活かすことができ、**主導権**を握ることができる！

### POINT.01

**競合不在の成長マーケット**

#### ① 対象企業数が圧倒的に多い

売上規模が**年商3億円以下**の企業は、**325万社**あります。事業承継の対象としては、**最も多い企業のレンジ**になります。そのため、多くの経営者が事業承継の支援を必要としており、事業承継に取り組むにあたって、社会的意義が大きいです。

#### ② 時流であり、競合が不在

中小企業庁のデータによれば、**2025年までに、70歳**(平均引退年齢)を超える中小企業・小規模事業者の経営者は**245万人**になります。現状を放置すると、中小企業・小規模事業者廃業の急増により、2025年までの累計で約650万人の雇用、約22兆円のGDPが失われる可能性があります。しかし、事業承継支援者数が圧倒的に足りておらず、**競合が不在**です。

### POINT.02

**高単価・高効率業務**

#### ① 短期間で業務が完了し、高単価

ターゲットを絞り込み、事業承継を提携業務に落とし込むことで、結果として、**6ヶ月～1年**程度の短期間で業務完了をすることができます。また、事業承継は需要に対し、競合不在のため、**高単価業務**となっており、平均単価**200～300万円**になることもあります。

#### さらに 副次的効果

#### ② 周辺商品の提案機会が多い

事業承継をする経営者は60歳以上が多いです。そのため、事業承継時に**生前対策**(遺言・遺言執行・認知症対策の実家信託等)もご提案できる機会が多くなります。また、その後の**相続案件**も獲得可能になります。事業承継支援は高単価の上、複合提案が多く、このケースでできることで、**高生産性・高効率業務**となります。

### POINT.03

**従来の業務経験が活きる手法**

#### ① 業務経験が活きる手法

中小企業庁のデータによれば、小規模事業者は64.9%、中規模企業は42.4%が**親族内承継**です。

そして、親族内承継では、自社株移転の際のおカネの問題よりも、家族が円満に事業承継するための**相続対策のニーズが高い**のです。そのため、

- 遺留分対策(除外合意)
- 相続人等に対する売り渡し請求
- 信託の活用

といった今まで培った**業務経験**を事業承継に**活かす**ことができます。

#### ② 弁護士・司法書士が主導権を握れる！

上記の手法は、士業の業務経験が最も活きる分野です。事業承継のメインプレイヤーとして、**弁護士・司法書士**が事業承継の**主導権を握れるチャンス**になるのです。

# 事業承継 実務研修2019 [完全版]

## に参加された方の声

事業承継実務研修には、多くの弁護士・司法書士・税理士の方にご参加いただきました。多くのご感想を頂いた中から、一部をご紹介します。

事業承継問題の取り組み方(とくに士業)を知ることができました。

中部地方 弁護士法人A様

コンパクト事業承継モデルは売り込みしやすい商材だと思いました。ホームページなどで顧客を誘引しやすくなると思いました。

コンパクト事業承継モデルは売り込みしやすい商材だと思いました。ホームページなどで顧客を誘引しやすくなると思いました。

中部地方 司法書士法人B様

事業承継の信託は、中小企業経営者にかなり使えそうです。是非実践(事業化)していきたい。

事業承継の信託は中小企業経営者にかなり使えそうです。是非実践(事業化)していきたい。

近畿地方 税理士法人C様

事業承継という「株価」のイメージが強いが、信託を切り口にする、かなり取り組み易いものであると感じました。

事業承継という「株価」のイメージが強いが、信託を切り口にする、かなり取り組み易いものであると感じました。

関東地方 司法書士法人D様

ビジネスモデルの話から、具体的な提案方法、特に「隠居」「院政」「分立」「連合」という切り分けでの考え方は、非常に分かりやすく、すぐ実践できそうです。まずは1件、案件を動かしてみ、経験を積むことかと思うので、学んだことを活かして、実務を行っていきたいと思います。

ビジネスモデルの話から、具体的な提案方法、特に「隠居」「院政」「分立」「連合」という切り分けでの考え方は、非常に分かりやすく、すぐ実践できそうです。まずは1件、案件を動かしてみ、経験を積むことかと思うので、学んだことを活かして、実務を行っていきたいと思います。

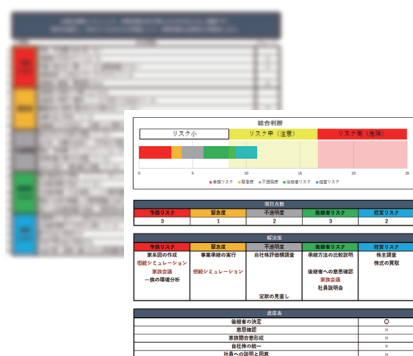
東北地方 司法書士法人E様

# セミナー当日は事業承継に取り組んでいる事務所様が利用している “そのまま使える”ツールを全て公開！

## 事業承継のツール

### 面談ツール

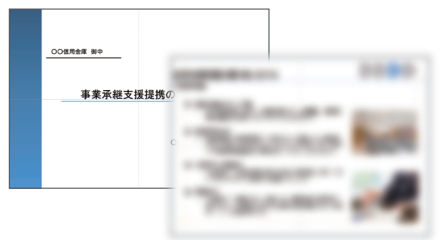
#### 事業承継診断



■ 経営者へのヒアリングにより、リスク判断と解決策表示

### 営業ツール

#### 金融機関向け提案書



#### 金融機関向け提案書



### マーケティングツール

#### 経営者向けDM



■ 経営者へ事業承継のご案内をするための送付用DM

### マーケティングツール

#### トークスクリプト



■ DM送付した経営者に追電するための戦略話法

### マーケティングツール

#### 三つ折りリーフ



■ 事業承継に専門特化している事務所としてPRの資料

### マーケティングツール

#### セミナーテキスト



■ 経営者向けセミナーテキスト

明日から使える事業承継案件獲得のための  
ツールが10種類以上！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

# 事業承継2020年度最新版成功事例大公開セミナー

お問い合わせNo. S059880

## 開催要項

東京会場、大阪会場にてご参加

2020年 **5月16日(土)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:30より)

(株)船井総合研究所 東京本社

〒100-0005

東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階

JR東京駅丸の内北口より徒歩1分

お申込期限  
**5月12日(火)**

2020年 **5月17日(日)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:30より)

(株)船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041

大阪市中央区北浜4-4-10

地下鉄御堂筋線淀屋橋駅⑩番出口より徒歩2分

お申込期限  
**5月13日(水)**

日時・会場

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させて頂く場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承下さい。

オンラインにてご参加

2020年 **5月30日(土)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:30より)

お申込期限  
**5月26日(火)**

2020年 **5月31日(日)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:30より)

お申込期限  
**5月27日(水)**

本講座はオンライン受講が可能となっております。

オンライン受講の方に限り、諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

**一般価格** 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様 **会員価格** 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.059880を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:中田 ●内容に関するお問合せ:篠原

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします



検