

コロナに負けない会社が、いま取り組んでいることを大公開!

こんな方はぜひこのセミナーにお越しください! **お役に立てます!**

- ✓ コロナの影響で、売上・利益が激減している
- ✓ 非常時ならではの経営のあり方を知りたい
- ✓ 経営状況が悪化し、危機感と不安を抱えている
- ✓ コロナ終息後を見据えた動き方を今から準備しておきたい
- ✓ これからどうやって売上を回復していくか考えている
- ✓ これからに備えて高付加価値の新商品を作りたい
- ✓ 従業員のモチベーションが下がっている
- ✓ この危機に立ち向かえる店長・マネージャーを育てたい
- ✓ 会社を変えるために、新しいことにチャレンジしたい

CHECK!

…とお考えの**飲食店の経営者の方**

講座内容&スケジュール

東京 2020年 **7月3日(金)**
 (株)船井総合研究所 東京本社
 13:00~16:30 [受付12:30~]

大阪 2020年 **7月9日(木)**
 (株)船井総合研究所 大阪本社
 13:00~16:30 [受付12:30~]

セミナー内容

第1講座	コロナショックを乗り越えるための飲食店経営 ~非常時に強い組織づくり~	株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 原 康雄
第2講座	ゲスト講座 30年連続全店黒字の飲食店がやっている 飲食店生産性革命事例 大公開!	株式会社 大澤屋 専務取締役 大野 哲児氏
第3講座	非常時に負けない、組織成長のための 人財定着・育成・評価の仕組み構築	株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 コンサルタント 原 康雄
第4講座	本日のまとめ ~明日から取り組んでいただきたいこと~	株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 HRDグループ マネージャー 田井 哲弥

WEBからのお申し込み



OPEN!

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/059535>



**飲食店
経営者
向け**

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
 新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただきます可能性がございますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。
 また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

業界屈指の高生産性企業が、**アフターコロナ**の飲食業のあり方をズバリ提言!

飲食店が飛躍!! 生産性革命事例 30連発大公開!!

人時売上高 8,000円	群馬県内うどん店来客数 No.1	30年連続 全店黒字	定着率 98% 残業ゼロ&完全週休2日制
------------------------	----------------------------	----------------------	--------------------------------

- Point その1** 人口8万人の町で**年間来客数32万人!**
群馬県内うどん店**来客数No.1**
- Point その2** 残業ゼロ、月8日休で
人時売上高8,000円の高生産性!
- Point その3** スペシャリストもゼネラリストもいずれも育つ!
プロフェッショナル人財の育成



主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る 働き方改革セミナー2020夏 お問い合わせNo.S059535
 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応
 お申し込みに関するお問い合わせ: 大野 内容に関するお問い合わせ: 原

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **059535**

数多くの飲食店が必ず知っておくべき、これからの時流と組織作り

コロナ危機を乗り越えるための高生産性飲食店の作り方

当セミナーでしか聞けない!コロナに負けない飲食店づくり
人時売上8,000円で全店黒字経営
 定着率98%で高生産性を維持する地域密着飲食企業 **株式会社 大澤屋**

特別ゲスト




株式会社 大澤屋
専務取締役 大野 哲児氏

【株式会社大澤屋とは?】創業以来約50年間、群馬県渋川市(人口7.8万人)伊香保町にて水沢うどんの飲食店を営んでいる。現在は郊外ロードサイド立地を中心に、飲食店(4店舗)・食品小売・EC通販・食品製造を営んでいる。2019年後半には、観光立地である伊香保温泉街での新規出店を成功させている。ゲスト講師の大野専務は、営業部門・管理部門(本部)を責任者として統括している。




point 1 人口8万人弱の町で、なんと年間来客数32万人の繁盛企業

- 年間来客数32万人、群馬県内うどん店来客数No.1!
- WEB通販にも注力し、全国的な知名度も獲得!
- 30年連続、全店黒字経営!




point 2 人時売上高8,000円の高生産性をあげるために現場でやっていること

- 人を増やしても人時売上が下らない、その理由は?
- 高生産性を維持するためのメニューづくりのポイント
- 高生産性を維持するためにアイドルタイムに取り組んでいること




point 3 経営人財を続々輩出! 右腕幹部の育て方

- 経営に参画できる「自立型人財」の育て方
- 財務、マーケティング、マネジメントの「本社機能の3本柱」を役割分担して幹部を育てる!



point 4 残業ゼロ、完全週休2日制で定着率98%、最長30年勤続

- 働き方の価値観が全く変わる!
- これからは働き方改革ではなく「価値の出し方」改革!
- 現場&本部の両方で「ムダ・ムラ・ムリ」を排除する方法




point 5 社員数50名で新卒8名採用! ゼロからのプロ人財育成

- 現場と本部の兼任化・多能工化によって人時売上8,000円を維持!
- スペシャリストもゼネラリストも個人の適性に依拠していずれも育つ組織の作り方



point 6 コロナを乗り越える原動力! 通販販売上の伸ばし方

- コロナ以降の消費者のライフスタイルはこう変わる!
- 時流適応の事業戦略&組織戦略
- 過去最高売上を更新中の通販部門における取り組み事例



こんな時代だからこそ、戦い方をもう一度見直してみませんか?
非常時の「組織の作り方」をお伝えします!


今、飲食店経営者に最も伝えたい **非常時の組織づくり**

- この時期に必要なのは、「従業員に安心感を与える経営」
- あなたの会社は大丈夫? 非常時の組織力診断ポイント




「どんなコンサルが入っても無理」と言われた組織の **2ヶ月間”組織改革ストーリー”**

- 2ヶ月でチームワーク劇的改善! 社内プロジェクト制度の進め方
- 意識調査から社内勉強会、その取り組みの全貌を初公開!




コロナショックの今、取り組んでおきたい **オンライン育成の仕組みづくり**

- 飲食店がやっている「オンライン育成制度」づくりの3ステップ
- 人財育成で生産性を向上させる教育プログラムの作り方
- OJTとOFF-JT、それぞれでやるべきことの棲み分け方




評価制度は、非常時仕様へ見直しが必要! **人件費最適化に向けた賃金制度**

- この時期だからこそ、組織のスリム化を! 人件費の見直しのポイント
- 通常時のKPIと非常時のKPIの違い
- アフターコロナ時代は「わかりやすさ」と「成果」重視がポイント



アフターコロナに求められるリーダー像とは? **非常時に強いリーダー育成**


- 半年間の離職率が60%から50%に! その秘訣はリーダー育成の仕組み改革にあった!
- 業績アップに向けて行動できる経営参画人財を養成する仕組みとは?



★★★セミナー参加特典★★★
 飲食店向け 生産性向上のための **人財育成ガイド2020**

- いま、なぜ生産性向上なのか?
- 生産性向上のための2つの戦術
- 多能工化で生産性は向上するか?
- 従業員育成ツールなど大公開!

30名限定



講師プロフィール



株式会社 船井総合研究所
HRD支援部 コンサルタント
原 康雄

日本の大手FCチェーンの人事部を経て、船井総合研究所入社。食品製造業・飲食業向けのコンサルティングを専門とし、なかでも人財開発分野を得意とする。人財の定着化・育成・評価の仕組みづくりなど、マネジメント支援において高い評価を得ている。



株式会社 船井総合研究所
HRD支援部 HRDグループ マネージャー
田井 哲弥

人材採用・組織開発を専門とする。コンサルティングモットーは「採用・育成プロジェクトの熱い灯台となり組織を持続的に盛り上げる」である。支援先は、年商10億円前後を中心に200億の企業まで幅広く、全国で年間200日以上コンサルティングに従事している。

日時・会場

東京会場
 2020年 7月3日(金)
 (株)船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
 日本生命丸の内ビル21階

JR[東京駅]
 丸の内北口
 より
 徒歩1分

大阪会場
 2020年 7月9日(木)
 (株)船井総合研究所 大阪本社
 〒541-0041
 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

地下鉄御堂筋線
 「淀屋橋駅」
 ⑩番出口より
 徒歩2分

開催時間
 13:00
 ↓
 16:30
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込 22,000円) / 一名様 **会員価格** 税抜 16,000円 (税込 17,600円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785340 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:原

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。上記に伴いお申込の際、ご参加者様皆様のアドレスの記載をお願いいたします。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S059535 担当 **天野 宛**

働き方改革セミナー2020夏 **FAX:0120-964-111**

ご希望の会場に をお付けください。 【東京会場】 2020年 7月3日(金) 【大阪会場】 2020年 7月9日(木)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所	〒	フリガナ	役職	
TEL	()	ご連絡担当者		
FAX	()	E-mail	@	
		HP	http://	

ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	1			2		
	メールアドレス			メールアドレス		
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
3			4			
メールアドレス			メールアドレス			

今、このお申し込み用紙を手にとられている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに をお付けください。)

- セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
- セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば をお付けください。
 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus) その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 - お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 - セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 - 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 - お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研グループ・レトリベーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、 を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**