

今から間に合う!最新新卒採用戦略の導入方法

初公開

全国各地で
実証済!

母集団が足りなくても、間に合う!

内定辞退を圧倒的に下げたフォロー戦略公開!

今から始める新卒インターン+新卒スカウト成功法

講座内容&
スケジュール

2020年5月1日(金)

株式会社 船井総合研究所 東京本社
12:30~16:30[受付12:00~]

講座	セミナー内容
第1講座	新卒採用環境が激変する今、取るべき採用戦略のWEBシフトと新しいフォロー体制 セミナー内容抜粋① 合同説明会の中止続出!一気に縮まる合同説明会の寿命とこれから セミナー内容抜粋② 今から間に合う新卒WEB採用の導入方法と成功法則 セミナー内容抜粋③ 今から始めるインターン母集団形成法と長期フォローの体制作り 株式会社 船井総合研究所 HRD支援部/グループマネージャー/シニア経営コンサルタント 山中 章裕 2008年船井総研入社後、一環して土業事務所の経営コンサルティングに携わり、その後、クライアントの組織拡大に合わせて、マネジメン領域のコンサルティングを主な領域とする。中でも、採用戦略の構築を得意とし、これまで30社以上の新卒・中途領域におけるダイレクトリクルーティング戦略の構築に携わった実績を持つ。
第2講座 ゲスト講師 ビデオ講談	激戦区大阪で、新卒採用開始初年度でも優秀な学生を14名採用できた理由 セミナー内容抜粋① 新卒採用初年度だからこそできた、今までの常識に捉われない採用戦略 セミナー内容抜粋② 中途採用中心の戦略から新卒採用に切り替えた計画採用の重要性 セミナー内容抜粋③ 早期採用に対応し、採用に直結するインターンの取り組み 株式会社 エスコプロモーション 取締役 林 克磨氏 2011年創業後、ESCO事業を中心とした省エネ商材を販売。分業制を中心とした二次アボ制の導入で蓄電池の月販70本を達成。売り上げも3年で倍増するなど、圧倒的に成長している。2018年から2019年にかけて採用戦略を大きく転換し、2020卒採用では初めての新卒採用にも関わらず15名の優秀な学生を採用することに成功した。
第3講座	まだ間に合う!母集団を増やす新卒WEB採用と内定辞退を劇的に下げるフォロー体制 セミナー内容抜粋① 今からでもやるべき!優秀な学生がいるのは合同説明会ではなくWEB! セミナー内容抜粋② 内定辞退を劇的に下げるために実施する、接触回数●回の法則! セミナー内容抜粋③ 来年の採用に困らない!学生が集まるインターンと採用への繋げ方 株式会社 船井総合研究所 HRD支援部/人材マネジメントコンサルタント 伊藤 友里 船井総研入社後、住宅不動産業界の中でも特に不動産会社を中心とした人材開発コンサルティングを行っている。採用支援を中心に、会社の教育体制の仕組み化や社員満足度向上の取り組みなど、社員の採用、育成、定着支援を一貫して行っている。社員や地域から愛される「地域1番の人気企業をつくる」ことをワークビジョンに掲げ活躍しています。
第4講座	新時代の新しい採用戦略を取り入れるために経営者がすべきこと セミナー内容抜粋① 急激にデジタル化が進む採用市場に対応するために今やるべきこと セミナー内容抜粋② 新卒採用で学生に伝えるべき経営者のビジョン セミナー内容抜粋③ 学生が自然と集まる会社にするために決めていただきたいこと 株式会社 船井総合研究所 HRD支援部/グループマネージャー/シニア経営コンサルタント 山中 章裕

セミナー申込み特典!自社でも即実践するための
無料採用戦略相談付き!(60分間) ※日程と実施場所は
個別に調整させていただきます。
お急ぎの方はセミナー実施前のご相談も可能です。



WEB申し込みはこちら



日程がどうしても
合わない企業様へ

出張セミナー&
個別相談承ります。TEL.0120-958-270

まずは、お問い合わせ下さい。

平日/9:45~17:30対応
担当/伊藤友

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。上記に伴い、お申込の際、ご参加者様みなさまのメールアドレスの記載をお願いいたします。

経営者様向け企画

開催日時

2020年5月1日(金) 12:30~16:30

株式会社 船井総合研究所
東京本社

先着50社限定

合同説明会が止まっても影響ゼロ!脱合同説明会・脱ナビ採用戦略公開
今から始める「新卒インターン」&「新卒WEB採用」の成功法則

新卒採用開始初年度でも、優秀な学生を

激戦区
大阪で

14名採用できた

エスコプロモーションの
採用戦略



特別ゲスト講師 ビデオ講談

株式会社 エスコプロモーション

取締役 林 克磨氏

2011年創業後、ESCO事業を中心とした省エネ商材を販売。3年で売上が倍増し、売上20億突破という圧倒的な成長を達成。企業の成長スピードに合わせ、新卒採用を中心とした計画採用へと人材戦略をシフトさせた。初めてとなる2020卒採用では、これまでの固定観念なく新卒採用を実施し、効果の出る媒体・手法に絞って新卒採用を展開。結果的に新卒採用開始初年度にもかかわらず、14名の優秀な学生を採用することに成功した。

・母集団形成に課題を感じている企業必見!
・最新の採用時流を押さえれば、
初年度でも新卒採用の成果は出る!

ポイントは、
脱・旧型新卒採用
です!

今から始める新卒インターン+新卒スカウト成功法

【お問合せNo.S058676】

主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4・10 船井総研 大阪本社ビル
お申込に関するお問合せ 中田

TEL

(平日 9:30~17:30受付)

0120-964-000

FAX

(24時間受付)

0120-964-111

株式会社 船井総合研究所はこんな会社です

「お客様の業績を向上させること」を最重要テーマとし、現場の活性化支援に強みを持ち、独自の経営理論に基づくコンサルティングを行っている。また、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとし、企業の本質的な「あり方」にも深く関与した支援を実施している。その現場に密着した実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界から高い評価を得ている。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp])

動向解説

今すぐWEB採用&インターンにシフトせよ!



今、ご相談が殺到している新卒採用実施企業のお悩み

- ✓ 合同説明会中止の影響が直結し、採用の見通しが見えない
- ✓ 採用の長期化に伴い、どうフォローしていけばいいかわからない
- ✓ 周りの企業の動きがわからず、採用スケジュールが決まらない
- ✓ WEBやスカウトを使いたいが使い方もわからず効果が出ていない
- ✓ インターンは実施しているが、それが採用実績に繋がっていない

成果が出ないのに、営業マンの言う通りに繰り返しお金を払う…。いつまで新卒ナビ採用・合同説明会頼りの一括採用を続けますか…?

合同説明会・ナビに頼った採用活動を続ければ、これからもその動向次第で採用の成功・失敗が決まってしまう! いますぐ、WEBを活用した新卒採用と採用に繋がるインターン戦略にシフトしましょう!

同じことを繰り返しながら、違う結果を望むこと、それを狂気という。

アインシュタイン

成功事例

難局を乗り越えるための2つのソリューション

今から間に合う! 成功するリクルーター選考の手法公開

採用の長期化が予想される今、学生フォローと内定防止が重要課題に!

当日 全て解決 します!

内定辞退対策を取らないと、いつまでも採用活動が終わらない! いつ終わればいいのかわからない!

内定辞退者が激減し、採用できる層を格段に引き上げる「リクルーター選考」を丁寧にお伝えします!

当日はマニュアルも全て公開!

トップコンサルタント提唱!

地方ならほぼ無競争! ナビサイトが変わる新卒スカウト手法を初提言!

学生登録伸び率No.1のオファーボックス採用ノウハウ

ポイント① 待ちの採用はもう終わり! 「攻めの新卒版ダイレクトリクルーティングとは?」

ポイント② 自社に向いた学生だけをピックアップして面接に誘導する「スカウトメール」の成功事例大公開!

学生のWEBシフトは既に進行! その動きに対応できるかは企業次第です!

特別講演

成功事例から徹底的に学ぶ!



今回のゲスト講師はここがすごい!

- ① 激戦区大阪で、新卒採用初年度でも14名の優秀な学生の採用を実現!
- ② スカウト・インターン・リクルーターを駆使する最新採用戦略を実行
- ③ 中途⇒新卒への人財戦略シフトで採用できる人財の質を大幅にUP

売上20億円、従業員100名超の企業へと成長するために欠かせなかった新卒採用へのシフトその成功への取り組みを大公開。当日は、林取締役採用の成果を出すための人財戦略と経営陣の関わり方と成功のポイントを事例でお伝えいただきます!

リクルーターによる圧倒的學生グリップ

21卒採用最新事例 高満足度インターンシップ

次世代の経営幹部へ 自発性を高める育成の仕組み

今回のセミナーで公開する

最新ノウハウとポイント

- 新卒採用ノウハウ 合同説明会が止まっても採用を止めないための最新採用戦略へのシフトチェンジ
- インターンノウハウ 学生に刺さるブランドを構築する、採用ブランドの見せ方
- インターンノウハウ 学生の長期フォローに対応できる唯一の方法「リクルーター制度」導入法
- インターンノウハウ 内定辞退を劇的に下げることができる内々定とクロージング
- 新卒スカウトノウハウ 脱ナビ採用に必須の戦略結果を出した企業の新卒スカウト活用方法
- 新卒スカウトノウハウ 今年の8月で勝負が決まる大学3年生を集めきるインターンのやり方
- 惹きつけノウハウ 新卒の早期離脱防止&最速リーダー化のための社内カレッジ
- 内定フォローノウハウ 採用難の今、成長している企業がやっている「人財ファースト経営」

日時・会場

2020年5月1日(金)
株式会社 船井総合研究所 東京本社
〒100-0005
東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

受講料

一般価格

税抜 30,000円 (税込33,000円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785288 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

お申込専用

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ:中田 ●内容に関するお問合せ:伊藤友

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。上記に伴いお申込の際、ご参加者様皆様のアドレスの記載をお願いいたします。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S058676 担当 中田 宛

今から始める新卒インターン+新卒スカウト成功法

FAX:0120-964-111

フリガナ		業 種	フリガナ		役 職	年 齢
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ		役 職	
			ご連絡担当者			
TEL	()		E-mail	@		
FAX	()		HP	http://		
ご参加者氏名	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	メールアドレス			メールアドレス		
3	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	メールアドレス			メールアドレス		

今、このお申し込み用紙を手にとされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。

☐ 社長onlineプレミアムプラン(旧FUNAIメンバーズPlus) ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。ダイレクトメールの発送を希望しません ☐

お申込みはこちらから