

2020年4月 高収益ビジネス新規参入セミナー

講座&スケジュール

大阪 2020年 4月6日 月 (株)船井総合研究所 大阪本社	福岡 2020年 4月17日 金 TKPガーデンシティ博多	東京 2020年 4月27日 月 (株)船井総合研究所 芝セミナープレイス	開催時間 13:00▶16:30 受付12:30~
---	---	---	---------------------------------

講座	内容
第1講座	これから日本企業が考えるべき生存戦略 セミナー内容抜粋① これから考えないといけないたった一つのこと。 セミナー内容抜粋② 景気に左右されない!伸びるマーケット セミナー内容抜粋③ “今”業績があがっている会社の取り組みとこれから参入すべきビジネスモデル  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント 西山 圭 入社後は、様々な業界の業績アッププロジェクトを中心に活動してきた。現在は、求人メディアチームのグループマネージャーであり、地域特化型の自社メディア開発専門のコンサルタントとして活躍中。実績数は累計80社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、同社における地域メディア開発の第一人者である。
第2講座	空白マーケット! 就職応援メディアのビジネスモデル全容  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント 西山 圭 入社後は、様々な業界の業績アッププロジェクトを中心に活動してきた。現在は、求人メディアチームのグループマネージャーであり、地域特化型の自社メディア開発専門のコンサルタントとして活躍中。実績数は累計80社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、同社における地域メディア開発の第一人者である。 コスト0円で求人応募数3倍! RPO付求人メディアのビジネスモデル全容  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ シニアエキスパート シニア経営コンサルタント 門垣 勇太 営業マン育成、キャリアコンサルタント研修、WEB募集マーケティングを得としており、多くの派遣会社で業績アップを実現しているコンサルタント。現在は求人メディア事業も手掛けており、新規事業立ち上げのサポートにも従事している。 超成長マーケット 時流を捉えたビジネスモデル全容  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ コンサルティングチーム チームリーダー チーフ経営コンサルタント 能登谷 京介 人材募集専門の経営コンサルタントで、採用における独自のノウハウを持ち、多くの業界で課題となっている人材採用において、多くの成功事例を持ちます。また人材募集から採用に至るまでの各プロセスごとにおける確かなコンサルティングにも定評がある。
第3講座 特別ゲスト講座	寡占市場で見つけた空白マーケットを開拓し大躍進した理由  nps株式会社 代表取締役 植杉 親優氏 地域No.1の広告会社になるべく、長崎県に特化した就職応援メディア事業を立ち上げ、大躍進を遂げた。また人気の地域有料雑誌「もってこい長崎」も事業展開している。「PRが企業を強くする」を経営理念に掲げ、社内スローガンは「広告で社会貢献する」。今最も勢いのある経営者である。人生でやり遂げたいことは、「九州の魅力を世界に伝える」こと。 山口県で営業利益40%を実現した求人メディアの実態を大公開!  株式会社Be win 代表取締役 河村 勝就氏 大手人材派遣会社において、最速出世を果たし、その後、派遣会社を地元山口県で設立。営業利益40%超の地域NO1求人メディア「じょぶる」を作り上げる。新規事業も複数手掛ける今、大注目目の若手経営者! 営業マン2名で月間粗利1,100万円を達成できた理由!  株式会社 DANDL 代表取締役 田中 教善氏 地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げた2年で驚異的な成長を遂げた。
第4講座	全ての経営者に“今”考えてほしいこと 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント 西山 圭

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

(24時間対応) 担当:時田

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/058537>



人材不足をチャンスと捉える経営者様へ ☒ 自社採用にも効果抜群!

人材ビジネス業界の波に乗り遅れるな!

“超”成長市場 新規参入

HR Tech

転職SNS

AIマッチング

オファー求人

RPO

— 時流適応こそ最強の経営戦略 —

在庫0

高収益

小資本

設備投資なし

無競合市場

0から立ち上げた超高収益事業豪華3連発!

高校生就職 応援メディア

寡占市場で見つけた空白マーケットを開拓し大躍進した理由

nps株式会社 代表取締役 植杉 親優氏

営業利益率

30%

RPO付 求人媒体

山口県特化の求人メディアで年間5,000名以上の応募をコスト0円で実現したモデルを大公開!

株式会社Be win 代表取締役 河村 勝就氏

営業利益率

40%

地域特化型 人材紹介

営業マン2名で月間粗利1,100万円を達成!

株式会社 DANDL 代表取締役 田中 教善氏

営業利益率

30%

大阪

2020年 **4月6日** 月
(株)船井総合研究所 大阪本社

福岡

2020年 **4月17日** 金
TKPガーデンシティ博多

東京

2020年 **4月27日** 月
(株)船井総合研究所 芝セミナープレイス

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

2020年4月 高収益ビジネス新規参入セミナー

お問い合わせNO. S058537

TEL.0120-964-000

平日 9:30~17:30

FAX.0120-964-111

お申込みに関するお問合せ: 時田

24時間対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **058537**

本業を下支えする新規事業へ参入せよ！中小企業こそ、“事業”のポートフォリオ戦略が必要だ！



こんな方はぜひ
ご参加ください！

経営者の皆様、こんなお悩みや願望はありませんか？

- ✓ 景気の影響を受けやすい
本業のこれからが不安
- ✓ 今後伸びるマーケット
への参入を模索している
- ✓ 国内市場転換期にしっかりと
会社を成長軌道に乗せたい
- ✓ 本業頼みの経営に
手詰まり感を感じてる
- ✓ 本業と相性のいい別事業を
模索している。

3つの革新的ビジネス

1

KEY WORD▶“空白マーケット”

高校生就職応援メディア

営業利益率、驚異の30%



- ポイント
- ポイント1

無競争のブルーオーシャン

高卒採用マーケットは制約が多く大手の求人サイトや競合の人材ビジネス会社が参入しづらい
たとえば・・・
 - 応募制限があり学生一人当たりが応募できる企業数が限られている
 - 企業側が面接時に質問出来る事が限られているのでミスマッチが生まれやすい
 - エントリーシート(履歴書)も指定のものしか使用できない

高校生就職応援メディアが
高卒マーケットに参入する
唯一の方法
- ポイント2

既存事業のシナジーが生まれやすい

就職応援メディアをきっかけに地元企業を開拓し、既存のサービス・商品をクロスセルする
フロントエンド
高校生就職メディア
客単価UP
+
バックエンド
本業サービス・商品
客単価UP

高校生就職応援メディアを
フックに地元企業の取引先が
一気に増える
- ポイント3

超低リスク！最強の“スモールビジネス”

【スモールビジネス4条件】
 - ① 利益率が高い
 - ② 在庫を持たない
 - ③ 少資本で参入できる
 - ④ 定期収入を見込むことができる

設備投資、在庫0！
超高収益

粗利率
驚愕の80%超
営業
利益率30%超

2

KEY WORD▶“採用増加・人材確保”

RPO付求人メディア

求人応募者3倍増&営業利益率40%



- ポイント
- ポイント1

今後も拡大し続ける巨大マーケット

求人メディアマーケットは、5年で5,000億円拡大する市場
求人広告件数1,470万件
求人広告件数1,6倍バブル期超

今後も日本の人手不足問題が解決することはないので、ニーズが高まり続ける。不景気になっても、人は足りないのだから
求人メディアは
売れ続ける！
- ポイント2

ハイクオリティーなコンテンツで応募数激増

求人媒体で“稼ぐ”秘訣は求人コンテンツの質にあり！
求人コンテンツを高めることにより
業界平均5倍の応募率達成！
掲載企業の採用数アップ！
掲載契約の継続率アップ！
求人媒体市場で一人勝ち！
- ポイント3

人材採用力強化にも使える！親和性が高い

RPOサービスを付加することで“潜在的スタッフ候補者”との接点が爆発的に増える
クライアントが不採用にした人材を派遣スタッフとして活用する
20%
80%
80%の不採用人材に自社の派遣の求人を紹介し0円で稼動を増やす

3

KEY WORD▶時流適応！粗利率100%

人材紹介事業参入

営業利益率30% & 自社採用強化



- ポイント
- ポイント1

地方の人材不足を味方につけた超成長市場

成功の鉄則は、時流適応
全ての経営者が最も頭を悩ませているのが、人材不足！
今後ますます人材が希少化する！
既に採用ニーズが溢れているため、人材紹介の営業は驚くほど簡単！
電話営業だけでも依頼殺到！

事例1
電話だけで月間200オーダー
事例2
FAX営業だけで月間70オーダー
事例3
新規営業を一切しないで100オーダー
- ポイント2

手数料ビジネスなので利益率がめちゃめちゃ高い

人材紹介事業は手数料ビジネス！だから高収益！
さらに、
 - 1.5人で立ち上げ可能！
 - 設備投資一切不要！
 - スピード立ち上げ
ローリスクでハイリターンが期待できる、まさに今の時代にピッタリのビジネスモデル！
設立2年で月間粗利1,000万円を達成した成功事例も！
- ポイント3

採用コスト0円も！自社採用強化にもピッタリ！

求職者が集まるのには秘密がある！
圧倒的募集手法をセミナーにて大公開！
さらに紹介会社として集めた求職者の中から、自社にあった求職者はそのまま採用も可能！
未来の採用を考えるなら、いま、人材紹介事業を持たないのは、大きなリスク！

脱“売上至上主義”現代経営に必要不可欠な収益性。➡ そろそろ本気で“明日の経営を考えませんか？

日時・会場	大阪会場 2020年4月6日(月) (株) 船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル 地下鉄御堂筋線 淀屋橋駅 ⑩番出口より徒歩2分	福岡会場 2020年4月17日(金) TKP ガーデンシティ博多 〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前 3-4-8 サットンホテル博多シティ内 5F JR 博多駅 博多口 より徒歩 5分	東京会場 2020年4月27日(月) (株) 船井総合研究所 芝セミナープレイス 〒105-0014 東京都港区芝 3-4-11 芝シティビル 都営地下鉄三田線 芝公園駅 A2 出口より徒歩 1分	開催時間 13:00 ▼ 16:30 受付12:30～
	諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかなますので、ご了承ください。			
	受講料	一般 税抜 30,000円 (税込33,000円) / 一名様 会員 税抜 24,000円 (税込26,400円) / 一名様 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。		
	お申込方法	WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWEB上で確認いただけます。 FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。 お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。		
	お振込先	下記口座に直接お振込ください。 お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785104 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキウシヨ セミナーグチ お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。		
お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応) ●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 青木			

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. **S058537** 担当 **時田 宛**

2020年4月 高収益ビジネス新規参入セミナー FAX:0120-964-111

ご希望の会場に ☒ をお付けください。 ☐ 【大阪会場】4月6日(月) ☐ 【福岡会場】4月17日(金) ☐ 【東京会場】4月27日(月)

フリガナ	業 種		フリガナ	役 職	年 齢	
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ ご連絡 担当者	役 職		
TEL	()		E-mail	@		
FAX	()		HP	http://		
ご参加者 氏名	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	1			2		
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	3			4		
フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢	
5			6			

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(ご希望のお日にちを記載ください)

希望日時 月 日

ご入会中の弊社研究会があれば ☒ をお付けください。

☐ 社長online プレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus) ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります) 法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社へ発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないとときは、☒ を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐