

地域密着の自動車ディーラー・自動車教習所は 新規マーケットに今すぐ**参入**すべき!

儲かる!ドライバービジネス参入セミナー

本セミナーは、ご来場による開催と録画等による配信の併用を予定しております。
しかしながら、コロナウィルスの感染状況によって、録画等による配信のみに変更させて頂く場合がございます。

講座内容&スケジュール
13:00~16:30

東京 2020年4月14日(火) 大阪 2020年4月16日(木)
(株)船井総合研究所 五反田オフィス (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

講座	内容
第1講座 13:00~13:45	<p>自動車関連業界の未来と企業の生存戦略</p> <p>セミナー内容① 自動運転? MaaS? どうなる自動車関連業界 セミナー内容② 成功確立の高い新規事業とは?</p> <p>株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 シニアエキスパート 荒木 和也 自動車関連業界に特化した、モビリティビジネス専門のコンサルタント。数多くの求人媒体を運営した経験を活かし、1年間にドライバー採用サイトを20件以上立ち上げ、数多くの企業で成功事例を生み出している。特にWeb領域に強みを持ち、最先端のWebマーケティングを実践する。また、全国50社以上からなるタクシー・バス会社向け経営者勉強会「交通ビジネス経営研究会」の主宰コンサルタントである。</p>
	<p>株式会社キャビックの「第三の柱」とは?</p> <p>セミナー内容① タクシー激戦区で戦うキャビックの歩み セミナー内容② 安定性×成長率抜群のキャビック第三の矢とは? セミナー内容③ 他では話せない! 新規交通事業を展開するロードマップ</p> <p>株式会社キャビック 取締役 兼元 敬洋氏 京都府京都市に本社を置くタクシー事業者「株式会社キャビック」の取締役。介護と移動を掛け合わせた独自の戦略で京都においても唯一無二のポジションを確立している。そんなキャビックにおいてタクシーと介護に次ぐ第三の柱として「新規交通事業」の展開を推進している。 ※事前収録のビデオ講演</p>
第2講座 13:55~14:45	<p>たった90日で高収益な新規事業を軌道に乗せる方法</p> <p>セミナー内容① たった90日で送迎アウトソーシング事業を立ち上げる方法とは? セミナー内容② 新規事業で足をすくわれないための注意すべきこと</p> <p>株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 大迫 拓海 交通事業者、物流といったドライバー企に特化しコンサルタントで40社以上のコンサルティグ実績を持つ。ドライバー人材特化型コンサルティグで蓄積された独自のノウハウ、採用活動新規事業立上げにおいて数多くの実績を残す。現在は、ドライバー企業の採用・新規事業サポートに加え人材ビジネス参入する別界も行っており新しい取り組みや事例を生み出している。</p>
	<p>今こそ、自動車ディーラー・自動車教習所の経営者に考えてほしいこと</p> <p>セミナー内容① 今伸びるビジネスの共通点! セミナー内容② 経営者に今、考えてほしいこと</p> <p>株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 シニアエキスパート 荒木 和也 自動車関連業界に特化した、モビリティビジネス専門のコンサルタント。数多くの求人媒体を運営した経験を活かし、1年間にドライバー採用サイトを20件以上立ち上げ、数多くの企業で成功事例を生み出している。特にWeb領域に強みを持ち、最先端のWebマーケティングを実践する。また、全国50社以上からなるタクシー・バス会社向け経営者勉強会「交通ビジネス経営研究会」の主宰コンサルタントである。</p>
第3講座 15:05~16:00	
第4講座 16:10~16:30	

セミナーを主催する株式会社 船井総合研究所はこんな会社です!

「お客様の業績を向上させること」を最重要テーマとし、現場の即時業績アップ支援に強みを持ち、独自の経営理論に基づくコンサルティングを行っている。また、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとし、企業の本質的な「あり方」にも深く関与した支援を実施している。その現場に密着した実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界から高い評価を得ている。

自動車ディーラー・自動車教習所の 経営者・幹部様へ**特報!!**

東京 2020年 4月14日(火) 大阪 2020年 4月16日(木)

自動車を**【所有】**から**【共有】**する時代へ突入!!
自動車関連の法人が**生き残るために参入すべき新規事業**
《令和時代のモビリティビジネスとは!?!》

送迎ア 送迎OS

超成長業種「送迎アウトソーシング」参入で

自動車販売業界
平均の
約10倍!

営業利益率 **20%**
達成の**成功**秘話

株式会社 キャビック
取締役 兼元 敬洋氏

詳細をチェック

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応
儲かる!ドライバービジネス参入セミナー お問い合わせNo. S058533 お申し込みに関するお問合せ: 櫻田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **058533**

車両投資なしで年間売上3億円 営業利益6,000万円 営業利益率20%を達成した驚きの新規事業とは!?

その事業はズバリ、高付加価値な

送迎アウトソーシングである!

送迎アウトソーシング5つの特徴

特徴1 法人(企業)が顧客!

法人(医療・介護施設・スクール・工場・ホテル等)の利用者や従業員の送迎事業を、一括して請け負います!



特徴2 車両投資ゼロ!

お客様がすでにお持ちの自家用車を使って、送迎を行うので、自社での車両投資がゼロで済みます!



特徴3 売上がストック型!

ご利用いただく法人の継続率が90%以上なので、売上がストック型でドンドン積み上がっていきます!



特徴4 シニアパートを活用!

年金を貰いながら、社会貢献性の高い仕事のできる送迎ドライバーは、自分のペースで働きたいシニアパートが驚くほど集まります!



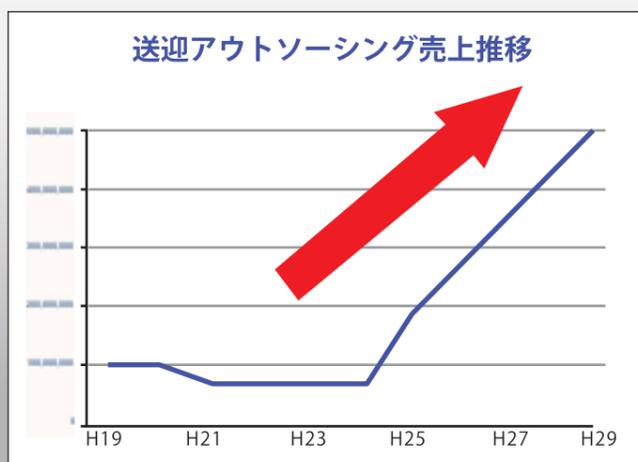
特徴5 高収益ビジネス!

投資ゼロで、安定した売上が上げられます。また、シニアパートの活用で人件費を抑えられるので、高収益ビジネスになります!



キャビックのここがすごい!

- ① 5年間で売上3倍! 価格見直しで、高収益体質に!
- ② タクシードライバーを使わずに、全てシニアドライバーを新規採用して活用!
- ③ 紹介・口コミのみで、介護施設からの引き合いが多数!



◆送迎アウトソーシングに参入するメリット◆

1. 現在のノウハウが活きる!...運行管理という既存のノウハウを新規事業で活かすことができます!
2. 法人が顧客なので、売上が安定!...企業からコンスタントに売り上げることができるためタクシーやバスと異なり売上に一喜一憂する必要がありません!
3. 高継続率のストックビジネス!...継続率驚異の90%超え、トラブルがなければ、基本的には継続するので、売上が積み上がっていきます!
4. 地域特化の競合がゼロ!...まだ送迎アウトソーシングに本格参入している企業がほとんどありません!競合がないため、価格競争もありません!
5. 既存顧客がそのまま営業リストに!...普段タクシーを呼んでくれている会社様や、貸切バスをご利用のお客様がそのまま営業リストになります!
6. 車両投資ゼロ!...お客様の車両を活用するので、車両投資が不要です!そのため人件費・諸経費を除いて全て利益になります!
7. 営業が簡単!...ニーズが高いためTELアポ率が10%以上!また、医療・介護の送迎アウトソーシングは口コミと紹介で勝手に広がっていきます!
8. 部門営業利益20%超!...多数のメリットで、高収益事業にすることができます!

まだまだある成功のポイントはセミナーにて!

追い風のビジネスモデルなので、セミナーをきっかけにまずはやってみて下さい!

今後も縮小・不安定マーケットにしがみついて事業の終焉を待ちますか?

それとも今、新たな領域にチャレンジして成功を掴みますか?

続きはセミナーで!

日時・会場

2020年4月14日(火)
(株)船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527 東京都品川区西五反田 6-12-1
JR 五反田駅 西口より徒歩 15分

2020年4月16日(木)
(株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館7階
地下鉄御堂筋線 淀屋橋駅 @番出口より徒歩3分

開催時間
13:00
16:30
受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の戻戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

一般 税抜 30,000円 (税込33,000円) / 一名様 会員 税抜 24,000円 (税込26,400円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客さまのお申込に適用となります。

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込先 下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785122 口座名義:カ)フナイツゴウケンキウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 大迫
新型コロナウイルスの感染拡大に伴い感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催もしくは個別対応に移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。上記に伴いお申込みの際、ご参加者皆様のアドレスの記載をお願いいたします。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S058533 担当 櫻田 宛

儲かる! ドライバービジネス参入セミナー FAX:0120-964-111

ご希望の会場に☑をお付けください。 □【東京会場】4月14日(火) □【大阪会場】4月16日(木)

Registration form with fields for company name, address, phone, email, and participant details.

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

- セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
□ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。
□ 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus) □ その他各種研究会(研究会)

Privacy policy and contact information section including a QR code and a 'Check' stamp.