

いつまで、ナビ媒体、合説に頼り続けますか?? 就活ルール撤廃を見据えた**最新採用手法**を**緊急提言!**

緊急提言!

1つでもあてはまる**経営者様**は、セミナーにご参加ください。

- ✓ 最近営業マンの**新卒応募**が少なくなっている。
- ✓ 自社に**欲しいと思う学生**が来なくなっている。
- ✓ 若手営業マンを**育成する**ことに苦勞している。
- ✓ 採用した新卒営業マンがなかなか**定着しない**。
- ✓ 新卒営業マン採用にチャレンジしたいが上手くいか**不安**。

こんな
お悩みは
ありませんか?



講座	セミナー内容
第1講座 13:00 13:30	新卒採用の時流と絶対押さえておくべきポイント セミナー内容抜粋① 今、学生は“どんな就職活動”を行っているのか セミナー内容抜粋② 就活ルール撤廃後に起こる“新卒採用戦国時代”とは セミナー内容抜粋③ 新卒採用に成功している会社が行っていること 株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 チームリーダー 安田 聖 大学卒業後、新卒で船井総研に入社。入社後、すぐに住宅不動産業界における人材開発コンサルティング事業の新規立ち上げメンバーとして参画。その後、船井総研初の人財開発に特化した部署である「HRD支援本部」の立ち上げメンバーとして参画し、業種の枠を超えて全国様々なクライアントに対してコンサルティングを行っている。特に新卒採用に関するコンサルティングの評価が高く従業員10名未満の家族経営企業から従業員200名以上の地域No.1企業まで幅広い規模の新卒採用を成功させる。新卒採用だけでなく、定着 / 即戦力化までワンストップで支援することができ「人での業績アップ」を実現させている。
第2講座 13:30 14:45	わが社が新卒営業マン採用を成功させるために取り組んだこと セミナー内容抜粋① 新卒採用を始める前の苦悩と始めた後の変化 セミナー内容抜粋② 社長も現場も全員が採用活動へ参加させる“全社採用”へのシフトチェンジ セミナー内容抜粋③ 新卒営業マンに最速で結果を出してもらうために意識していること 株式会社 アイ・ユニットコーポレーション 代表取締役 石橋 直和氏 千葉県にて「ビタットハウス」などを5店舗運営。ここ3年間の売上成長率は130%以上を超えるものであり、今地域の中でも最も勢いのある不動産会社の代表である。「TRY THE 100VISION」という「10億企業を10個つくり、10人の経営者とグループ100億を達成する」崇高なビジョンを掲げ、成長の手を緩めることを止めない。
第3講座 15:00 16:00	アイ・ユニットコーポレーション様が取り組んだ採用・育成手法を徹底解説! セミナー内容抜粋① 学生エントリーを最大化させる学生集客手法 セミナー内容抜粋② 惹きつけ度を最大化させる会社説明会&選考プログラム セミナー内容抜粋③ 配属3ヶ月で契約を獲得するための育成プログラム 株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 今川 大樹 船井総合研究所に入社後、主に住宅不動産業界の新卒・中途採用や評価制度、組織活性化など人材関連分野の支援に携わる。現在はテーマを新卒採用に絞り、説合説に向けた新しい集客手法の確立に力を注いでいる。学生との接触が多く、惹きつけや見極めが重要となる選考のサポートを中心にコンサルティングを行っている 株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 水本 譲 福岡県出身。慶応義塾大学を卒業後、船井総合研究所に入社。人の成長に興味を持ち入社し、人材育成に携わる。昨年より新卒採用というテーマに注力しているが、採用だけでなく、その後の育成制度を整備し、即戦力化させるコンサルティングを行っている。
第4講座 16:00 16:30	明日より皆様に取り組んでいただきたいこと 株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 チームリーダー 安田 聖

新型コロナウイルス感染拡大に伴う対応について 今後の状況によって、Web開催のみに変更させていただく場合がございます。

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当：天野

0120-964-111

(24時間対応)

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



OPEN!
セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/058524>



住宅不動産業界

新卒営業マン 採用 育成

入社
1年目
から

年間粗利

3,000万円

を**達成!!**

最新事例 大公開!

ゲスト
講師

株式会社
アイ・ユニットコーポレーション
代表取締役

石橋 直和 氏

社員数30名の企業が2年間で

優秀な新卒営業マンを**11名採用!**

21卒は15名の採用目標!!

入社3ヵ月で

初契約を実現させる

即戦力化プログラム!

中小企業でも、知名度がなくても、**優秀な人材は採用できる!**

6,000社の実績から導いた最新事例を初提言。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ：天野 内容に関するお問合せ：水本

新卒営業マン採用セミナー

TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30

お問い合わせNo. S058524

FAX 0120-946-111 24時間対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **058524**

大阪会場

2020年

6月5日(金)

株式会社 船井総合研究所
淀屋橋セミナー
プレイス

東京会場

2020年

6月22日(月)

株式会社 船井総合研究所
東京本社

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げますとともに、一日も早い収束を心よりお祈り申し上げます。感染拡大が続く状況を鑑み、新型コロナウイルス感染症に関する当社対応としまして、**3/2~5/10までの期間**、セミナー・研究会をご来場による開催からWEB開催に切り替えております。また、随時、新型コロナウイルス対策関連セミナーを開催しております。皆さまの会社経営、新型コロナウイルス感染対策の一助となれば幸いです。

脱、就職ナビサイト!
全く新しい採用スキーム
を提案!

今からやらないと
間に
合わない!

就活ルール撤廃後も
学生から選ばれる続ける採用ノウハウ

99.9%の
優良企業が知らない
今のタイミングに始めよう!

大公開!

動向解説

新卒採用予算の再設計を!



最近よく頂く、新卒採用に関するお悩み

- ✓ ナビや合説からの母集団が半減している...
- ✓ ナビからインターンシップへの応募がほとんどない。
- ✓ 早期内定を出してもほとんど辞退されてしまう...
- ✓ 年中採用活動に、人手を割けない...
- ✓ もっと自社に合った優秀な人材を採用したい。



成果が出ないのに、媒体会社・代理店の営業マンの言うとおりに繰り返しお金を払い続けていませんか?

採用に成功している企業の予算のかけ方をしていますか?
無駄に、ナビや合説に予算を割くのは止めましょう!

成功事例

新卒営業マン採用①早期育成の最新手法を徹底解説!



「営業志望」の学生を集めるための手法公開

“入口”から“出口”まで一貫した採用ブランディング!



配属3ヶ月で初契約を獲得してもらうための育成ノウハウ公開

学生時代	早期戦力化のための 内定者アルバイトプログラム
入社後	最短最速で契約までこぎつけるための スキルアッププログラム

初契約までの育成ストーリー

学生時代

早期戦力化のための
内定者アルバイトプログラム

入社後

最短最速で契約までこぎつけるための
スキルアッププログラム

特別講演

成功事例から徹底的に学ぶ!



今回のゲスト講師はここがすごい!

- ① 不人気業種でありながら新卒営業マンの採用数が昨対3倍UP!
- ② 3ヶ月で初受注、入社1年目で粗利3,000万円社員を育て上げる育成術!
- ③ 高離職率業界でありながら、新卒離職率が業界平均2分の1を継続!

平均年齢24.8歳! 毎年130%以上の成長を実現!
成長の原動力となっている採用手法を事例中心に徹底公開していただきます。



詳しくはこちら!
(採用ページをご覧ください。)

今回のセミナーで公開する

最新ノウハウとポイント

学生集客
ノウハウ

エントリー数を最大化させるナビサイト活用術

学生集客
ノウハウ

オンライン自社説明会で、選考誘導率90%を実現!

学生集客
ノウハウ

200名以上の着座を実現! 合同説明会必勝法

採用ツール
ノウハウ

スマホ世代を惹きつけるための採用サイト制作術

採用ツール
ノウハウ

体育会系男子の目を輝かせる! プレゼン内容大公開

惹きつけ
ノウハウ

納得の入社&入社後ギャップを無くす! フォロー面談ノウハウ

惹きつけ
ノウハウ

リアルと変わらない質の面談をオンラインでも!

即戦力化
ノウハウ

1年目から年間粗利3,000万円を可能にする育成術

即戦力化
ノウハウ

徹底した行動量管理で優秀人材を磨きこむ!

即戦力化
ノウハウ

入社後、「即、戦力化」のための内定者研修

日時・会場

大阪会場

2020年6月5日(金)

株船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28
住友ビル2号館 7階

東京会場

2020年6月22日(月)

株船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

※第2講座は録画映像での聴講となります。ご了承ください。

開催時間

13:00
▼
16:30
受付12:30～

受講料

一般価格

税抜 30,000円 (税込33,000円) / 一名様

会員価格

税抜 24,000円 (税込26,400円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785346 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

お申込専用

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:水本

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。上記に伴いお申込の際、ご参加者様皆様のアドレスの記載をお願いいたします。

ご入金確認後、受講票の案内をもって
セミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S058524 担当 天野 宛

新卒営業マン採用セミナー

FAX:0120-964-111

ご希望の会場に☒ をお付けください。

☐ 【大阪会場】 2020年 6月5日(金)

☐ 【東京会場】 2020年 6月22日(月)

フリガナ				業 種	フリガナ				役 職	年 齢
会社名					代表者名					
会社住所	〒				フリガナ				役 職	
					ご連絡担当者					
TEL	()				E-mail				@	
FAX	()				HP	http://				
ご参加者氏名	1	フリガナ			2	フリガナ			役 職	年 齢
		メールアドレス				メールアドレス				
	3	フリガナ			4	フリガナ			役 職	年 齢
		メールアドレス				メールアドレス				

今、このお申し込み用紙に手に入っている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☒をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。

☐ 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)

☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。

3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐

検

お申込みはこちらから