

# 2020年5月 求人プラットフォーム新規立ち上げセミナー

地域密着で新規事業を  
検討中の経営者様 **必見!**

2020年 大阪 5月7日(木) (株)船井総合研究所 大阪本社  
2020年 福岡 5月13日(水) TKP博多駅前シティセンター  
2020年 東京 5月25日(月) (株)船井総合研究所 東京本社

講座&スケジュール

2020年 大阪 5月7日(木) (株)船井総合研究所 大阪本社  
2020年 福岡 5月13日(水) TKP博多駅前シティセンター  
2020年 東京 5月25日(月) (株)船井総合研究所 東京本社

開催時間 13:00~16:30 受付 12:30~

講座	内容
第1講座	<p><b>これから日本企業が考えるべき生存戦略</b></p> <p>セミナー内容抜粋① これから考えないといけないたった一つのこと。 セミナー内容抜粋② 景気に左右されない!伸びるマーケット セミナー内容抜粋③ “今”業績があがっている会社の取り組みとこれから参入すべきビジネスモデル</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント <b>西山 圭</b></p> <p>入社後は、様々な業界の業績アッププロジェクトを中心に活動してきた。現在は、求人メディアチームのグループマネージャーであり、地域特化型の自社メディア開発専門のコンサルタントとして活躍中。実績数は累計80社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、当社における地域メディア開発の第一人者である。</p>
第2講座	<p><b>空白マーケット! 就職応援メディアのビジネスモデル全容</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント <b>西山 圭</b></p> <p><b>求人市場を独占する プラットフォーマー戦略とは!?</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 ソリューション開発グループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント <b>青木 凌</b></p> <p>新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。BtoBからBtoCまで様々な業種・業態のマーケティングを行ってきた。採用における独自のノウハウを持ち、多くの業界で課題となっている人材採用において、多くの成功事例を持つ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。現在は、医療、介護職、製造業などの人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。</p>
第3講座	<p><b>寡占市場で見つけた空白マーケットを開拓し大躍進した理由</b></p> <p>nps株式会社 代表取締役 <b>植杉 親優氏</b></p> <p>地域No.1の広告会社になるべく、長崎県に特化した就職応援メディア事業を立ち上げ、大躍進を遂げた。また人気の地域有料雑誌「もってこい長崎」も事業展開している。「PRが企業を強くする」を経営理念に掲げ、社内スローガンは「広告で社会貢献する」。今最も勢いのある経営者である。人生でやり遂げたいことは、「九州の魅力の世界に伝える」こと。</p> <p><b>山口県で営業利益40%を実現した求人メディアの実態を大公開!</b></p> <p>株式会社Be win 代表取締役 <b>河村 勝就氏</b></p> <p>大手人材派遣会社において、最速出世を果たし、その後、派遣会社を地元山口県で設立。営業利益40%超の地域NO1求人メディア「じよぶる」を作り上げる。新規事業も複数手掛ける今、大注目の若手経営者!</p>
第4講座	<p><b>全ての経営者に“今”考えてほしいこと</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント <b>西山 圭</b></p>

## お申し込み方法

**FAXでのお申し込み**

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

**0120-964-111**  
(24時間対応) 担当:日田

**WEBからのお申し込み**

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

**セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/058421>

どこもかしこも人材不足!  
ちょっと視点を変えてみたら、想像を上回る驚きの光景が!

✓ 設備投資不要! ✓ 異業種参入可能!  
✓ 高スキル人材不要!

目の前に広がっていたのは…前途洋々たる **ブルーオーシャン**

# 地域密着 求人プラットフォーム 新規立ち上げ

採用代行付き求人メディアの立ち上げで  
高校生就職応援メディアの立ち上げで

営業期間 **2か月半で売上 2,563万円!**

営業マン1名の年間売上 **7,200万円!**

人口138万人の山口県で驚異の生産性!

営業利益 **30%**

営業利益 **40%**

寡占市場で見つけた空白マーケットを開拓し大躍進した理由  
nps株式会社 代表取締役 **植杉 親優氏**

山口県で営業利益40%を実現した求人メディアの実態を大公開!  
株式会社Be win 代表取締役 **河村 勝就氏**

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る  
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

2020年5月 求人プラットフォーム新規立ち上げセミナー お問い合わせNO. S058421  
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応  
お申し込みに関するお問合せ: 日田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **058421**

# 新たに発見したブルーオシヤンを悠々と1人旅!

それぞれの市場で1人勝ち中の2社の代表がその成功の秘訣を余すことなく語る!

営業期間**2か月半**で売上**2,563万円**

営業マン**1名**で年間売上**7,200万円**

誰も気づかなかった空白マーケットで市場を独占  
高校生就職応援メディア

山口県の求人市場を2年で独占  
採用代行付き求人メディア

営業利益率、驚異の**30%**

設備投資**0円** 営業異業種参入可能で 利益率**40%**  
しかもコスト**0円!?**

### ビジネスモデル



### ビジネスモデル



### 超高収益を実現した3つのポイント

### 超高収益を実現した3つのポイント

<p><b>ポイント1</b></p> <p>無競争のブルーオーシャン</p> <p>高卒採用マーケットは制約が多く大手の求人サイトや競合の人材ビジネス会社が参入しづらい</p> <p>たとえば...</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>応募制限があり学生一人当たりが応募できる企業数が限られている</li> <li>企業側が面接時に質問出来る事が限られているのでミスマッチが生まれやすい</li> <li>エントリーシート(履歴書)も指定のものしか使用できない</li> </ul> <p>高校生就職応援メディアが高卒マーケットに参入する<b>唯一の方法</b></p>	<p><b>ポイント2</b></p> <p>社会貢献性が高い</p> <p>地元で働きたいと考える高校生の手助けとなるために生まれた<b>就職応援メディア</b></p> <p>地元の企業と高校生を繋ぐ社会性の高さから<b>多くの企業に受け入れられやすい</b></p>	<p><b>ポイント3</b></p> <p>超低リスク! 最強の“スモールビジネス”</p> <p>【スモールビジネス4条件】</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>① 利益率が高い</li> <li>② 在庫を持たない</li> <li>③ 少資本で参入できる</li> <li>④ 定期収入を見込むことができる</li> </ol> <p>設備投資、在庫<b>0!</b> <b>超高収益</b></p> <p>粗利率 <b>80%超</b></p> <p>営業利益率 <b>30%超</b></p>
---	--	---

<p><b>ポイント1</b></p> <p>今後も拡大し続ける<b>巨大マーケット</b></p> <p>求人メディアマーケットは、5年で5,000億円拡大する市場</p> <p>求人広告件数 <b>1,470万件</b></p> <p>求人広告件数 <b>1.6倍</b>バブル期超</p> <p>今後も日本の人手不足問題が解決することはありませんので、ニーズが高まり続ける。不景気になっても、人は足りないの<b>求人メディアは売れ続ける!</b></p>	<p><b>ポイント2</b></p> <p>既存のサービスと<b>完全差別化</b></p> <p>年間応募者 <b>5,000名</b></p> <p>既存サービスとの差別化に成功し<b>企業にも求職者にも求められるメディアに確立</b></p>	<p><b>ポイント3</b></p> <p>ストック型収益モデルの実現<b>脅威のリピーター率</b></p> <p>一度ご契約いただいた求人企業のリピーター率 <b>驚異の70%超!</b></p> <p>類似サービスがリピーター率60%を切る中顧客満足度の高いサービスを提供し<b>収益のストック化を実現!</b></p>
--	---	--

豪華Wゲスト

nps株式会社 代表取締役 植杉 親優氏

株式会社Be win 代表取締役 河村 勝就氏

斜陽業界、縮小商圈において「今までと同じ取り組み」続けるだけでは「絶対に生き残れない」

「うちの業界はどうも厳しくて…」その言い訳、そろそろやめませんか?

一つでも当てはまる方は、今すぐに本セミナーへお申込みください。本セミナーは必ず社長ご自身でご参加ください。

既存事業の減収が止まらない 事業展開に**限界**を感じる

クライアントの課題を**解決**できる企業を本気で**目指**したい!

営業マン1人当たりの売上が年々**落ちて**いる

属人営業から**脱却**し、だれでも売れる、**商品**を持ちたい。

日時・会場

**大阪会場**  
**2020年5月7日(木)**  
 (株)船井総合研究所 大阪本社  
 〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜 4-4-10  
 船井総研大阪本社ビル  
 地下鉄御堂筋線 淀屋橋駅 ⑩番出口より徒歩2分

**福岡会場**  
**2020年5月13日(水)**  
 TKP 博多駅前シティセンター  
 〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前 3-2-1  
 日本生命博多駅前ビル 8F  
 JR 博多駅 博多口より徒歩 2分

**東京会場**  
**2020年5月25日(月)**  
 (株)船井総合研究所 東京本社  
 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6  
 日本生命丸の内ビル 21階  
 JR 東京駅 丸の内北口より徒歩 1分

**開催時間**  
**13:00**  
 ▼  
**16:30**  
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の戻戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

**一般** 税抜 **30,000円** (税込**33,000円**) / 一名様 **会員** 税抜 **24,000円** (税込**26,400円**) / 一名様  
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。  
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。  
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。  
 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

**WEBからのお申込み** 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。  
受講票はWEB上でご確認いただけます。  
**FAXからのお申込み** 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。  
お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。  
**お振込先** 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785115 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ  
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**  
**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)  
 ●申込みに関するお問合せ: 日田 ●内容に関するお問合せ: 青木  
新型コロナウイルスの感染拡大に伴い感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催もしくは個別対応に移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。上記に伴いお申込みの際、ご参加者皆様のアドレスの記載をお願いいたします。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S058421** 担当 **日田 宛**

**2020年5月 求人プラットフォーム新規立ち上げセミナー FAX:0120-964-111**

ご希望の会場に  をお付けください。  **[大阪会場] 5月7日(木)**  **[福岡会場] 5月13日(水)**  **[東京会場] 5月25日(月)**

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢	
会社名		代表者名			
会社住所		フリガナ	役職		
TEL	( )	E-mail	@		
FAX	( )	HP	http://		
ご参加者氏名	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	
	役職	役職	役職	役職	
	年齢	年齢	年齢	年齢	
	E-mail	@		E-mail	@
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	
	E-mail	@		E-mail	@
フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	
E-mail	@		E-mail	@	

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに  をお付けください。)

**セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。**

**セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)**

ご入会中の弊社研究会があれば  をお付けください。

**社長online プレミアムプラン(旧FUNAIメンバーズPlus)**  **その他各種研究会(研究会)**

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。

3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】  
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

**検**

お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないとときは、 を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**