

進化する側になるのか、淘汰される側になるのか
写真館経営者の悩み・課題が変わってきた

- ◎ WITH コロナ、生活スタイルの大きな変化への適応方法が見えない
- ◎ 商圈内に競合店が増えたわけではないのに集客が弱くなっている
- ◎ いつまでもトップダウンしないと動かない、指示待ちが多い
- ◎ 「働き方改革」には取り組んでいるけど、お店の活気が今一つ
- ◎ SNSやGoogleを活用しているけど集客に結びつかない…



こんな悩み・課題を解決して
上手く行っている写真館がやっていることは？

Facebookページ
PhotobizNetworkもご覧ください！



- ・お客様に新しい安心感を提供できる写真館運営
- ・組み合わせに対するこだわり一番店、自己実現型・日常の中の非日常店づくり
- ・その写真館でなければならない理由づくり
- ・働く人がワクワク、自ら考え動く組織・店づくり
- ・リアルからWEBまで包み込む仕掛けと企画づくり

以前は、10年ひと昔でした。今は違います。3年あればマーケットは変わります。

例えばフリーカメラマンのWEBマッチングサイトは、3年で写真館業にとっては無視できないマーケットとなりました。SNSなどWEB媒体・ツールも新しい対応が当たり前となっています。

さらに、新型コロナによる自粛意識に伴う生活スタイルの変化は既存のビジネスモデルを変えなければなりません。また引き続き、お客様、スタッフに対する衛生面・安全面を意識し強化する必要があります。

5～10年後には明らかに人口減少が身近なこととなり、「人口減少＝マーケットの縮小」に備えるための動も今からが大切な時期になります。このような大きな変化を迎える時こそ、精度良く時流を捉え、精度良く変化していくことが重要なこととなります。久々に開催する「写真館フォーラム」では、これらの悩み、課題をゲスト講師2社の事例、その他の事例で解決致します。

「2005年から業界の時流」を読み続けてきた

写真館フォーラム再始動！

写真館の大転換期 2020年からの 時流予測

WITH コロナ、2021年成人式、学校の変化、リモートワークなど
大きく変わる時流に適応するにはどうする！

この1日
限定の
W講師

2020年7月15日水

場所：船井総研東京五反田オフィス

ゲスト講師 子育てママだけが働く
日曜定休のある写真館



フォトスタジオスイート
代表取締役



上地 広喜氏

ゲスト講師 2019年オープン！
新たな時流適応型写真館



THE FAVORITE
有限会社 吉田写真館
代表取締役



吉田 和正氏

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に
ご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。 担当：星野

0120-964-111 (24時間対応)

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページの
お申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからも
ご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/058089>



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただきます可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございましたので必ずご確認ください。

主催 明日のグレートカンパニーを創る Fundai Soken 写真館2020年からの時流予測 お問い合わせNo.S058089
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル TEL.0120-964-000 平日 9:30～17:30 FAX.0120-964-111 24時間
お申込みに関するお問合せ：星野 内容に関するお問合せ：井口 対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **058089**

「速やかに動く現場力」を持つこと、「時流適応」であることを 二つの写真館は、どうやって具体的に取り組んでいる？

- ☐ なぜ、スタッフが自ら考え動くのか？
- ☐ なぜ、数ある写真館の中からこのお店を選ぶのか？
- ☐ なぜ、業績が伸び続けているのか？
- ☐ なぜ、新型コロナ禍においても現場スタッフが速やかな行動がとれたのか？

1 子育てママだけが働く日曜定休のある写真館

1996年に事業承継のため実家の理容室に入社、5年後にはスウィートハンズ美容室をオープン。その後、メンズヘアサロン、美容室を沖縄中部地区で店舗展開。2014年に写真館フォトスタジオスウィートをオープン。現在は、沖縄県内で美容室3店舗、メンズヘアサロン2店舗、写真館1店舗を展開している。

フォトスタジオスウィート
代表取締役 上地 広喜氏



- ◎ 理美容業からの写真館業参入、素人の子育てママで始めた写真館
- ◎ 発想の転換から日曜日定休(2回/月)導入、
その後も前年比110%以上で売上推移した要因は？
その後、ゴールデンウィーク、夏休み(お盆休み以外)に休業日を作った
- ◎ 県内でも人気店のポジションを確立！ブログ、SNS、GoogleマイビジネスWEBツールの活用
- ◎ 営業日の稼働率ほぼ100%の写真館で次に取り組むことは？



2 2019年オープン!新たな時流適応型写真館

1961年創業、2005年代表取締役就任。
一般的な記念日の撮影だけではなく、「おしゃれ」をテーマにした企画なども発信し、地域で支持される写真館を経営。学校の卒業アルバムも手掛け、スクールアルバム大賞や写真館業界のコンテストでは数々の受賞歴もある。

THE FAVORITE 有限会社吉田写真館
代表取締役 吉田 和正氏



- ◎ 創業60年を目前にさらに新しい写真館にチャレンジ!
「心地いい」にこだわり館内スペースの活用見直し
- ◎ 2020年からの時流、新たな「カジュアル」を館内全てで感じられ、お客様の満足度もアップ!
- ◎ リラックスする空間ではゆったり、非日常空間では、アニバーサリーとして楽しめる
- ◎ さらに業績アップに向けて、旧店舗では出来なかった
高稼働が目指せる館内づくり(年間撮影件数144%アップ)



写真館・フォトスタジオ

時流適応する、強い現場力を持つ2020年からの写真館経営

- ◎ 2020年からの「カジュアル」の時流はファッションだけでは考えない!
- ◎ お客様の利用シーンを考えよう!
- ◎ コミュニケーションツールとして写真を考えよう!
- ◎ 体験の場としてくつろげる空間づくりをしよう!
- ◎ 大きく変わる世の中、生活スタイルにあった店舗運営を考えよう!
- ◎ そして、10年先を考えた展開を考えよう!



株式会社 船井総合研究所
ライフイベント支援部 上席コンサルタント
井口 章氏

本セミナーお申込み特典!事前・事後の経営相談コンサルティング(無料)この機会にぜひご活用ください!

写真館2020年からの時流予測

▶ セミナー講座内容 13:00~16:30 (受付開始12:30~)

第一講座

「写真館2020年からの時流予測」

担当講師
株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部
シニアコンサルタント 井口 章

第二講座

「日曜定休でも売上推移前年比110%！
子育てママだけで運営する写真館の秘訣とは」

ゲスト講師
フォトスタジオスウィート
代表取締役 上地 広喜 氏

第三講座

「新たな時流適応型写真館の成功の秘訣」

ゲスト講師
有限会社 吉田写真館
代表取締役 吉田 和正 氏

第四講座

「第二・三講座まとめ」

担当講師
株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部
シニアコンサルタント 井口 章

第五講座

「大きく変わる生活スタイルに適応する
写真館経営のコツ」

担当講師
株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部
シニアコンサルタント 井口 章

第六講座

「まとめ講座」

担当講師
株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部
マネージング・ディレクター 光田 卓司

▶ セミナー開催概要

東京会場 (株)船井総合研究所 五反田オフィス

2020年7月15日(水)

<会場所在地>

〒141-8527

東京都品川区西五反田6-12-1

[JR五反田駅西口より徒歩15分]

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

▶ ご参加料金 1名様あたり

一般:税抜30,000円(税込33,000円) 会員:税抜24,000円(税込26,400円)

※ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。
- ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、裏面の申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて裏面の申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。
- それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会、経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

▶ お振込先

三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 NO. 5785232 口座名義 カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は、当セミナー専用の振込口座となっております。 ※お振込み手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

▶ お申し込み方法

【WEBからのお申込み】裏面のQRコードよりお申込みください。
クレジット決済が可能です。受講票はWEB上で確認いただけます。

【FAXからのお申込み】入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、担当者までご連絡ください。

お申し込みは超カンタン！今すぐ下記を記入してファックス送信するだけ！

FAXお申し込み用紙 **FAX:0120-964-111** (24時間対応)
担当/星野

<セミナー名> 「写真館2020年からの時流予測」

☐ 東京会場

(株)船井総合研究所 五反田オフィス

2020年7月15日(水)

お問い合わせNO:S058089

【お問い合わせ先】

TEL:0120-964-000

(平日9:30~17:30)

お申し込みについて 担当:星野

セミナー内容について 担当:井口

※ご連絡の際は、お問い合わせNoをお伝えください



お申し込みはこちらから

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。上記に伴いお申し込みの際、ご参加者皆様のアドレスの記載をお願いいたします。

※WEBからのお申し込みはクレジット決済が可能です

■ご記入方法:太枠内は必ずご記入ください。 ■ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

フリガナ			フリガナ			役職
企業名			代表者名			
会社住所	〒					
フリガナ			役職			メール アドレス
ご連絡 ご担当者						
TEL			FAX			
ご参加者 お名前	フリガナ		役職	フリガナ		役職
	1			2		
	メールアドレス			メールアドレス		
	フリガナ		役職	フリガナ		役職
	3			4		
メールアドレス			メールアドレス			

今回のセミナーにご参加される方に限り、セミナー後日無料個別経営相談会を行います。ご希望の場合は、**右記にチェックをつけてください**

☐ **無料個別経営相談を希望する。(1社様1時間程度)**

セミナー終了後、開催される無料個別経営相談会について

過去、多くの企業様が以下のような目的で当サービスをご活用くださっています。 ※中には毎回ご利用される方もおられる人気サービスです！

①セミナーで聞いた内容を実行するため ②自社の現状の認識や他社の現状把握のため ③自社の特有の悩みを相談し、今後の会社経営に活かすため
その他ご希望に応じて**個別で対応いたしますので、お気軽にお申し込み下さい。**

弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば○印をお付け下さい)

●社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus) ●その他各種研究会(

研究会)



【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

ダイレクトメールの発送を希望しません ☐

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。