

全国で成功事例多発!

工房付きスイーツ専門店参入で

単品1億円、営業利益15%以上の高収益を狙える秘密

土産店・土産卸業向けスイーツ製造直売ビジネス参入セミナー

講座内容&スケジュール	大阪	2020年	(株)船井総合研究所 大阪本社 地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」 ①番出口より徒歩2分	東京	2020年	TKP東京駅日本橋 カンファレンスセンター JR「東京駅」 日本橋口徒歩4分
		4月7日(火)	13:00~16:30 [受付 12:30~]		4月23日(木)	13:00~16:30 [受付 12:30~]

講座	セミナー内容
第1講座	<p>参入チャンス!全国に成功事例多発の船井流スイーツビジネス参入方法</p> <p>これまで船井総研がサポートしてきたスイーツビジネス先行参入プレイヤーの状況と、異業種からスイーツに参入するメリット、人の採用・定着、会社のブランド力向上が図れるスイーツビジネスのビジネスモデルと収益構造</p> <p>株式会社 船井総合研究所 正村 陸 <small>大学院修了後、株式会社船井総合研究所に入社。整骨院業界のコンサルティング経験を経て、食品・菓子業界のコンサルティングに従事。特に観光菓子マーケットでの新業態開発に数多く取組み、WEBマーケティングを中心とした販促提案を得意としている。現場主義を大切に、多くの繁盛店視察から得られた戦術レベルの提案にも定評がある。</small></p>
第2講座	<p>スイーツ製造直売事業参入で売上1億円、営業利益1,500万円を付加した秘訣</p> <p>愛知県に本社を置きながらも埼玉県、群馬県でプリン専門店を展開して成果を出している秘訣。店舗を運営する上で上手くいくためのポイントやスタッフの働き方、実際の収益性、異業種からこの業態に参入する際の注意点</p> <p>株式会社 スマイルーリンク 斎藤 裕幸氏 <small>代表取締役 愛知県豊橋市に本社を置き、土産菓子の卸販売、土産食品の企画開発などを行う株式会社スマイルーリンクの代表取締役社長。企業理念は「笑顔をつなぐ 笑顔でつなぐ」。土産業界に大きな影響を与えた食品表示衛生法の改正、並びに他社との競争の激化に伴い、自社独自のブランド作りや直販事業の必要性を感じ、2018年7月に埼玉県の観光地である川越にプリン専門店「川越プリン」をオープン。BtoCにおける単品商材の可能性を強く感じ、続く2019年8月に群馬県の草津に「草津温泉プリン」を出店。</small></p>
第3講座	<p>素人だけでも売上1億円、営業利益20%以上の工房付き単品スイーツ専門店をつくるためのポイント</p> <p>単品スイーツ専門店モデルの全容(選ぶべき立地、他店と差別化できるコンセプト作り、ブランド戦略、メディア活用戦略、販促手法)</p> <p>株式会社 船井総合研究所 岡野 波瑠 <small>大学卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。入社後は、地域の食品メーカー、スイーツ業態など地域×食というテーマを中心に携わっている。主にWEBやSNSを活用した販促・プロモーション戦略に強みを持ち、日々業績向上に努める。</small></p>
第4講座	<p>本日のまとめ</p> <p>単品スイーツ専門店に参入するメリットと、成果を上げる店舗づくりのために船井総研がサポートできること</p> <p>株式会社 船井総合研究所 中瀬 綾 <small>チームリーダー チーフ経営コンサルタント 同志社大学経済学部卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。入社以来BtoB営業、飲食店、食品製造業、WEB、設備工場などのコンサルティングを経て、現在は食品製造業のコンサルティングをメインに全国を飛び回っている。主に酒・味噌・醤油など醸造業における業績UPを得意とし、指導開始3か月以内に結果を出すことにコミットしている。WEB制作会社、広告代理店、PR会社、海外販路拡大、レシピ開発、補助金・助成金取得など提携パートナーとの連携を深めているため、食品製造業の経営課題をワンストップで解決することが可能である。</small></p>

お申し込み方法 **セミナー終了後 無料経営相談会** 専門のコンサルタントが貴社に合わせた最適な展開方法をご提案

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。 担当: 中田

0120-964-111
(24時間対応)

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

OPEN! **セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!**

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/057885>

観光土産菓子対策 セミナー

土産店・土産卸経営者様向け

国内観光客の減少と競争激化に悩む土産卸が

粗利 **70%**の**スイーツ製造直売**へ参入!!

たった**1年半**で

営業利益 **1,500万円** UP!!

売上1億円 UP!!

を実現した秘訣!

職人 **不要** 営業利益 **15%以上** 初期投資 **2,000万円**

愛知県の土産卸企業が **埼玉県・群馬県に2店舗展開!!**

草津温泉プリン
KUSATSU ONSEN PUDDING

ゲスト講師
株式会社 **スマイルーリンク**
代表取締役 **斎藤 裕幸氏**

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る

土産店・土産卸業向けスイーツ製造直売ビジネス参入セミナー **大阪** 2020年4月7日(火) **東京** 2020年4月23日(木)

TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX 0120-964-111 24時間対応

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ: 中田 内容に関するお問合せ: 正村 お問合せNo. S057885

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **057885**

人口減、少子高齢化…
人口の少ない地方でも

競争激化に悩む土産卸・土産店向け観光土産菓子対策セミナー

新たな収益の
柱になる

プリン専門店で1億円を達成!

営業利益率15%以上

初期投資2,000万円~

製菓の経験者&職人不要で参入可能!

ビジネスモデルの概要を一挙公開!

愛知県に本社を置く土産卸会社、株式会社スマイルーリンク様が、
菓子製造直売に初参入で埼玉県と群馬県に
プリン専門店をオープン!

その取り組みを
大公開!



川越プリン

初期投資1,900万円、10坪の小規模店舗で
年商6,300万円、営業利益率18%を達成。
スタッフは全員菓子製造経験のないPAのみ!

2018年7月埼玉県川越市にオープン。
食べ歩きのに、川越に適したオリジナルソフトクリームが
SNSでも大反響を呼び、TV露出も多数。



草津温泉プリン

1日1,000個売れるプリン専門店!
初期投資2,200万円、10坪の店舗で
週1休みでも月商600万円を達成!

川越プリン立上げから1年後の2019年8月群馬県草津温泉にオープン。
川越同様に製菓経験のないPAのみで店舗を運営。
工房5坪、販売スペース2.5坪で初年度年商は約6,000万円見込み。



営業利益率 **15%** 以上

投資額 **2,000** 万円~

投資回収 **1** 年半~

職人 **不要**

低投資・高収益・スイーツの製造販売経験なくても
今、伸びているスイーツ市場へ参入可能!

このような方にオススメ

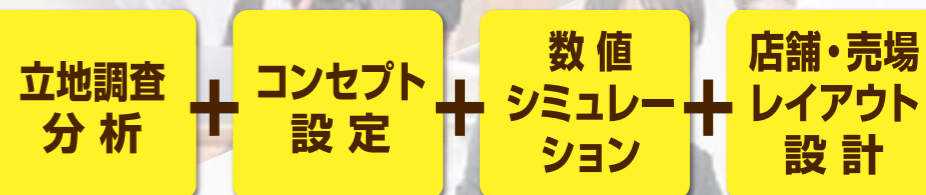
- ✓ 国際的なイベントを目前に観光土産の改革の必要性を感じている土産卸・土産店経営者の方
- ✓ 国内観光客の減少や競争激化に悩む土産店・土産卸業経営者の方
- ✓ 新販路開拓のためにも自社独自の新規ブランドの必要性を感じている土産業経営者の方
- ✓ 短期間で投資を回収できる新規事業を検討中の経営者の方
- ✓ 働き方改革にも対応できる高収益事業を探している経営者の方

船井総研が提案する参入パッケージ大公開! 誰でもプリン専門店に参入できる!

あなたに合わせた戦略をご提案

無料経営相談

あなたの本気を
徹底サポート



商品開発パートナーもご紹介!

厨房機器や原材料の仕入れ先もご紹介致します

Point 1

ご当地に合わせた コンセプト・商品展開

川越は小江戸をイメージした和の店舗づくり、草津温泉は温泉をモチーフにした商品づくりと、両店舗ともに製造ノウハウは共有しながらも異なるコンセプトで店舗を開発。



Point 2

商品の実演販売と 食べ歩き対応

スマイルーリンク様のプリン専門店では全ての商品を店内の工房で作る実演販売方式。さらにSNS映える食べ歩き商品もラインナップ。「ここにしかない」商品を生み出している。



Point 3

飛び地でも 複数店舗運営可能

スマイルーリンク様では本社から離れた両店を定期的に訪問するSVを本社で新規採用し、店舗の運営に支障が出ないようにしている。基本的に単店の運営はPAのみでも可能な体制を構築している。





大阪会場 2020年4月7日(火)

東京会場 2020年4月23日(木)

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社
地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」@番出口より徒歩2分

TKP東京駅日本橋カンファレンスセンター
〒103-0028 東京都中央区八重洲1丁目2-16 TGビル 別館
JR「東京駅」日本橋口 徒歩4分

開催時間
13:00
▼
16:30
受付 12:30より

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合中止させて頂く場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承下さい。

開催要項

¥ 受講料

一般価格 税抜30,000円 (税込33,000円)/一名様

会員価格 税抜24,000円 (税込26,400円)/一名様

※ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。
●受講料のお振込は、お申し込み後速やかにお願いいたします。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へご入金中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込み方法

【WEBからのお申込み】下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
【FAXからのお申込み】入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

¥ 振込先

下記口座に直接お振込み下さい。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通No. 5785195 口座名義 :力)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込み口座は当セミナー専用の振込先口座となっております。※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)
●お申し込みに関するお問合せ: 中田(ナカタ) ●内容に関するお問合せ: 正村(ショウムラ)

※ご入金確認後、受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。

土産店・土産卸業向けスイーツ製造直売ビジネス参入セミナー

お問い合わせNo. S057885 担当: 中田(ナカタ)

ご希望の会場に☑をお付けください。 【大阪会場】2020年4月7日(火) 【東京会場】2020年4月23日(木)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢				
貴社名		代表者名						
貴社住所	〒	フリガナ	役職					
		ご連絡ご担当者						
TEL	() ()	E-mail	@					
FAX	() ()	HP	http://					
ご参加者お名前	1	フリガナ	役職	年齢	2	フリガナ	役職	年齢
	2				3	フリガナ	役職	年齢
	3	フリガナ	役職	年齢	4	フリガナ	役職	年齢
	4							

今、このお申込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。
そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか？
【現状の課題を出来るだけ具体的に整理して下さい】

■上記の課題解決に向け、無料経営相談会をご利用ください。 ※どちらかに☑をお付け下さい

セミナー当日、無料経営相談会に参加する。

セミナー後日、無料経営相談会に参加する。(希望日 月 日頃)

お申込みはこちらから



弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください)
 社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus) その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きできない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研ホールディングス・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総合研究所 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
ダイレクトメールの発送を希望しません☑
※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。



製菓・製パン業の業績アップを実現！ “業界の時流”や“成功事例”を…

無料メールマガジンで大公開!!

日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界最新情報を配信いたします。最短・最速で業績アップを目指す経営者様には、必読のメールマガジンです。

ぜひご登録ください。メールマガジンの登録・購読は“無料”です。



メルマガWebページから直接登録

菓子繁盛店メールマガジン

検索

※バックナンバーも全てこちらからお読みいただけます

↓↓ 船井総研がおススメするメールマガジンはコチラ! ↓↓

▶ 菓子繁盛店メールマガジン

<https://www.funaisoken.co.jp/mailmagazine/MM-060>



QRコードを読み取り、
直接WEBページからも
ご登録いただけます→



製菓製パン業向け業績アップメルマガ
菓子繁盛店メールマガジン

【個人情報に関する取り扱いについて】

1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2. お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3. 本申込み書にていただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発

送データとして預託することがございます。

4. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができません場合がございます。

5. お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。

お問合せ: (TEL) 0120-958-270 (平日9:45~17:30対応) 担当: 堀