

時間	講座内容	講師
第1講座 13:00~13:45	振袖・写真館業界の時流からひも解く！ 今、振袖×写真事業が求められる理由 ◆ これからの振袖・写真館事業に求められること ◆ 2020年以降に求められる戦略 ◆ 貸衣装・写真館事業者だからこそ取り組むべき振袖レンタル事業についてなど	株式会社 船井総合研究所 ライフイベント支援部 シニアエキスパート チーフ経営エキスパート 井口 章
第2講座 14:00~14:45	フォトスタジオ付加1年でフォトグラファー内製化！ フェスティボ業績飛躍の秘密 ◆ フォトスタジオ付加に至った背景 ◆ 振袖×写真事業のシナジー効果で業績UP ◆ 今後の事業展望についてなど	有限会社かずや 代表取締役 荒木 毅氏 プライベートフォトスタジオフェスティボ フォトグラファー 廣瀬 美華氏
第3講座 15:00~15:45	6.5万人商圏で成約300件以上・売上7,000万円！ マーケティングと仕組みで作る選ばれるお店作りとは!? ◆ 成功・失敗を分ける振袖×事業のポイント ◆ WEB×リアル集客で圧倒的地域一番店の実現！ ◆ 選ばれるお店になる為にすぐできるブランディングとは！など	株式会社 船井総合研究所 ライフイベント支援部 高橋 京史
第4講座 16:00~16:30	本日のまとめ ◆ 明日から実践いただきたいこと	株式会社 船井総合研究所 ライフイベント支援部 部長 光田 卓司

ゲスト講師プロフィール



有限会社かずや
代表取締役 **荒木 毅氏**

熊本県玉名市で1976年に「プライダルセンターかずや」として貸衣装業をスタート。2007年にフォトスタジオ機能の付加と成人式・卒業式・七五三の貸衣装も取り扱いを開始し「フェスティボかずや」に名称変更。2018年よりWEB集客にも力を入れ、地域の圧倒的一番店まで成長させた。カメラマンの育成など内製化や集客ツールも自社で企画など時流に合わせた経営を行っている。



プライベートフォトスタジオ
フェスティボ
フォトグラファー 廣瀬 美華氏

かずやグループのフォトスタジオフェスティボの立ち上げ時からのフォトグラファーであり、現在はメインカメラマンとして活動している。こども写真から成人など大人写真まで幅広く撮影を行い、Instagramで投稿した成人の前撮り写真は全国から反響を集め人気を得ている。現在はメインの撮影と合わせて、次のフォトグラファーの育成を行うなどフェスティボに無くてはならない存在となっている。

講師プロフィール



株式会社
船井総合研究所
ライフイベント
支援部

部長
光田 卓司

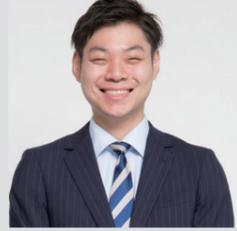
大学時代からベンチャー企業の立上げに携わるなど、チャレンジすることを好む。船井総研にて冠婚葬祭、生花店のコンサルティングを専門に行っている。プライダル業界においては婚活から結婚式、フォトウェディング、アフターウェディングをワンストップでサポートする「ライフデザインサロン」の新規立ち上げをサポートしている。



株式会社
船井総合研究所
ライフイベント
支援部

シニアエキスパート
チーフ経営エキスパート
井口 章

コンビニエンスストア本部勤務で店長、スーパーバイザー、新規オープン担当、マーチャンダイザーを経験後、コンビニエンス部門の責任者として全国共同仕入会社立ち上げに携わる。その後、縁あり船井総研に入社。船井総研入社後は、写真館経営者の方々のお手伝いをしながら、写真館業界との親交を深めている。



株式会社
船井総合研究所
ライフイベント
支援部

高橋 京史

TOPの営業成績を取め、株式会社船井総合研究所に入社。入社当初より呉服・写真館・美容室を中心としたライフイベント業界のコンサルティングに従事しWEBマーケティング・営業・接客法確立を通じたコンサルティングで業績アップを実行。

成人式振袖レンタルで 衣装・写真で売上を上げたい企業様向け

～スタジオと衣装の相乗効果で地域から選ばれる一番店モデルを徹底紹介～

特別WEBセミナー
振袖×写真での勝ち方 全てお伝えします！

人口6.5万人 商圏で

振袖×フォトスタジオで

年間成約 **300件** 売り上げ **7,000万円**

フォトスタジオ付加 **たった2年** で地域内シェア率**31%**に!



貸衣装店に
写真を付加した
正攻法の一歩店
モデルを
徹底解剖!

- 全国から問い合わせの来る**WEB集客方法**とは!?
▶ WEB×リアル戦略を徹底解説します。
- 集客力・成約率UPの**振袖に適した価格設定!**
▶ お客さん・スタッフさん双方に分かりやすく納得感から成約に至るベストプライス設定を紹介いたします。
- **立ち上げから内製化までの取り組み**を大公開!
▶ フォトスタジオ付加において必要な設計・育成、衣装付加において必要な在庫リスクのない調達方法まですべてお伝えします。
※ご紹介も相談受付ます。
- **独自ブランドカテゴリーの立ち上げ方!**
▶ 圧倒的差別化のポイントとなる独自ブランドカテゴリー効果と作り方までお伝えします。
- **管理ツールや接客ツールまで大公開!**
▶ 即時導入可能ツール紹介します。

ゲスト講師



有限会社かずや
代表取締役 **荒木 毅氏**



プライベートフォトスタジオ
フェスティボ
フォトグラファー **廣瀬 美華氏**

WEB開催日時

2020年
4月21日(火)・5月21日(木)
オンライン受講 13:00~16:30
(ログイン受付 12:30~)

会場 **オンライン受講**

フォトスタジオ付加でシェア率UP……売上×シェアを高めるライフイベント事業経営法 詳細は中面で!

商圈人口 **6.5**万人都市で **7,000**万円

顧客ニーズに
対応する
次の一手!!

振袖×写真事業
の**全貌**を**大公開!!**

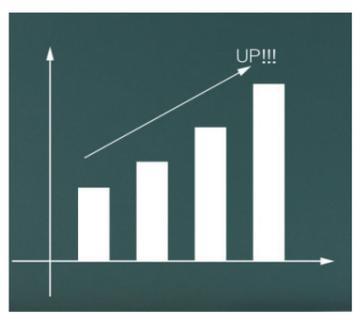
見どころ **1** **振袖×フォトスタジオ新規立ち上げ**

- POINT.1 振袖事業社がフォトスタジオ付加する最大のメリットとは!?
- POINT.2 1年でフォトグラファーを内製化する方法
- POINT.3 立ち上げから1.5年で年間成約数300件突破



見どころ **2** **毎日WEB来店予約が来る集客方法**

- POINT.1 予約を発生させるWebサイトづくり公開!
- POINT.2 計画的にアクセス数を稼ぐことで来店数を管理!
- POINT.3 全国から問い合わせを集めるSNS運用とは!?



見どころ **3** **成約率UP⇒紹介来店UP⇒次回利用**

- POINT.1 顧客との関係性を高める接客オペレーションとは
- POINT.2 紹介客数を増やす仕組みとは
- POINT.3 七五三⇒成人式⇒卒業など次回サービスに繋げる方法!



特別ゲスト講師
実際の店舗を
動画で解説します!

フェスティーボ

スタジオ付加1.5年で**圧倒的地域一番店**になった**秘訣**

1976年に婚礼貸衣装店として「ブライダルセンターかずや」をオープンし婚礼衣装レンタルを中心に運営。
2007年に「フェスティーボかずや」に名称変更し、成人式・卒業式・七五三の衣装取り扱いを開始した。
2018年「プライベートフォトスタジオフェスティーボ」を開設し隣接地にフォトスタジオを新規開設し本格的に「振袖×写真事業」に参入した。
写真館へ送客していた時よりもお客様の希望に対応できるようになったことで、満足度UPから紹介客数も増加してきた。
2018年・2019年はWEB集客にも力をいれ件数も300件を突破し、シェアは31%まで上がっている。現在もSNSを活用したブランディングにより件数が伸び続けている。



有限会社かずや
代表取締役 **荒木 毅**氏



プライベートフォトスタジオ
フェスティーボ
フォトグラファー **廣瀬 美華**氏

こんなあなたに**聴いて欲しい**セミナーです!

- ◎成人式振袖事業での件数・売上が伸び悩み、競合店に押されている。
- ◎集客数が減少しているがWEB集客など新しい手を打ち切れていない。

購入・七五三の名簿・撮影客が年々減っている振袖・写真事業の経営者さま
変化の激しい今の時代で新たな手を打ち切れないうまま成人式ビジネスを進めていけば、このまま緩やかな縮小を辿っていきます。
今回のセミナーでは何かをすれば劇的に業績を上げるといったものではなく時流適応を正しく進めてきたフェスティーボさんを事例に“今”とらなければいけない施策をお伝えさせていただきます。
自社との違い、明日から取り組むこと・取り組めることを見つけていただける貴重な機会となっております。

是非ご参加ください!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

振袖×写真事業活性化セミナー

お問い合わせNo. S057836

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2020年 **4月21日** (火) お申込み期限4月17日11:59迄

開始 終了

13:00 ▶ 16:30 (受付12:30より)

2020年 **5月21日** (木) お申込み期限5月17日11:59迄

本講座はオンライン受講となっております。
オンライン受講の方に限り、諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.057836を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL: **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 星野 ●内容に関するお問合せ: 高橋



お申込みはこちらからお願いいたします

4月21日(火)オンライン
お申込み期限4月17日11:59迄

5月21日(木)オンライン
お申込み期限5月17日11:59迄

