

写真館が今後、健全成長を行っていくために

当セミナーは、

- ① 今までのやり方では成長の限界を感じている
- ② 外部環境変化による競争激化や市場縮小環境でも勝ち続ける事業を作りたい
- ③ ワクワクするような成功事例を実際に振袖事業を開始した経営者から直接聞きたいと思っている

写真館の経営者様を対象にしたセミナーです。今後も売上を伸ばし続け、成長し続けるためには今までのやり方を大きく変革する必要があります。

本セミナーでは、写真館が振袖レンタル事業をきっかけに、顧客との接点を作り、更なる成長のきっかけを得ることのできる内容となっております。
是非、成長のきっかけをつかみにお越しください。

株式会社 船井総合研究所
ライフイベント支援部
部長

光田 卓司

写真館の業績・売上UP次の一手はこれだ!!

～スタジオ活用で新たな収益の軸を作る! 業界の新モデルを徹底紹介～

開催
日程

2020年

2月19日(水)

TKP東京駅セントラル
カンファレンスセンター
13:00～16:30 [受付 12:30～]

本セミナーの
申込みは
こちらから!



振袖 レンタル 専門店

たった2.5年で

年間
成約

400件

売上

1億円

福島市の写真館が 振袖レンタル事業開始で成人式客が1.5倍に!

その実例を
一挙大公開!

- ✓ 成人顧客の来店を最大化させるHPの構築と、地域一番店のブランディングを行うSNS活用でWEBからの集客を年間400件獲得!
- ✓ 振袖からアルバム撮影までを一元化した、オールインワンプライスによって、来店後の成約率が80%以上に!
- ✓ 専門店化とオペレーションのマニュアル化によって新人スタッフでも3か月で育成可能に!
- ✓ 振袖在庫をテイスト別に分けて展示することで集客力・成約率UP!
- ✓ 管理ツールを用いた接客で、顧客の囲い込みと既存事業とのシナジーを実現!



特別ゲスト講師

有限会社あんざい写真館

専務取締役

岸村 陸氏

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ: 星野 (ホシノ) 内容に関するお問合せ: 五十住 (イソズミ)

振袖レンタル専門店セミナー

TEL.0120-964-000

平日 9:30～17:30

FAX.0120-964-111

24時間
対応

お問い合わせNo.S056208

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 056208

時間

講座内容

講師

第1講座

13:00
～
13:45

写真館業界の時流からひも解く! 今、振袖レンタル事業への参入が必要な理由

- ◆ これからの式場・写真館事業に求められること
- ◆ 知っておきたい、2019年以降に求められる戦略
- ◆ 式場・写真館事業者だからこそ振袖レンタル事業がオススメ など

株式会社 船井総合研究所
ライフイベント支援部

井口 章

第2講座

14:00
～
14:45

振袖レンタル事業開始1年で成人客数が1.5倍に! あんざい写真館業績V字回復の秘密

- ◆ 振袖レンタルに舵を切った理由
- ◆ 既存事業とのシナジー効果で業績UP
- ◆ 今後の事業展望について など

有限会社あんざい写真館
専務取締役

岸村 陸氏

株式会社 船井総合研究所
ライフイベント支援部
部長

光田 卓司

第3講座

15:00
～
15:45

たった2.5年で売上1億、営業利益率20%超え!! 驚異の収益性を誇る振袖レンタル専門店とは!?

- ◆ 成功・失敗を分ける振袖レンタル事業のポイント
- ◆ WEB集客で圧倒的地域一番店を目指す
- ◆ アルバム撮影まで一貫したサービスの提供がキモ など

株式会社 船井総合研究所
ライフイベント支援部

五十住 大

第4講座

16:00
～
16:30

本日のまとめ

2020年を迎えた今、写真館が行うべきこと

株式会社 船井総合研究所
ライフイベント支援部
部長

光田 卓司

ゲスト講師紹介



有限会社あんざい写真館

専務取締役

岸村 陸氏

創業87年となる福島県福島市の老舗写真館、あんざい写真館専務取締役。7年間の美容師としての経験を活かし、ヘアメイクから着付けまで提供できる振袖レンタル事業を開始、成人客収益の大幅改善に成功。フォーマルな写真も残しつつ、時代に合った自由な写真表現を、振袖などを通じて発信していきたいと考えている。

振袖レンタル専門店 たった 2.5年で 売上1億円!

衣装から撮影まで
一貫したサービスで提供可能な

写真館

だから
こそ
できる!!

年間成約

売上

営業利益率

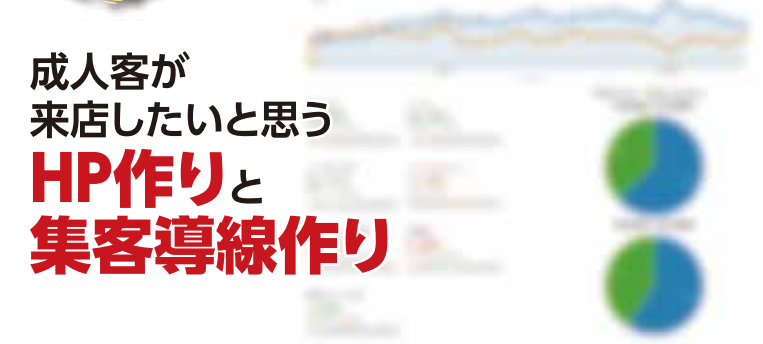
400 1億 20

件! 円! %超!



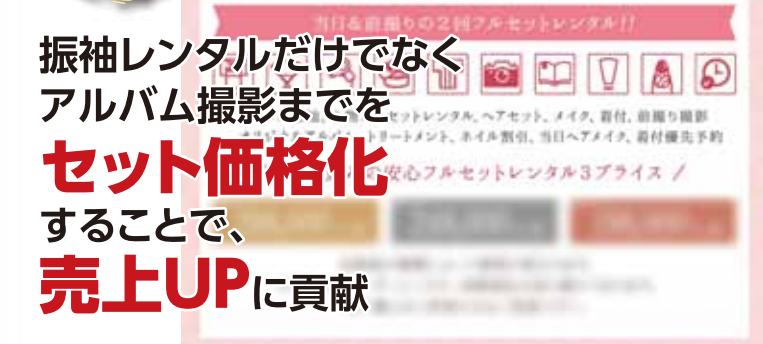
集客 WEB活用で
新規客獲得

成人客が
来店したいと思う
HP作りと
集客導線作り



商品 セット価格による
差別化

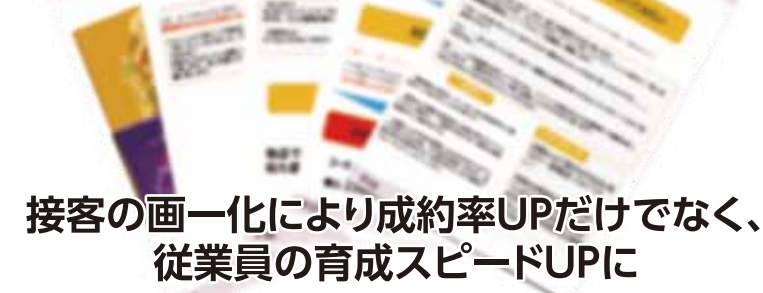
振袖レンタルだけでなく
アルバム撮影までを
セット価格化
することで、
売上UPに貢献



接客 顧客ニーズをヒアリングする
体制構築

振袖専門のマニュアル導入

接客の画一化により成約率UPだけでなく、
従業員の育成スピードUPに



リピート 本業とのシナジーを生む
顧客関係構築

システム導入による
顧客マネジメント
振袖で来店・成約した
顧客との関係構築で
他事業での名簿化を実現



モデル
企業

有限会社あんざい写真館

「振袖レンタル」事業を導入した理由とは?

あんざい写真館は福島県福島市の写真館。創業87年目となる老舗店であったが写真館需要の全国的な市場縮小により、近年は売上低迷に苦しんでいた。そんな中で、専務取締役岸村様を中心に、写真館事業の顧客獲得及び次の収益の柱となる事業立ち上げの為に、振袖レンタル事業の打ち出し強化を決めた。

これまでは展示会を中心にオーダーレンタルで数件ほど受けていた振袖レンタルだったが、これまでたまっていた振袖在庫、約100着をレンタル用在庫として活用することに。

WEB既存顧客に対して集客を行ったことで、成人顧客数が前年比1.5倍に。またWEBサイトのリニューアルとSNS活用によって成人以外の、婚礼顧客も伸び業績はV字回復に。以後はより一層の相乗効果を狙い、振袖レンタル強化をねらう。



特別ゲスト講師
有限会社あんざい写真館
専務取締役 岸村 陸 氏



こんなあなたに
聴いて欲しい
セミナーです!

是非ご参加
ください!

- ✓ 既存事業の業績が年々下がっていて、今後の先行きが不安な写真館の経営者様
- ✓ 七五三の名簿客・撮影客が年々減っている写真館事業の経営者様
- ✓ 振袖レンタルをもっと打ち出したいが件数が横ばいで、売上を上げる方法が分からない写真館の経営者様
- ✓ 新たに柱となる事業を創出したいと考えている、写真館の経営者様

日時・会場	東京会場 2020年2月19日(水) TKP東京駅セントラルカンファレンスセンター 103-0028 東京都中央区八重洲1丁目8-16新横町ビル JR「東京駅」八重洲中央口より徒歩1分	開催時間 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:30より) 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
受講料	一般価格 税抜 30,000円 (税込33,000円) / 一名様 会員価格 税抜 24,000円 (税込26,400円) / 一名様 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。	
お申込方法	WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWEB上でご確認いただけます。 FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。	
お振込先	下記口座に直接お振込ください。 お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785715 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。	
お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る 株式会社 船井総合研究所 TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) お申込専用 FAX 0120-964-111 (24時間対応) ●申込みに関するお問合せ:星野(ホシノ) ●内容に関するお問合せ:五十住(イズミジ)	

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S056208	担当	星野(ホシノ) 宛
-----------------	----	-----------

振袖レンタル専門店セミナー

FAX:0120-964-111

フリガナ		業 種	フリガナ		役 職	年 齢			
会社名			代表者名						
会社住所	〒		フリガナ		役 職				
			ご連絡担当者						
TEL	()		E-mail	@					
FAX	()		HP	http://					
ご参加者氏名	1	フリガナ		役 職	年 齢	フリガナ		役 職	年 齢
						2			
	3	フリガナ		役 職	年 齢	フリガナ		役 職	年 齢
						4			
	5	フリガナ		役 職	年 齢	フリガナ		役 職	年 齢
						6			

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。

☐ 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus) ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐



お申込みはこちらから