

不人気業種の大量採用を実現”超実践的”採用マーケティング

講座内容&
スケジュール

大阪 2020年4月13日月 (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
東京 2020年4月17日金 (株)船井総合研究所 東京本社

講座	セミナー内容
第1講座 13:00 13:50	<p>いま人材不足に困ってなく、業績が上がっている企業の採用戦略</p> <p>セミナー内容抜粋① 少子高齢化時代にサービス業企業がとる経営モデル セミナー内容抜粋② 政令指定都市といった都市部の採用事情 セミナー内容抜粋③ 経営者自らが”人”に従事した経営モデルの真骨頂とは?</p> <p>株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 グループマネージャー チーフ経営コンサルタント 田井 哲弥</p> <p>サービス業界の人材採用・組織開発を専門とする。コンサルティングモットーは「採用・育成プロジェクトの熱い」台となり組織を持続的に盛り上げる」である。支援先は、年商10億円前後を中心に上場準備中の企業まで幅広く、全国で年間200日以上コンサルティングに従事している。成熟業種の支援先で、「3年で管理職になれる大卒採用」「10年以上動かしマネージャーになれる高卒採用」「たった3ヶ月で中途社員複数採用」などの成功事例を多数持つ。</p>
第2講座 14:00 15:00	<p>Indeed×不人気業種での成功事例大公開</p> <p>セミナー内容抜粋① 求人を取り巻く採用メディアの環境 セミナー内容抜粋② 世界NO.1求人 Indeedの仕組みと活用方法 セミナー内容抜粋③ 不人気のサービス業でもすぐに効果の出る求人情報の書き方</p> <p>特別 ゲスト 講演</p> <p>Indeed Japan 株式会社 Account Executive 小林 尚寛氏</p> <p>株式会社リクルートライフスタイルにて中小企業様向けのプロモーションと企画コンサルティングを経験し、2015年11月より Indeed Japan にて代理店渉外を担当。</p>
第3講座 15:10 16:00	<p>明日から実践! 採用マーケティングを徹底解説</p> <p>セミナー内容抜粋① スタッフをいかに費用を掛けずに採用する手法を徹底解説 セミナー内容抜粋② 一発屋で終わらせない! 応募が持続する仕組みの構築 セミナー内容抜粋③ 攻めの採用を成功させる3つのポイントを大公開!</p> <p>株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 伊藤 遥己</p> <p>関西学院大学商学部で人材開発・モチベーション理論を専攻。スターバックスコーヒーのブラックエプロン/リストとして人材育成、マネジメントを経験後、船井総研に入社。入社後は飲食業、宿泊業を中心にサービス業の人材開発コンサルティングに従事。現在は宿泊業を中心に、外資系ホテルや都市型ホテルの開業支援、外国人材の活用・採用のプロジェクトに従事している。</p>
第4講座 16:10 16:30	<p>採用を成功させるために経営者に必要なこと</p> <p>株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 グループマネージャー チーフ経営コンサルタント 田井 哲弥</p> <p>サービス業界の人材採用・組織開発を専門とする。コンサルティングモットーは「採用・育成プロジェクトの熱い」台となり組織を持続的に盛り上げる」である。支援先は、年商10億円前後を中心に上場準備中の企業まで幅広く、全国で年間200日以上コンサルティングに従事している。成熟業種の支援先で、「3年で管理職になれる大卒採用」「10年以上動かしマネージャーになれる高卒採用」「たった3ヶ月で中途社員複数採用」などの成功事例を多数持つ。</p>

日程がどうしても合わない企業様へ 出張セミナー&個別経営相談承ります。TEL.0120-958-270 平日9:45~17:30 担当/伊藤

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当:天野

0120-964-111

(24時間対応)

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/056049>

ホテル・カラオケ
清掃・警備業界
向け企画

夜勤・清掃といった職種の応募が殺到!?

採用手法を変えるだけで

有効求人倍率
5.0倍の大阪で

1.5ヶ月で **スタッフ** 80名採用

外注をやめて
人件費と広告費
1年で
500万円削減

1人当たりの
採用費
4,000円

1.5ヶ月で
グローバル人材
3名採用

驚きの
採用革命を
実現

夜勤・清掃・接客と言った
いわゆる「3k」と呼ばれる職種なのに
応募が殺到した採用手法とは?

競合他社が
まだ実践していない

採用 × マーケティング

いち早く取り入れるべき“採用手法”

開催日時 大阪 2020年4月13日(月) (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス 東京 2020年4月17日(金) (株)船井総合研究所 東京本社 13:00~16:30 [受付 12:30~]

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申し込みに関するお問合せ: 天野 内容に関するお問合せ: 伊藤

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 056049

採用は自社のWEBを徹底活用するべし! 求人会社に依存しない採用方法へ!



経営者・人事部のよくあるお悩み

社長が求める採用戦略を上手く形にできない...

採用の業務量が多く負担が大き過ぎる...

結局何をえばいいかわからないから媒体会社の言いなり...

採用の最新トレンドや採用ノウハウに疎い...

本当に採用の結果を出すために何が 필요한かわからない...

今、始めないと損をする!? まだ、99.9%の企業が実践していない! 今実践すべき **採用の新常識!**

STEP1 求人媒体・人材紹介にもう1円も払うな!

よくあるサービス業の人材募集のお悩み

- 求人広告の反響が非常に悪いため、採用数が伸び悩んでいる。
- 採用経費が、年々2~3倍に膨らみ、利益が圧迫されている。
- 反響もないのに、他の手段がないから出さざるを得ない。
- スタッフへ「会社も募集を頑張ってますアピール」のために、無駄とわかりながら求人掲載している。
- 本当は、もう、媒体会社にお金を払いたくない。

同じことを繰り返しながら、違う結果を望むこと、それを狂気という。 *アインシュタイン*

結果が出ないのに、営業マンの言う通りに繰り返しお金を払う...。いつまで求人会社のカモになり続けるんですか?

今すぐ求人媒体、人材紹介会社での求人掲載を停止せよ!

STEP2 成功事例を徹底的に真似する!

世界No.1のIndeedを使い倒す! **放映中!!**

通常検索であれば YAHOO JAPAN Google
動画検索であれば YouTube
求人検索であれば **indeed**

良いとは聞けど、実際に使ったことはない...
よくわからないし、全然上手く使えない... **当日全て解決します!**

月間2億人が訪問する世界No.1求人メディア

成功事例連発! 求職者が大量に集まった求人システムの徹底活用!

求人原稿自動チェックシステム → 管理画面 → 自社求人情報 → 自社サイト

人材採用を劇的に改善させる求人手法3つの特徴

- 特徴①** サイトを制作した瞬間に、“最も応募率が高い求人”を保有出来る! 現在の求人原稿や自社ホームページが自動チェックされるから、曖昧なカンに頼ったり、手間もいらず、応募率が最大化する!
- 特徴②** SEO対策も万全?! 手間いらずで上位表示させる仕組み! Google検索やindeed上での上位表示に必要な①更新頻度 ②コンテンツ品質 ③サイト構成の3点も“自動的に”満たすことが出来る!
- 特徴③** 採用だけでなく、店舗のブランディングや定着率アップにも最適! 既存スタッフやお客様もホームページを見るため、定着率アップや育成、店舗のブランディングによる業績アップにも最適!

自社システムと連携して自社求人を自動でチェックし、募集条件にピッタリな飲食人材の求人原稿を作成できる超画期的なシステム!

STEP3 成功事例から徹底的に学ぶ!

今回セミナーでお伝えする成功事例

- たった**1.5ヶ月**で**80名**の採用に成功
- 夜勤、清掃に関しては**予算を掛けることなく**採用することに成功
- 英語、中国語を話すことができる**グローバル人材**の採用に成功

今後、ホテル業界に求められることは、**立地や、施設といったハード面**だけではなく、**優秀な人材、能力を持った人材の採用**

当日は**他社と差別化するための採用戦略**をお教えいたします。

今回のセミナーで公開&解説する **最新** ホテル成功事例

最新事例 夜勤スタッフであっても**0円**で採用に成功

最新事例 **1.5**カ月に**80名**の高速採用に成功した手法

最新事例 脱・外注会社で人件費**2.5%**以上削減

船井事例 時給を**1円**も上げずにアルバイトの応募数が**3倍**増加

船井事例 採用ターゲットを意識した求人広告の書き方

船井事例 indeedでグローバル人材の採用に成功

日時・会場

大阪会場
 2020年 4月13日(月)
 (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館 7階

地下鉄御堂筋線
 「淀屋橋駅」
 ⑩番出口より
 徒歩3分

東京会場
 2020年 4月17日(金)
 (株)船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」
 丸の内北口
 より
 徒歩1分

開催時間
 13:00
 ▼
 16:30
 受付12:30～

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様 **会員価格** 税抜 8,000円 (税込8,800円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785655 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

お申込専用
FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:伊藤

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S056049 担当 天野 宛

不人気業種の大量採用を実現 "超実践的"採用マーケティング FAX:0120-964-111

ご希望の会場に をお付けください。 【大阪会場】 2020年 4月13日(月) 【東京会場】 2020年 4月17日(金)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所	〒	フリガナ	役職	
		ご連絡担当者		
TEL	()	E-mail	@	
FAX	()	HP	http://	
ご参加者氏名	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	1	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	2	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	3	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	4	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	5	フリガナ	フリガナ	フリガナ

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに をお付けください。)

- セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
- セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば をお付けください。

- 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus) その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

- 会社に発送データとして預託することがございます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、 を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**