

人手不足時代の決定版!! 早い者勝ちの新ビジネス

人材紹介ビジネスを立ち上げるなら 今がラストチャンス

エリア・規模
まったく関係なく、全国各地で
成功している企業が続出中!

栃木

社員**1人**とパート**2人**で
年間粗利**3,000万円!**

株式会社
プラスワーク
代表取締役 宮田 直樹氏

山梨

立ち上げ**4ヶ月**で
黒字化に成功!

株式会社
クレイプラス
代表取締役 野田 秀樹氏

福岡

エントリー単価
8,500円達成!

株式会社
ジャストヒューマンネットワーク
代表取締役 横山 知佳氏

静岡

営業マン**1名**で
月間粗利**1,100万円**を達成!

株式会社
DANDL
代表取締役 田中 教善氏

香川

立ち上げ**2週間**で
獲得オーダー数**42件**受注!

株式会社
パワーネット
代表取締役 谷淵 陽子氏

愛知

立ち上げ**1年**で
月間粗利**200万円**を達成!

株式会社
フォーテック
代表取締役社長 鬼村 武史氏

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

(24時間対応) 担当: 日田



WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/055893>



人手不足を**ビッグチャンス**に変える新ビジネス

粗利 1億円

お仕事を探している方を
企業に紹介するだけで

営業マン
1名で

全業種で立ち上げ可能な粗利率**100%**ビジネス 人材紹介ビジネス

大好評につき
全国ツアー開催決定 人材紹介新規参入セミナー

- 高利益率 — 粗利率 **100%**
- 超低投資 — 設備投資 **0円**
- 超短期間 — 立ち上げ期間 **2ヶ月**
- 超低リスク — 投資回収 **4ヶ月**
- 超少労力 — 必要人員 **1人**
- 超カンタン — スキル・経験不要

特別ビデオ講座 超短期間で成功を手にした3人の敏腕経営者

<p>株式会社 DANDL 代表取締役 田中教善氏</p> <p>営業マン1名で 月間粗利1,100万円 を達成!</p>	<p>株式会社 タウンメディカル 代表取締役 今泉勝氏</p> <p>薬剤師を たったの7,774円 で獲得!</p>	<p>株式会社 日本タクシー 専務取締役 山田健太郎氏</p> <p>地域のドライバー 50%を独占!</p>	<p>2020年</p> <p>大阪 2月20日 (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス</p> <p>福岡 2月20日 TKP博多駅前シティセンター</p> <p>東京 2月21日 TKP新橋 カンファレンスセンター</p> <p>金沢 2月21日 TKP金沢 カンファレンスセンター</p>
---	--	--	---

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

人材紹介新規参入セミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX.0120-964-111 24時間対応

お問い合わせNo. S055893

お申し込みに関するお問合せ: 日田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **055893**

粗利率100%の高収益ビジネスを超短期間・超低投資・超少労力で立ち上げるノウハウの全容を大公開!! **新規参入するなら今!**



経営者様からよく聞くお悩み

今の事業領域で
今後もやっていけるか不安



求人誌やポータルサイトにかかるコストが増え利益を圧迫している



仕事はあるが人手不足が原因で売上が伸び悩んでいる

今業績は良いが、2020年以降もこのままやっていけるか不安



自社社員が高齢化してきており、いつまで事業を続けられるかわからない



なぜ今人材紹介ビジネスなのか?

絶対に立ち上げるべき3つの理由

理由1 手数料ビジネスなので利益率がめちゃくちゃ高い **粗利率100%**



“お仕事を探している人”と“自社で働いてくれるスタッフを探している法人”のマッチングをサポートし、採用が決定した際に、**成功報酬で年収の20% (80万~150万) の100%粗利の売上を計上できる**ビジネスモデル!

理由2 ほとんど営業しなくても人材紹介の依頼が殺到する!

企業の知名度も営業スキルも一切不要!

事例1 電話営業だけで月間200オーダー獲得 (北陸地方A社)

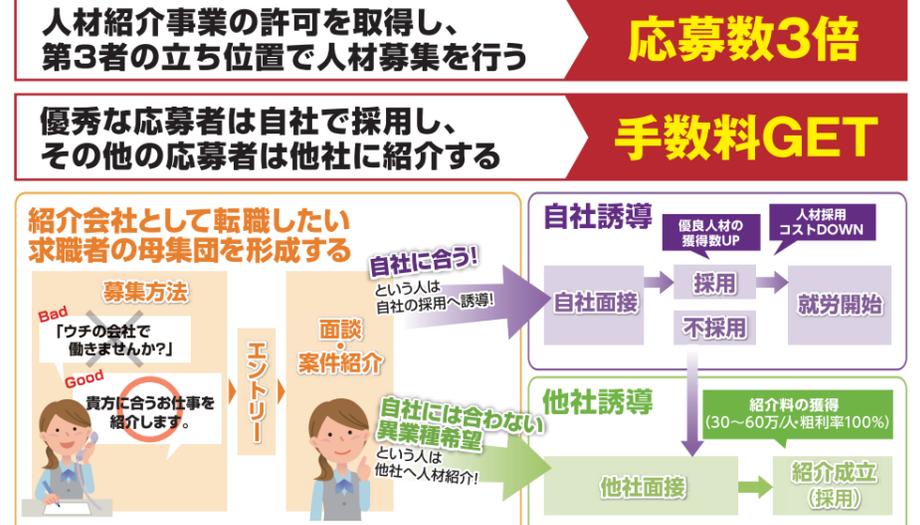
事例2 FAX営業だけで月間70オーダー獲得 (九州地方B社)

事例3 新規営業を一切しないで100オーダー獲得 (関東地方C社)



営業マン不要、値下げ交渉無し
こんなに営業が簡単なのは人材紹介だけ

理由3 人材紹介を活用することで利益を出しながら自社の採用を成功させることができる!



驚愕の採用スキームの詳細はセミナーでお伝えします!

100社を超える企業の 人材紹介ビジネス立ち上げ を手がけた 船井総研の成功事例 を大公開



会社設立から2年で
月間粗利 1,100万
しかも雇用している正社員は**1名**

株式会社DANDL 代表取締役 **田中 教善氏**



地元のタクシードライバーの**50%**を一社で**独占!!**

株式会社日本タクシー 専務取締役 **山田 健太郎氏**



紹介手数料200万超の薬剤師の募集にかかったコストが**たったの7,774円**

株式会社タウンメディカル 代表取締役 **今泉 勝氏**

全国の成功事例を特別に**大公開**します
続きは**セミナー**で!!



嘘みたいなのびっくり事例連発中!! この流れに乗り遅れるな!!

人材紹介新規参入セミナー

講座&スケジュール

2020年

大阪 2月20日(木)
 (株)船井総合研究所
 淀屋橋セミナープレイス

福岡 2月20日(木)
 TKP博多駅前シティセンター

東京 2月21日(金)
 TKP新橋カンファレンスセンター

金沢 2月21日(金)
 TKP金沢カンファレンスセンター

講座 内容

少子高齢化時代だから面白い！人材ビジネスの可能性

第1講座

- セミナー内容抜粋① 成長マーケットに参入せよ～成長し続ける人材ビジネス業界の現状～
- セミナー内容抜粋② 今世紀最大のニーズを抱え、今後も伸び続ける人材ビジネス業界の可能性
- セミナー内容抜粋③ 人手不足のトレンドを追い風に変え、他社が苦戦中の中一人勝ちする方法



株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部
 人材ビジネスグループ
 グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント
安本 哲弥



株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部
 WEBマーケティンググループ
 グループマネージャー シニア経営コンサルタント
野口 豊
 人材募集専門のコンサルタント。WEBマーケティングにおける独自のノウハウを持ち、人材募集において数多くの成功事例を持つ。100社を超えるクライアント企業の広告運用や、求人サイトの制作を手がけるなど、超実践的な募集方法を得意としている。

たった60日で人材紹介ビジネスを立ち上げるノウハウ大公開

第2講座

- セミナー内容抜粋① これまでの1/3のコストで人材を集める改革的募集テクニック
- セミナー内容抜粋② 訪問営業不要、値下げ交渉なし!! 営業マン無しでオーダーを受注する方法
- セミナー内容抜粋③ 新規参入続出中!! 全国各地の成功事例大公開



株式会社 船井総合研究所
 人材ビジネスグループ
 テレマーケティングチーム チームリーダー
青木 凌
 新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。BtoBからBtoCまで様々な業種・業態のマーケティングを行ってきた。採用における独自のノウハウを持ち、多くの業界で課題となっている人材採用において、多くの成功事例を持つ。人材募集をはじめ、クライアント面談、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。現在は、医療、介護職、製造業などの人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。



株式会社 船井総合研究所
 人材ビジネスグループ
 コンサルティングチーム チームリーダー
能登谷 京祐
 介護職の人材ビジネス専門コンサルタント。人材会社の業績向上をはじめ、異業種、異業界からの人材ビジネス新規参入の支援などを得意としている。

特別ビデオ講座

人材紹介ビジネスを立ち上げて たった2年で地域No.1になれた理由

第3講座



株式会社DANDL
 代表取締役
田中 教善 氏

地域 No.1 の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げた。たった2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介だけでなく「介護職専門の求人メディア」「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。



株式会社タウンメディカル
 代表取締役
今泉 勝 氏

埼玉県を中心とした関東エリアで調剤薬局を運営している。今までの紹介会社頼みの採用方法に限界を感じ、抜本的に見直すことを決意。その後ダイレクトリクルーティングに取り組み、たった3ヶ月で11名の薬剤師の応募獲得に成功した。



株式会社 日本タクシー
 専務取締役
山田 健太郎 氏

株式会社日本タクシーは、昭和25年創業の岐阜県岐阜市に本社を置くタクシー会社。現在はタクシー・観光バス・送迎バス・コミュニティバス・介護タクシー・子育てタクシー事業を展開している。ドライバー採用に関する先進的な取り組みを行っており、ドライバー採用に苦戦する企業が多い中、確実に乗務員を増やしている今注目企業。

今後、大不況になる前に経営者に知っておいてほしいこと

第4講座

- セミナー内容抜粋① 少子高齢化時代に生き残る会社とそうでない会社の違い
- セミナー内容抜粋② 中小企業は徹底的に粗利率にこだわる～粗利率100%シニア事業の大きな魅力～
- セミナー内容抜粋③ 地域密着型中小企業の新しいビジネスのカタチ

株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部
 人材ビジネスグループ
 グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント
安本 哲弥

株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部
 WEBマーケティンググループ
 グループマネージャー シニア経営コンサルタント
野口 豊

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMIに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。



0120-964-111

(24時間対応) 担当：日田

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/055893>

大阪会場 2020年2月20日(木)
 (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-7-28 住友ビル 2号館 7階
 地下鉄御堂筋線 淀屋橋駅 ⑩番出口より徒歩3分

福岡会場 2020年2月20日(木)
 TKP 博多駅前シティセンター
 〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前 3-2-1 日本生命博多駅前ビル 8F
 JR博多駅 博多口より徒歩2分

開催時間
 13:00
 ▼
 16:30
 受付12:30~

東京会場 2020年2月21日(金)
 TKF 新橋カンファレンスセンター
 〒100-0011 東京都千代田区外 新橋 1-3-1 幸ビルディング
 JR新橋駅 日比谷口徒歩7分

金沢会場 2020年2月21日(金)
 TKF 金沢カンファレンスセンター
 〒920-0869 石川県金沢市上 1-1-33 ア(金沢ビル)
 JR北陸本線 金沢駅 第一南口(東口)より徒歩15分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

開催要項

受講料 一般 税抜 30,000円 (税込33,000円) / 一名様 **会員** 税抜 24,000円 (税込26,400円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講料の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講料の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法 WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講料はWEB上でご確認いただけます。
 FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先 下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通No.5785690 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
 TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:日田 ●内容に関するお問合せ:濱崎・藤

ご入金確認後、受講料の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S055893 担当 日田 宛

人材紹介新規参入セミナー FAX:0120-964-111

ご希望の会場に☑をお付けください。 【大阪】2月20日(木) 【福岡】2月20日(木) 【東京】2月21日(金) 【金沢】2月21日(金)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ ご連絡担当者	役職			
TEL	()	E-mail	@			
FAX	()	HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
 そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。
 社長onlineプレミアムプラン(旧FUNAIメンバーズPlus) その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社へ発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講料の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

検



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** **お申込みはこちらから**