

実際に使用しているツールを セミナーで特別に全て公開いたします

下記一例

クラウド 導入支援 ツール



現状把握の報告書
(ヒアリング報告書)

経理フロー報告書

月次スケジュール表

経理 コンサル 提案ツール



クラウド導入支援
アプローチブック

クラウド導入支援提案書

クラウド型経理代行提案書

クラウドツール導入提案
Q&A

クラウド会計提案時図解

経理代行ヒアリングシート

営業ツール



経理コンサルサポート料金表

電話対応マニュアル

経理コンサルDM

社労士 タイアップ セミナー



セミナーテキスト
(会計事務所/社労士事務所パート)

セミナー司会原稿

セミナー参加者アンケート

ご好評につき**100名突破!**
2020年も開催決定!

会計事務所代表 限定企画

東京会場 2020年 2月7日 金
大阪会場 2020年 2月8日 土
東京会場 2020年 2月29日 土

※2月29日はゲスト講座をビデオ投影させていただきます

脱・税務依存の時流適応ビジネス! 経験0でも大丈夫!

経理コンサル 新規 参入

経済産業省も注目するクラウド活用実績!
実践事例 & ノウハウを特別公開!!

経理コンサルに新規参入すると...

事例①

経理コンサル単体売上 **6,000万円!!**

事例②

未経験・若手・主婦パートでも
年間売上 **1,500万円/人!!**

事例③

240万円/件 の高単価実現!!

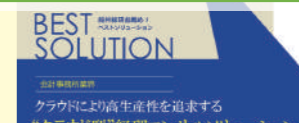


特別ゲスト

株式会社ワクフリ
代表取締役 高島卓也氏

無料配信中!! 小冊子ダウンロード用QRコード▶

- 会計業界の時流・トレンド・背景・課題
- クラウド型経理コンサルソリューション



経理コンサル新規参入セミナー2020

お問い合わせNo.S055632

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken TEL:0120-964-000 平日9:30~17:30 FAX:0120-964-1111 24時間対応

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル
■お申込に関するお問い合わせ:天野 ■内容に関するお問い合わせ:鈴木
WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **055632** 検索



新規参入で
先駆者メリット
を獲得!!

もう税務だけに頼るのはやめませんか？

高生産性

高単価受注

新規参入から成功した経理コンサル大公開!!

ビジネスモデル

特別ゲスト講師

株式会社ワクフリ 代表取締役 高島卓也氏

クラウド活用実績で経済産業省にも注目される！
日本トップレベルの実践手法公開!!

株式会社ワクフリのご紹介

「企業のバックオフィス業務を改善し、働きやすく本業に集中できる企業を世に創出し続ける」をミッションに掲げ、中小企業の業務効率化やITツール活用支援に特化し、経営のアドバイスを行う。経済産業省の政策「ローカルベンチマーク」の報告資料にもクラウド活用の専門家として掲載される。2018年、マネーフォワードグループへ加わり、現在、業界・業界外問わず注目されている企業である。各メディア掲載や行政での登壇実績が豊富で、2018年度登壇回数はおよそ35回、参加者は1,100名にのぼる。

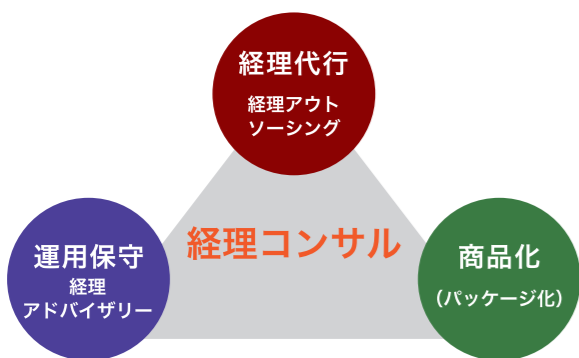


代表取締役
高島卓也氏



可能性を感じた経理コンサルとは?!

経理コンサルには3つの追い風が...



経理業務の体制構築、IT・クラウドツールの導入&運用支援、経理のアウトソーシング・アドバイザー業務を通じて、中小企業が抱える経理の課題解決を推進してするビジネスモデルである。

- 2030年、約644万人の人手不足になると言われている
- 中小企業の約75%が業務プロセス改善に取り組んでいるが、クラウドソフト利用率は会計が15%未満、勤怠が10%未満と少数である
- アウトソーシング市場は2022年9,000億円弱の規模になるが、経理コンサル市場の競合他社は少数である

経理コンサルに取り組んだ企業の成功事例大公開!!

<p>事例① 経理コンサルで 年商3倍!!</p> <p>単体売上 7,000万円 事務所売上成長率 120~130% 税務・MASの追加受注実現</p> <p>税理士法人 葵パートナーズ (愛知県名古屋市/年商1.8億円)</p>	<p>事例② 単体売上 6,000万円!!</p> <p>年間新規受注額 2,000万円 未経験・若手でも一人当たり 売上 1,500万円/年 平均単価 120万円以上</p> <p>ナセル株式会社 (東京都品川区年商1.4億円) ※グループ全体売上</p>	<p>事例③ 生産性 1.5万円/時!!</p> <p>単体売上 3,000万円 経理コンサルで生産性 2倍 年間報酬 120~240万円以上</p> <p>マクシブ総合会計事務所 (東京都港区/年商1億円)</p>
---	---	--

今回のセミナーで公開する

最新ノウハウとポイント

高生産性を実現する **クラウド導入支援の商品化**

2~3カ月の短期集中で体制づくりができる
業務フロー&スケジュール整理、クラウドツール導入を実施

商品名	商品の種類	内容	単体金額	年額報酬
クラウド導入支援	スポット商品	経理体制の再構築	20~70万円/回	—
経理アドバイザリー	バックエンド商品	運用保守	2~5万円/月	44~130万円
経理アウトソーシング	スポット商品	会計・勤怠給与・経費・請求・支払の代行	5~25万円/月	80~370万円

年間2,000万円の新規受注獲得する 集客手法

- Point 1** 問合せの70%以上を獲得できる **Web集客手法**を公開
- Point 2** 50名集客、200万円以上の受注獲得できる **社労士タイアップセミナー開催手法**を公開
- Point 3** 販促費比率12.6%で受注獲得できる **紙媒体手法**を公開



受注率50%以上を実現する クロージング手法

- Point 1** 問合せの70%以上を面談誘導する **電話対応手法**を公開
- Point 2** クロージングの効果を上げる **現状課題や未来のリスクへの訴求法**を公開
- Point 3** クラウド導入支援を決意させる **メリットの視覚化方法**を公開

当日は実際に使用している
ツールも大公開!!
※表面掲載のツールをチェック!

本セミナーは3会場併せて
50席限定です
お申込みはお早めに!!

東京会場

2020年

2月7日

金

(株)船井総合研究所 五反田オフィス
13:00~16:30 [受付 12:30~]

大阪会場

2020年

2月8日

土

(株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
13:00~16:30 [受付 12:30~]

東京会場

2020年

2月29日

土

(株)船井総合研究所 五反田オフィス
13:00~16:30 [受付 12:30~]

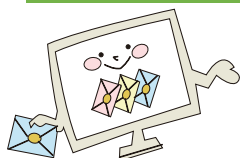
※2月29日はゲスト講座をビデオ投影させていただきます

講座内容&スケジュール

講座	セミナー内容
第1講座	<p>会計事務所業界の動向と「経理コンサル」とは!?</p> <p>株式会社船井総合研究所 士業支援部 グループマネージャー/エグゼクティブ経営コンサルタント 鈴木 利明</p> <p>船井総合研究所へ入社後、会計事務所向けのコンサルティングに一貫して従事。士業支援部史上、最速・最年少でグループマネージャーへ昇進、初のエグゼクティブ経営コンサルタントへ昇級し、現在、会計事務所向けコンサルティンググループの責任者を務める。開業直後の税理士へ即効性のある顧問先開拓手法の提案、年商1億円突破に向けた事業戦略の立案及び実行支援、中堅・大手事務所向けに新しいビジネスモデルの構築支援等、会計事務所における業績アップコンサルティングを得意とする。</p>
第2講座	<p>日本トップレベルの経理コンサル実践手法!</p> <p>株式会社ワクフリ 代表取締役 高島 卓也氏</p> <p>「企業のバックオフィス業務を改善し、働きやすく本業に集中できる企業を世に創出し続ける」をミッションに掲げ、中小企業の業務効率化やITツール活用支援に特化し、経営のアドバイスをを行う。2018年、マネーフォワードグループへ加わり、現在、業界・業界外問わず注目されている企業である。各メディア掲載や行政での登壇実績が豊富で、2018年度登壇回数はおおよそ35回、参加者は1,100名にのぼる。</p>
第3講座	<p>90日間で再現! 「経理コンサル」の実践手法</p> <p>株式会社船井総合研究所 士業支援部 チームリーダー/チーフ経営コンサルタント 坂田 知加</p> <p>船井総合研究所入社後、会計事務所向けコンサルティングに従事し、全社において女性最速・最年少で管理職に昇進。経理コンサル事業の発展に向けたR&Dに務め、現在は経理コンサルを中心とした業績アップコンサルティングにおいて定評を得る。近年の実績として「経理コンサル事業単体で売上6,000万円を実現」「経理コンサル事業において年間新規受注2,000万円以上を獲得」等がある。</p>
第4講座	<p>今、経営者に考えてほしいこと - 経理コンサルの事業化に向けて -</p> <p>株式会社船井総合研究所 士業支援部 グループマネージャー/エグゼクティブ経営コンサルタント 鈴木 利明</p>

お申し込み方法

WEBからもお申し込みいただけます!



右記のQRコードを読み取り頂き
Webページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。



セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます!

https://www.samurai271.com/zeirishi/seminar/055632_lp

日時・会場

2020年 2月7日(金)
 株式会社 船井総合研究所 五反田オフィス
 〒141-8527
 東京都品川区西五反田6-12-1
 ▶JR「五反田駅」西口より徒歩15分

2020年 2月8日(土)
 株式会社 船井総合研究所 淀屋橋セミナープレース
 〒541-0041
 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館 7階
 ▶地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」@番出口より徒歩3分
 【申込締切日 2月7日(金)17:00まで】

2020年 2月29日(土)
 株式会社 船井総合研究所 五反田オフィス
 〒141-8527
 東京都品川区西五反田6-12-1
 ▶JR「五反田駅」西口より徒歩15分
 【申込締切日 2月28日(金)17:00まで】

開催時間
13:00
16:30
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 **35,000円** (税込 **38,500円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 **28,000円** (税込 **30,800円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とは社長online(IBFUNAIメンバーズPlus) ※但しスタンダードプランは除く、各業種別研究会にご入会中の企業様です。


お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認ください。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785644 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
 **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:鈴木(トシアキ)
 年末年始の休暇のため、12月27日正午から1月6日まで電話がつながらなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。
 お電話でのお問い合わせは1月7日9:30以降にご連絡いただけますようお願いいたします。
 また、Webからのお問い合わせには1月7日以降順次で回答させていただきます。なお、受講申込は24時間受け付けております。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S055632 担当 天野宛

経理コンサル新規参入セミナー2020 **FAX:0120-964-111**

ご希望の会場にをお付けください。 【東京会場】2020年 2月7日(金) 【大阪会場】2020年 2月8日(土) 【東京会場】2020年 2月29日(土)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
事務所名 (会社名)		代表者名				
事務所住所 (会社住所)		フリガナ ご連絡担当者	役職			
TEL	()	E-mail	@			
FAX	()	HP	http://			
ご参加者 氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

■セミナー参加者限定特典

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。
 社長online その他各種研究会(研究会)



【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 - お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 - セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 - 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込ご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 - お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL.06-6204-4666)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL.03-6212-2924)



お申込みはこちらから

ダイレクトメールの発送を希望しません
 ※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。