

もう採用を「人事部任せ」は終わり!

最新採用手法を緊急提言

1つでもあてはまる方は、セミナーにご参加ください。

- ✓ 幹部社員が**事業計画を立て、運営できる**ようにしたい。
- ✓ 社長の仕事を、**うまく幹部に渡せる方法**が知りたい。
- ✓ 4月に入社する新卒社員を**早く戦力化する方法**が知りたい。
- ✓ **より優秀なレベルの高い人材**に入社してもらいたい。



本セミナーで学べるポイント

Point
01

事業展開に合わせた**人事戦略**のポイント

優秀な**新卒採用**を進めるための組織体制とノウハウ
事業展開を実現するための**組織戦略**のポイント

Point
02

ハイクラス新卒を採用するための**採用戦略**のポイント

インターンシップ活用で、国立大学生を採用する方法
ナビや合説に頼らない**新しい新卒採用**とは

Point
03

新卒1年目でも**粗利3,000万**の成果を実現できる育成のポイント

入社すぐにスタートダッシュが切れるような、**内定者教育プログラム**を紹介!
新卒・未経験からでも**責任者を任せる**ポイント



WEBからもお申し込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページの
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/055631>



経営者様向け企画

開催日時

東京

2020年**3月5日(木)**

船井総合研究所 東京本社
13:00~16:30[受付12:30~]

先着**20社**
限定

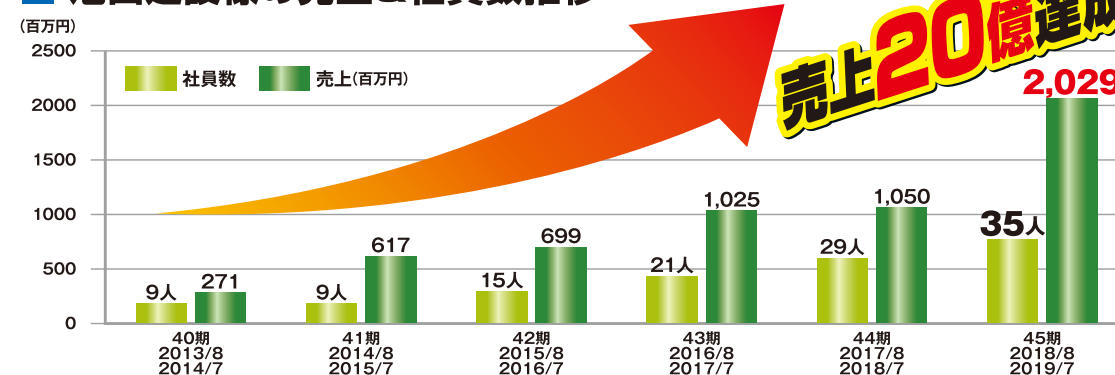
令和時代でも山口県のローカル市場でも持続的成長を実現するスゴイ会社!

超攻撃的 売上**3億円**の会社が**5年**で
売上**20億**を達成した

人財ファースト戦略

の全貌を公開!

池田建設様の売上&社員数推移



売上20億達成!



株式会社 池田建設
代表取締役 池田 直人氏

- ・3年で3倍、5年で7倍の業績アップを実現した急成長のポイントは?
- ・“超”人手不足時代に国立学生を含む優秀学生を採用するポイントは?
- ・業界未経験者でも「事業責任者」を任せるためのポイントは?

「人財ファースト戦略実践事例」は中面へ

主催 明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** 成長企業の人事戦略セミナー お問い合わせNo. S055631
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX 0120-964-111 24時間
お申込みに関するお問合せ: 天野 内容に関するお問合せ: 安田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

055631

わずか3年で売上3億円から10億円突破した会社が5年で20億突破へ。ローカル市場でも快進撃を続ける会社のトップが成長を続ける戦略を大公開!

特別ゲスト講師 株式会社 池田建設

人財ファースト経営の実践で、5年間で年商7倍の成長を実現!

株式会社池田建設 様のご紹介

山口県にて70年続く老舗企業
2010年ごろまでは公共がメインであったが、現在は新築、不動産、太陽光、人材紹介、ITなど様々な事業を展開。
5年前までは売上3億円程度であったが、**3年後には10億円**
5年後には20億円を突破。来期には**30億円を予定**している。

本セミナーでお話いただく内容

- 育成

① 社員に経営者感覚を持たせ成長させる全員参加型経営とは

 - 社長の仕事を幹部に安心して任せるための「**幹部研修プログラム**」
 - 圧倒的**経営計画書**とその**浸透方法**
- 採用

② 急成長を持続させるための自主性を持った社員の育成方法とは

 - 内定者時代に契約!? 新卒1年目で**粗利3,000万**稼ぐ育成方法
 - 入社すぐにスタートダッシュを切らすための「**内定者研修プログラム**」
 - 社員満足度80%以上を達成している「**1 on 1 面談**」
- 採用

③ 地方でもハイクラス新卒を10人近く採用することが可能な採用戦略とは

 - 新卒開始初年度から4年連続で**地方国公立大学生**を採用中! そのポイントは?
 - 内定者の半数以上が**他県出身者・他県大学生!**ローカルでも通用するUターン・Iターン戦略
 - ナビや合説を使わずに**10人近い新卒採用を成功させる新しい新卒採用

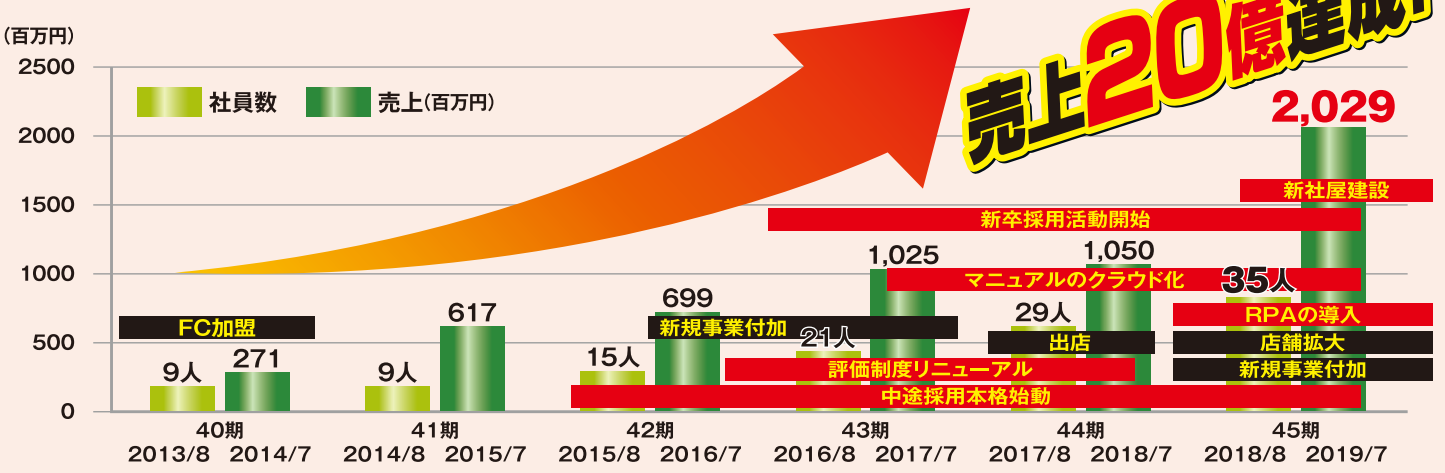


株式会社 池田建設
代表取締役 **池田 直人 氏**

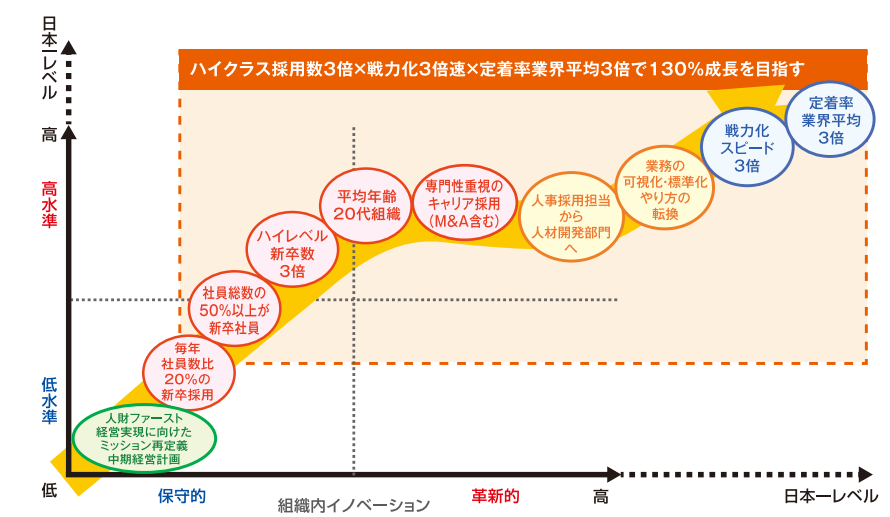
会社HPは
コチラから

営業利益1.4億円も突破し、高収益経営も実現!

株式会社 池田建設様の成長推移と主な取り組み



本セミナーで公開・解説する「人財ファースト経営」とは



人財ファースト経営とは、採用難時代においても競争・景気・時流に左右されずに成長を続けるために船井総研が提唱を始めた経営です。

「先手の人財採用」をすることで、「**事業戦略と人事戦略の両輪を回す**」ことを実現し、今の事業規模ではなく未来志向の事業規模で新卒採用を主力に大量採用し、高速で育成することで業績アップスピードを**3倍**にすることを目指すものです。

競争・景気・時流に左右されない「人財ファースト経営」の実践手法・事例

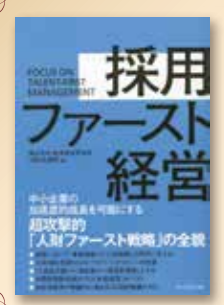
- 1 持続的成長を続けるための人事戦略のポイント**
 - 社員の成長と事業の成長が連動するための**経営計画書作成**のポイント
 - 社員が辞めずに成長しつづけるための**人事KPI**とは
 - 業界平均**3倍の成長速度と生産性**を実現する育成方法
- 2 ハイクラス新卒を採用しつづけるための新卒採用戦略**
 - 地方でも活用できる**インターンシップ**の内容
 - ナビや合説に頼らない**新卒採用のやり方
 - 優秀な学生に響く**プレゼン資料・採用ツール**のポイント
- 3 選べる社員採用を実現する求人集客ノウハウ**
 - 就職指針廃止時代にも成果を出す「**通年採用**」・「**全方位採用**」
 - 業界平均3倍の面接数を獲得する**ダイレクトリクルーティング手法**



こんな方は 今回のセミナーの受講をオススメします!

- ✓ 事業の多角化を検討しているが、**成功するポイント**が知りたい
- ✓ 幹部社員が**事業計画を立てて運営**できるようにしたい
- ✓ 社長の仕事をうまく**幹部に渡せる手法**が知りたい
- ✓ 不人気・成熟業種でも**ハイレベル新卒採用の手法**が知りたい
- ✓ 採用した**人材の育成手法**でよりよい方法を知りたい
- ✓ 社風を改善し、**社内の定着率**を上げたい

プレジデント社より書籍をリリース!



この度2020年1月30日より「採用ファースト経営 -中小企業の加速度的成長を可能にする超攻撃的人財ファースト戦略の全貌-」をリリースいたしました。より採用ファースト経営の考え方を皆様に広めていきたいと思っております。

〈株式会社 船井総合研究所 HRD支援部(著)〉

日時・会場	東京会場 2020年3月5日(木) 株船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分	開催時間	開始 13:00	終了 16:30 (受付12:30より)
受講料	一般価格 税抜 30,000円 (税込33,000円) / 一名様 会員価格 税抜 24,000円 (税込26,400円) / 一名様 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。			
お申込方法	WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWEB上でご確認いただけます。 FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。			
お振込先	下記口座に直接お振込ください。 お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785650 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。			
お問合せ	明日のグレートカンパニーを創る 株式会社 船井総合研究所 TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) お申込専用 FAX 0120-964-111 (24時間対応) ●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:安田			

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S055631	担当	天野 宛
-----------------	----	------

成長企業の人事戦略セミナー

FAX:0120-964-111

フリガナ		業 種	フリガナ		役 職	年 齢
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ ご連絡 担当者		役 職	
TEL	()		E-mail	@		
FAX	()		HP	http://		
ご参加者 氏名	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。

☐ 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus) ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 - お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 - セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社が発送データとして預託することがございます。
 - 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 - お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐