

ITエンジニア紹介事業に**参入**すべき理由

人材募集に限界を感じている
IT会社“必見”

東京 2020年 2月5日(水)
大阪 2020年 2月6日(木)

【IT業界向け】自社採用強化×人材紹介事業立ち上げセミナー

講座内容&スケジュール
東京 2020年2月5日(水) (株)船井総合研究所 芝セミナープレイス
大阪 2020年2月6日(木) (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

講座	内容
第1講座 13:00	<p>人材ビジネスのトレンドとIT人材マーケットの可能性</p> <p>セミナー内容抜粋① 不安定産業にしがみつくと成長市場に参入するホントの理由～ ② 今世紀最大のニーズを抱え、今後伸び続けるIT人材マーケットの現状 ③ 参入するなら今でしょ!～地域ITエンジニア紹介ビジネスでNO1になるための秘訣を伝授</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント 西山 圭 入社後は様々な業界の業績アッププロジェクトを中心に活動。現在は、求人メディアチームのグループマネージャーであり、地域特化型の自社メディア開発専門のコンサルタントとして活躍中。実績数は累計80社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上同社における地域メディア開発の第一人者である。</p>
第2講座	<p>たった90日で、ITエンジニア紹介ビジネスを立ち上げるノウハウ大公開</p> <p>セミナー内容抜粋① 伸びるマーケットで勝負することが商売の鉄則! IT人材マーケットの攻略大公開! ② 知っておきたい、ITエンジニアの分類と求職者の見極め方～成功事例企業のノウハウを1冊に集約～ ③ 採用だけでなく、定着・育成において貢献する。～成功事例企業がやっている7つのルール化～</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ 手塚 諒 船井総研に新卒で入社。 入社後は、様々な業種・業界の業績アップ/新規事業立ち上げ/マーケティング戦略の策定プロジェクトを経験。現在は、求人メディア・人材紹介業の新規立ち上げおよび収益化を強みにしている。特に、営業分野・販路開拓・求職者対応での再現性が高い提案には定評がある。</p>
第3講座	<p>時流適応の経営!IT人材マーケットで弊社が躍進し続ける理由</p> <p>セミナー内容抜粋① “何でも出来ます・やります”は大きな弱み。～ウチはIT人材に強いです!地域×特化分野の強み～ ② [IT人材は集まらない]なんて大きなウソ!～地方商圏こそ、Webを活用すべし～ ③ 地域密着型の人材会社の新しいビジネスのカタチ～人を右から左にながすだけのビジネスはもう終わり～</p> <p>株式会社キャリアドットコム 代表取締役 棚田 浩史氏 新卒で人材派遣会社に2年間勤務。ヘッドハンティング会社に転職し、6年間キャリアを積む。その後、事業会社からスカウトされ、人材紹介事業の立ち上げを経験し、2013年キャリアドットコムを創業。</p> <p>特別ゲスト講師</p>
第4講座 16:30	<p>今後、大不況になっても成長させ続ける唯一の方法</p> <p>セミナー内容抜粋① 医療、介護、保育、これから伸び続けるマーケットの特徴と攻略方法とは!? ② 賢い経営者は、景気運動性の低い“人口運動型人材”で勝負する! ③ 今、人材会社の経営者が考えて欲しい、本当に大切なこと。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント 西山 圭</p>

“超”急成長市場の波に乗り

対売上 166% 営業利益率 25%

IT人材紹介

新規参入セミナー

「IT人材は地方には需要がない。集まらない。」
 その固定観念今すぐ捨ててください。

地域特化のIT人材紹介で **祝** 3年連続増収増益

- 1 スカウト型営業と自社求人サイトの立ち上げで、**月間150人募集達成!驚異の募集ノウハウ!**
- 2 7年の経験から培った、求人職種と求職者をマッチングする**秘伝ツールも大公開!**
- 3 業界未経験の営業マンが**月間粗利500万円を達成できたそのワケとは!?**



お申し込み方法

日程がどうしても合わない企業様へ。出張セミナー&個別経営相談承ります。TEL.0120-958-270 (平日9:45～17:30対応) 担当 西山(ニシヤマ)

FAXでのお申し込み
本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。
0120-964-111
(24時間対応) 担当: 時田

WEBからのお申し込み
右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/055626>

主催 明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** TEL.0120-964-000 平日 9:30～17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

【IT業界向け】自社採用強化×人材紹介事業立ち上げセミナー お問い合わせNo. S055626
WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください) → **055626**

固定観念は今すぐ捨てる！「IT人材は集まらない」は真っ赤なウソ



「地方でIT人材なんて集まるわけない…」
「田舎だからIT人材を欲している企業なんてない…」
「高度な人材募集ノウハウなんてうちには無理…」

コレ全部大きな勘違い！

誰もが抱く **安易なイメージ** と9割の経営者が知らない **意外な現実**

このギャップが**成功の秘訣**だった！！

競争のいない地方は完全なるブルーオーシャン！ IT人材紹介は地方にこそ勝機がある！！

サブスクリプション、クラウド、AI…ビジネス界を席卷する話題の中心はいつもIT技術！
IT人材の必要性を痛感する時代…そんなテクノロジーを担うSEやプログラマーの需要は、
留まるところを知らず、人材紹介マーケットは急成長！

その需要は首都圏だけでなく、地方においても確実に増加！
首都圏だけの話だと思ったら大間違い！

今後ますます伸びることが約束されたマーケットだからこそ、競争ひしめく首都圏に対して、
競争のいない地方は完全なるブルーオーシャン！IT人材紹介は地方にこそ勝機がある！！
参入は早い者勝ち！先行者利益をつかみ取れ！

IT人材紹介のウラ側を大公開！ **儲かる3つの理由**

- 理由1** IT人材がドシドシ集まる！
目からウロコの募集ノウハウ！
- 理由2** 求人企業がザクザク獲れる！
月200件以上獲得できる営業手法！
- 理由3** IT人材紹介は高利益率！高単価！
粗利率100% 平均紹介単価120万円！

「知っているか」「知らないか」が明暗を分ける成功企業だけが知っている“勝利の方程式”を特別大公開！

このセミナーでビジネスモデルのすべてがわかる！無駄を排除し、必須ポイントだけを効率よく学ぶ！

最短距離で**成功**に突き進むためのセミナーです。

⚠️ 現状に満足されている経営者様のご参加はお断りさせていただいております。

開催要項

日時・会場

東京会場 2020年2月5日(水)
 (株)船井総合研究所 芝セミナープレイス
 〒105-0014 東京都港区芝3-4-11 芝シティビル
 都営地下鉄三田線 芝公園駅 A2 出口より徒歩1分

大阪会場 2020年2月6日(木)
 (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
 〒541-0041 大阪市中央区北船場2-28 住友ビル2号館7階
 地下鉄御堂筋線 淀屋橋駅 南西出口より徒歩3分

開催時間
13:00
16:30
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様 **会員** 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員とは社長online(旧FUNAIメンバーズPlus) ※但しスタンダードプランは除く、各業種別研究会にご入会のお客様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上で確認いただけます。

FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785665 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 手塚
年末年始の休暇のため、12月27日正午から1月6日まで電話がつかなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。お電話でのお問い合わせは1月7日9:30以降にご連絡いただけますようお願いいたします。また、Webからのお問い合わせには1月7日以降順次ご回答させていただきます。なお、受講申込は24時間受け付けております。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S055626** 担当 **時田 宛**

【IT業界向け】自社採用強化×人材紹介事業立ち上げセミナー FAX:0120-964-111

ご希望の会場にをお付けください。 【東京会場】2月5日(水) 【大阪会場】2月6日(木)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所	〒	フリガナ	役職	
TEL	()	ご連絡担当者		
FAX	()	E-mail	@	
		HP	http://	

ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかにをお付けください。)

- セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
- セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。
 社長online(旧FUNAIメンバーズPlus) その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります) 法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社へ提供させていただきます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、追記、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**