

3年で倍増! 超・急成長を続ける会社の成長戦略を **初公開!**

たった **3.5時間** で **令和時代** に成長を加速させる **全て** が分かる!

エネルギー業界のための事業・人事戦略大公開セミナー

このような方にオススメ

- ✓ 事業展開のイメージがあるが、採用が追い付かない。
- ✓ 中途ばかりで社内の一体感がない。
- ✓ 数字の伸びが止まってしまった。

講座	セミナー内容
第1講座	<p>エネルギー業界における企業ステージ別事業戦略とは?</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 ものづくり・エネルギー支援部 部長 上席コンサルタント 袖山 亮</p> <p>様々な業界のコンサルティングに従事しエネルギー分野、太陽光発電・蓄電池事業を中心にしているBtoB分野のスペシャリスト。質の高いノウハウは、経営者から圧倒的な評価を得ている。その実績からスマートエネルギー研究会の主宰でもある。</p>
第2講座 ゲスト講師	<p>エスコプロモーションの事業・人事戦略</p> <p> 株式会社 エスコプロモーション 取締役 林 克磨氏</p> <p>2011年創業後、ESCO事業を中心とした省エネ商材を販売、分業制を中心とした二次アポ制の導入で蓄電池の月販70本を達成。売り上げも3年で倍増するなど、圧倒的に成長している。2018年から2019年にかけて採用戦略を大きく転換し、2020卒採用では初めての新卒採用にも関わらず15名の優秀な学生を採用することに成功した。</p>
第3講座	<p>エスコプロモーションの人事戦略</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 HRD支援本部 伊藤 友里</p> <p>船井総研入社後、住宅不動産業界の中でも特に住宅・不動産会社を中心とした営業向け人材開発コンサルティングを行っている。採用支援を中心に、会社の教育体制の仕組み化や社員満足度向上の取り組みなど、社員の採用、育成、定着支援を一貫して行っている。</p>
第4講座	<p>まとめ講座</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 HRD支援本部 山中 章裕</p> <p>2008年船井総研入社後、2009年より税理士・会計事務所のコンサルティングに特化する。相続案件獲得、経理代行・記帳代行獲得、新設法人顧問獲得の分野ではコンサルティング開始から6ヶ月以内の即時業績アップの成功事例を多数持つ。その後、クライアントの組織拡大に合わせて、マネジメント領域のコンサルティングを主な領域とする。中でも、採用戦略の構築を得意とし、これまで30社以上の新卒・中途領域におけるダイレクトリクルーティング戦略の構築に携わった実績を持つ。</p>



WEBからもお申し込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/053982>



経営者様向け企画
開催日時
2019年 **12月11日** (水) 株船井総合研究所 五反田オフィス
2020年 **1月17日** (金) 株船井総合研究所 五反田オフィス
13:00~16:30 (受付12:30~)

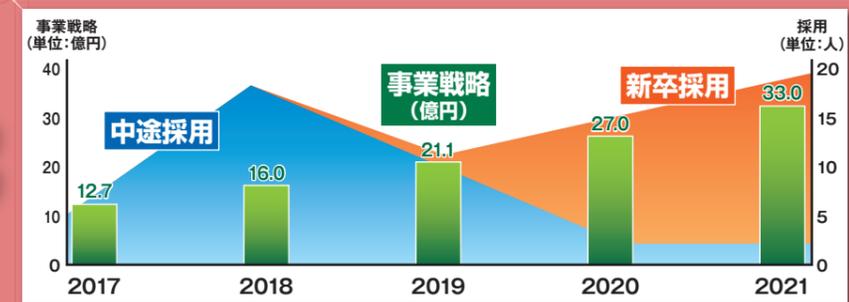
12億→16億→21億に成長!

超・急成長を続ける **事業&採用** 営業会社の

高速育成戦略

モデル企業セミナー

**130%成長へ最速で
組織を次のステージに
進ませる方法**



2011年創業後、ESCO事業を中心とした省エネ商材を販売。分業制を中心とした二次アポ制の導入で蓄電池の月販70本を達成。売り上げも3年で倍増するなど、圧倒的に成長している。2018年から2019年にかけて採用戦略を大きく転換し、2020卒採用では初めての新卒採用にも関わらず15名の優秀な学生を採用することに成功した。

特別ゲスト講師

株式会社 エスコプロモーション
取締役 **林 克磨氏**



- 毎年売上を上げ続けることができる営業の仕組みとは?
- 採用難の時代でも、確実に採用をし続けるためのポイントとは?
- 業界未経験者を戦力化するためのビジネスモデルと育成戦略

主催  明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** TEL0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX0120-964-111 24時間対応
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ: 櫻田 内容に関するお問合せ: 伊藤

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **053982**

3年で12億→21億に成長する超・急成長企業の成長戦略!

全て

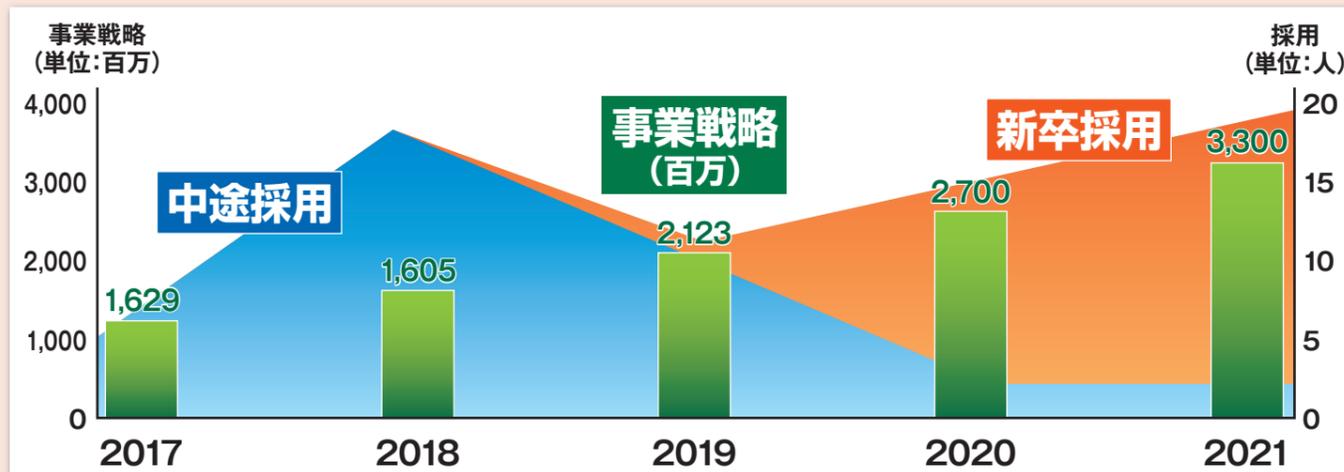
激戦区でも快進撃を続ける会社のトップが成長を続ける戦略を大公開!

特別ゲスト講師

超・高速成長し続けるために
大きく事業・人事戦略を
変換しました!



企業規模が100名までは営業のマニュアル化や分業制を中心とした事業戦略と中途採用で事業を伸ばしてきました。ただし、ここからまだ事業を伸ばしていくと考えたときに、事業戦略があるもののそれを実現する人材の採用がかなり難しくなりました。採用の数値目標は立てたものの今までの中途採用ではおおよそ無理な計画。また、上がり続ける中途採用費にくらべ、求職者の質も下がっているように感じています。また、会社が成長していく中で中途採用だけで事業を伸ばしてきたゆえ会社としての一体感が薄れてきているように感じていました。そのため、抜本的に人事戦略を変える必要があると考えチャレンジしたのが新卒採用です。自分たちがイメージしていた採用活動とは全く違ったため、正直大変だな、という印象も受けましたが、面接した学生の「素直さ」や「意欲」は中途採用では出会えない人財だと確信しました。初めての新卒採用にも関わらず15名の新卒採用に成功。これから彼らを育成することが楽しみです。



HOP

事業の仕組化
分業制ステージ

STEP

採用戦略を刷新

JUMP

組織拡大化
ステージ

組織を拡大する採用と育成の仕組みも大公開!

AIXリクレーター
学生が運命を感じる採用フロー



21卒採用最新事例
高満足度インターンシップ



次世代の経営幹部へ
自発性を高める育成の仕組み



今回のセミナーで公開する
最新ノウハウとポイント

- 事業戦略 ノウハウ 20億突破!その先を見据える事業戦略
- 人事戦略 ノウハウ 事業を伸ばし続ける企業の人事戦略
- 採用戦略 ノウハウ 採用はマーケティングである! KPI設定のポイント
- 採用戦略 ノウハウ はじめての新卒採用でも15名以上の学生を採用できる採用体制の作り方
- 採用戦略 ノウハウ 通年採用でも学生を漏れなくフォローする採用体制のポイント
- 集客 ノウハウ 求める人物像に出会える採用ツール・ブランディングのポイント
- 集客 ノウハウ I・Uターン学生を一本釣りする採用ノウハウ
- 惹きつけ ノウハウ 内定承諾率76%! 学生を惹きつける採用戦略
- 惹きつけ ノウハウ 学生を惹きつけるリクレーター育成のポイント
- 育成 ノウハウ 新卒の早期戦力化を実現させるための育成のポイント

日時・会場

東云会場
2019年 12月11日(水)
 (株)船井総合研究所 五反田オフィス
 〒141-8527
 東京都品川区西五反田6-12-1

JR「五反田駅」
 西口より
 徒歩15分

東云会場
2020年 1月17日(金)
 (株)船井総合研究所 五反田オフィス
 〒141-8527
 東京都品川区西五反田6-12-1

JR「五反田駅」
 西口より
 徒歩15分

開催時間
13:00
16:30
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 **30,000円** (税込**33,000円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 **24,000円** (税込**26,400円**) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けまますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785300 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 伊藤
 ※年末年始の休暇のため、12月27日正午から1月6日まで電話がつかなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。
 お電話でのお問い合わせは1月7日9:30以降にご連絡いただけますようお願いいたします。
 また、Webからのお問い合わせには1月7日以降順次ご回答させていただきます。なお、受講申込は24時間受け付けております。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 12月お問合せNo. **S053982** 1月お問合せNo. **S055026** 担当 **櫻田 宛**

エネルギー業界のための事業・人事戦略大公開セミナー **FAX:0120-964-111**

ご希望の会場に をお付けください。 2019年 12月11日(水) 2020年 1月17日(金)

フリガナ	業種		フリガナ	役職	年齢
会社名			代表者名		
会社住所	〒		フリガナ	役職	
TEL	()		ご連絡担当者		
FAX	()		E-mail	@	
			HP	http://	
ご参加者氏名	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	1	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	2	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	3	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	4	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	5	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ

今、このお申し込み用紙を手にとされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、**無料個別経営相談**を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。
 FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** **お申込みはこちらから**