

【広告会社業績アップセミナー】開催に関するご案内

地方の広告会社・印刷会社は スマホ販促商品を **導入** すべき!

本セミナーのみで連携を組むモデルを発表しますので必ず今すぐお申し込みください。
求人マーケットは大きなチャンスを迎えています。必ず経営者様がご参加下さい。
大切なのもう一度書きます。必ず経営者様がご参加下さい。早期の決断が鍵になるからです。

講座内容&
スケジュール

大阪

1月16日 木

開催時間

13:00▶16:00

東京

1月27日 月

開催時間

13:00▶16:00

(株)船井総合研究所 船橋橋セミナープレイス

(株)船井総合研究所 東京本社

講座/時間	セミナー内容/講師
第1講座 13:00~	地方の広告会社・印刷会社が攻めるべきスマホ販促マーケットとは!? セミナー内容抜粋① スマホ販促ファースト到来! 地方の広告会社印刷会社が攻めるべき市場とは? セミナー内容抜粋② 脱・紙依存。これからの広告会社・印刷会社の商品戦略。 セミナー内容抜粋③ スマホ販促商品が自社にもたらす7つの価値。 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント 西山 圭 入社後は、様々な業界の業績アッププロジェクトを中心に活動してきた。現在は、求人メディアチームのグループマネージャーであり、地域特化型の自社メディア開発専門のコンサルタントとして活躍中。実績数は累計80社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、同社における地域メディア開発の第一人者である。 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 安本 哲弥 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ チームリーダー シニア経営コンサルタント 野口 豊 人材募集専門のコンサルタント。WEBマーケティングにおける独自のノウハウを持ち、人材募集において数多くの成功事例を持つ。100社を超えるクライアント企業の広告運用や、求人サイトの制作を手がけるなど、超実践的な募集方法を得意としている。
第2講座	折込チラシVSスマホチラシ セミナー内容抜粋① 知っておきたいスマホ販促の全体設計の仕方。 セミナー内容抜粋② 営業マンの能力に頼ることなく、新規受注ができる仕組みとは? セミナー内容抜粋③ 地方の広告会社・印刷会社が明日から展開できるスマホチラシ提案 年商120億の大手SP会社にてマネージャー職を務める。各地域のクライアント部門の責任者としてクライアントの業績アップを実現させるとともに長年苦戦していた自社の部門収益をV字回復させる。その現場経験を経て船井総研に入社し、広告・印刷業界を専門とするチームの主軸として活躍。広告主の様々な課題を解決するためのプロジェクトもリーダーとして多数の実績を積み、前職のSP会社での経験を活かしブランディング戦略の構築からプロモーション企画立案、現場における営業同行まで現場最前線のサポートに対する顧客からの信頼が厚い。 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ チームリーダー 宮本 賢一
第3講座 特別企画 トークセッション	紙とセットで受注する「360°回転動画」で攻めるべきマーケットはこれだ! 株式会社 北星社 取締役 早川 陽祐氏 大学卒業後、大手印刷会社へ就職。リチウムイオン電池のソフトパワウチの研究開発に従事したのち、2017年北星社に入社。新規事業開発を中心に手腕を発揮し2019年取締役に就任。人と人とのコミュニケーションメディアの新たな可能性を模索している。 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ 求人メディアチーム 保泉 泰宏 船井総研に新卒で入社。入社後は、広告・印刷業界/人材業界に特化をし、新規事業立ち上げ/マーケティング戦略の策定プロジェクトを経験。現在は、求人メディアの新規立上げおよび収益化を強みにしている。特に、マーケティング戦略での再現性が高い提案/実行には定評がある。
まとめ講座 ~16:00	地方の広告会社・経営者に今一番考えて欲しいこと セミナー内容抜粋① 社長に実践して欲しい、船井流経営法。 セミナー内容抜粋② 2019年高収益企業になるための5つのステップ。 セミナー内容抜粋③ 新規事業で成功するための5つのポイント。 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント 西山 圭 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 安本 哲弥 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ チームリーダー シニア経営コンサルタント 野口 豊

お申し込み方法

日程がどうしても
合わない企業様へ。

出張セミナー&
個別経営相談承ります。

まずは、お問い合わせ下さい。

平日 9:45~17:30 対応

担当
西山(ニシヤマ)

TEL.0120-958-270

FAX でのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

(24時間対応) 担当: 時田

WEB からの申し込み

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/054780>

地方の小さな
広告会社・印刷会社の経営者様

大阪

2020年

1月16日 木

東京

2020年

1月27日 月

今のまま「紙」が主力で本当に3年後、
あなたの会社は安泰なのか?

折込
広告 VS スマホ
販促

スマホ販促
新商品導入説明会

スマホ
チラシ



- ✓ 来店した人に広告が届けられる
- ✓ エリア・性別を選んで広告が届けられる

360°
回転動画



商品紹介・店内プロモーション・
会社案内・工場見学など
提案内容は無限に広がります

PC・スマホで動画を **くるくる360°回転** できる

新規参入セミナー 1エリア1社限定モデル

大阪会場 1月16日 木 東京会場 1月27日 月



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

広告会社業績アップセミナー

TEL.0120-964-000

平日
9:30~17:30

お問い合わせNO. S054780

FAX.0120-964-111

お申込みに関するお問合せ: 時田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **054780**



地域密着の
広告会社印刷会社
がすべき**戦略**!

こんな方に
おススメ

紙が主力商品で
限界を感じている
企業様

値引き交渉続きで
粗利・営業利益が年々
減っている

企画・見積なし
パッケージ化された
商品を持ちたい

社長の営業力に
依存しない組織体制を
つくりたい方

スマホチラシ×360°回転動画 スマホ販促商品を30日で 導入するノウハウを全て大公開

今、スマホ販促商品を導入すべき3つの理由

1

地方のスマホ販促は
未開拓マーケット

地元中堅広告主を狙う!

①競争がない

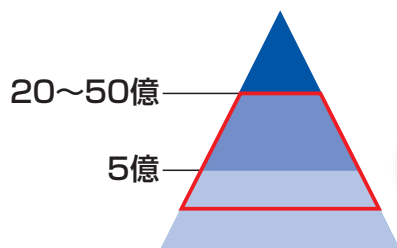
⇒地元の広告会社も大手広告代理店も手つかずのマーケット

②予算を持っている

⇒売上10億でも年間800万のWEB予算を持っている

③パートナー企業に困っている

⇒WEBプロモーションに必要な企画・制作・配信・検証が
すべて別会社で1社にお願いしたい



徹底的に
このターゲット
を狙う!

2

スマホ普及を背景に
動画ニーズが急成長

スマホ動画広告は、昨年対比190%で成長!!

動画制作だけではなく
動画配信、動画広告、分析まで提供できる
ニーズが多い動画は「採用」「企業紹介」「商品紹介」

動画だけではなく
紙との**セット商品**で単価アップ

「360度回転動画」に絞り
制作から配信、分析までを一気通貫

3

地方で続々誕生する
成功事例!

事例① 住宅不動産会社からWEBコンサルティング
毎月10万を受託した事例

WEBに取り組んで**たった1年の営業マン**が、住宅不動産会社
から**初回訪問でWEBコンサルティングを受注**。
さらに毎月WEB広告も追加受注!

事例② 事業開始たった6ヶ月で
1社1,680万を受注(粗利50%)

月額140万円(年間総額**1,980万**)を自動車ディーラーより
受注**WEBの企画から広告配信まで一貫してサポート**
している事例。

事例③ WEB立ち上げ初年度にして自動車ディーラー
から年間2,000万を受注した事例

自動車ディーラーから初回WEB広告50万を受注。**提案内容・
レポート内容が評価**され先方の**WEB予算の大幅増を
獲得!**取引初年度から**2,000万を受注!**

特別ゲスト講座

スマホ普及率70%時代!『スマホ販促商品導入説明会』



株式会社北星社 取締役
早川 陽祐氏

地方の印刷会社が展開するスマホ販促商品とは?

- ✓ 折込チラシ、パンフレットが主力商品で年々売上が減少
下がっている市場で商品売る事の厳しさを痛感
- ✓ 確実に伸びているスマホ販促市場の商品開発を着手
人と人のコミュニケーションメディアの新たな可能性を提案。



(株)船井総合研究所
宮本 賢一

スマホ販促商品、成功事例10連発!

- スマホ普及率72.0%に対して新聞購読率は…縮小マーケットではなく、成長
市場を狙った販促!
- スマホ販促成功のステップはまず全体像を設計し、優先順位をつけ、目的を
明確にすること!
- スマホ販促は「業務の流れ」「顧客別」「数値計画」から考える! 成功するため
に決断すべきこと!

日時・会場	大阪会場 2020年1月16日(木) (株)船井総合研究所 船井橋セミナープレイス 〒541-0041 大阪市中央区船井橋 4-7-28 住友ビル 2号館7階 北下駅南口徒歩 定価橋駅 船井橋駅より徒歩3分 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。 尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたし兼ねますので、ご了承ください。	東京会場 2020年1月27日(月) (株)船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-6-6 日本生命丸の内ビル 21階 JR 東京駅 丸の内北口より徒歩 1分	開催時間 13:00 ▼ 16:00 受付12:30～
受講料	一般企業 税抜 30,000円 (税込33,000円) / 一名様 会員企業 税抜 24,000円 (税込26,400円) / 一名様 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。		
お申込方法	WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWEB上でご確認ください。 FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。 お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。		
お振込先	下記口座に直接お振込ください。 お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785281 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキウシヨ セミナーグチ お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。		
お問合せ	明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 お申込専用 TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応) ●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 宮本 年末年始の休暇のため、12月27日正午から1月6日まで電話がつかなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。お電話でのお問い合わせは1月7日9:30以降にご連絡いただけますようお願いいたします。また、Webからのお問い合わせには1月7日以降順次ご回答させていただきます。なお、受講申込は24時間受け付けております。		

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S054780** 担当 **時田 宛**

広告会社業績アップセミナー **FAX:0120-964-111**

ご希望の会場に ☒ をお付けください。		☐ 【大阪会場】1月16日(木)		☐ 【東京会場】1月27日(月)		
フリガナ		業 種	フリガナ	役 職	年 齢	
会社名			代表者名			
会社住所	〒		フリガナ	役 職		
			ご連絡担当者			
TEL	()		E-mail	@		
FAX	()		HP	http://		
ご参加者氏名	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	1			2		
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	3			4		
フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢	
5			6			

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに ☒ をお付けください。)	
☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。	
☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)	
ご入会中の弊社研究会があれば ☒ をお付けください。	
☐ FUNAIメンバーズPlus	☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行	会社へ発送データとして預託することがございます。 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。 【個人情報に関するお問い合わせ】 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)	検 
※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないとときは、 ☒ を入れて当社宛にご連絡ください。 ダイレクトメールの発送を希望しません ☐		お申込みはこちらから