

新型コロナウイルス感染拡大に伴うセミナーのWEB開催について

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。

満員御礼、キャンセル待ち 人気セミナー

講座内容&スケジュール

講座	セミナー内容
第1講座 13:00 } 14:00	医療業界の時流と組織力向上の秘訣  <ul style="list-style-type: none"> セミナー内容抜粋① 2025年ヘルスケア産業変革期を乗り越えるポイント セミナー内容抜粋② ヘルスケアの施術産業における次世代ビジネストレンドとは? セミナー内容抜粋③ ミッションとビジネスを融合させる経営計画の創り方 株式会社 船井総合研究所 第二経営支援本部 部長 戸澤 良親 2006年に成蹊大学工学部応用化学科卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。入社後は医療業界のコンサルティング部門に属して2012年にチームリーダー、2015年にグループマネージャーに昇格。その後2017年1月より医療支援部の部長に昇格し、医療・歯科・治療院・動物病院といったヘルスケア領域の統括を担っている。現在、自身としては医療業界の中でも市場の大きい内科部門を立ち上げ、在宅医療、内視鏡・予防分野の推進を手掛けている。
特別ゲスト 第2講座 14:10 } 15:10	多店舗経営で高生産性×高い組織力を実現する戦略とポイント  <ul style="list-style-type: none"> セミナー内容抜粋① 直営×オーナー制度の多店舗経営とは? セミナー内容抜粋② WEBマーケティングで高生産性の実現 セミナー内容抜粋③ 技術の標準化による具体的な施術者教育 EMPOWERMENT株式会社 代表取締役社長 平川 憲秀氏 2004年に父親が経営していた整骨院を引き継ぎ経営者となる。その後、1店舗で運営していたが徐々に売上も上がってきたことをきっかけにスタッフを増やし2012年に2店舗目をオープンさせる。3店舗目出店前に「痛みやしびれ」を根本改善というコンセプトの自費モデル構築後、整骨院を現在までに8店舗・鍼灸院1店舗・整体院3店舗の計12店舗まで拡大。昨年度の年商は約5億円。自費率90%以上で施術者一人生産性は約100万と自費型の高生産整骨院グループとして成長し続けている。
第3講座 15:20 } 16:00	高生産性×組織力の成功事例整骨院経営の時流  <ul style="list-style-type: none"> セミナー内容抜粋① 2020年下半期を勝ち抜くWEBマーケティングの最新事例 セミナー内容抜粋② 働き方改革における生産性向上 セミナー内容抜粋③ 明日から取り組める組織力向上における成功事例 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケアグループ シニア経営コンサルタント 松本 治 出身は福島県二本松市の専業農家。市場規模が1/10になった状態で、経営を立て直す両親を見て育つ。治療院業界をメイン領域とし、「会社独自固有の長所」と「お客様のニーズ」を結びつけることにおいて評価が高い。即時業績アップに強く、自身、大手接客業で過去最高の販売実績を残すなど、お客様の心をつかむ接客提案にも定評がある。
第4講座 16:10 } 16:30	本日のまとめ  <ul style="list-style-type: none"> セミナー内容抜粋① 整骨院と親和性の高いヘルスケア産業と可能性 セミナー内容抜粋② 業容拡大期において付加すべき新業態モデルとは セミナー内容抜粋③ 高生産性×組織力を実現するための経営者マインド 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケアグループ チーフ経営コンサルタント 宮澤 駿 「院長を経営者へ」をモットーに年間約300日コンサルティングに従事。また、医療支援部において史上最短で管理職に昇格。数値分析・WEBマーケティングを得意とし、圧倒的領域一番院へのサポートをしている。

WEBからもお申し込みいただけます！

右記のQRコードを読み取り頂き WEB ページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/054670>



10年後も生き残るための整骨院経営セミナー

業界日本トップクラスの会員数

整骨院経営者勉強会260社の
 成功事例を大放出!!
 多店舗経営の成功は

高生産性 × 組織力

定員 **50名様限定!**

開催日時 2020年**6月14日**(日)
 13:00~16:30 [受付 12:30~]

(株)船井総合研究所 東京本社



特別
 ゲスト

EMPOWERMENT株式会社
 代表取締役社長
平川 憲秀氏

今、新しい時代が始まろうとしています
 新時代を切り開くには、今を疑い、過去に学び、未来を創り出す、知恵と情熱とビジョンが不可欠です。

店舗数 12店舗	年商 約5億円	1人施術者 生産性 約110万円	自費比率 90%以上
--------------------	-------------------	----------------------------	----------------------

学べるポイントで

多店舗経営の成功は「高生産×組織力」!
 京都府内で12店舗展開で一人生産性は約110万円。戦略的かつ強い組織力で多店舗経営を成功へ。今後の多店舗経営の答えがここに

2020年下半期以降のヘルスケア業界の時流を掴める
 2025年問題に向けて待たなしの医療業界。マクロを知りマイクロに行動することで経営を正しい方向にするために時流を正しく掴んで頂きます

2020年下半期以降の整骨院経営の強化テーマ
 船井流経営法×260会員の成功事例から導き出された整骨院経営の強化テーマを凝縮してお送りします

260会員から導き出されたベスト成功事例連発
 明日から使えて業績アップ間違いなしのベスト成功事例を連発してお送り致します。

主催  明日のグレートカンパニーを創る **整骨院向け 10年後も生き残る多店舗経営セミナー** お問い合わせNo. S054670
Funai Soken TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX 0120-964-111 24時間対応
 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ:天野 内容に関するお問合せ:宮澤

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) **054670**

過去10年で最大の廃業率。増税・働き方改革。競争激化時代の整骨院業界を生き抜く方法はここに!

2020年下半期対策! 高生産性×組織力で10年後も生き残る整骨院へ



右記の
整骨院経営者様に
おすすめです!

働き方改革に伴い
具体的な対策を
模索している

国家資格者でなくてもできる、
次の柱となる**新規事業**を
検討している

健康や運動、
美容に関する
新規事業を始めてみたい

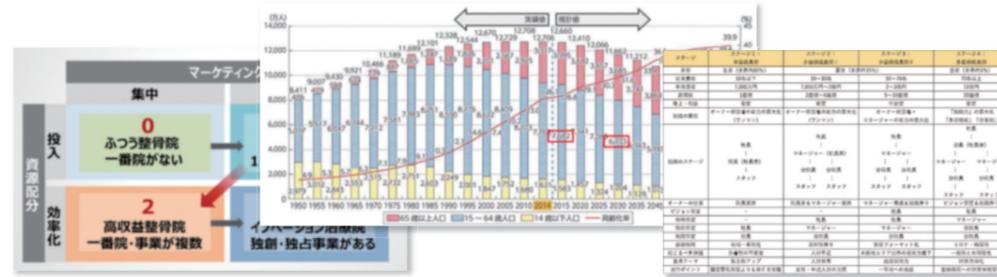
漠然と今後の
整骨院経営の**将来が不安**

2020年 下半期対策!

- ① 医療・ヘルスケア産業の未来に
経営の答えあり
- ② 売上から営業利益重視の
経営への変革
- ③ 医療広告規制が起こるのか!?
今とるべき**最新WEBマーケティング**
- ④ フロービジネスから
ストックビジネスへの転換
- ⑤ 高生産性×組織力で
10年後も生き残る整骨院へ
- ⑥ 整骨院が無資格者と**新たな
ビジネスモデル**を構築...etc

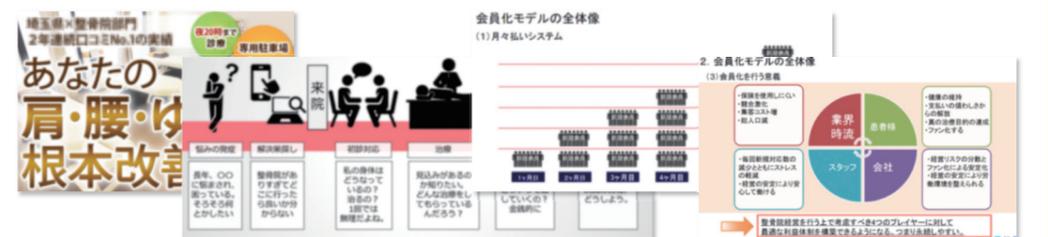
ズバリ 1 ~整骨院業界が高収益化・高生産性化への転換~ 既存院のダントツ一番化と事業のメリハリ化!

- ✓ 完全週休2日制、**残業なし**で一人生産性**110万!**
- ✓ **12店舗5億円!**組織力を最大限生かした次世代型経営!
- ✓ **自費率90%**の技術×仕組みの確立!
- ✓ M&Aによる分院売却で**不採算事業のメリハリ化!**



ズバリ 2 ~人材不足・人口減少でも安定成長するポイント~ ビジネスモデルの変革と資源最大化と効率化!

- ✓ フロービジネスからストックビジネスの転換で
毎月一定の売上を実現!
- ✓ 今までの**業務を1/3**にする**省人化・省力化対策!**
- ✓ **施術練習のIT化**により教育速度**2倍!**
- ✓ 他院に負けない**高効果・早期導入の治療技術!**



ズバリ 3 ~10年後も生き残る次世代の令和経営~ 高生産性×組織力モデルの確立を!

- ① **EMPOWERMENT(株) 平川氏が直接解説**
 - ✓ やりがいを持って働ける環境×安心して働ける環境の整備
 - ✓ 結果、離職率**8%**の組織作りへ
 - ✓ **12店舗**(整骨院8院、鍼灸院1院、整体院3院)の多角化経営
 - ✓ WEBマーケティング×完全自費
 - ✓ 多店舗におけるマネジメントをステップごとに解説

- ② **船井総研が解説**
 - ✓ 検索順位が下がっても集患数に変化なし!**PPC最強対策!**
 - ✓ **医療ガイドラインとSEO対策**の今後の動向!
 - ✓ **800院以上の会員**から見える**高生産性モデル**とは!

ズバリ 4 ~2025年を見据えた整骨院が参入すべき3業態~ 健康寿命社会の実現に向けた整骨院以外の収益源の確立!

- ① **1人生産性100万円以上の無資格整体事業**
 - ✓ 「回数券販売×会員制」施術者3人で月商**500万円!**
 - ✓ ホットペッパービューティー活用で高単価ニーズを捉える!
 - ✓ 路面店舗でなくても成り立つ立地戦略! ✓ **0か月**で習得できる無資格者の施術技術!
- ② **早期投資回収のパーソナルトレーニング事業!**
 - ✓ 月商**500万円!**営業利益率**25%!** ✓ **1人トレーナー**生産性**120万円以上!**
 - ✓ 低額投資で早期投資回収可能! ✓ 紹介から**WEB集客**の変革!
- ③ **骨盤矯正痩身サロン**
 - ✓ 美容スタッフ**1人生産性120万円!**
 - ✓ 経験ゼロ一般女性を美容スタッフに育てる**短期教育システム!**
 - ✓ 月々払いの払いやすい高単価モデル! ✓ 整骨院との相乗効果で集客力アップ!



EMPOWERMENT株式会社
代表取締役社長

平川 憲秀氏

特別
ゲスト

整骨院向け 10年後も生き残る多店舗経営セミナー

▶ セミナー講座内容 13:00~16:30 (受付開始12:30~)

第一講座

「医療業界の時流と組織力向上の秘訣」

担当講師

株式会社 船井総合研究所 第二経営支援本部
部長 戸澤 良親

ゲスト講座

「多店舗経営で高生産性×高い組織力を実現する戦略とポイント」

ゲスト講師

EMPOWERMENT 株式会社
代表取締役社長 平川 憲秀 氏

第三講座

「高生産性×組織力の成功事例整骨院経営の時流」

担当講師

株式会社 船井総合研究所ヘルスケア支援部
グループマネージャー シニア経営コンサルタント 松本治
グループマネージャー シニア経営コンサルタント 浜崎允彦

まとめ講座

「本日のまとめ」

担当講師

株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部
シニアエキスパート チーフ経営コンサルタント 宮澤駿

▶ セミナー開催概要

東京会場

(株)船井総合研究所 東京本社

2020年6月14日(日)

※申込み締切日/6月12日(金)17:00まで

<会場所在地>

〒100-0005

東京都千代田区丸の内1-6-6日本生命丸の内ビル21階

[JR東京駅丸の内北口より徒歩1分]

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

▶ ご参加料金 1名様あたり

一般:税抜30,000円(税込33,000円) 会員:税抜24,000円(税込26,400円)

※スタッフのみの参加はできませんのでご了承ください。

※ご入金の際は、税込金額での振込みをお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。
- ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、裏面の申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて裏面の申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の企業様と、各業種別研究会・経営フォーラムにご入会中の企業様です。

▶ お振込先

三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 NO. 5785063 口座名義 カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

お振込口座は、当セミナー専用の振込口座となっております。

※お振込み手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

▶ お申し込み方法

【WEBからのお申込み】裏面のQRコードよりお申込みください。

クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

【FAXからのお申込み】入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、担当者までご連絡ください。

お申し込みは超カンタン！今すぐ下記を記入してファックス送信するだけ！

FAXお申し込み用紙 FAX:0120-964-111 (24時間対応) 担当/天野

<セミナー名> 「整骨院向け 10年後も生き残る多店舗経営セミナー」

東京会場 (株)船井総合研究所 東京本社

お問い合わせNO:S054670

2020年6月14日(日)

【お申込期限:6/12(金)17:00迄】

【お問い合わせ先】
TEL:0120-964-000
(平日9:30~17:30)

お申し込みについて 担当:アマノ
セミナー内容について 担当:ミヤザワ
※ご連絡の際は、お問い合わせNoをお伝えください



お申し込みはこちらから

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。

※WEBからのお申し込みはクレジット決済が可能です

■ご記入方法:太枠内は必ずご記入ください。 ■ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

フリガナ		フリガナ		役職		
医院名		代表者名				
会社住所	〒					
フリガナ		役職	メールアドレス(任意)			
ご連絡ご担当者			※お持ちの方のみで結構です			
TEL		FAX				
ご参加者お名前	1	フリガナ	役職	2	フリガナ	役職
	3	フリガナ	役職	4	フリガナ	役職

今回のセミナーにご参加される方に限り、セミナー後日無料個別経営相談会を行います。ご希望の場合は、右記にチェックをつけてください

無料個別経営相談を希望する。(1社2時間程度)

セミナー終了後、開催される無料個別経営相談会について

過去、多くの整骨院様が以下のような目的で当サービスをご活用くださっています。 ※中には毎回ご利用される方もおられる人気サービスです！

- ①セミナーで聞いた内容を実行するため
 - ②自院の現状の認識や他院の現状把握のため
 - ③自院の特有の悩みを相談し、今後の院経営に活かすため
- その他ご希望に応じて個別で対応いたしますので、お気軽にお申し込み下さい。

弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば○印をお付け下さい)

- 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)
- その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。

