

ぱちんこ企業経営者様限定

不採算店舗から**経営を立て直す**180分

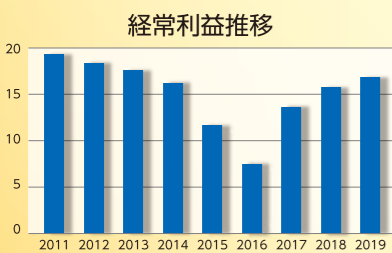
講座内容&
スケジュール

東京会場 2020年 **4月8日水** (株)船井総合研究所 芝セミナープレイス 13:00~16:00 [受付 12:30~]
オンライン受講 2020年 **5月15日金** **6月3日水** 両日とも / 13:00~16:00 [ログイン開始 12:30~]

講座 セミナー内容

第1講座 「不採算店舗」活用成功事例企業!

「不採算店舗」を活用し、**持続的成長を成し遂げる経営改革**



- ① 戦略的な店舗マネジメントの判断軸と2021年に向けた考え方
- ② 既存店「増収増益」の仕掛け
- ③ 業界不透明でも「出店」をし続け、新規事業を立ち上げを目指す経営方針の理由
- ④ 会社は**トップ2人の会話**で決まる
- ⑤ 成長スピードを格段に上げる上手な番頭と社長の付き合い方、会長と社長の付き合い方



株式会社 エスエープランニング
副社長 野村明氏 営業本部長 中村政己氏

第2講座

「不採算店舗」を軸に事業を**125%成長**させる
経営戦略と営業戦略

- 企業事例① 「不採算店舗」を抱える企業の経営戦略は「**業界の非常識**」をど真ん中に、3店舗企業事例
- 企業事例② 「**店舗売価**」の前に●●をして、V字回復。今では、居抜き出店を行うまで成長した10店舗企業事例
- 店舗事例① 「不採算店舗」は店長不在が**カギ!**500台クラスが月粗利800万あげるための営業ストーリー
- 店舗事例② **6号機絶望!**だからスロットに集中投資をして昨対売上**115%**。「不採算店舗」のスロット戦略

株式会社船井総合研究所
グループマネージャー シニア経営コンサルタント 渡邊 龍信

第3講座

「不採算店舗」を新規事業に転換し、
利益**1.5倍**にする経営戦略と判断

- セミナー内容抜粋① 「**新規事業**」にのり出す前に考えるべき経営戦略と「**新規事業事例5連発**」
- セミナー内容抜粋② 「**自社物件活用**」でぱちんこ企業が「やるべき」新規事業と「やってはいけない」新規事業
- 事例① テナントリーシングで不動産価値を3倍へ。上手なテナントリーシング事例
- 事例② 200坪の施設を有効活用!こども向け事業で高収益~**新規事業事例多数紹介**~
- セミナー内容抜粋③ 2030年のぱちんこ業界は**すばりこうなる!**時流をとらえた「**新しいぱちんこ企業の経営**」

株式会社船井総合研究所
グループマネージャー チーフ経営コンサルタント 徳村 英志

まとめ講座

「**撤退**」「**売却**」「**買収**」「**自社物件活用**」、
そして「**新規事業**」を起点に**企業成長**を行う経営戦略

株式会社船井総合研究所
チームリーダー シニア経営コンサルタント 西川 佳孝

2代目・3代目経営者限定

経営者のための「**お悩み相談会**」

※事前申し込みの企業様限定で、企業経営者のお悩みを1社20分ご相談いただけます。※ただし、成長意欲はあるがうまく会社が成長軌道に乗らないという経営者様に限ります。

不採算店舗は「**存続か?撤退か?**」の決断を
先延ばしにし続けている経営者様へ

不採算店舗は**3つの施策**で蘇る!

10店舗以下法人向け

不採算店舗が
会社を救うセミナー

撤退 売却 買収 多角化 新規事業 自社物件活用

先代と上手にやりたい 2代目・3代目経営者だからできる
「0」から始める会社立て直し術公開!

東京会場 2020年 **4月8日水** オンライン受講 2020年 **5月15日金** **6月3日水**

「不採算店舗」活用成功事例企業!

戦略的に4年連続で4店舗を整理を行い、売上は落とすものの企業の収益を大きく改善。その4年間に既存店は10店舗中8店舗が「増収増益」を達成。既存の不採算店舗などが復活するモデルを構築。そして、2019年5月には経営方針発表会を社員・外部に向け実施。成長する3年と位置づけ「出店」戦略を発表。その7か月後には、2021年遊技機撤去の問題があるにも関わらず出店。先見的な経営戦略における判断軸と、今後「不採算店舗」の活用をお話いただけます。



株式会社 エスエープランニング
副社長 野村明氏 営業本部長 中村政己氏

一般 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様 会員 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

主催 明日のグレートカンパニーを創る 多角化経営セミナー お問い合わせNo. 東京会場:S054503/オンライン受講:S058977
Funai Soken TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ:櫻田 内容に関するお問合せ:成田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 054503 058977

<セミナー名> **多角化経営セミナー**

お申込みはこちらから

お問い合わせNo. S054503

振込をご希望の場合



※ネットからのお申込みはクレジット決済が可能です。

TEL 0120-964-000
(平日9:30~17:30)

お申込みについて 担当:櫻田(サクラダ)
セミナー内容について 担当:成田
※ご連絡の際は、お問い合わせNoをお伝えください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
三井住友銀行(0009)
近畿第一支店(974)
普通 No.5785930
口座名義:
カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。
※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

日時・会場

東京会場

2020年 **4月8日(水)**
船井総合研究所 芝セミナープレイス
〒105-0014
東京都港区芝3-4-11 芝シティビル

都営地下鉄三田線「芝公園駅」A2出口より徒歩1分

開催時間

開始

終了

13:00 ▶ 16:00 (受付12:30より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様 **会員価格** 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けまますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

WEBからのお申込み

上記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

■ご記入方法:太枠内は必ずご記入ください。 ■ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

フリガナ		フリガナ		役職
会社名		代表者名		
会社住所	〒			
フリガナ		役職	メールアドレス(任意)	
ご連絡ご担当者			※お持ちの方のみで結構です。	
TEL		FAX		
ご参加者お名前	フリガナ	役職	フリガナ	役職
	フリガナ	役職	フリガナ	役職
	フリガナ	役職	フリガナ	役職

事前予約

セミナー終了後に、**「2代目・3代目経営者のためのお悩み相談会」予約する**

※事前申し込みの企業様限定で、企業・経営・経営者の悩みを1社20分ご相談いただけます。※ただし、成長意欲はあるがうまく会社が成長軌道に乗らないという経営者様に限ります。

弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば○印をお付けください。)

● 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus) ● その他各種研究会(

研究会)



【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL:06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL:03-6212-2924)

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。

オンライン受講

2020年 **5月15日(金)**

お申込期限 5月11日(月)まで

2020年 **6月3日(水)**

お申込期限 5月30日(土)まで

開催時間

開始

13:00 ▶ 16:00

終了

ログイン開始
12:30より

日時

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様 **会員価格** 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールが手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、

右上検索窓に「お問い合わせNo.058977」を入力、検索ください。

058977

お申込みはこちらから

2020年
5月15日(金)

2020年
6月3日(水)



お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所



TEL **0120-964-000**

(平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 櫻田

●内容に関するお問合せ: 成田

ゲスト講師企業と「競合関係にあると判断できる企業」「同一県内の企業」のお申込みはお断りさせていただく場合がございます。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. **S058977**

多角化経営セミナー お申し込みはこちらからお願いいたします。

オンライン受講

5月15日(金)

お申込期限 5月11日(月)まで

6月3日(水)

お申込期限 5月30日(土)まで



事前
予約

「2代目・3代目経営者のためのお悩み相談会」

セミナー終了後のお悩み相談会の事前予約も上記QRコードよりお申込みいただけます。

※事前申し込みの企業様限定で、企業・経営・経営者のお悩みを1社20分ご相談いただけます。※ただし、成長意欲はあるがうまく会社が成長軌道に乗らないという経営者様に限ります。