

先着50名様
経営者

東京
会場

2020年 3月16日(月) 13:00~16:30 [受付 12:30~]

(株)船井総合研究所 東京本社

講座内容&スケジュール

講座	セミナー内容
第1講座	<p>成熟した美容業界でも成長するビジネスモデル「小顔専門店」とは</p>  <p>株式会社 船井総合研究所 ビューティーG シニア経営コンサルタント</p> <p>楠本 文哉</p> <p>船井総合研究所の中で最もエステ業界に精通し、船井総研の中でもエステ業界のクライアントを最も多く持つエステ専門のコンサルタントである。得意とするテーマは、「WEBを活用した集客・見込み客の最大化」、「多種多様な業種からのエステ事業への新規参入支援」である。現在は、年商2000万円の企業から年商30億の企業まで、年間300回を超える個別コンサルティングを全国で行っている。常に地域1番店を作るためのコンサルティングは顧問先様から好評を得ており、個別コンサルティング依頼は1年先まで埋まっている状況である。</p>
第2講座 特別ゲスト 講演	<p>全国15店舗展開。1年で7店舗を展開する「小顔専門店」での成功事例</p>  <p>ゲスト講師 株式会社 フィオーレ 代表取締役</p> <p>鈴木 琴乃氏</p> <p>もともとは顔面麻痺のリハビリだった施術を小顔に特化させ、さらにリンパドレナージュなどを加えた完全独自の頭蓋骨小顔矯正の技術を提供。2013年にマンションでサロンをオープンし、2014年に株式会社フィオーレを設立。表参道、恵比寿、新宿、銀座、横浜、福岡、札幌、博多、西新、大阪、名古屋、都内にも吉祥寺や自由が丘など複数店舗出店し現在15店舗をFC店舗含めて全国展開を実施。東京都内各種メディア情報への掲載、日本マーケティング機構によるマーケティング調査の「医師が推奨する小顔矯正」「東京エリア リピート率」を受賞するなど注目されている事業である。</p>
第3講座	<p>「小顔専門店」事業で成功するための新規出店成功方法大公開</p>  <p>株式会社 船井総合研究所 ヘアケアチーム</p> <p>松本 雄貴</p> <p>関西大学卒業後、船井総合研究所に入社。住宅不動産業界・医療業界でのコンサルティングを経て、現在は美容室のコンサルティングに特化する。WEB集客・SNS集客を得意とし、中でも美容系ポータルサイトを活用した新規集客は全国トップクラスの実績を持つ。顧客心理を知り尽くしたリピート戦略でサロンの生涯顧客創りに大きく貢献している。また、新規集客作り、顧客づくりをもとに小顔専門店での新規出店サポートコンサルティングも得意とする。</p>
第4講座	<p>新規参入企業が飛躍するために</p>  <p>株式会社 船井総合研究所 ビューティーG シニア経営コンサルタント</p> <p>楠本 文哉</p> <p>船井総合研究所の中で最もエステ業界に精通し、船井総研の中でもエステ業界のクライアントを最も多く持つエステ専門のコンサルタントである。得意とするテーマは、「WEBを活用した集客・見込み客の最大化」、「多種多様な業種からのエステ事業への新規参入支援」である。現在は、年商2000万円の企業から年商30億の企業まで、年間300回を超える個別コンサルティングを全国で行っている。常に地域1番店を作るためのコンサルティングは顧問先様から好評を得ており、個別コンサルティング依頼は1年先まで埋まっている状況である。</p>

お申込み方法

WEBからもお申込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただき
WEBページのお申込みフォームより
お申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/054500>

小顔セミナー 船井

検索



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

美容業界の経営者様必見! 高収益・人材確保可能なビジネスモデル

2020年
新ビジネス
モデル

美容×高収益

ゼロから始める

小顔エステ 専門店 新規参入大公開セミナー ~業界未経験者でも、年商1億の新事業作り~

開催日時 3月16日(月) 株式会社 船井総合研究所 東京本社 | 13:00~16:30

美容業界で、たった1年で7店舗スピード展開実現した高収益ビジネスモデル

小顔エステ専門店の魅力

特別
ゲスト

株式会社 フィオーレ
代表取締役 **鈴木 琴乃氏**

2013年にマンションでサロンをオープンし、2014年に株式会社フィオーレを設立。表参道、恵比寿、新宿、銀座、横浜、福岡、札幌、博多、西新、大阪、名古屋、都内にも吉祥寺や自由が丘など複数店舗出店し現在15店舗をFC店舗含めて全国展開。

- 1 無資格者参入OK
- 2 素人でも1ヶ月で戦力化(生産性100万円)
- 3 初期投資1,000万円・投資回収1年半
- 4 たった4ヶ月で単月黒字

高収益ビジネス!小顔専門店新規参入セミナー

お問い合わせNo.S054500

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル ●お申込に関する問い合わせ: 日田 ●内容に関する問い合わせ: 楠本

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 054500

2020年 小顔専門店新規参入大公開セミナー なぜ成熟する美容業界で「小顔エステ専門店」がこれから伸びていくのか

今、注目される「小顔エステ専門店」

小顔専門店とは、近年注目度・成長の高まる小顔エステ・小顔矯正・ヘッドスパ市場の中で、顔を小さくしたい、キレイにしたいという女性に「小顔技術サービス」を提供する美容業界でも注目されているビジネスモデル



「小顔エステ専門店」ビジネス紹介



<ご来店>

小顔専門店では、ネット予約をしたお客様が店舗にご来店。東京都内・札幌エリアでは月間の新規顧客が100名超え、総客数は400名を超える店舗も多数。



<小顔施術>

小顔専門店の施術技術では、1回60分でも体感できる小顔体験サービスを提供。未経験でも出来るような7日間の研修プログラムで短期間でのデビュー・高生産性の技術取得も可能。



<頭蓋骨矯正施術>

小顔専門店モデルでは、小顔技術と頭蓋骨矯正も含めたヘッド施術も含めるため、小顔市場だけでなく、ヘッドスパ市場の顧客も取り込み、差別化したサービス提供が可能。



<営業・成約>

小顔専門店の収益のメインは、体験からの回数券の営業販売。業界未経験でも販売できるノウハウ・ツールがあるため初月単月黒字店舗・1年半で投資回収ができる秘訣があります。

今、美容業界で成長するモデル!! 新規参入でも実現可能 「小顔エステ専門店」が新規出店で成功する5つの理由

【成功ポイント ①】

低投資



小顔専門店モデルの成功ポイントの一つは低投資。初期投資1000万円から始めることのできるビジネス。初期投資1000万円・月商300万円のモデルで月間利益は30%以上の低投資モデルのためスピード展開が可能です。

【成功ポイント ②】

高収益



小顔専門店モデルの成功ポイントの2つ目は高収益。今のビジネスが時流とともに毎年利益が減少している状況の経営者様には必見の収益性は魅力。統一された技術をする事で月商は1店舗300万円を超えても粗利率90%を超える高収益美容ビジネス。

【成功ポイント ③】

女性人材確保



現在の経営に必要なテーマは「人材獲得が可能なビジネスモデル」。今回の小顔専門店モデルでは、働く女性の雇用創出から、手に職をつけることで女性が長く働ける職場をつくる事が可能。

【成功ポイント ④】

早期教育



小顔専門店モデルが成功する理由の一つは教育性の高さ。小顔店舗も増えている中、新人でも教育できる7日間の教育プログラム・差別化されたメニュー技術により、雇用した女性スタッフも1ヵ月でデビュー・生産性を上げることが可能です。

【成功ポイント ⑤】

第二事業作り



小顔専門店モデルの成功ポイントの1つに事業化のしやすさがあります。今、会社経営に求められるのは本業以外の第二の事業作り。時代の流れが大きく変化の中で、成功しやすい事業にチャレンジし事業の柱を複数にしていく企業こそが持続的成長が可能な企業です。

今回のセミナーでは、本誌には書ききれないノウハウ・業界未経験の方でも新たにこれからの時代で成長できる小顔専門店のポイントを包み隠さずお伝えします。



今、美容室が小顔エステ専門店に参入すべき理由

【参入すべきメリット ①】

他社との差別化に悩まない 美容室への付加価値UP

小顔エステ専門店モデルは、女性の顔を小さくするサービスのため、髪の手入れを扱う美容室との相性は非常に良いため、これまでの美容室の顧客への満足度UP、相互の事業で送客を行うことで他社とは違う強い企業づくりが可能になります。



【参入すべきメリット ②】

離職の問題に悩まない 女性スタッフの新たなキャリア創出

小顔エステ専門店モデルが美容室企業にふさわしいのは、女性スタッフの働き方の選べる幅が増えること。美容師としては続けられなくなったスタッフでも、小顔スタッフとして活躍することは可能。これからはキャリアプランを用意し、企業にいかにか人を残していくか、そのための事業戦略が必要になります。



美容室企業は新規参入で成功しやすい理由があります

【参入すべきメリット ③】

国家資格職の採用難で困らない 企業の採用力UP

小顔エステ専門店モデルを企業のブランドに入れることで新卒採用を美容業界で実施している企業の場合、エステティシャン・セラピストという職種が増えるため専門学校や大学からも採用力のある企業としてブランディングされるため、企業の採用力が他社と明確に差別化が可能。



【参入すべきメリット ④】

低生産性・アシスタント期間で悩まない 企業収益力のUP

小顔エステ専門店モデルは、1番の魅力は収益性。美容室の事業だけでは、生産性が低く、思うような企業成長を実現できていない経営者様にはピッタリです。これまでの事業と相性が良く、企業全体の成長性を上げることでできる新事業がこれから成長する企業のポイントです。



小顔専門店セミナー
2020年

東京
会場

2020年3月16日(月)

(株)船井総合研究所 東京本社オフィス
13:00~16:30 [受付 12:30~]

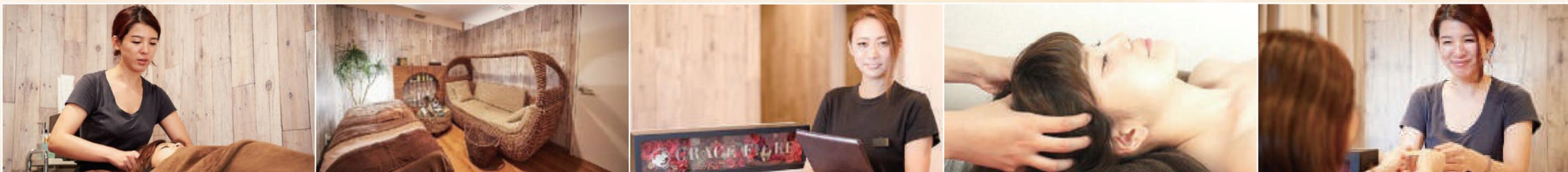
本セミナーは50名様限定
お申込みはお早めに!! のセミナーです。

当日は施設内で使用するツールも公開いたします!
続きはセミナーで!! ▶▶▶

2020年 小顔専門店新規参入大公開セミナー

今年の3大テーマは
『高収益』『人材採用』『女性活躍』

なぜ? 成長が低迷する美容業界で1年で7店舗の展開が可能なのか!?
なぜ? 持続的な企業成長を実現したい企業こそ『小顔エステ専門店』に取り組むべきなのか!?



成長を望む企業が『今』取り組むべき全てが分かる3.5時間

東京会場 2020年
3月16日(月)

STEP 1 成熟した美容業界でも成長する ビジネスモデル「小顔専門店」とは

- 成熟するエステ業界の中で、『今』最も伸びているマーケットとは
- 成長企業こそ取り組む『小顔専門店』
短期間で成長する『小顔専門店』の成功ポイント解説
- これから生き残る企業の第二本業作り
高収益×女性活躍のビジネスモデルの展開方法

株式会社 船井総合研究所
ビューティーG シニア経営コンサルタント

楠本 文哉

STEP 2 全国15店舗展開。1年で7店舗を 展開する「小顔専門店」での成功事例

- 株式会社フィオーレの始まり
全国15店舗展開。たった1年で7店舗展開に至った
- 全国15店舗展開。たった1年で7店舗展開に至った
小顔専門店での成功した実話
- 私が選んだ小顔専門店の成長戦略とは
美容業界に参入して成功するために必要なこと

株式会社 フィオーレ

代表取締役 鈴木 琴乃氏

STEP 3 「小顔専門店」事業で成功するための 新規出店成功方法を大公開

- 未経験者でもスタート可能
差別化された小顔技術で1スタッフ生産性100万円
- 月間来店数400名を超える店舗作り
失敗しない小顔専門店の出店立地～集客・採用事例公開
- 小顔専門店の出店～展開における
必ず抑えるべき高収益経営を実現する成功ポイント

株式会社 船井総合研究所
ヘアケアチーム

松本 雄貴

STEP 4 成長する企業に取り組むべき これからの新事業・新規参入の進め方

株式会社 船井総合研究所
ビューティーG シニア経営コンサルタント

楠本 文哉

下記にチェックの入った方には必見のセミナーです。全て写真や実際のツール、実際の数字を使って、講演させていただきます!

- ✓ 現状の業種・業界から新たに収益性の高い美容ビジネスにチャレンジしたい
- ✓ 成長産業や社会性の高いBtoCの事業を探している
- ✓ 高収益ビジネスで業界未経験でも参入可能なビジネスを探している
- ✓ 現状のエステや美容室のビジネスの顧客を活かした新たなビジネスを検討している
- ✓ 無資格者でも採用可能な生産性の高いビジネスを探している
- ✓ 今後の経営の方向性のヒントを探している

※キャンセル待ちの可能性あります。

ご興味をお持ちの方は
今すぐお申し込みください。

日時・会場

東京会場
 2020年 **3月16日(月)**
 (株)船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005
 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

開催時間 開始 **13:00** ▶ **16:30** (受付12:30より) 終了

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 **40,000円** (税込**44,000円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 **32,000円** (税込**35,200円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とは社長online(旧:FUNAIメンバーズPlus)※但しスタンダードプランを除く、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785969 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はおお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:日田 ●内容に関するお問合せ:楠本
 ※年末年始の休暇のため、12月27日正午から1月6日まで電話がつかなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。お電話でのお問い合わせは1月7日9:30以降にご連絡いただけますようお願いいたします。また、Webからのお問い合わせには1月7日以降順次ご回答させていただきます。なお、受講申込は24時間受け付けております。

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S054500 担当: **日田 宛**

高収益ビジネス!小顔専門店新規参入セミナー **FAX:0120-964-111**

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ ご連絡担当者	役職			
TEL	()	E-mail	@			
FAX	()	HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手にとされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、**無料個別経営相談**を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

社長online(旧:FUNAIメンバーズPlus) **その他各種研究会(研究会)**

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** お申込みはこちらから