

ITエンジニア人材紹介に**参入**すべき理由!

今すぐ

第4回エンジニア紹介事業新規立ち上げセミナー

講座内容&スケジュール
名古屋 2019年12月12日(木) TKP名古屋伏見ビジネスセンター
福岡 2019年12月19日(木) TKP博多駅前シティセンター

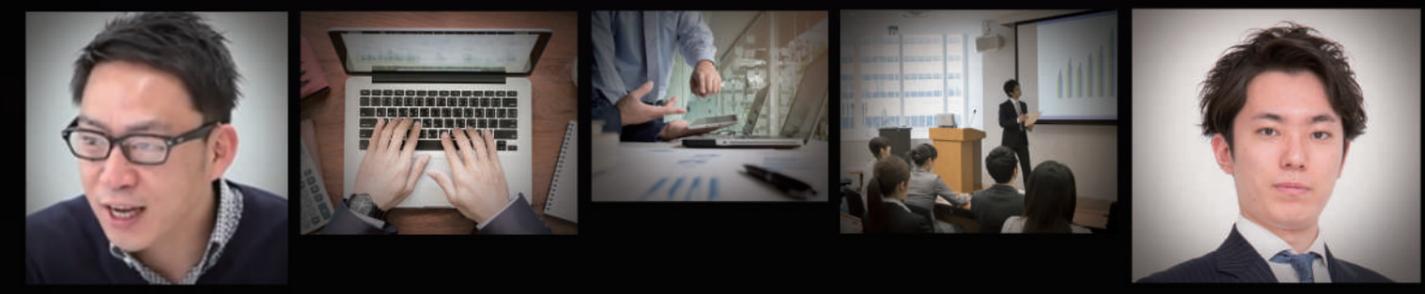
講座	内容
第1講座 13:00	<h3>人材ビジネスのトレンドとIT人材マーケットの可能性</h3> <p>セミナー内容抜粋① 不安定産業にしがみつくと成長マーケットに参入するホントの理由～ ② 今世紀最大のニーズを抱え、今後伸び続けるIT人材マーケットの現状 ③ 参入するなら今でしょ!～地域ITエンジニア紹介ビジネスでNO1になるための秘訣を伝授</p> <p>入社後は様々な業界の業績アッププロジェクトを中心に活動。現在は、求人メディアアチームのグループマネージャーであり、地域特化型の自社メディア開発専門のコンサルタントとして活躍中。実績数は累計80社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上同社における地域メディア開発の第一人者である。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント 西山 圭</p> <p>早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも「異常」と評されるほど多数の業種・業界に携わり、多くのプロジェクト・コンサルティング業務を経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その事象の本質を掴む力と一切の妥協を排した論理構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネスグループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント 宮本 光昭</p>
第2講座	<h3>たった90日で、ITエンジニア紹介ビジネスを立ち上げるノウハウ大公開</h3> <p>セミナー内容抜粋① 伸びるマーケットで勝負することが商売の鉄則! IT人材マーケットの攻略大公開! ② 知っておきたい、ITエンジニアの分類と求職者の見極め方～成功事例企業のノウハウを1冊に集約～ ③ 採用だけでなく、定着・育成において貢献する。～成功事例企業がやっている7つのルール化～</p> <p>船井総研に新卒で入社。入社後は、様々な業種・業界の業績アップ/新規事業立ち上げ/マーケティング戦略の策定プロジェクトを経験。現在は、求人メディア/人材紹介業の新規立ち上げおよび収益化を強みにしている。特に、営業分野・販路開拓・求職者対応での再現性が高い提案には定評がある。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ 手塚 諒</p>
第3講座	<h3>時流適応の経営!IT人材マーケットで弊社が躍進し続ける理由</h3> <p>セミナー内容抜粋① “何でも出来ます・やります”は大きな弱み。～ウチはIT人材に強いです!地域×特化分野の強み～ ② [IT人材は集まらない]なんて大きなウソ!～地方商圏こそ、Webを活用すべし～ ③ 地域密着型の人材会社の新しいビジネスのカタチ～人を右から左にながすだけのビジネスはもう終わり～</p> <p>新卒で人材派遣会社に2年間勤務。ヘッドハンティング会社に転職し、6年間キャリアを積む。その後、事業会社からスカウトされ、人材紹介事業の立ち上げを経験し、2013年キャリアドットコムを創業。</p> <p>株式会社キャリアドットコム 代表取締役 棚田 浩史氏 特別ゲスト講師</p>
第4講座 16:30	<h3>今後、大不況になっても成長させ続ける唯一の方法</h3> <p>セミナー内容抜粋① 医療、介護、保育、これから伸び続けるマーケットの特徴と攻略方法とは!? ② 賢い経営者は、景気運動性の低い“人口運動型商材”で勝負する! ③ 今経営者に考えて欲しい、本当に大切なこと</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ シニア経営コンサルタント 西山 圭</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネスグループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント 宮本 光昭</p>

地域密着型人材会社の生きる道

ITエンジニア人材紹介

新規参入セミナー

名古屋 12月12日(木) 福岡 12月19日(木)



「世界経済不安定化」「労働人口1,000万人」「1億人手不足時代」
 そんな時代だからこそ、人材ビジネスが面白い。

お申し込み方法 日程がどうしても合わない企業様へ。出張セミナー&個別経営相談承ります。TEL.0120-958-270 担当 西山(ニシヤマ) [平日9:45~17:30対応]

FAXでのお申し込み
 本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111
 (24時間対応) 担当: 時田

WEBからのお申し込み
 右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/053354>

主催 Fundai Soken 明日のグレートカンパニーを創る
 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

第4回エンジニア紹介事業新規立ち上げセミナー お問い合わせNo. S053354
 TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応
 お申し込みに関するお問合せ: 時田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください) → **053354**

粗利率100%の高収益ビジネスを**超短期間・超低投資・超少労力**で立ち上げる**ノウハウの全容を大公開!!** **新規参入するなら今!**



明日の経営を考えるヒントが見つかる!

その悩み、成功事例に基づいた

“解”があります!

なぜ今

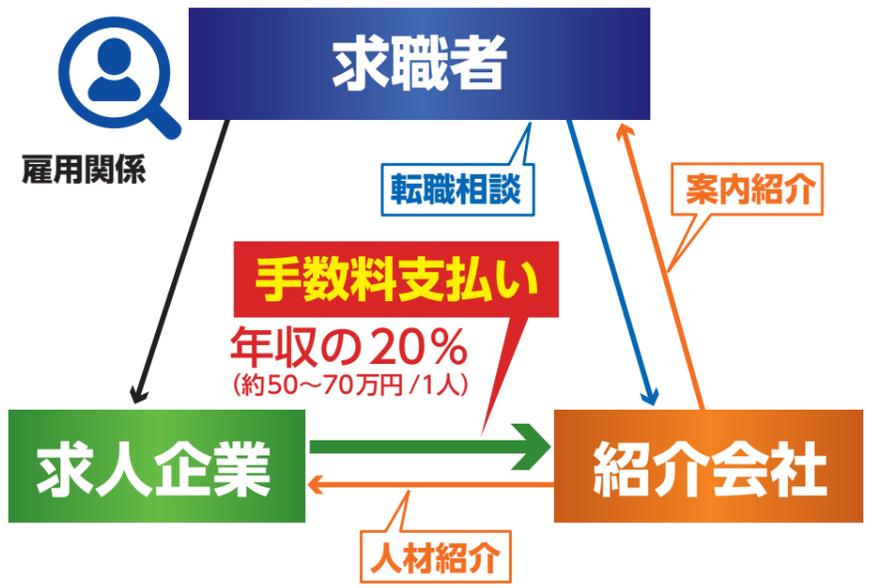
ITエンジニア紹介なのか

“絶対に参入すべき” 3つの理由

こんなお悩みや願望はありませんか?

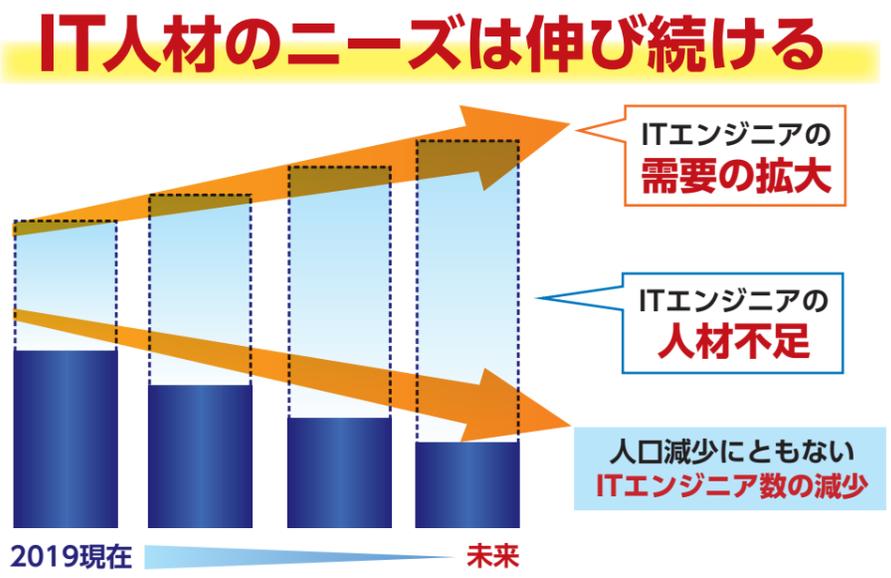
- お金をかけても人が集まらず、募集コストが経営を圧迫している...
- 経営の新たな柱となる新規事業を探している
- とにかく人材難を解消したい
- 今の取り扱い分野から今後伸びる別のマーケットへの参入を模索している...
- 地域に根ざしながら会社をブランディングしたい...

理由1 手数料ビジネスなので **利益率がめちゃくちゃ高い**



“お仕事を探している人”と“自社で働いてくれるスタッフを探している法人”のマッチングをサポートし、採用が決定した際に、**成功報酬で年収の20% (80万~150万)の100%粗利の売上を計上できる**ビジネスモデル!

理由2 AI・IOT・ビッグデータ・情報セキュリティー **IT人材のニーズは伸び続ける**



IT需要の拡大にも関わらず、生産年齢人口そのものの減少により人材供給が追い付かず。今後はさらに、IT人材のニーズは拡大すると考えられる。

ITエンジニア紹介は急拡大する

理由3 求人案件数、地域 NO.1の自社媒体 **人材を募集を最大化する秘儀**

求人やり方が9割! **人材募集は、Webマーケティング**

正しく使えば効果抜群!世界NO1の求人検索エンジン**indeed**攻略法を伝授!

まだ誰も知らない**indeed**攻略法を伝授 **indeed**

[indeed運用実績世界一] たとえば アクセス数を劇的に増やす求人原稿ライティングテクニック
 2,000社の人材募集を手がけた船井総研のノウハウを特別大公開 応募数を3倍にする職種の表記方法
 採用コストを半分以上にするクリック単価の入札テクニック etc...

誰でも一瞬で**“案件数 地域 No.1 サイト”**を作る船井総研独自の**「求人クロールサイト」**とは?

■**クロールシステムとは**
 自社でコンテンツ制作・収集するには限界があるため、他WEBサイトに掲載されている情報を取得し利用する事で、情報量の増加を容易に行いSEO対策も考慮したサイト構築を短期間で構築する。

クロールから自社サイトにデータが反映されるまで

Google YAHOO! JAPAN Facebook indeed

クロール取得情報

自社システム 管理画面

自社求人情報

自社求人情報

自社サイト



特別ゲスト講師

株式会社キャリアドットコム **ITエンジニア紹介事業を軸に昨対売上166%で拡大し続ける秘密!**

地方でIT人材が集まらないなんてウソ → **月間150人集める、スカウト型営業とPULL型クロールサイトの戦略大公開**

素人未経験でもできる、求人職種と求職者のスキルをマッチングする**秘伝のツール!**

未経験者を30日で即戦力化! **業界未経験の営業マンが月間粗利500万円を達成したマッチング術**

ここだけのノウハウを**特別大公開!**
 続きはセミナーで!

日時・会場

名古屋会場
2019年12月12日(木)
 TKP名古屋大規模ビジネスセンター
 〒460-0003 愛知県名古屋市中区錦 2-8-26 宮井名古屋ビル
名古屋駅南口 徒歩10分 1 出口より徒歩2分

福岡会場
2019年12月19日(木)
 TKP博多駅前シティセンター
 〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前 3-2-1 日本生命博多駅前ビル 8F
 JR博多駅 博多口より徒歩 2分

開催時間
13:00
 ▼
16:30
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認ください。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785532 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキウユシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はおお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 手塚

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S053354** 担当 **時田 宛**

第4回エンジニア紹介事業新規立ち上げセミナー **FAX:0120-964-111**

ご希望の会場に をお付けください。 **【名古屋会場】** 12月12日(木) **【福岡会場】** 12月19日(木)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所		フリガナ	役職	
		ご連絡担当者		
TEL	()	E-mail	@	
FAX	()	HP	http://	

ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに をお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば をお付けください。
 FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、 を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**