

派遣会社向け業績アップセミナー

講座内容&
スケジュール

大阪

2019年12月18日(水)
TKP新大阪ビジネスセンター

東京

2019年12月19日(木)
(株)船井総合研究所 五反田オフィス

講座

内容

逆境の中、業績を伸ばす人材派遣会社の条件

第1講座

- セミナー内容抜粋① 人口減少トレンドと人材派遣業のこれから
- セミナー内容抜粋② 人材募集最前線!現状の課題とこれからの人集め
- セミナー内容抜粋③ “今”業績があがっている会社の取り組みとこれから派遣会社が構築すべきビジネスモデル



株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部
求人メディアグループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント **西山 圭**

入社後は、様々な業界の業績アッププロジェクトを中心に活動してきた。現在は、求人メディアチームのチームリーダーであり、地域特化型の自社メディア開発の専門コンサルタントとして活躍中。実績数は累計80社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、同社における地域メディアの開発の第一人者である。

これからの勝ち抜く人材派遣のビジネスモデル

第2講座

- セミナー内容抜粋① 人が集まらないのはやり方を知らないだけ!脱媒体依存の募集マーケティング
- セミナー内容抜粋② 派遣先のマージン率アップのための交渉ノウハウ!
- セミナー内容抜粋③ 応募からの入社率25%を達成した採用から定着オペレーションを大公開!



株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部
人材ビジネスグループ ドライバー人材ビジネスチーム **中澤 宙洋**

前職では大手人材会社で「派遣」「人材紹介」「業務委託案件」の営業、スタッフ管理、社内教育などの人材アウトソーシングに従事。営業代行、販売案件、事務案件、製造派遣等の経験を活かし全国各地で支店の立上げ、売上のV字回復を実現してきた。また求職者マーケット目線に合わせた社内戦略立案を行い、業界に必要な泥臭さも併せ持つコンサルタントである。船井総研入社後は「法改正」「外国人材」「業界の長期戦略」を視野に入れた、社内体制の立案・営業戦略・新職種の提案を行い、人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。

超人手不足の今、弊社が業績を伸ばせた理由

第3講座

特別ゲスト
講座

- セミナー内容抜粋① 人が集まらなかった頃にやっていた”間違った採用方法”
- セミナー内容抜粋② 競合企業には絶対に教えない! 地方でもできるWEBを活用した募集テクニック
- セミナー内容抜粋③ 人材募集を改善して地域NO.1の高収益企業になる方法



有限会社ライブワーク 代表取締役 **磯部 順司氏** **特別ビデオ出演**

広島県において、わずか2年で売上10億円増を実現した敏腕経営者。募集マーケティングの構築から採用オペレーション、マージン交渉を強化し、大幅に売上・営業利益を上げることに成功している。『地域貢献』をモットーに、社員一丸となり更なる成長を目指し奮闘している。



株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部
求人メディアグループ 求人メディアチーム チームリーダー シニア経営コンサルタント **門垣 勇太**

営業マン育成、キャリアコンサルタント研修、WEB募集マーケティングを得意としており、多くの派遣会社で業績アップを実現しているコンサルタント。現在は求人メディア事業も手掛けており、新規事業立ち上げのサポートにも従事している。

第4講座

人材派遣会社の経営者に“今”考えてほしいこと

株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部
求人メディアグループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント **西山 圭**

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

(24時間対応) 担当: 時田



WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/053345>

経営者・幹部層必見

大阪

2019年12月18日(水)
TKP新大阪ビジネスセンター

東京

2019年12月19日(木)
(株)船井総合研究所 五反田オフィス

増税、人口減少、景気後退…これから生き残るための**“絶対条件”**

あきらめて
ませんか?

たった2年で

売上10億円加

製造派遣業績アップセミナー

売上・営業利益率アップ!!
のためのノウハウを大公開!!

マージン交渉

自社メディア構築

幹部育成

採用オペレーション

業績アップのための3つのポイント

自社メディアの構築
募集マーケティングの最大化

マージン率アップ
派遣先単価交渉

派遣スタッフ採用率アップ
採用オペレーションの最適化

応募数

100名/月

※応募単価:5,000円

マージン率

4%/増

採用率

10%/増



特別
ゲスト講座

有限会社ライブワーク
代表取締役 **磯部 順司氏**

『Indeedを活用した、募集マーケティングの構築法』

広島県において、わずか2年で売上10億円増を実現した敏腕経営者。募集マーケティングの構築から採用オペレーション、マージン交渉を強化し、大幅に売上・営業利益を上げることに成功している。『地域貢献』をモットーに、社員一丸となり更なる成長を目指し奮闘している。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

派遣会社向け業績アップセミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お問い合わせNO.S053345

FAX.0120-964-111 24時間対応

お申込みに関するお問合せ: 時田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **053345**

度重なる法改正、景気の影響、
人手不足、翻弄され続ける派遣業界

『製造は厳しいか・・・』と諦めるのはまだ早い!

こんな方はぜひ
ご参加ください!

経営者の皆様、こんなお悩みや願望はありませんか?

✓ 景気の影響を受けやすい
これからが不安

✓ WEBマーケティングが
あまり理解できていない

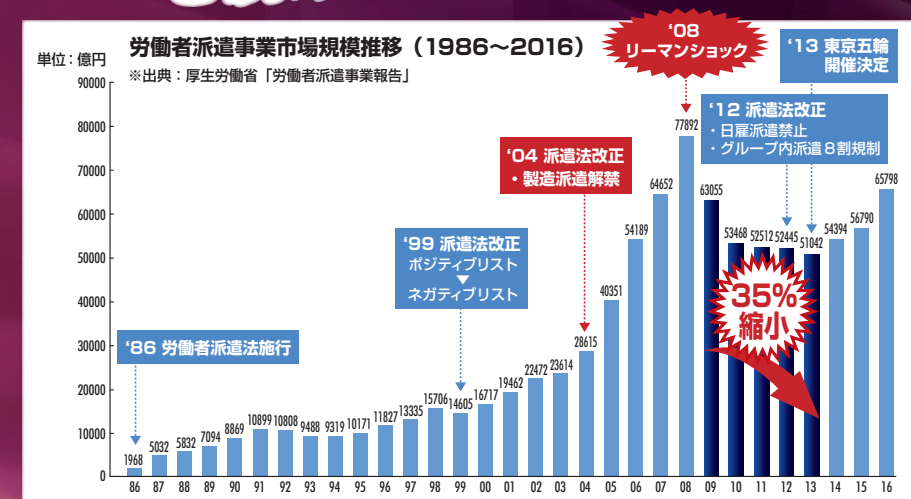
✓ マージン率が上げれず
薄利経営になっている。

✓ 幹部育成が
全くできていない

✓ 経営計画の
作り方がわからない

2020に向け、製造派遣業をアップデートせよ!

10年前のあの悲劇
を繰り返しますか?



リーマンショック('08)で大打撃を受けた派遣業界
次のターニングポイントは、2020年。
泣くも笑うも今からの変革次第!

人材募集に苦戦している中、
退職数も補えないので
稼働が増えない

採用コストが上がり続け、
利益をかなり圧迫している

営業マンも消極的になって、
新規開拓も全然進まない

人を派遣できないので、
マージン交渉もできない

現状を打破する“解”をお伝えします!

このノウハウを知らずに事業の
終焉を待ちますか? 続きはセミナーで

アップデート
1

自社メディア構築

今すぐ求人誌ポータルサイトへの広告出稿を停止せよ!

- ▶ スマホ全盛時代に求人誌やフリーペーパーを見る人なんていない!?
- ▶ 求人数が1年で1.5倍に!競合が増え続けるポータルサイトの実態
- ▶ 本当は怖い媒体会社の広告費の話
- ▶ 自社HPではなく、オウンドメディアを活用せよ!

求人はいり方が9割! 人材募集は、Webマーケティング

⚠ 正しく使えば効果抜群!世界NO1の求人検索エンジンindeed攻略法を伝授!

まだ誰も知らないindeed攻略法を伝授 indeed

「indeed運用実績世界一」
2,000社の人材募集を手がけた
船井総研のノウハウを特別大公開

たとえば
アクセス数を劇的に増やす求人原稿ライティングテクニック
応募数を3倍にする職種の表記方法
採用コストを半分以上にするクリック単価の入札テクニック etc...

採用マーケット激震!? Google for jobsを徹底説明

効果は? 掲載するには?
などなど、その正体と活用法を
完全究明

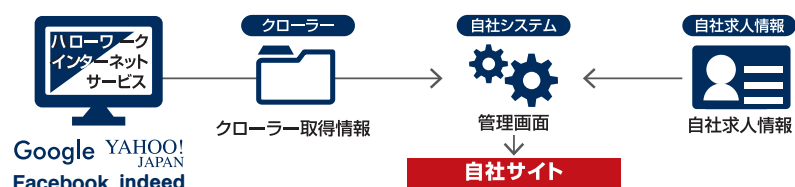
Google for Jobs

誰でも一瞬で“案件数 地域 No.1 サイト”を作る
船井総研独自の「求人クロールサイト」とは?

■クロールシステムとは

自社でコンテンツ制作・収集するには限界があるため、他WEBサイトに掲載されている情報を取得し利用する事で、情報量の増加を容易に行いSEO対策も考慮したサイト構築を短期間で構築する。

クロールから自社サイトにデータが反映されるまで

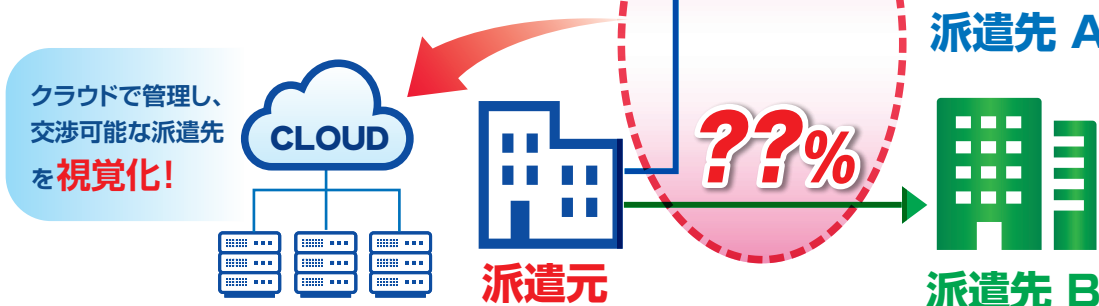


アップデート
2

マージン率の交渉

派遣先別でマージン率を把握せよ!

- ▶ 派遣先別でマージン率を把握せよ!
- ▶ コーディネーターが低単価で請けている。。。
- ▶ 管理者がそもそも交渉にいていない!?
- ▶ マージン率アップの交渉方法がわからない



アップデート
3

採用オペレーションの最適化

分業制を導入し、役割を明確にせよ!

- ▶ 派遣コーディネーターがすべての業務を行っている!?
- ▶ バックオフィスの役割とは?
- ▶ 各担当における、目標とKPIの立て方!!
- ▶ 退職者数を抑えるためのフォローオペレーションの組み方!



特別ゲスト講座 (ビデオ)

特別
ゲスト
講師



有限会社ライブワーク 代表取締役 磯部 順司氏

広島県において、わずか2年で売上10億円増を実現した敏腕経営者。募集マーケティングの構築から採用オペレーション、マージン交渉を強化し、大幅に売上・営業利益を上げることに成功している。「地域貢献」をモットーに、社員一丸となり更なる成長を目指し奮闘している。

開催要項

日時・会場

大阪会場

2019年12月18日(水)

TKP 新大阪ビジネスセンター

〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-13-9 新大阪MTビル 1号館

JR 新大阪駅 正面口より徒歩5分

東京会場

2019年12月19日(木)

(株) 船井総合研究所 五反田オフィス

〒141-8527 東京都品川区西五反田 6-12-1

JR 五反田駅 西口より徒歩15分

開催時間

13:00

▼

16:30

受付12:30～

受講料

一般企業

税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様

会員企業

税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先

三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785541 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキウユシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

お申込専用

TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 宮本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo.**S053345** 担当 **時田 宛**

派遣会社向け業績アップセミナー

FAX:0120-964-111

ご希望の会場に☒をお付けください。

☐【大阪会場】12月18日(水)

☐【東京会場】12月19日(木)

フリガナ	業 種	フリガナ	役 職	年 齢		
会社名		代表者名				
会社住所	〒	フリガナ	役 職			
		ご連絡担当者				
TEL	()	E-mail	@			
FAX	()	HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	1			2		
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	3			4		
5	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
				6		

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☒をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。

☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。

3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐

検

お申込みはこちらから