

セミナー休憩中・終了後に、
セミナー講師へ直接相談可能!!

当日参加者限定
ノウハウ公開アリ!!

“業界初の低貸玉セミナー開催”
船井総研主催セミナー

東京会場
2019年12月4日(水)
(株)船井総合研究所 芝セミナープレイス

第1講座

ゲスト講演

300台クラスの低貸専門店で撤退を考えていたところから、
月粗利1,000万上げるためにすべきこととは?

株式会社 シー・エフ・ワイ 代表取締役

梶川 弘徳 氏



第2講座

高収益を実現するための低貸専門店差別化戦略とは?

- ① ・台あたり月粗利4万⇒6万⇒8万のステップアッププランとは?
- ② ・差別化のキーワードは「分岐」「2円パチンコ」「海売却」
- ③ ・マニア主力機の育成方法と販促ポイント

株式会社 船井総合研究所 上席コンサルタント

奥野 倫充



第3講座

1円P×20円Sモデルのご提案

- ① ・機械代50万円でも月粗利700万⇒1,000万達成!低投資・高利益の1円P、20円Sモデル手法公開
- ② ・低貸専門店でも20円Sを強化するためのポイントと注意点とは?
- ③ ・月粗利300万上げるためには〇〇に投資が必要不可欠

株式会社 船井総合研究所 シニア経営コンサルタント グループマネージャー

渡邊 龍信



第4講座

明日からできる!低貸モデルの戦術・戦闘法

- ① ・今、低貸で業績を上げるための営業モデルのPL解説
- ② ・低貸で売上、粗利を上げるための機種選定・配置・運用方法大公開
- ③ 低貸で客数を増やすための3つの最新販促成功事例

株式会社船井総合研究所 マーケティングコンサルタント

岩佐 直文



まとめ講座

本日のまとめ

株式会社 船井総合研究所 シニア経営コンサルタント グループマネージャー

渡邊 龍信

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に
ご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当: 櫻田

0120-964-111

(24時間対応)

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページの
お申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

OPEN! セミナー情報を
WEBページからも
ご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/052795>



2019年1円ぱちんこの台粗利1,500円確保できなくなっているホール様へ…

1円ぱちんこの収益低下の原因は「〇〇」だった…
2020年台粗利2,500円を実現する低貸営業のやり方とは!?

低貸営業改革 セミナー2019



受講料 一般企業 税抜 30,000円 (税込 33,000円) / 一名様 会員企業 税抜 24,000円 (税込 26,400円) / 一名様

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

「低貸店舗」高収益モデル提案セミナー

お問い合わせNo.S052795

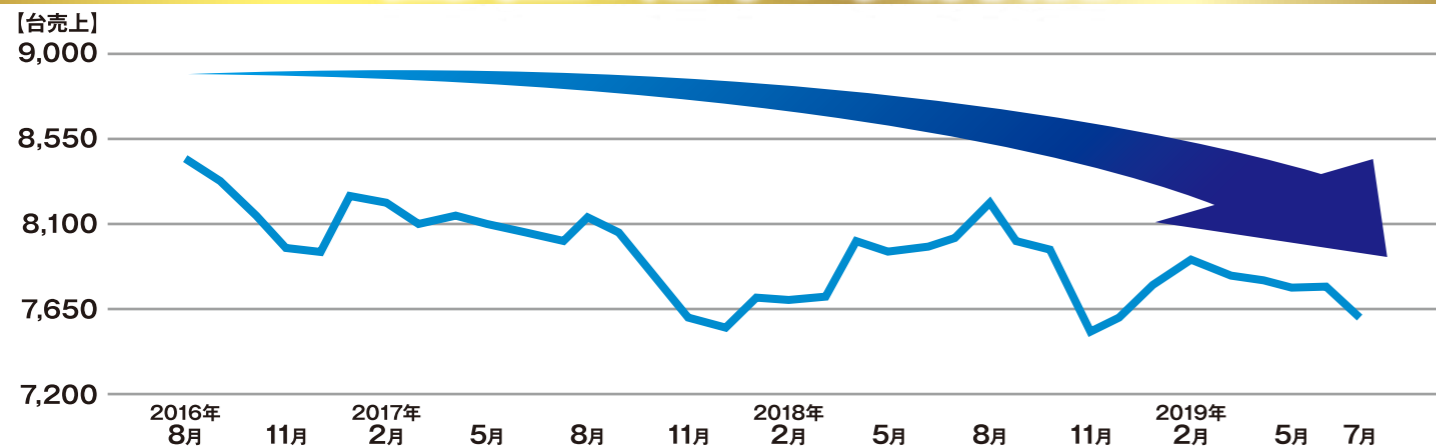
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX 0120-964-111 24時間対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 052795

このようなお悩みございませんか？

- ✓ 成功確率の高い**低貸営業モデルに挑戦したい方**
- ✓ **客数、売上、粗利の減少が止まらない**低貸を5年前の状態に戻したい方
- ✓ 2020年の高射幸機撤去のタイミングで**店を閉めようと思っている方**
- ✓ **所詮低貸しなんて、、、**とお考えの方

低貸玉の近年の市場状況



マーケットは縮小へ...
対策を打たなければ減収減益は必須!

本セミナーのポイント

ポイント① 高収益を実現するための低貸専門店差別化戦略

台あたり月粗利4万円⇒6万円⇒8万円のステップアッププランを大公開!!
 低貸部門での2020年差別化のキーワードは「分岐」「2円ぱちんこ」「海売却」の3つです。

ポイント② 2円P×10円S 1円P×20円Sのご提案

月粗利+300万円をあげる低貸を含めた営業モデルを解説!!
 低貸部門で業績をアップするには20円スロットとの相乗効果を生むか、もしくは、中間価格帯攻略です。この2つのモデルを解説いたします。

ポイント③ 明日からすぐ実践! 低貸モデルの戦術・戦闘法

低貸営業を主体で担当しているコンサルタントから成功事例をルール化した戦術・戦闘法を解説させていただきます。

左記に当てはまる方は
 是非、本セミナーにご参加ください!
 低貸には**まだまだチャンスがあります。**
 営業改革のポイントをご解説いたします。



成功事例①

1. 300台クラス2円 P × 10円 S 特化モデル

売上12,000万円 粗利2,400万円 機械代300万円

売上 Before 6,000万円 ⇒ After 12,000万円 **+6,000万円**

粗利 Before 1,500万円 ⇒ After 2,400万円 **+900万円**

(設置台数例) 2P:40台 1P:120台 10S:100台 合計260台

成功事例②

2. 300台クラス1円 P × 20円 S 特化モデル

売上 Before 8,000万円 ⇒ After 13,000万円 **+5,000万円**

粗利 Before 2,000万円 ⇒ After 2,500万円 **+500万円**

(設置台数例) 4P:80台 1P:80台 20S:200台 合計360台

お客様の声



営業モデルを変える前は、4円ぱちんこ20円スロットの稼働率10%のさんざんな状態でした。

船井総研提案をもとに2P10S 地域一番店台数へ営業モデルチェンジ。商圏内の競合と差別化に成功し、増収増益を達成しました。

4円ぱちんこ160台で無駄な機械投資が原因で、粗利率を上げた結果稼働率ダウンという負のサイクルに入っていました。4円ぱちんこを1円ぱちんこにより圧縮し、収益性を確保した後に、高単価の20円スロットに投資を集中。

これによって売上アップを実現しました。



関東3店舗法人
B社長

日時・会場

東京会場
 2019年 **12月4日(水)**
 (株)船井総合研究所 芝セミナープレイス
 〒105-0014 東京都港区芝3-4-11 芝シティビル
 都営地下鉄三田線「芝公園駅」A2出口より徒歩1分

開催時間 開始 **13:00** ▶ **16:00** (受付12:30より) 終了

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 **30,000円** (税込**33,000円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 **24,000円** (税込**26,400円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄に電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785683 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 岩佐

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S052795** 担当 **櫻田 宛**

「低貸店舗」高収益モデル提案セミナー **FAX:0120-964-111**

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所		フリガナ ご連絡担当者	役職	
TEL	()	E-mail	@	
FAX	()	HP	http://	

ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	1				2	
3				4		
5				6		

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、**無料個別経営相談**を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** **お申込みはこちらから**