

業種に強い船井総研の財務戦略決定版!

明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken

主催 株式会社 船井総合研究所

整骨院 経営者向け 財務戦略 セミナー



今すぐチェック! 一つでも当てはまる方にオススメのセミナーです

- 儲かっているし業績は良いはずなんだけど、お金が回らなくなった
- たくさん借りるのが良いと言われてきたが本当にこれで良いか不安
- 銀行からどういった評価をされているかが不透明で不安
- 資金繰りの状態が健全なのかどうか分からない
- 経営計画書に財務のことを書きたいけど、知識がなくて毎回曖昧になっている
- うちの会社の投資余力がどこまであるかを知りたい

日時 2019年12月6日(金)
10時30分~12時00分(受付10:00~)

場所 (株)船井総合研究所 東京本社

講座内容&スケジュール

第1講座
10:30~11:45

「整骨院における 財務戦略解説」

(株)船井総合研究所
金融・M&A支援部 チームリーダー
チーフ経営コンサルタント

谷 翔太



第2講座
11:45~12:00

「整骨院で財務戦略を 実践するコツ」

(株)船井総合研究所
医療支援部 グループマネージャー
シニア経営コンサルタント

浜崎 允彦



主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

整骨院における財務戦略事例

TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30

お問い合わせNo. S052741

FAX 0120-964-111 24時間
対応

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル お申し込みに関するお問い合わせ: 天野 里歩 内容に関するお問い合わせ: 堀口 拓矢

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 052741

『財務戦略』なくして、鍼灸・整骨院の持続的経営はない

いつも弊社の案内やメルマガをお手にとりいただき、誠にありがとうございます。(株)船井総合研究所で、鍼灸院・整骨院のコンサルティンググループの責任者をしております浜崎允彦(はまさきまさひこ)です。年末に差し掛かりましたが、皆様の業績状況はいかがでしょう？

業績状況といえば「売上」に関連する指標を示している方が多いと思います(カルテ枚数、カルテ単価、新規患者数、リピート率など)。もっと言えば、そんな指標すら取っておらずどんぶり勘定で経営をしている先生も未だに少なくないという実態もあります。もちろん、個人事業で経営していたり1店舗経営だと細かく関心を持たなくても運営していけることもあるでしょう。

しかし最近では、**業界でも多店舗展開や初期投資がかかる出店形態も増えてきておりまして、売上を上げるだけではなく資金調達、しいては財務戦略をど真ん中に置いた経営**を求められている企業も増えてきています。弊社でも250社(約800院以上)の会員の整骨院経営者様とコンサルティングの場で情報交換したり、お陰様で日々の経営相談で以下のようなお悩みをいただくことが増えて参りました。

- 資金的に税理士に新規出店を止められたけど、出店・採用の勢いを止めたくない・・・
- 売上は伸びているが、どうも資金が足りない日々感じている・・・
- 銀行からどのように評価されているかが分からず、好条件で資金調達できているかどうかが不安・・・
- 儲かっているから、効果的な節税を知りたいけどきちんとした知識がない・・・

皆様の地域や周囲でも、『なぜあの会社は急速に伸びているのか？』『どうしてあんなに採用や集客にお金がかかけられるのか？』と思われる経営者さんがいらっしゃるのではないのでしょうか？もちろん、自費治療、交通事故治療、美容、トレーニングなどの分野に力を入れたり、社員教育に投資しているから生産性(売上)向上や店舗拡大ができています。

しかし、**それに加えて「財務戦略」に力を入れることが必須条件になり、積極的な出店、採用を可能にするためには、戦略的な資金調達**が求められます。また、銀行から借り入れた資金を、ただそのまま返済し続けているは、毎月のキャッシュフローは改善しないこともあります。**資金調達には、借り方に加えて、実は返し方にもテクニックがあり、経営者が取得すべき運転資金の正しい考え方**を持っていただくことをおすすめします。

そして、**儲かっているからといって節税に集中しすぎると、利益が減ってしまいますから、自己資本比率が薄くなるリスク**を抱える可能性もあります。結果、金融機関からお金が借りにくい決算書になる可能性もありますので、現在の財務状態や未来の経営計画(売上・利益・社員数・店舗数など)に合わせて、上手に節税を行う必要があるのです。そういった知識を正しく持つておくことが大切です。

以上のような背景もあり、この度弊社の金融・M&A 支援部 の谷翔太というコンサルタントと私とでセミナーを開催するに至りました。谷は、**弊社でも数少ない元金融機関出身で、船井総研にコンサルタント職で転職してきた人間**です。経営コンサルタントが銀行側の見識を元に、適正な基準を当日お伝えするわけですから間違いない知識を提供できるというわけです。金融機関は、資金を貸す際にどこを見て判断しているのか？借入の保証、担保の水準は何を見て決まっているのか？みなさまが中々知り得ない情報もお伝えしますので、是非とも楽しみにいらしてください。

(株)船井総合研究所 医療支援部
グループマネージャー
シニア経営コンサルタント
浜崎 允彦

日時・会場

東京会場
 2019年 **12月6日(金)**
 船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005
 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

開催時間 **開始** 10:30 ▶ **終了** 12:00 (受付10:00より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄に電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785461 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:天野 里歩 ●内容に関するお問合せ:堀口 拓矢

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S052741** 担当 **天野 里歩** 宛

整骨院における財務戦略事例 **FAX:0120-964-111**

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ ご連絡担当者	役職			
TEL	()	E-mail	@			
FAX	()	HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
 そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。
 FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

