

建材取扱企業向け

HPはあるものの  
WEBからの売上が伸びず  
お困りの経営者様必見!

定員

20

特別無料

名様限定!

開催日時

2019年11月11日(日) 株式会社船井総合研究所 東京本社

2019年12月3日(火) 株式会社船井総合研究所 五反田オフィス

# 今、業績が伸び続けている建材会社は 何をしているのか!?

建材を **自社HP** と **大手通販サイト** を活用し 販売を加速させる!

従業員1名当たりの生産性

一般的な建材会社

500万円

生産性

2,500万円

リピート率

一般的な建材会社

10%

リピートの仕組み化

40%

## 成功事例徹底公開

実際に成功した建材会社の

# EC建材直販成功事例大公開!!

たった**1日**で**成功ノウハウ**を一挙に**吸収**できる!

開催日時

2019年11月11日(日) 10:30~12:00

2019年12月3日(火) 午前 10:30~12:00  
午後 13:00~16:30

開催会場

(株)船井総合研究所 東京本社

(株)船井総合研究所 五反田オフィス

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

IT建材ビジネス研究会説明会

TEL.06-6232-0188 平日 9:30~17:30

お問い合わせNo. 11月 S053581/K033560  
12月 S051177/K033560

FAX.06-6232-0194 24時間対応

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ: 浅井 内容に関するお問合せ: 高尾

WEBからもお申し込みいただけます。(詳しくは別紙申込書をご覧ください。)

# 建材市場縮小時代に必須な次の一手

建材直販で **10年間安定成長** 年商 **1億円が7.2億円に!!**

建材関連企業がEC建材事業参入で急成長した実例を公開!

船井総研が提唱する **EC建材ビジネス** を一挙公開!!

ホームページを立ち上げたけど売り上げが上がらない  
大手ポータルサイトを脱却して売り上げ伸ばしたい!



Check

- ✓ 出来るだけ今いる人数で売上を伸ばしたい方
- ✓ 従来の売り方で売れているが、業務の仕組化に困っている方
- ✓ スタッフの人数は充足しているが、効率と生産性を上げきれていない方
- ✓ 新しく始めた建材事業をインターネット活用で伸ばしたい方
- ✓ ここ数年売上が横ばいで、130~140%と飛躍的に上げたいと思っている方

## 従業員1名当たりの生産性

一般的な建材会社 / 生産性  
**500万円 / 2,500万円**

## WEB売上

WEB上位建材会社 / 2019年現在  
**2億円 / 8億円**

## 引合い実績

問合せ / 見積り / 受注  
**300件/月 / 200件/月 / 100件/月**

## 新卒求人倍率

一般的な建材会社 / 2019年現在  
**3倍 / 10倍**

## 問合せからの受注率

一般的な建材会社 / コールスタッフ活用で  
**5% / 20%**

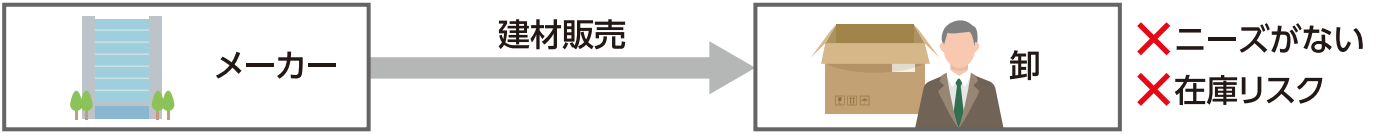
## リピート率

一般的な建材会社 / リピートの仕組み化  
**10% / 40%**

# EC建材直販のビジネスモデル

～ECサイトを見たお客様が工務店に問い合わせ。その工務店へ建材を直接販売する仕組み～

## 【従来の販売導線】



## 【EC建材直販ソリューションの販売導線イメージ】



## EC建材直販で業績アップのための最新ノウハウ14ポイント

- 集客ノウハウ** EC建材直販モデルを実現する反響獲得型専門サイトとは
- 集客ノウハウ** 年間2,000件以上問合せさせるWEB広告
- 集客ノウハウ** 年間1,000件以上見積もり請求させる出口戦略方法
- 育成ノウハウ** 年間400件以上受注させるランクアップ手法
- 育成ノウハウ** 見込み客に継続してフォローすることで受注する仕組みとは
- 育成ノウハウ** 営業マンゼロ! FAX・DM販促でバンバン受注するフォローとは
- 接客ノウハウ** 新入社員でも2週間で1案件50万円販売できる電話接客とは
- 接客ノウハウ** 誰でも即日対応可能! 簡単見積もり作成ツールとは
- 接客ノウハウ** クレームが激減するWEB接客マニュアル
- 追客ノウハウ** リピート率40%以上の顧客フォロー方法
- 追客ノウハウ** 生涯顧客単価 (LTV) を高める顧客管理の手法
- 追客ノウハウ** 信頼度がアップする親切丁寧な顧客対応法
- 商品ノウハウ** インターネットで爆売れする建材の探し方
- 商品ノウハウ** 在庫リスクが激減する在庫管理方法

# IT建材ビジネス研究会説明会

開催要項

日時・会場

東京会場

2019年11月11日(月)

開始(受付10:00より) 終了  
**10:30▶12:00**

(株)船井総合研究所 東京本社  
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6  
日本生命丸の内ビル21階  
▶JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

東京会場

2019年12月3日(火)

開始(受付10:00より) 終了  
**10:30▶12:00**

(株)船井総合研究所 五反田オフィス  
〒141-8527  
東京都品川区西五反田6-12-1  
▶JR「五反田駅」西口より徒歩15分

東京会場

2019年12月3日(火)

開始(受付12:30より) 終了  
**13:00▶16:30**

(株)船井総合研究所 五反田オフィス  
〒141-8527  
東京都品川区西五反田6-12-1  
▶JR「五反田駅」西口より徒歩15分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、その際は事務局担当者からご案内させていただきます。

受講料

**無料**

- 万一、開催一週間前までに担当者より連絡がない場合は、下記へご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄に電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。

お申込方法

下右のQRコードまたは下記FAX送信用お申し込み用紙をご利用下さい。

お申し込みいただきました後、担当者よりご連絡させていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**

**TEL 06-6232-0188** (平日9:30~17:30) **FAX 06-6232-0194** (24時間対応)

- 申込みに関するお問合せ:浅井
- 内容に関するお問合せ:高尾

## WEBからのお申し込み方法

右下のQRコードをお読みいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/051177>

## FAXからのお申し込み方法

下記、お申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。お申し込みいただきました後、担当者よりご連絡させていただきます。



**06-6232-0194**

(24時間対応)

担当:浅井

お問合せNo. **11月** S053581/K033560 **12月** S051177/K033560 担当:浅井

## IT建材ビジネス研究会説明会

FAX:06-6232-0194

ご希望の会場に <input checked="" type="checkbox"/> をお付けください。		<input type="checkbox"/> 【東京会場】11月11日(月)		<input type="checkbox"/> 【東京会場】12月3日(火) 午前		<input type="checkbox"/> 【東京会場】12月3日(火) 午後	
フリガナ		業種	フリガナ		役職	年齢	
会社名			代表者名				
会社住所	〒		フリガナ		役職		
TEL	( )		ご連絡担当者				
FAX	( )		E-mail	@			
			HP	http://			
ご参加者氏名	1	フリガナ			役職	年齢	
	2	フリガナ			役職	年齢	
ご入会中の弊社研究会があれば <input checked="" type="checkbox"/> をお付けください。							
<input type="checkbox"/> FUNAIメンバーズPlus				<input type="checkbox"/> その他各種研究会(研究会)			

### 【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 研究会のご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

- 会社に発送データとして預託することがございます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や商品の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】  
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。ダイレクトメールの発送を希望しません



お申込みはこちらから