

売上3億の壁を突破し成長し続ける経営戦略 **初公開**

たった4時間で **令和時代** に成長を加速させる **全てが分かる!**

会計事務所のための **営業戦略&採用戦略完全公開**

このような方にオススメ

- ✓ 年商1億・3億の壁を突破する方法を知りたい。
- ✓ 事業展開のイメージはあるが、採用が追いつかない。
- ✓ 経験者の採用ができず、顧問先が増やせない。

本セミナーで学べるポイント

point 01

減少する顧問契約マーケットで勝つための営業戦略とは?

人口減少時代に対応した**新ビジネスモデル**の構築
税務顧問に代わる事務所の**主力ビジネス**を立ち上げる

point 02

営業戦略に合わせた採用戦略のポイント

業界未経験者を戦力化し、**成長を止めない採用戦略**
優秀な人材が確保できる**新卒採用の始め方**
即戦力人材を確保する**全方位採用**

point 03

業界未経験者が即戦力化するビジネスモデルと育成戦略

会計業界経験者でなくても**即戦力化できる業務**とは
リーダーを早期育成していくための独自の育成戦略



WEBからのお申し込みいただけます

右記のQRコードを読み取り頂きWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます!



開催日時

経営者様向け企画

先着50社限定

2019年 東京 **10月16日(水)** 12:30~16:30
株 船井総合研究所 五反田オフィス (受付開始12:00)

毎年業績を上げ続け、売上**5億円突破!**
アイデアコンサルティングの急成長を支える

営業戦略&採用戦略

モデル事務所公開セミナー



税理士法人アイデアコンサルティング
代表社員・税理士 **伊東 大介** 氏

アイデアコンサルティング成長の軌跡



- **毎年売上を上げ続けることができる営業の仕組みとは?**
- **採用難の時代でも、確実に採用をし続けるためのポイントとは?**
- **業界未経験者を戦力化するためのビジネスモデルと育成戦略**

主催

士業事務所の新・採用戦略セミナー2019

お問い合わせNo.S050983

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken TEL:0120-964-000 平日9:30~17:30 FAX:0120-964-111 24時間対応

株式会社 船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 ■申込に関するお問い合わせ:櫻田 ■内容に関するお問い合わせ:山中(章)

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **050983** 検索

売上5億円・従業員数53名を超えてなお、成長し続ける **税理士法人アイデアコンサルティング** **全て** 激戦区でも快進撃を続ける会社のトップが **成長を続ける戦略** を大公開!

特別ゲスト講師



税理士法人アイデアコンサルティング

先行採用&時流適応したビジネスモデルの変革で **急成長!**



税理士法人アイデアコンサルティング
 代表社員・税理士 伊東 大介 氏

アイデアコンサルティングの紹介

2005年開業し、2008年税理士法人化。
 2015年からは社労士事務所も併設し、業務拡大・成長を続け、
 2019年には売上約5億、従業員数53名を突破。
 受注ベースで年間約8,000万円の売上アップを続ける営業
 戦略に加え、年間350名以上の応募を集める採用戦略と先行
 採用を続け、人手不足で成長が止まらずに持続的に成長し続け
 られる経営戦略を展開中。



人手不足時代でも **ハイレベル採用戦略** で高成長を実現!

アイデアコンサルティング成長の軌跡



今回のセミナーで公開する

最新ノウハウとポイント

- 戦略ノウハウ** 毎年高成長を持続する **成長戦略** のポイント
- 戦略ノウハウ** 顧問契約の減少の先を見据える **事業展開**
- 戦略ノウハウ** 経理代行、社労士、相続 **新事業展開** のポイント
- 営業ノウハウ** 業績アップをし続けるための **営業戦略** のポイント
- 営業ノウハウ** 年間8千万受注を実現する **営業チャネル戦略**
- 営業ノウハウ** WEBマーケティングを活用した **集客戦略** の全容
- 採用ノウハウ** 年間350名以上の応募を獲得する **採用戦略**
- 採用ノウハウ** 人手不足時代に採用数を増やす **採用戦略** のポイント
- 採用ノウハウ** 新卒&中途、経験者&未経験者の **入社・配置** バランス
- 採用ノウハウ** 採用でも効果を発揮する **複数拠点戦略**
- 採用ノウハウ** ゼロから始める **新卒採用** のポイント
- 定着ノウハウ** 人を増やし定着させるための **マネジメント** のポイント
- 人事ノウハウ** 成長企業を支える **人事・給与制度** のポイント

開催要項

	日時	会場
東京会場	2019年10月16日(水)12:30~16:30 ※受付開始:12:00~	(株)船井総合研究所 五反田オフィス(JR五反田駅西口より徒歩15分) 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1

※お申込締切は、10月15日(火)17:00となります。
※開催会場は都合により変更になる場合があります。必ずお送りする受講票でご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

■ 参加費用(1名様)

会員企業：税抜 24,000円 (税込26,400円) 一般企業：税抜 30,000円 (税込33,000円)

※会員企業とは、FUNAIメンバーズPlus・各種研究会にご入会中の企業様です。

■ お申込み方法

【WEBからのお申込み】

下記QRコードよりお申込みください。
クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

【FAXからのお申込み】

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。
※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。
 - ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 - 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。
- なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。

■ お振込み口座

キンキダイイチ
銀行名:三井住友銀行 近畿第一支店
(銀行CD:0009) (支店CD:974)

口座番号:普通No. 5785325

カ)フナインソウゴウケンキシュウシヨセミナーグチ
口座名義:(株)船井総合研究所セミナー口

- *お振込口座は当セミナー専用の振込み口座となっております。
- *お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

■ お問い合わせ

株式会社 船井総合研究所 TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

*お申込みに関するお問合せ: 櫻田(サクラダ) *内容に関するお問合せ: 山中(章) お問合せNo.S050983

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

士業事務所の新・採用戦略セミナー2019 FAX: 0120-964-111(24時間対応) 担当: 櫻田

フリガナ		従業員数	売上
事務所名		人	百万円
フリガナ		フリガナ	
代表者名	役職()	連絡担当者名	
所在地	〒	TEL	
		FAX	

No	ご参加者名	お役職	ご年齢	No	ご参加者名	お役職	ご年齢
①	フリガナ		歳	③	フリガナ		歳
	氏名				氏名		
②	フリガナ		歳	④	フリガナ		歳
	氏名				氏名		

採用に関する個別無料相談 (担当コンサルタントによる個別相談会を行います)

お申し込みはこちらから

採用に関する無料個別相談を希望する。(当日希望・後日希望)

※当日ご相談をお受けできる件数には限りがあります。予めご了承ください。

【ご相談内容】※現在抱えられている課題など、できるだけ具体的に記入ください。



ご入会中の弊社研究会がございましたらとご記入をお願いいたします。

FUNAIメンバーズPlus 各種研究会(研究会名:)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総合研究所ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。