

年商5億円の会社を20億円への成長を実現する

**初公開**

たった  
4時間で

# 令和時代 成長を加速させる 全てが分かる!

営業マン向け新卒通年採用成功事例セミナー

## このような方にオススメ

- ✓ 年商5億円の次のステージで、事業展開をどうするかを悩んでいる。
- ✓ 事業展開のイメージはあるが、採用が追い付かない。
- ✓ 採用した人材の早期戦力化、社員の教育に悩んでいる。

## 本セミナーで学べるポイント

Point  
01

増税後の減少マーケットで勝てる事業戦略とは?  
昨対130%成長を実現する、マーケット戦略と出店戦略  
既存商圏でダントツ1番を取るためのブランド戦略

Point  
02

事業展開に合わせた人事戦略のポイント  
優秀な新卒採用を進めるための組織体制とノウハウ  
事業展開を実現するための組織戦略のポイント

Point  
03

新卒でも業界未経験者でも配属3ヶ月で成果を出せる育成ポイント  
入社すぐにスタートダッシュが切れるような、内定者教育プログラムを紹介!  
新卒・未経験からでも責任者を任せるポイント

WEBからもお申し込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/050848>



経営者様向け企画

開催日時

東京

2019年9月13日(金)

船井総合研究所 東京本社  
13:00~16:30[受付12:30~]

先着50社  
限定

令和の時代も激戦区千葉でも持続的成長を実現するスゴイ会社!

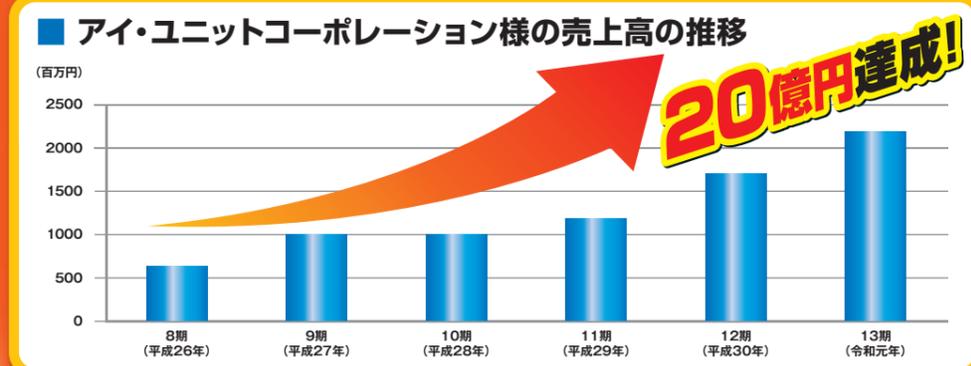
# アイ・ユニットコーポレーション

年商5億円の会社を20億円への成長を実現する

# 人事戦略&事業戦略 モデル企業セミナー



株式会社  
アイ・ユニットコーポレーション  
代表取締役 石橋 直和 氏



- ・3年で2倍、5年で4倍の業績アップを実現した急成長のポイントは?
- ・”超”人手不足時代に大量に人材を採用するためのポイントは?
- ・業界未経験者でも「事業責任者」を任せるためのポイントは?

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

営業マン向け新卒通年採用成功事例セミナー

TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30

FAX 0120-964-111 24時間対応

お問い合わせNo. S050848

お申込みに関するお問合せ: 櫻田 内容に関するお問合せ: 安田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

050848

全て

# わずか2年で年商5億円から10億円突破した会社が5年で20億突破へ。激戦区でも快進撃を続ける会社のトップが成長を続ける戦略を大公開!

特別ゲスト講師

株式会社アイ・ユニットコーポレーション

## 不動産会社が大量採用で20億円突破へ急成長!



株式会社アイ・ユニットコーポレーション 代表取締役 石橋 直和 氏

### 株式会社アイ・ユニットコーポレーション様のご紹介

千葉県船橋市を中心に「ピタットハウス」を含め、4拠点を運営。  
売上推移は直近3年で2倍(年商10億→20億)、5年で4倍(年商5億→20億)と驚異的な伸長率を誇る。  
急成長の業績と人手不足時代に合わせた人事戦略を組み立て、事業戦略と人事戦略のダブルエンジン化に成功している。

**年商5億円**  
毎年3~4名採用していたが、  
離職を繰り返し、社員が純増しない。



**年商20億円**  
5年前より業績は4倍!  
従業員数は当時17名から今期32名へ!

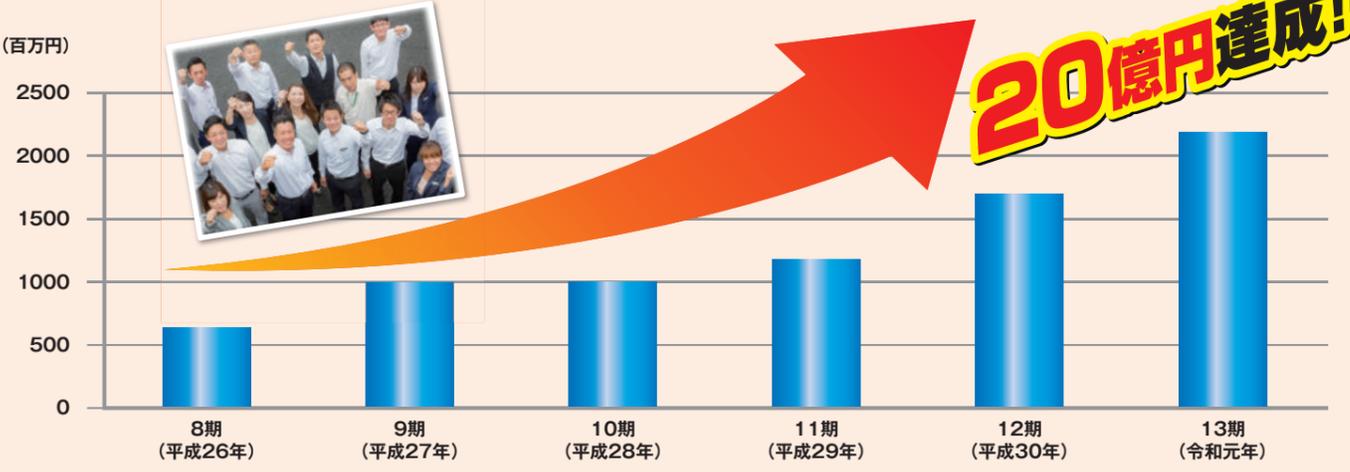


会社HPは  
コチラから



## 人手不足時代に新卒営業マンの大量採用を実現!

### 株式会社アイ・ユニットコーポレーション様の売上高の推移



## 今回のセミナーで公開する 最新ノウハウとポイント

- 事業戦略ノウハウ** 10億円突破から20億円、その先を見据える事業展開
- 事業戦略ノウハウ** 増税後も躍進を続ける会社の事業戦略の黄金律
- 事業戦略ノウハウ** 不動産売買・仲介・賃貸会社の収益ポイント
- 事業戦略ノウハウ** 新店舗を早期収益化させるための展開のポイント
- 事業戦略ノウハウ** 店舗展開とブランド展開の分け方・拠点化のポイント
- 事業戦略ノウハウ** 激戦区でも集客数を増やすチラシ・WEB・SNSのバランス
- 事業戦略ノウハウ** 既存事業と新規事業の展開のポイント
- 人事戦略ノウハウ** 人手不足時代に採用数を増やす採用戦略のポイント
- 人事戦略ノウハウ** 新卒&中途、経験者&未経験者の入社・配置バランス
- 人事戦略ノウハウ** 未経験者にも事業責任者に抜擢、軌道に乗せるポイント
- 人事戦略ノウハウ** 人を増やし、定着させるための人事・給与制度のポイント
- 人事戦略ノウハウ** 新卒の早期戦略化を実現させるための育成ポイント
- 人事戦略ノウハウ** 新卒採用のエントリー・入社数を最大化する推進ノウハウ

日時・会場

**東京会場**  
**2019年9月13日(金)**  
**(株)船井総合研究所 東京本社**  
 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階  
**JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分**

**開催時間** 開始 **13:00** ▶ **16:30** (受付12:30より) 終了

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。  
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

**一般企業** 税抜 **30,000円** (税込**32,400円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 **24,000円** (税込**25,920円**) / 一名様  
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。  
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。  
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。  
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

**WEBからのお申込み** 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。  
 受講票はWEB上でご確認いただけます。  
**FAXからのお申込み** 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。  
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。  
**お振込先** 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785213 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ  
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**  
**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)  
 ●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 安田

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S050848** 担当 **櫻田宛**

**営業マン向け新卒通年採用成功事例セミナー** **FAX:0120-964-111**

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ	役職			
		ご連絡担当者				
TEL	( )	E-mail	@			
FAX	( )	HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。  
 そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、**無料個別経営相談**を行います。(どちらかにをお付けください。)

**セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。**  
 **セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)**

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus  その他各種研究会( 研究会)

**【個人情報に関する取り扱いについて】**  
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。  
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。  
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。  
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。  
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。  
**【個人情報に関するお問い合わせ】**  
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**  **検** **お申込みはこちらから**