



2019年 10:30~12:00

9月18日(水)  
無料ご招待状

# なぜあの会社は **従来比 2倍ペース** 利用者数を急激に 伸ばしているのか？

## 福祉用具&リフォーム ビジネスモデル説明会

全国で相次ぐ成功事例！その秘密をズバリ解説！

◆人も増やさず残業時間も増やさず**レンタル獲得1.3倍**  
**住宅改修2倍ペース**を実現！ (四国地方 N社様)



◆**ビジネスモデル導入当初からいきなり利用者獲得数  
2倍ペース！**住宅改修も激増中！ (東海地方 S社様)

◆若手営業メンバー3名で**レンタル利用者獲得2倍へ！**  
**住改スタッフ1名で受注4.7倍へ** (関東地方 F社様)



全国各地のいま伸びている**福祉用具貸与**事業所が**続々導入**している  
福祉用具&リフォーム 経営研究会の無料説明会に**特別**ご招待いたします

# 【成功事例】住宅改修×福祉用具 セット提案モデルの 全国各地における**成功事例**を大公開！

**人を増やさず残業時間も増やさず月間獲得数2倍を実現！**

四国地方

**N**社様

エリア	商圏人口	利用者数	月間獲得数ペース
四国	21万人	800名	37件 → 52件



- ◆利用者・ご家族・ケアマネから絶大に支持される「セットプラン」提案
- ◆残業増やさず獲得数2倍で1人あたり粗利1.3倍へ！

**モデル導入直後からいきなり利用者獲得数2倍ペース!!**

東海地方

**S**社様

エリア	商圏人口	利用者数	月間獲得数ペース
東海	20万人	300名	11件 → 21件



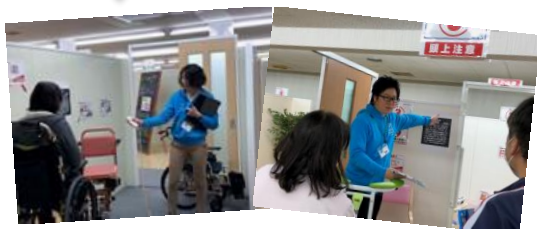
- ◆2019年1月の体験型勉強会実施後、利用者獲得数が2倍ペースに急上昇！
- ◆じわじわと下降線をたどっていた累計利用者数は一気に上昇カーブへと転換！

**ケアマネ集客数100名! 勉強会直後から相談発生が激増！**

関東地方

**F**社様

エリア	商圏人口	利用者数	月間獲得数ペース
関東	26万人	390名	10件 → 20件



- ◆ミニマム体制 営業メンバー3名でケアマネ100名集客のびっくり事例！
- ◆体験型勉強会后、ケアマネから相談案件が続々と発生！

# 住宅改修×福祉用具 セット提案モデルで導入する 「セットプラン集フォーマット」から「ケアマネ集客ツール」まで そのまま使えるツールをすべて公開いたします！

## セット提案モデル導入ツール集

<p>● <b>ビジネスモデル導入マニュアル集</b></p>  <p>住宅改修×福祉用具セット提案モデル 住宅改修×福祉用具セット提案モデル 福祉用具&amp;リフォーム経営研究会 会員限定 ビジネスモデルマニュアル</p> <p>ビジネスモデル導入を進めるためのマニュアル集</p>	<p>● <b>3ヶ年収支シミュレーションシート</b></p>  <p>3ヶ年収支シミュレーション</p> <p>月次・3ヶ年の収支シミュレーションシート</p>	<p>● <b>セットプラン集フォーマット</b></p>  <p>夜中のトイレも安心 7人用トイレ 22,900+780円</p> <p>自社でセットプラン集を作成するためのひな型</p>	<p>● <b>自社商圏・シェア設定シート</b></p>  <p>商圏設定・現状シェア想定 目標シェアを想定するシート</p>
<p>● <b>クラウド営業管理フォーマット</b></p>  <p>クラウド営業管理フォーマット</p> <p>クラウドツールを活用した営業管理フォーマット</p>	<p>● <b>ターゲット居宅・包括管理カルテ</b></p>  <p>居宅・包括のランク管理とターゲット管理カルテ</p>	<p>● <b>体験型勉強会 展示ブース貸出</b></p>  <p>体験型勉強会を自社開催できるブース貸出サービス</p>	<p>● <b>ケアマネ集客ツール</b></p>  <p>自立を助ける住環境づくり 住環境づくり 実際に100名規模でケアマネを集客しているツール</p>
<p>● <b>参加登録フォーム&amp;管理フォーマット</b></p>  <p>デジタル参加登録フォームと自動名簿管理シート</p>	<p>● <b>勉強会テキスト</b></p>  <p>【第1回展示&amp;勉強会の復習】セットプランとは？ レンタル 住宅改修 福祉用具購入 リフォーム/入居 設備交換 住環境整備のプロが教える「見るべきポイント」 ～トイレ編～ 中日本福祉環境センター</p> <p>体験型勉強会でそのまま使用できる講演テキスト</p>	<p>● <b>体験ブース案内ツール一式</b></p>  <p>ブース案内プレゼンができる台本・見本ムービー</p>	<p>● <b>勉強会運営ツール一式</b></p>  <p>はじめてでも勉強会運営ができる必要ツール一式</p>
<p>● <b>追客管理シート</b></p>  <p>追客・案件管理を進め、成約を促進するシート</p>	<p>● <b>追客促進ツール</b></p>  <p>お寄せいただいた質問 体験型勉強会後の追客訪問をスムーズに進めるツール</p>	<p>● <b>コンセプトムービー</b></p>  <p>自社のコンセプトを効果的に伝えるムービー制作のシナリオ、原稿など</p>	<p>● <b>専門店化ツール</b></p>  <p>セットプラン提案専門店を訴求する専門店化ツール</p>

明日からスグに使える導入ツールが50種類以上！



# なぜあの会社は 利用者数を急激に 伸ばしているのか？

従来比  
2倍ペース

福祉用具&リフォーム ビジネスモデル説明会

## 開催概要

日程

2019年 9月18日(水)

時間

10:30~12:00 (受付10:00~)

会場

株式会社船井総合研究所 東京本社

(JR「東京駅」丸の内北口から徒歩1分)

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

時間

講座内容

全国各地で成功事例が続出！  
利用者獲得ペースが倍増するセット提案モデルとは！？



- 講座内容① 全国で続出するセット提案モデルの成功事例
- 講座内容② なぜ利用者獲得が増えるのか？ビジネスモデル解説
- 講座内容③ とってもカンタン！ビジネスモデル導入ステップ

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部  
チームリーダー チーフ経営コンサルタント

入江 貴司

同日開催！福祉用具&リフォーム経営研究会

全国のビジネスモデル導入企業が成功事例を  
包み隠さず語り合う貴重な情報交換の場！

詳しくは次ページ以降をぜひご覧ください！



福祉用具&リフォーム 経営研究会説明会ご参加特典

同日開催の「福祉用具&リフォーム 経営研究会」  
にそのままご参加いただけます！

ご参加費**無料**

福祉用具&リフォーム 経営研究会9月例会のご案内

**第一  
講座**

会員ゲスト講師の実践事例公開講座！  
実際の取り組み・成功の秘訣など生の話が聞ける！

地域一番シェアへ着々進行中！  
フローラが進める若手育成・戦力化の  
取り組み事例と成果

- ◆取り組み後たった半年で**シェア13%→15%**へ  
「やってみたら、あれよあれよと伸びました！」
- ◆若手営業メンバー3名で**レンタル利用者獲得2倍**  
住改専任スタッフ1名で**住宅改修受注4.7倍**へ！
- ◆個人プレーから組織で動けるチーム営業へ  
若手育成・戦力化と分業化で**戦う組織体制**づくり



株式会社フローラ  
代表取締役 鬼東有希氏

**第二  
講座**

船井総研コンサルタント陣の専門講座  
現場でのルール化・最新情報が満載！

**若手社員早期戦力化の事例と成功ポイント**

「うちの若手がもっと伸びてくれたらなあ・・・」  
新人、若手の育成パターンができれば、採用にも積極的になり、  
成長への事業イメージも強く持てるのではないのでしょうか。  
今回の講座では、若手社員早期戦力化の全国の取り組み事例を  
もとに、若手育成の成功ポイントをあぶりだしたいと思います。



(株)船井総合研究所  
入江 貴司

**第三  
講座**

参加者全員での情報交換会！  
他では絶対に聞けない成功事例・失敗事例が飛び交う！

参加者全員での情報交換会で、取り組み内容、成  
功事例や失敗談が包み隠さず語られます。  
ご参加当日は、この情報交換会にももちろん一緒  
にテーブルを囲んでいただきます！



諸事情により講座内容は変更となることがあります。予めご了承ください。

無料招待  
受付中

# 福祉用具&リフォーム経営研究会 (福祉用具貸与事業を営む経営者のための研究会) お試し参加のご案内



## 福祉用具&リフォーム経営研究会のご紹介

### ①年6回の例会開催（情報交換&勉強会）

「船井総研コンサルタントによる業績アップ講座」「ゲスト専門家による各種研修」「会員様どうしによる情報交換会」など豊富な企画で、業績アップノウハウを、定期的・効率的に得ることができます。

### ②マニュアル・ツールの提供

「ビジネスモデルマニュアル」「イベント企画・開催マニュアル」「営業マニュアル」等、ビジネスを展開する上で必要なマニュアル、およびツールをご提供します。

### ③年1回の成功事例企業視察ツアー

「百聞は一見に如かず」、実際に業績を上げている最新モデル視察先の見学ツアーにご参加いただけます。

福祉用具&リフォーム  
経営研究会の詳しい  
情報をスマホで



まずは  
お試し  
参加！

# 9月18日（水）例会は 無料でお試し参加ができます！

※例会のテーマは事情により変更になる場合があります、ご了承下さい

## 当日のスケジュールおよびコンテンツ

10：30～12：00 研究会説明会

～福祉用具&リフォーム 経営研究会～

13：00～14：00 会員ゲスト講演&質疑応答

「フローラが進める地域一番化と若手育成」

14：00～15：00 船井総研講座

「若手社員早期戦力化の事例と成功ポイント」

15：00～16：20 グループワーク&ディスカッション

16：20～16：30 事後ガイダンス

※既存会員様、または先にお試し参加をお申し込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

# 福祉用具&リフォームソリューション 全国各地で続々実践中！

全国8社12拠点でビジネスモデル実践  
成功事例が続々と生まれています！



ビジネスモデル実践で利用者獲得が  
ぐんぐん進む！

さあ次の成功企業は貴方の番ですよ！



# 福祉用具 & リフォーム経営研究会 説明会 お申し込み要領

## 日時・会場のご案内

日時：2019年9月18日（水）10：30～12：00（受付：10：00より）

会場：(株)船井総合研究所 東京本社 (JR「東京駅」丸の内北口から徒歩1分)  
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

- 受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
- また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
- 万一、開催4営業日前までに担当者より連絡がない場合は、下記へご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日（土・日・祝除く）前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。

## お申し込みの流れ

①お申し込みシートにご記入



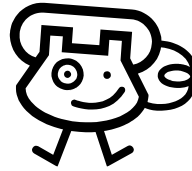
下のお申し込み用紙  
にご記入ください。

②FAXでお申し込み



24時間受付OK！  
記入もれにご注意

③弊社からご連絡



事務局または担当者より  
お電話かメールにてご  
連絡いたします。

④当日ご参加ください！



当日、10:30までに会場へ  
お越しください！

**経営者・事業責任者向けの研究会ですので、経営者・事業責任者様のみのご参加とさせていただきます**

FAXお申込用紙【福祉用具&リフォーム経営研究会説明会】  
お問い合わせNo. K027871/S050845

TEL:06-6232-0188  
(平日9:30～17:30) 担当/浅井

お申込み内容	□福祉用具&リフォーム研究会説明会に参加する (10:30～12:00)		□福祉用具&リフォーム経営研究会にもお試し参加する (13:00～16:30)	
フリガナ	フリガナ		役職名	
貴社名	代表者名			
	フリガナ		役職名	
	ご参加者名			
ご住所	〒			
メール				
TEL			FAX	
年商	億円		社員数	人

- ※1社1名1回限り無料でご招待いたします。
- ※経営者・事業責任者向けの研究会ですので、経営者・事業責任者様のみのご参加とさせていただきます。
- ※既存会員様、または先にお試し参加をお申し込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

### 【個人情報に関する取り扱いについて】

- 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込みのご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

検

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。

ご記入後、このままFAX送信してください

FAX: 06-6232-0194 (24時間対応) / 浅井 宛