

高収益ビジネス新規立上げセミナー

講座&スケジュール

東京会場 2019年10月9日(水)
(株)船井総合研究所 東京本社

大阪会場 2019年10月11日(金)
TKP新大阪ビジネスセンター

開催時間
13:00▶16:30
受付12:30~

講座	内容
第1講座	これから日本企業が考えるべき生存戦略 セミナー内容抜粋① これから考えないといけないたった一つのこと。 セミナー内容抜粋② 景気に左右されない!伸びるマーケット セミナー内容抜粋③ “今”業績があがっている会社の取り組みとこれから参入すべきビジネスモデル  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 安本 哲弥 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。
第2講座	空白マーケット! 就職応援メディアのビジネスモデル全容  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント 西山 圭 コスト0円で求人応募数3倍! RPO付求人メディアのビジネスモデル全容  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント 門垣 勇太 営業利益20%高収益事業! 送迎アウトソーシングのビジネスモデル全容  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ チームリーダー シニア経営コンサルタント 荒木 和也
第3講座 特別ゲスト講座	寡占市場で見つけた空白マーケットを開拓し大躍進した理由  nps株式会社 代表取締役 植杉 親優氏 地域No.1の広告会社になるべく、長崎県に特化した就職応援メディア事業を立ち上げ、大躍進を遂げた。また人気地域有料雑誌「もってこい長崎」も事業展開している。『PRが企業を強くする』を経営理念に掲げ、社内スローガンは「広告で社会貢献する」。今最も勢いのある経営者である。人生でやり遂げたいことは、「九州の魅力の世界に伝える」こと。 山口県で営業利益40%を実現した求人メディアの実態を大公開!  株式会社Be win 代表取締役 河村 勝就氏 大手人材派遣会社において、最速出世を果たし、その後、派遣会社を地元山口県で設立。営業利益20%超の地域NO1求人メディア「じよぶる」を作り上げる。新規事業も複数手掛ける今、大注目の若手経営者! 年間売上3億、営業利益率20%達成 超高収益事業、送迎アウトソーシングとは  株式会社 キャビック 取締役 兼元 敬洋氏 京都府京都市に本社を置くタクシー事業者「株式会社キャビック」の取締役。介護と移動を掛け合わせた独自の戦略で京都において唯一無二のポジションを確立している。そんなキャビックにおいてタクシー介護に次ぐ第三の柱として「新規交通事業」を推進している。
第4講座	全ての経営者に“今”考えてほしいこと 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント 安本 哲弥

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

(24時間対応) 担当: 時田

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/050319>



経営者・幹部層必見

東京 2019年10月9日(水)
(株)船井総合研究所 東京本社

大阪 2019年10月11日(金)
TKP新大阪ビジネスセンター

増税、人口減少、景気後退…これから生き残るための**“絶対条件”**

0から始める!

高収益 新規事業

高収益

小資本

設備投資なし

在庫0

無競合市場

高収益ビジネス新規立上げセミナー

時流×高収益

逆風の中
生き残るための一手は**これだ!**

新進気鋭のイノベーターが語る超豪華3本立て講座

高卒マーケット
採用×メディア

RPO付
求人媒体

高収益
業務請負

営業利益 **30%**

求人応募数 **3** 倍増

営業利益 **20%**

寡占市場で見つけた空白マーケットを開拓し大躍進した理由

nps株式会社
代表取締役 **植杉 親優氏**

山口県で営業利益40%を実現した求人メディアの実態を大公開!

株式会社Be win
代表取締役 **河村 勝就氏**

年間売上3億、営業利益率20%達成 超高収益事業、送迎アウトソーシングとは

株式会社 キャビック
取締役 **兼元 敬洋氏**

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

高収益ビジネス新規立上げセミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お問い合わせNO.S050319

FAX.0120-964-111 24時間対応

お申込みに関するお問合せ: 時田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **050319**

本業を下支えする新規事業へ参入せよ! 中小企業こそ、“事業”のポートフォリオ戦略が必要だ!



こんな方はぜひ
ご参加ください!

経営者の皆様、こんなお悩みや願望はありませんか?

景気の影響を受けやすい
本業の**これからが不安**

今後伸びるマーケット
への参入を模索している

国内市場転換期にしっかりと
会社を成長軌道に乗せたい

本業頼みの経営に
手詰まり感を感じてる

本業と相性のいい別事業を
模索している。

3つの革新的ビジネス

1 KEY WORD▶“空白マーケット” 高校生就職応援メディア

営業利益率、驚異の**30%**

ビジネスモデル



ポイント

- ポイント 1** 無競争のブルーオーシャン
高卒採用マーケットは制約が多く大手の求人サイトや競合の人材ビジネス会社が参入しづらい
たとえば・・・
 - 応募制限があり学生一人当たりが応募できる企業数が限られている
 - 企業側が面接時に質問出来る事が限られているのでミスマッチが生まれやすい
 - エントリーシート(履歴書)も指定のものしか使用できない高校生就職応援メディアが高卒マーケットに参入する**唯一の方法**
- ポイント 2** 既存事業のシナジーが生まれやすい
就職応援メディアをきっかけに地元企業を開拓し、既存のサービス・商品をクロスセルする
フロントエンド
高校生就職メディア
客単価UP
+
バックエンド
本業サービス・商品
客単価UP
一気に増える
- ポイント 3** 超低リスク! 最強の“スモールビジネス”
【スモールビジネス4条件】
 - ① 利益率が高い
 - ② 在庫を持たない
 - ③ 少資本で参入できる
 - ④ 定期収入を見込むことができる設備投資、在庫0!
超高収益
粗利率 **80%超**
営業利益率 **30%超**

2 KEY WORD▶“採用増加・人材確保” RPO付求人メディア

求人応募者**3**倍増&利益率**30%**
しかもコスト0円!?

ビジネスモデル



ポイント

- ポイント 1** 今後も拡大し続ける巨大マーケット
求人メディアマーケットは、5年で5,000億円拡大する市場
求人広告件数 **1,470**万件
求人広告件数 **1.6**倍バブル期超
今後も日本の人手不足問題が解決することはないので、ニーズが高まり続ける。不景気になっても、人は足りないの**求人メディアは売れ続ける!**
- ポイント 2** ハイクオリティなコンテンツで応募数激増
求人媒体で“稼ぐ”秘訣は**求人コンテンツの質にあり!**
求人コンテンツを高めることにより
業界平均5倍の応募率達成!
掲載企業の採用数アップ!
掲載契約の継続率アップ!
求人媒体市場で一人勝ち!
- ポイント 3** 人材採用力強化にも使える! 親和性が高い
RPOサービスを付加することで“潜在的スタッフ候補者”との接点が爆発的に増える
クライアントが不採用にした人材を**派遣スタッフ**として活用する
20%
80%
80%の不採用人材に自社の派遣の求人を紹介し**0円**で稼動を増やす

3 KEY WORD▶“高収益化” 送迎アウトソーシング

長期ストックビジネス
営業利益率**20%**

ビジネスモデル



ポイント

- ポイント 1** 競合はほとんどいない! 低い参入障壁
導入期市場であるため、ニーズは立っているが、本格的に事業展開している
競合企業はほとんどいない
営業難易度が低く価格競争に巻き込まれない
一気に1人勝ちできる市場!
- ポイント 2** 車両投資0! 高収益長期ストック事業
送迎業務に使用するものは、顧客の車両であるため、**初期投資は0円**
×
ノンコア業務であるが、顧客にとっては**ルーティンの業務**
営業利益率20% 継続率90%
高収益 × 長期 × ストック
- ポイント 3** 柔軟に事業展開しやすい
法的な規制が少ない
※請負であるため、運行管理業務は自社で行う
事業の柔軟性が高く、展開しやすい
たとえば・・・
 - 既存商品とのクロスセルによる顧客単価アップ
 - 潜在的労働者の囲い込み(シニア、主婦、パートの活用)
 - 商品による他社との営業差別化

脱“売上至上主義”現代経営に必要不可欠な収益性。 そろそろ本気で、“明日の経営”を考えませんか?

開催要項

日時・会場

東京会場
2019年10月9日(水)
(株)船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-6-6 日本生命丸の内ビル 21階
JR 東京駅 丸の内北口より徒歩 1分

大阪会場
2019年10月11日(金)
TKP 新大阪ビジネスセンター
〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-13-9 新大阪MTビル1号館
JR 新大阪駅 正面口より徒歩 5分

開催時間
13:00
▼
16:30
受付12:30~

受講料

一般企業 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様 会員企業 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様
※ご入金の際は、**税込金額**でのお振込をお願いいたします。
●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785982 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウユシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 宮本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo.**S050319** 担当 **時田 宛**

高収益ビジネス新規立上げセミナー

FAX:0120-964-111

ご希望の会場に☒をお付けください。

☐【東京会場】10月9日(水) ☐【大阪会場】10月11日(金)

フリガナ		業 種	フリガナ	役 職	年 齢
会社名			代表者名		
会社住所	〒		フリガナ ご連絡 担当者	役 職	
TEL	()		E-mail	@	
FAX	()		HP	http://	
ご参加者 氏名	1	フリガナ		役 職	年 齢
	2	フリガナ		役 職	年 齢
	3	フリガナ		役 職	年 齢
	4	フリガナ		役 職	年 齢
	5	フリガナ		役 職	年 齢
	6	フリガナ		役 職	年 齢

今、このお申し込み用紙を手にとされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☒をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☒をお付けください。
☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから 

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐