

「小売店は採用できない」なんて真っ赤な嘘!小売店は採用に圧倒的有利!

小売店の採用セミナー

小売業界の
経営者・経営幹部
および人事様向け

開催日時 2019年9月20日(金)
13:00~16:30 [受付12:30~]
東京会場

講座内容&
スケジュール

東京会場

2019年9月20日(金) 13:00~16:30(受付 12:30~)

(株)船井総合研究所 東京本社
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

講座	セミナー内容
第1講座	<p>「店舗ビジネス」は"人材採用力"が業績に直結する時代</p> <p>セミナー内容抜粋① 人がいない事が"当たり前"、人手不足の時代に経営者が取り組むべき業績を上げるための採用方法 セミナー内容抜粋② 自社のWEBを採用に活用できない企業が人材会社にお金を搾取される人材ビジネスの構造 セミナー内容抜粋③ SNSや口コミは"評価社会"に最も有効な採用ツール、「店舗ビジネス」こそ実は採用に最も有利な現状</p> <p> 株式会社船井総合研究所 HRD支援本部 チーフ経営コンサルタント チームリーダー 劔持 哲史</p> <p>大学卒業後、株式会社船井総合研究所へ新卒入社。船井総研(当時:年商90億円)の採用チームに所属。エントリー応募で1万人を超え、採用数50名(倍率200倍)の採用現場に携わる。現在は年商5億円~30億円の地域一番企業や年商100億円を超える上場企業などを対象にした、採用コンサルティングに特化している。事実事例を元にした再現性の高いコンサルティングスタイルは全国の経営者より圧倒的な支持を得ている。</p>
第2講座	<p>社員採用の求人費が92%OFF(1/10以下)へ劇的な改善! "採用革命"で出店ペースUPが実現した「株式会社アクト」の採用成功体験談!</p> <p>セミナー内容抜粋① 人材紹介業者に1名採用100万円支払っていた状態から、1名採用10万円以下で採用できるようになった軌跡 セミナー内容抜粋② "不人気業種"かどうかを気にするよりも店舗のブランド力をフル活用する採用方法に切り替えた成功体験 セミナー内容抜粋③ "人さえ採用できれば"出店ペースが加速し業績は上がる</p> <p> 株式会社 アクト 代表取締役 伊藤 啓介氏</p> <p>埼玉県を中心に、電動工具のリユースサービスを行う店舗「アクトツール」や実店舗連動型のECサイトを運営している。リユース業界において電動工具の取り扱い量No.1を誇る業界トップランナー。さらなるチェーン展開および事業拡大に向けて社長自ら採用改革を実現している。</p>
第3講座	<p>求人会社に頼らず採用できた!「SNS、口コミサイト、Google、indeed等」 明日から使える最新採用ノウハウ&全国の採用成功事例を大公開!</p> <p>セミナー内容抜粋① 「CMで流行ってるから」indeedを活用した企業の99%が失敗している"本当の理由"と"本当の活用方法" セミナー内容抜粋② SNS、口コミサイト、YouTubeで、"数万人"の採用候補者を集めるトレンド最先端&超実践的な採用手法を大公開! セミナー内容抜粋③ 全国で「店舗ビジネス」を運営する企業が成功した採用事例をご紹介!採用数アップ・採用コスト削減・即戦力採用まで!</p> <p> 株式会社船井総合研究所 HRD支援本部 園原 明憲</p> <p>船井総研入社後は製造業界から飲食業界と幅広い業界で、数多くのBtoB、BtoCマーケットにおける「人と組織」のコンサルティングビジネスに従事。現在はサービス業界に専門特化し、WEB活用による人材採用から従業員の育成・早期戦力化を得意としている。「時流に合った組織作り」をテーマに、企業×地域に応じた最適な組織づくりの提案を心掛けている。</p>
第4講座	<p>"店舗ビジネス"の採用力を引き出すために経営者様が考えるべき事</p> <p> 株式会社船井総合研究所 HRD支援本部 チーフ経営コンサルタント チームリーダー 劔持 哲史</p>

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当:天野

0120-964-111

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報もWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/050311>

10人から1人を選べる "質重視"の採用 小売店の採用革命



特別ゲスト講演
株式会社 アクト
代表取締役 **伊藤 啓介氏**

半年間で社員応募**50名以上**の中から、採用したのはたったの**4名**のみ!
本当に優秀な人材だけを選抜採用!

求人会社依存からの完全脱却!
専任担当者なし&WEBの知識ゼロでも**成果が出せる!自社のWEB活用!**

年収や時給は**"1円も"**上げる必要ない!
採用の"やり方"を**応募者を10倍増**やせる採用方法!
変えるだけで

宝石時計・家具・雑貨・ドラッグストア・和洋菓子
アパレル・百貨店・自動車販売・食料品店
レンタルショップ・書籍文房具・スーパー

全国どこでも、あらゆる小売店が

"自社のWEB"だけで採用できた!

主催  明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** 小売店の採用セミナー お問い合わせNo. S050311

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル TEL 0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX 0120-964-111 24時間対応

お申し込みに関するお問合せ: 天野 内容に関するお問合せ: 園原

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **050311**

年収や時給を”1円も”上げず、”自社のWEBだけ”で、応募者数が10倍へ!



**小売店
経営者の
よくあるお悩み**

「人さえいれば…」
**出店できるし
業績も
上がる**



ぶっちゃけ
今の若い人の
”労働観”が
理解できない



本当は
妥協せずに、
将来の経営幹部を
採用したい!



採用の営業が
たくさん来るけど、
結局何をやれば
良いかわからない



「数年前ならラクに
採用できた」が
口癖に
なっている



全国各地の小売店が実証した”採用革命” “自社のWEB”だけで採用は全て解決する **3つの理由**

理由 1 「脱・求人媒体」求人会社依存からの完全脱却!
自社のWEB徹底活用!

Before
以前の採用方法
人材紹介会社、
求人媒体、
広告代理店、等

After
現在の採用方法
自社の採用WEBサイト、
Google、Yahoo、indeed、
口コミサイト、SNS

- ポイント① 速攻で採用&超低コストで出来る!**
- ポイント② 小売店のブランディングに最適!**
- ポイント③ 数ある求人方法を一切使う必要なし!**

求人会社への依存を一切止め、
自社のWEB活用へ切り替え!

理由 2 WEBの知識ゼロ、専任担当者ナシ、
簡単に実践し本当に成果が出せる!

超効率的 WEBの”担当者”や詳しい人がいなくても、
ラクラク実践できる採用方法!

定着率UP 自社のWEBなら他社と比較されず、
ミスマッチが激減し定着率もUP!

求人媒体では埋もれる…
C社: 給与××円
A社: 給与〇〇円
B社: 給与△△円
自社: 給与□□円
→ 条件比較で入ってもすぐ辞める

自社のWEBなら…
◎ どんな小売店か具体的にわかる
◎ 仕事の魅力も伝わる
◎ 価値観や想いを共有できる
→ 採用後の定着率にも影響大!

応募者の”数”も”質”も同時にUP!
小売店の”採用革命”事例を全公開!

理由 3 令和の小売店に”絶対不可欠”な
最新の採用手法とは?!

小売業界も待たなし!
”外国人材”拡大法案&
高齢者雇用安定法

経団連の就活ルール撤廃!
いま小売店が知るべき
「通年採用」の”本質”

求人口コミサイトの威力!
小売店は現スタッフの評価が
採用力に直結する時代

人口減少で小売店に
”確実に訪れる未来”と
”変えられる未来”

小売店の「働き方改革」関連法対策!

小売業界の採用トレンド全貌!
全国の小売店に緊急提言!

リユース電動工具”超不人気”業界でも採用革命!

- 採用改革① 売上120%・利益200%の伸長率を支える人事戦略!**
- 採用改革② 小売実店舗とECショップ連動性が業界内最大級!**
- 採用改革③ 年収や時給を”1円も”上げずに採用革命!**
- 採用改革④ 採用は応募者の10人に1人! 超厳選採用!**
- 採用改革⑤ 自社のWEBだけで50名以上の社員応募!**



特別ゲスト
講演
株式会社 アクト
代表取締役
伊藤 啓介氏

株式会社 アクトとは
リユース業界において電動工具の取り扱い量No.1を誇る業界トップランナー。埼玉県を中心に、電動工具のリユースサービスを行う店舗「アクトツール」や実店舗連動型のECサイトを運営している。さらなるチェーン展開と事業拡大に向けて社長自らが採用改革を牽引している。

全国各地の小売店で! 最新の採用成功事例を全て大公開!

地域密着の宝石・時計店で
正社員10名採用!

小売店で求人会社の”本当に正しい使い方”

求人クチコミサイトの
絶大的威力の事例紹介!

リサイクルショップの
販売買取スタッフも◎

50店舗のジュエリーショップで
求人費削減=利益創出1,000万円!

自動車販売員の定着率が倍増した
採用HP!

ドラッグストアがアルバイトを
圧倒的に採用できた秘密!

人口3万人の町の
レンタルショップが
自社のWEBだけでスタッフ充足!

社内紹介だけでアルバイト採用が
成り立つスーパー

パン屋&洋菓子店に
1週間50名の応募が殺到!

地方のドラッグストアで
年800名が集まるWEBの仕組み!

求人応募フォームの改善だけで
応募3倍の和菓子店

書籍文具店が脱求人会社から
半年で社員数1.5倍を実現!

日時・会場

東京会場
 2019年 **9月20日(金)**
 船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005
 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

開催時間 **開始** 13:00 ▶ **終了** 16:30 (受付12:30より)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 30,000円 (税込 **32,400円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 24,000円 (税込 **25,920円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込を願いたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785092 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:園原

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S050311** 担当 **天野 苑**

小売店の採用セミナー **FAX:0120-964-111**

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢
会社名		代表者名		
会社住所		フリガナ ご連絡担当者	役職	
TEL	()	E-mail	@	
FAX	()	HP	http://	
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかにをお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があればをお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**



お申込みはこちらから