

人手不足時代の決定版!! 早い者勝ちの新ビジネス

# 人材紹介ビジネスを立ち上げるなら 今がラストチャンス

エリア・規模  
まったく関係なく、全国各地で  
成功している企業が続出中!

栃木  
社員1人とパート2人で  
年間粗利3,000万円!  
株式会社  
プラスワーク  
代表取締役 宮田 直樹氏

愛知  
立ち上げ1年で  
月間粗利200万円を達成!  
株式会社  
フォーテック  
代表取締役社長 鬼村 武史氏

山梨  
立ち上げ4ヶ月で  
黒字化に成功!  
株式会社  
クレイプラス  
代表取締役 野田 秀樹氏

福岡  
エントリー単価  
8,500円 達成!  
株式会社  
ジャストヒューマンネットワーク  
代表取締役 横山 知佳氏

静岡  
営業マン1名で  
月間粗利1,100万円を達成!  
株式会社  
DANDL  
代表取締役 田中 教善氏

香川  
立ち上げ2週間で  
獲得オーダー数42件受注!  
株式会社  
パワーネット  
代表取締役 谷淵 陽子氏

三重  
三重で介護人材といえば  
グリーンストック!と言われる  
ほどのシェアを獲得!  
グリーンストック  
株式会社  
代表取締役 小田 隆氏

## お申し込み方法

### FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に  
ご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

**0120-964-111**

(24時間対応) 担当: 日田



### WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き  
WEBページのお申し込みフォームより  
お申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/050060>



人手不足をビッグチャンスに変える新ビジネス

# 粗利 1億円

お仕事を探している方を  
企業に紹介するだけで

営業マン  
1名で

全業種で立ち上げ可能な粗利率100%ビジネス  
人材紹介ビジネス

## 大好評につき 全国ツアー開催決定 第8回人材紹介ビジネス新規立上げセミナー

- 高利益率 — 粗利率 **100%**
- 超低投資 — 設備投資 **0円**
- 超短期間 — 立ち上げ期間 **2ヶ月**
- 超低リスク — 投資回収 **4ヶ月**
- 超少労力 — 必要人員 **1人**
- 超カンタン — スキル・経験不要

### 特別ビデオ講座 超短期間で成功を手にした3人の敏腕経営者

<p>株式会社 DANDL 代表取締役 田中教善氏</p> <p>営業マン1名で 月間粗利1,100万円 を達成!</p>	<p>株式会社 タウンメディカル 代表取締役 今泉勝氏</p> <p>薬剤師を たったの7,774円 で獲得!</p>	<p>株式会社 日本タクシー 専務取締役 山田健太郎氏</p> <p>地域のドライバー 50%を独占!</p>	<p>9月中3日(火) TKPカンファレンスプレミアム広島駅前</p> <p>9月中4日(水) TKP札幌カンファレンスセンター</p> <p>9月13日(金) TKPカンファレンスシティ博多</p> <p>9月17日(火) TKP名駅東口カンファレンスセンター</p>	<p>9月中3日(火) TKP全沢カンファレンスセンター</p> <p>9月9日(月) TKP仙台西口ビジネスセンター</p> <p>9月13日(金) (特)船井総合研究所 渡屋橋セミナープレイス</p> <p>9月17日(火) TKP東京駅日本橋カンファレンスセンター</p>
---	---	---	---	---

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る  
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応  
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル お申し込みに関するお問合せ: 日田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **050060**

粗利率100%の高収益ビジネスを**超短期間・超低投資・超少労力**で立ち上げる**ノウハウの全容を大公開!! 新規参入するなら今!**



経営者様からよく聞くお悩み

今の事業領域で  
今後もやっていけるか不安



求人誌やポータルサイトにかかる  
コストが増え利益を圧迫している



仕事はあるが  
人手不足が原因で  
売上が伸び悩んでいる

今業績は良いが、  
2020年以降も  
このままやっていけるか不安



自社社員が高齢化  
してきており、  
いつまで事業を続けられるかわからない



なぜ今  
人材紹介ビジネスなのか?

# “絶対に立ち上げる”べき3つの理由

理由1 手数料ビジネスなので  
利益率がめちゃくちゃ高い**粗利率100%**



“お仕事を探している人”と“自社で働いてくれるスタッフを探している法人”のマッチングをサポートし、採用が決定した際に、**成功報酬で年収の20% (80万~150万) の100%粗利率の売上を計上できる**ビジネスモデル!

理由2 ほとんど営業しなくても  
人材紹介の依頼が殺到する!

- 事例1 電話営業だけで月間200オーダー獲得 (北陸地方A社)
- 事例2 FAX営業だけで月間70オーダー獲得 (九州地方B社)
- 事例3 新規営業を一切しないで100オーダー獲得 (関東地方C社)



さらに、**紹介手数料を  
実質0円にできるんです**  
営業マン不要、値下げ交渉無し  
こんなに営業が簡単なのは**人材紹介だけ**

理由3 人材紹介を活用することで利益を出しながら  
自社の採用を成功させることができる!



驚愕の採用スキームの詳細は  
セミナーでお伝えします!

## 100社を超える企業の**人材紹介ビジネス立ち上げ**を手がけた**船井総研の成功事例**を大公開

会社設立から2年で  
月間粗利**1,100万**  
しかも雇用している正社員は**1名**

株式会社DANDL  
代表取締役 **田中 教善氏**

地元のタクシードライバーの  
**50%を一社で独占!!**

株式会社日本タクシー  
専務取締役 **山田 健太郎氏**

紹介手数料200万超の  
薬剤師の募集にかかったコストが  
たったの**7,774円**

株式会社タウンメディカル  
代表取締役 **今泉 勝氏**

全国の成功事例を  
特別に**大公開**します  
続きは**セミナー**で!!

嘘みたくない**びっくり事例連発中!!** この流れに**乗り遅れるな!!**

# 第8回人材紹介ビジネス新規立上げセミナー

## 講座&スケジュール

2019年

広島

**9月3日 火**  
TKPガーデンシティPREMIUM 広島駅前

福岡

**9月13日 金**  
TKPカンファレンスシティ博多

金沢

**9月中3日 火**  
TKP金沢カンファレンスセンター

大阪

**9月13日 金**  
(株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

札幌

**9月中4日 水**  
TKP札幌カンファレンスセンター

名古屋

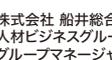
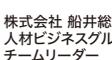
**9月17日 火**  
TKP名駅東口カンファレンスセンター

仙台

**9月 9日 月**  
TKP 仙台西口ビジネスセンター

東京

**9月17日 火**  
TKP 東京駅日本橋カンファレンスセンター

講座	内容
第1講座	<h3>少子高齢化時代だから面白い！人材ビジネスの可能性</h3> <p>セミナー内容抜粋① 成長マーケットに参入せよ～成長し続ける人材ビジネス業界の現状～                  セミナー内容抜粋② 今世紀最大のニーズを抱え、今後も伸び続ける人材ビジネス業界の可能性                  セミナー内容抜粋③ 人手不足のトレンドを追い風に変え、他社が苦戦中の中一人勝ちする方法</p> <div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div style="width: 45%;">  <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント</p> <p>安本 哲弥</p> <p>人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。</p> </div> <div style="width: 45%;">  <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ プロポーザルチーム チームリーダー チーフ経営コンサルタント</p> <p>宮本 光昭</p> <p>早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも「異常」と評されるほどの多岐の業種・業界に携わり、多くのプロジェクト・コンサルティング業務を経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その事業の本質を掴みと一切の妥協を排した論議構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。</p> </div> </div>
第2講座	<h3>たった60日で人材紹介ビジネスを立ち上げるノウハウ大公開</h3> <p>セミナー内容抜粋① これまでの1/3のコストで人材を集める改革的募集テクニック                  セミナー内容抜粋② 訪問営業不要、値下げ交渉なし!! 営業マン無しでオーダーを受注する方法                  セミナー内容抜粋③ 新規参入続出中!! 全国各地の成功事例大公開</p> <div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div style="width: 45%;">  <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ WEBマーケティングチーム チームリーダー シニア経営コンサルタント</p> <p>野口 豊</p> <p>人材募集専門のコンサルタント。WEBマーケティングにおける独自のノウハウを持ち、人材募集において数多くの成功事例を持つ。100社を超えるクライアント企業の広告運用や、求人サイトの制作を手がけるなど、超実践的な募集方法を得意としている。</p> </div> <div style="width: 45%;">  <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ 医療福祉人材ビジネスチーム</p> <p>橋本 晨吾</p> <p>医療福祉人材ビジネスチーム所属。最近ではクライアント企業の専門化分野の確立に力を入れており、特に介護マーケットの参入においては数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。</p> </div> </div>
第3講座	<h3>特別ビデオ講座 人材紹介ビジネスを立ち上げて たった2年で地域No.1になれた理由</h3> <div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div style="width: 30%;">  <p>株式会社DANDL 代表取締役</p> <p>田中 教善氏</p> <p>地域 No.1 の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げた。たった2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介だけでなく「介護職専門の求人メディア」「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。</p> </div> <div style="width: 30%;">  <p>株式会社タウンメディカル 代表取締役</p> <p>今泉 勝氏</p> <p>埼玉県を中心とした関東エリアで調剤薬局を運営している。今までの紹介会社頼みの採用方法に限界を感じ、抜本的に見直すことを決意。その後ダイレクトリクルーティングに取り組み、たった3ヶ月で11名の薬剤師の応募獲得に成功した。</p> </div> <div style="width: 30%;">  <p>株式会社 日本タクシー 専務取締役</p> <p>山田 健太郎氏</p> <p>株式会社日本タクシーは、昭和25年創業の岐阜県岐阜市に本社を置くタクシー会社。現在はタクシー・観光バス・送迎バス・コミュニティバス・介護タクシー・子育てタクシー事業を展開している。ドライバー採用に関する先進的な取り組みを行っており、ドライバー採用に苦戦する企業が多い中、確実に乗務員を増やしている今注目の企業。</p> </div> </div>
第4講座	<h3>今後、大不況になる前に経営者に知っておいてほしいこと</h3> <p>セミナー内容抜粋① 少子高齢化時代に生き残る会社とそうでない会社の違い                  セミナー内容抜粋② 中小企業は徹底的に粗利率にこだわる～粗利率100%シニア事業の大きな魅力～                  セミナー内容抜粋③ 地域密着型中小企業の新しいビジネスのカタチ</p> <div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div style="width: 45%;">  <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント</p> <p>安本 哲弥</p> </div> <div style="width: 45%;">  <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ プロポーザルチーム チームリーダー チーフ経営コンサルタント</p> <p>宮本 光昭</p> </div> </div>

## お申し込み方法

### FAX でのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

**0120-964-111**

(24時間対応) 担当：日田



### WEB からの申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/050060>



開催要項

日時・会場  
**開催時間**  
**13:00**  
**16:30**  
 受付12:30~

**9月中3日(火)**  
 TKPガーデンシティ PREMIUM 広島駅前  
 〒732-0821 広島県広島市南区大須賀町  
 13-9 ベルヴェオフィス広島  
 広島駅 南口より徒歩2分

**9月中3日(火)**  
 TKP金沢カンファレンスセンター  
 〒920-0869 石川県金沢市上堀町1-33  
 アパ金沢ビル  
 JR北陸本線 金沢駅 兼六園(東口)より徒歩15分

**9月中4日(水)**  
 TKP札幌カンファレンスセンター  
 〒060-0003 北海道札幌市中央区北3条西  
 3-1-6 札幌小暮ビル  
 JR函館本線 札幌駅 南口より徒歩5分

**9月9日(月)**  
 TKP 仙台西口ビジネスセンター  
 〒980-0014 宮城県仙台市青葉区本町  
 1-5-31 シェロ仙台ビル  
 JR東北本線 仙台駅 西口より徒歩5分

**9月13日(金)**  
 TKP カンファレンスシティ博多  
 〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前  
 3-19-5 博多石川ビル  
 JR鹿児島本線 博多駅より徒歩6分

**9月13日(金)**  
 (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナーブレイス  
 〒541-0041 大阪府中央区北浜4-7-28  
 住友ビル2号館7階  
 地下鉄御堂筋線 淀屋橋駅 @番出口より徒歩3分

**9月17日(火)**  
 TKP 名駅東口カンファレンスセンター  
 〒450-0002 愛知県名古屋市中村区名駅  
 3-26-8 KDX名古屋駅前ビル13階  
 JR名古屋駅 桜通口より徒歩3分

**9月17日(火)**  
 TKP 東京駅日本橋カンファレンスセンター  
 〒103-0028 東京都中央区八重洲1-2-16  
 TGビル  
 東京メトロ東西線 日本橋駅 A1より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。  
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

**一般企業** 税抜 30,000円 (税込32,400円) / 一名様 **会員企業** 税抜 24,000円 (税込25,920円) / 一名様  
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いたします。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。
- 会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

**WEBからのお申込み** 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。  
 受講票はWEB上でご確認いただけます。  
**FAXからのお申込み** 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。  
 お振込いただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。  
**お振込先** 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通No.5785585口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ  
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**  
**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)  
 ●申込みに関するお問合せ:日田 ●内容に関するお問合せ:宮本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 **お問合せNo.S050060** 担当 **日田 宛**

**第8回人材紹介ビジネス新規立上げセミナー** **FAX:0120-964-111**

ご希望の会場に☑をお付けください。 【中】**広島** 9月3日(火) 【中】**金沢** 9月3日(火) 【中】**札幌** 9月4日(水) 【仙】**仙台** 9月9日(月)  
【福】**福岡** 9月13日(金) 【大】**大阪** 9月13日(金) 【名】**名古屋** 9月17日(火) 【東】**東京** 9月17日(火)

フリガナ	業種				フリガナ	役職	年齢
会社名					代表者名		
会社住所	〒	フリガナ		役職			
		ご連絡担当者					
TEL	( )	E-mail		@			
FAX	( )	HP		http://			
ご参加者氏名	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	1	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	3	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	5	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
		フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。  
 そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

**セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。**  
 **セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)**

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。  
 FUNAIメンバーズPlus  その他各種研究会( 研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】  
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。  
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。  
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。  
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。  
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。  
 【個人情報に関するお問い合わせ】  
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)  
 ※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されたいときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**



お申込みはこちらから