

人集めに大苦戦中の **人材派遣会社** を救済します!

第7回 人材募集改革セミナー

10倍の人を コスト0円で集める

これまでの

派遣会社 にしかできない **裏技** を教えます。

あのindeedを超える巨大求人メディア **Google for jobs 攻略法** を初公開!!

大阪 2019年 **9月5日** 木
(株)船井総合研究所 大阪本社

東京 2019年 **9月6日** 金
(株)船井総合研究所 五反田オフィス

★事例1 主婦×東海
驚愕 広告費15万で
自社メディアのみで
応募人数46名を達成!
驚異の応募単価3,02

★事例2 事務×東京
驚愕 東京23区に
特化することで
圧倒的な求人数を獲得!
**圧倒的求人数を武器に
応募単価7,000円を実現!**

★事例3 専門事務×関東
驚愕 月間広告費30万円で
202名のエントリーを
獲得、応募単価はなんと
1,482円!
**事務職は大手に勝てない
なんてウソ!**

★事例4 サービスOS×関東
驚愕 大手媒体で採用に苦難。
脱!広告依存で
コストを大幅削減!
自社メディアで非競争を実現!

★事例5 製造派遣×関東
驚愕 地域特化メディアを
新規開設。人材募集
開始後に業績も急拡大!
**人材募集強化で製造派遣は
まだまだ伸びる!**

★事例6 シニア×軽作業
驚愕 注目のシニア市場で
新規事業開始。
シニアもWebで集まる!
月間応募87名を達成!

★事例7 看護師×東海
驚愕 月間広告費30万円、
エントリー人数は
脅威の202名!
**最難関の看護師も
どんどん集まる!**

驚愕の成功

★事例8 接客業×全国
驚愕 職種特化サイトを立ち
上げ、新規募集を開始。
募集開始後は短期間で
メインの募集経路に!!
**毎月コンスタントに
応募30名を獲得!**

★事例9 アパレル×関東
驚愕 indeedを利用開始し、
月間広告費10万で
61名の応募を獲得!
**電話応募を含めると
応募単価が数百円台に!**

★★★
30事例

★事例10 軽作業×関西
驚愕 紙媒体での集客を
Webメインに変更!
月間エントリー59名を達成!
**紙媒体で無反応だった
軽作業が集まる!!**

★事例11 携帯販売×九州
驚愕 新規募集開始で撤退を
検討していた事業が
見事に復活!
**募集改善で売上2億円を
見込む事業に急成長!**

大公開
まだまだあります!
続きはセミナーで!

★事例12 介護職×九州
驚愕 募集チャンネル強化で
月間エントリー63名を
達成!応募単価は驚異の
3,899円!
**募集難の介護職も
低単価で集まる!**

★事例13 保育士×関東
驚愕 募集チャンネルを新規に
付加!競争の激しい業界
で驚愕の成果!
初月から47名を新規獲得!

★事例14 一般事務×関東
驚愕 激戦区東京で
月間広告費25万円、
応募単価6,450円を達成!
激戦区関東で新規39名獲得!

2,000社を超える
人材募集のご支援の中から
**成功事例と
実践ノウハウ
を大公開!**

安心して下さい。方法さえ間違えなければ **簡単に人は集まります。**

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研 大阪本社ビル
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間
お問い合わせNo. S049899 対応

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **049899**

99%の会社が人材不足に悩んでいるのは事実です

でも「人さえいれば業績が上がる」と言い訳、そろそろやめませんか？

人材募集改革 ① 求人広告にかけるコストを0円にする

人材募集に関する
こんな悩みありませんか？

- ポータルサイトに求人を出しても採用どころか応募すらこない
- 紙の求人誌や新聞の折込広告に求人を出しても効果がない
- お金をかけてホームページを作ったのに全く反応がない
- 派遣スタッフが増えれば売上は上がるのに、減っていく一方
- 今まで使っていた媒体を変えるのが怖くてなんとなく使い続けている
- 今の方法ではダメなのはわかっているけど他の方法を知らない

いつまで効果の出ない求人広告に無駄なお金を払い続けますか？
いますぐ求人誌、ポータルサイトへの広告出稿を停止せよ

人材募集改革 ② 世界No.1 求人検索エンジン「indeed」を攻略する

TVCMで話題のindeedとは？
世界No.1の求人専門検索エンジン
 月間2億人のユーザーが訪問
 まだ誰も知らないindeed攻略法を伝授

総合検索であれば YAHOO! JAPAN Google
 動画検索であれば YouTube
 求人検索であれば **indeed**

「indeed運用実績世界一」
 2,000社の人材募集を手がけた
 船井総研のノウハウを特別大公開

たとえば
 ● アクセスを劇的に増やす求人原稿ライティングテクニック
 ● 応募数を3倍にする職種の表記方法
 ● 採用コストを半分以上にするクリック単価の入札テクニック etc

広告代理店や他のセミナーでは絶対に聞けないノウハウをお伝えします

人材募集改革 ③ お金のかからない無料SNSマーケティングを実践する

今は **LINE > メール** の時代
 巷で話題の法人用のLINE アカウント
 「LINE@」を活用して
 応募数・採用数を一気に増やす

LINE@活用のポイント

- ポイント1 自社HPにQRコードを設置するだけで応募がどんどん増える(もちろんコストは0円)
- ポイント2 登録後にそのままLINEでやりとりができるので面接設定がとってもスムーズ
- ポイント3 登録者に一斉メッセージでの掘り起こしや、稼働しているスタッフのフォローも可能

こんなに便利なのに無料で利用可能！使わない手はない！
無料SNSツールを使いこなしたものが人材募集を制す

人材募集改革 ④ 「リリース人材」を活用して利益を出しながら採用する

中小の人材紹介・派遣会社の平均的な採用率は10%
※採用率 = 採用人数 / 応募人数

これまで採用せずリリースしていた残りの90%登録者を派遣・紹介とは別の形で企業に紹介する

- ① 地域密着型スカウトサイト(逆求人サイト)
- ② 超低価格人材紹介(リリース人材紹介)

コスト削減どころか、利益を出しながら人を集める

人材募集改革 ⑤ これまでの手法を一度リセットし、成功事例を徹底的に真似する

株式会社グッドパワー 代表取締役 倉石 昌治氏

人口3.9万人の千葉県匝瑳市の派遣会社に
 年間1,000名以上
 応募が殺到!
 競争他社が苦戦している中、
 地元の求職者を独り占め!

- 求人広告に1円も払わずに毎月80名以上の応募を獲得する方法
- 応募 → 稼働の移行率50%を誇る脅威の採用テクニック
- 1人で2億円を稼ぐコーディネーター育成術
- 採用コストを削減して業界平均3倍の利益を出す方法 ※営業利益率12%
- 求職者の心をつかむ求人原稿ライティング術

このノウハウを知らずに事業の終焉を待ちますか？ **続きはセミナーで**

第7回人材募集改革セミナー

講座内容 & スケジュール

大阪

2019年 ~~9月~~ 5日 木
(株)船井総合研究所 大阪本社

東京

2019年 9月 6日 金
(株)船井総合研究所 五反田オフィス

講座

セミナー内容

第1講座

人材ビジネスのこれからと人材募集のトレンド

セミナー内容抜粋① 人口構造からみた、人材ビジネスマーケットの現状

セミナー内容抜粋② 従来の募集スタイルの終焉と、新しい人材募集のカタチ

セミナー内容抜粋③ 人材募集のスペシャリストが見た、人が集まる会社とそうでない会社の決定的な違い



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
人材ビジネスグループ
グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント

安本 哲弥

人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
人材ビジネスグループ プロポーザルチーム
チームリーダー チーフ経営コンサルタント

宮本 光昭

早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも「異常」と評されるほど多数の業種・業界に携わり、多くのプロジェクト・コンサルティング業務を経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その事象の本質を掴む力と一切の妥協を排した論理構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。

第2講座

「人材募集改革」たった2週間で応募数を5倍にする新しい募集スタイル

セミナー内容抜粋① 競合他社は絶対にやっていない、お金をかけずに人を集める裏技

セミナー内容抜粋② なんでそんなに集まるんですか?と聞かれる会社のマル秘募集手法

セミナー内容抜粋③ 全部見せます! 人材募集成功事例30連発!!



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
求人メディアグループ WEBマーケティングチーム
チームリーダー シニア経営コンサルタント

野口 豊

人材募集専門のコンサルタント。WEBマーケティングにおける独自のノウハウを持ち、人材募集において数多くの成功事例を持つ。100社を超えるクライアント企業の広告運用や、求人サイトの制作を手がけるなど、超実践的な募集方法を得意としている。



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
人材ビジネスグループ 医療福祉人材ビジネスチーム

橋本 晨吾

人材ビジネスコンサルティングチーム所属。最近ではクライアント企業の専門特化分野の確立に力を入れており、特に介護マーケットの参入においては数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。

特別ゲスト
講師

第3講座

撤退を覚悟していた派遣事業が復活! 超人手不足の今、弊社が業績を伸ばせた理由

セミナー内容抜粋① 人が集まらなかった頃にやっていた「間違った採用方法」

セミナー内容抜粋② 競合企業には絶対に教えない! 地方でもできるWEBを活用した募集テクニック

セミナー内容抜粋③ 人材募集を改善して地域NO.1の高収益企業になる方法



株式会社グッドパワー
代表取締役

倉石 昌治 氏

特別ビデオ出演

人口3.9万人の千葉県匝瑳市にて製造業・倉庫内軽作業を中心とした人材派遣を展開。優れた人材募集スキームを有すると共に、プロセス管理においても独自のノウハウを持ち、業界平均を大きく上回る成果を上げています。変化の激しい昨今においても、常に「この先は何ができるだろう?」というポジティブアクションのもと、クライアントに有益な情報と人材を提供すべく、社員一丸となって創意工夫を弛まずに重ねている。

第4講座

人材派遣・紹介会社の経営者に今考えてほしいこと

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ
グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント

安本 哲弥

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ
プロポーザルチーム チームリーダー チーフ経営コンサルタント

宮本 光昭

お申し込み方法

日程がどうしても
合わない企業様へ。

個別経営相談
承ります

まずは、お問い合わせ下さい。

(平日 9:45~17:30)

TEL.0120-958-270 担当:宮本

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

(24時間対応) 担当:日田



WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/049899>

日時・会場

大阪会場
2019年9月5日(木)
(株)船井総合研究所 大阪本社
 〒541-0041 大阪府大阪市中央区浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
 地下鉄御堂筋線 淀屋橋駅 西出口より徒歩2分

東京会場
2019年9月6日(金)
(株)船井総合研究所 五反田オフィス
 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1
 JR五反田駅 西口より徒歩15分

開催時間
13:00
 ▼
16:30
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般企業 税抜 **30,000円** (税込**32,400円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 **24,000円** (税込**25,920円**) / 一名様
 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。
 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けまますのでご注意ください。
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
 受講票はWEB上でご確認ください。
FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。
 お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785589 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) **FAX 0120-964-111** (24時間対応)
 ●申込みに関するお問合せ: 日田 ●内容に関するお問合せ: 宮本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S049899** 担当 **日田 宛**

第7回人材募集改革セミナー **FAX:0120-964-111**

ご希望の会場に をお付けください。 【大阪会場】9月5日(木) 【東京会場】9月6日(金)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ	役職			
		ご連絡担当者				
TEL	()	E-mail	@			
FAX	()	HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ

今、このお申し込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(ご希望のお日にちを記載ください)

希望日時 月 日

ご入会中の弊社研究会があれば をお付けください。

FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込みのご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、 を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** お申込みはこちらから 