

人手不足時代の決定版!! 早い者勝ちの新ビジネス

介護・医療福祉人材紹介を立ち上げるなら

今がラストチャンス

エリア・規模
まったく関係なく、全国各地で
成功している企業が続出中!

栃木
社員1人とパート2人で
年間粗利3,000万円!
株式会社
プラスワーク
代表取締役 宮田 直樹氏

愛知
立ち上げ1年で
月間粗利200万円を達成!
株式会社
フォーテック
代表取締役社長 鬼村 武史氏

山梨
立ち上げ4ヶ月で
黒字化に成功!
株式会社
クレイプラス
代表取締役 野田 秀樹氏

福岡
介護職のエントリー
単価8,500円!
株式会社
ジャストヒューマンネットワーク
代表取締役 横山 知佳氏

静岡
営業マン1名で
月間粗利1,100万円を達成!
株式会社
DANDL
代表取締役 田中 教善氏

香川
立ち上げ2週間で
獲得オーダー数42件受注!
株式会社
パワーネット
代表取締役 谷淵 陽子氏

三重
三重で介護・医療福祉人材
といえばグリーンストック!と
言われるほどのシェアを獲得!
グリーンストック
株式会社
代表取締役 小田 隆氏

お申し込み方法

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙に
ご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

0120-964-111

(24時間対応) 担当: 日田



WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/049346>

法改正、景気動向、同一労働同一賃金、無期転換…先行き不透明な派遣にいつまでしがみつきますか?

これから**“确实”**に伸びる**超有望**マーケット

毎回**満員御礼**の定番セミナー2本を1つにギュッと詰めました!

介護職 **粗利100%** 看護師 **小資本** 薬剤師 **低リスク** 保育士

介護・医療福祉 人材紹介

【参加者限定特典】
無料個別
経営相談

職員を介護施設に
紹介するだけで

新規立上げセミナー

営業マン
1名で

粗利

億

超人手不足を追い風に変える**“手数料ビジネス”**

| | | | |
|------|-------------------|-------|-----------------|
| 高利益率 | 粗利率 100% | 超低投資 | 超低投資 0円 |
| 超短期間 | 立ち上げ期間 2ヵ月 | 超低リスク | 投資回収 4ヵ月 |
| 超少労力 | 必要人員 1人 | 超カンタン | スキル・経験不要 |

大阪
2019年**8月19日**月
(株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

東京
2019年**8月20日**火
(株)船井総合研究所 五反田オフィス

特別ゲスト講座 超短期間で成功を手にした2人の敏腕経営者

営業マン1名で
月間粗利1,100万円
を達成!
株式会社 DANDL
代表取締役 田中 教善氏

立ち上げ4ヶ月で
黒字化に成功!
株式会社 クレイプラス
代表取締役 野田 秀樹氏

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

介護・医療福祉人材紹介新規立上げセミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お問い合わせNo. S049346

FAX.0120-964-111 24時間
対応

お申し込みに関するお問合せ: 日田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **049346**

粗利率100%の高収益ビジネスを短期間・超低投資・超少労力で立ち上げるノウハウの全容を大公開!! 新規参入するなら今!



こんな方に
絶対
おすすめ!!

今扱っている分野で、
今後もやって
いけるか不安
(製造、事務、販売など)

求人誌やポータル
サイトにかかる
コストが増え
利益を圧迫している

オーダーはいくらでも
もらえるが
人材がないので
売上が伸び悩んでいる

今業績は良いが、
2020年以降も
このままやって
いけるか不安

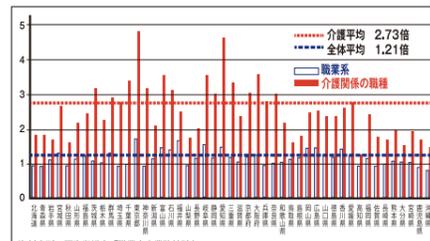
派遣スタッフが
高齢化していて、
いつまで続けられるか
わからない

“絶対に参入すべき”5つの理由

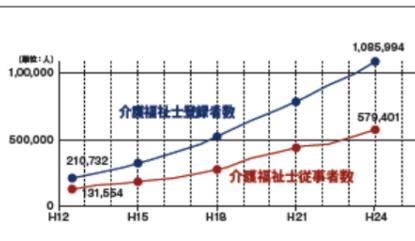
なぜ今、
介護・医療福祉人材紹介なのか?

理由1 少子高齢化で
介護・医療福祉人材ニーズは
伸び続けている! **不景気でも
関係なし!**

■地域別介護関連職種の
有効求人倍率(平成28年3月)



■介護福祉士の登録者数と
介護職の従事者数の推移



ほとんどのエリアで2倍超!
利用者(高齢者)から問い合わせは絶えないが、職員不足で受け入れられていない施設が多数。一方で、人手不足といわれているものの介護の仕事をした人は増えている。

今後、介護の人材紹介マーケットは
一気に拡大する

理由2 手数料ビジネスなので
利益率がめちゃくちゃ高い **粗利率100%**

時流トレンドに乗るなら、人材紹介!
粗利100%の最強ビジネス!

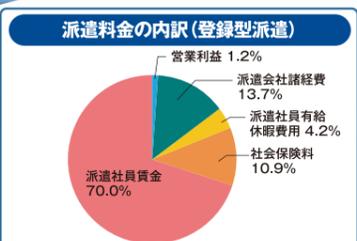
よくある“思い込み”経営

・何となく人材紹介もやってきたけれど、事業として重きを置くほどでもない
・お客さんから言われて仕方なく、派遣から紹介に切り替えている
・ストック型の派遣に比べて、そこまで「おもしろくない」



人手不足による雇用需要増加に加え、
無期転換ルールの法改正...

**人材紹介は
これからがアツい!**



人材紹介粗利率はほぼ100%!
これからは、高収益化による
経営の健全化を
目指すべし!

理由3 ほとんど営業しなくても
人材紹介の依頼が
殺到する! **企業の知名度も
営業スキルも
一切不要!**

- 事例1** 電話営業だけで月間200オーダー獲得(北陸地方A社)
- 事例2** FAX営業だけで月間70オーダー獲得(九州地方B社)
- 事例3** 新規営業を一切しないで100オーダー獲得(関東地方C社)

飛び込み営業や訪問
営業は一切不要
パート1人でオーダーが
ガンガン受注できる!

“ある助成金”を使うと、国から50万円の助成が入り、実質無料で人材紹介が出来ます。

厚生労働省 57万円

**紹介手数料を
実質0円にできるんです**

さらに、
営業マン不要、値下げ交渉なし! こんな
営業が簡単なマーケットは介護だけ

理由4 ある方法を使えば介護・医療福祉人材は簡単に集まる **エリア
関係なし!**

- ポイント1** 脱紙媒体! 脱ポータルサイト!
もう媒体会社の“カモ”にはならない!
- ポイント2** “地域×介護で圧倒的な地域No.1サイト”を作る!
セミナー参加者だけが学べるとっておきのTMノウハウ
- ポイント3** 自社WEBサイトを使った超驚愕の**成功事例が多数!**

| 事例1 東北某都市 | 事例2 東海某都市 | 事例3 関西某都市 |
|-------------------|-------------------|-------------------|
| 広告費 299,001円/月 | 広告費 109,354円/月 | 広告費 620,233円/月 |
| 登録者 36人/月 | 登録者 20人/月 | 登録者 59人/月 |
| 登録単価 8,305円/月 | 登録単価 5,468円/月 | 登録単価 10,512円/月 |

全国30社 が導入した **成功率100%**
の募集テクニックを大公開

理由5 成功パターンが確立されている **スキル・経験
一切不要**

成功企業のノウハウを特別に大公開

採用激戦区の浜松市で求職者を700人集めた裏技

ズブの素人でも月間粗利1,100万円を達成したマッチング術

訪問営業一切なしでオーダーを受注する“魔法のトーク”

ここでしか聞けないノウハウが盛りだくさん!

介護・医療福祉人材紹介新規立上げセミナー

講座&スケジュール

大阪 2019年 **8月19日** 月
 (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

東京 2019年 **8月20日** 火
 (株)船井総合研究所 五反田オフィス

講座 内容

第1講座 少子高齢化時代だから面白い! 介護・医療福祉人材紹介マーケットの可能性

- セミナー内容抜粋① 成長マーケットに参入せよ ~成長し続ける人材ビジネス業界の現状~
- セミナー内容抜粋② 今世紀最大のニーズを抱え、今後も伸び続ける介護・医療福祉人材紹介マーケットの現状
- セミナー内容抜粋③ 人手不足のトレンドを追い風に変え、他社が苦戦中の中一人勝ちする方法



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
 人材ビジネスグループ グループマネージャー
 エグゼクティブ経営コンサルタント

安本 哲弥

人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
 人材ビジネスグループ プロポーザルチーム
 チームリーダー チーフ経営コンサルタント

宮本 光昭

早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも「異常」と評されるほど多数の業種・業界に携わり、多くのプロジェクト・コンサルティング業務を経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その事象の本質を掴み力と一切の妥協を排した論理構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。

第2講座 たった60日で介護・医療福祉人材紹介を立ち上げるノウハウ大公開

- セミナー内容抜粋① 超採用難職種“介護・医療福祉人材”を、コストを1円もかけずに集める裏技
- セミナー内容抜粋② 病院や施設から人材紹介のオーダーが殺到～助成金を活用し、実質タダで紹介する方法～
- セミナー内容抜粋③ スキル・経験不要、ズブの素人でも月間粗利1,000万を達成するマッチング術



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
 求人メディアグループ WEBマーケティングチーム
 チームリーダー シニア経営コンサルタント

野口 豊

人材募集専門のコンサルタント。WEBマーケティングにおける独自のノウハウを持ち、人材募集において数多くの成功事例を持つ。100社を超えるクライアント企業の広告運用や、求人サイトの制作を手がけるなど、超実践的な募集方法を得意としている。



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
 人材ビジネスグループ
 医療福祉人材ビジネスチーム

橋本 晨吾

人材ビジネスコンサルティングチーム所属。最近ではクライアント企業の専門特化分野の確立に力を入れており、特に介護マーケットの参入においては数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。

第3講座 介護・医療福祉人材ビジネスを立ち上げて たった2年で地域No.1になれた理由



株式会社 DANDL
 代表取締役

田中 教善 氏

地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げた2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介だけでなく「介護職専門の求人メディア」「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。



株式会社 クレイプラス
 代表取締役

野田 秀樹 氏

山梨県に特化した人材サービス会社。人材ビジネスを立ち上げ、わずか2年で粗利5,000万円を達成。現在、数百の顧客接点を持ち、顧客課題を解決するために、人材紹介事業、求人広告事業を展開している。毎年、新規事業を立ち上げ続けている今、注目の経営者。

第4講座 今後、大不況になる前に経営者に知っておいてほしいこと

- セミナー内容抜粋① 少子高齢化時代に生き残る会社とそうでない会社の違い
- セミナー内容抜粋② 中小企業は徹底的に粗利率にこだわる ~粗利率100% シニア事業の大きな魅力~
- セミナー内容抜粋③ 地域密着型中小企業の新しいビジネスのカタチ

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
 人材ビジネスグループ グループマネージャー
 エグゼクティブ経営コンサルタント

安本 哲弥

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
 人材ビジネスグループ プロポーザルチーム
 チームリーダー チーフ経営コンサルタント

宮本 光昭

お申し込み方法

FAX でのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。



0120-964-111

(24時間対応) 担当: 日田

WEB からの申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/049346>

| | | | |
|-------|---|--|---|
| 日時・会場 | 大阪会場 2019年 8月 19日(月) (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館7階 地下鉄御堂筋線 淀屋橋駅 ⑩番出口より徒歩3分 | 東京会場 2019年 8月 20日(火) (株)船井総合研究所 五反田オフィス 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 JR五反田駅 西口より徒歩15分 | 開催時間 13:00 16:30 受付12:30~ |
| | 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。 | | |
| 受講料 | 一般企業 税抜 30,000円 (税込 32,400円) / 一名様 会員企業 税抜 24,000円 (税込 25,920円) / 一名様 ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いします。 ●受講料のお振込みは、お申込み後速やかに行います。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。 | | |
| お申込方法 | WEBからのお申込み 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWEB上でご確認いただけます。 FAXからのお申込み 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。 お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。 | | |
| お振込先 | 下記口座に直接お振込ください。 お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785066 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。 | | |
| お問合せ | 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応) ●申込みに関するお問合せ: 日田 ●内容に関するお問合せ: 宮本 | | |

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. **S049346** 担当 **日田 宛**

介護・医療福祉人材紹介新規立上げセミナー FAX:0120-964-111

ご希望の会場に をお付けください。 【大阪会場】8月19日(月) 【東京会場】8月20日(火)

| | | | | | | |
|--------|------|--------|---------|------|----|----|
| フリガナ | 業種 | フリガナ | 役職 | 年齢 | | |
| 会社名 | | 代表者名 | | | | |
| 会社住所 | | フリガナ | 役職 | | | |
| | | ご連絡担当者 | | | | |
| TEL | () | E-mail | @ | | | |
| FAX | () | HP | http:// | | | |
| ご参加者氏名 | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ | 役職 | 年齢 |
| | 1 | | | 2 | | |
| | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ | 役職 | 年齢 |
| 3 | | | 4 | | | |
| フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ | 役職 | 年齢 | |
| 5 | | | 6 | | | |

今、このお申し込み用紙を手にとされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに をお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば をお付けください。
 FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、 を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** お申込みはこちらから