

既に**成功**した**取り組みのみ**を
厳選してお伝えします

事例
1

主婦×東海

広告費**15万**で
自社メディアのみで
応募人数**46名**を達成!

驚異の
応募単価**3,260円**

事例
2

シニア×軽作業

注目の**シニア市場**で
新規事業開始!
シニアも**Web**で集まる

月間応募
87名を達成!

事例
3

製造派遣×関東

地域特化メディアを新設開設
人材募集開始後に
業績も急拡大

人材募集強化で
製造派遣は
まだまだ伸びる!

事例
4

軽作業×関西

紙媒体での集客を
Webメインに変更!
月間エントリー**59名**を達成!

紙媒体で無反応だった
軽作業が集まる!!

まだまだあります!
続きはセミナーで!

安心してください。製造派遣でも生き残る方法があります。

人材派遣会社
経営者・幹部層必見

大阪 2019年 8月5日
東京 2019年 8月6日

いよいよやってくる日本経済転換点 **“ポスト2020”**
あの10年前の低迷期をまた繰り返しますか?

製造 大復活 派遣

製造派遣業復活セミナー

製造派遣で大復活を果たした敏腕経営者による
超豪華ゲスト講座



撤退を覚悟していた**派遣事業**が復活!
超人手不足の今、弊社が**業績**を伸ばせた理由

株式会社グッドパワー 代表取締役 倉石 昌治氏

主催

明日のクレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

製造派遣業復活セミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お問い合わせNO. S049299

FAX.0120-964-111 24時間対応

お申込みに関するお問合せ: 時田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **049299**

度重なる法改正、景気の影響、
人手不足、翻弄され続ける派遣業界

『製造は厳しいか・・・』と諦めるのはまだ早い!

こんな方はぜひ
ご参加ください!

経営者の皆様、こんなお悩みや願望はありませんか?

✓ 顧客のメインが、景気の影響を受けやすい
製造業なのでこれからが不安

✓ 現状の取扱分野から今後伸びる
マーケットへの参入を模索している

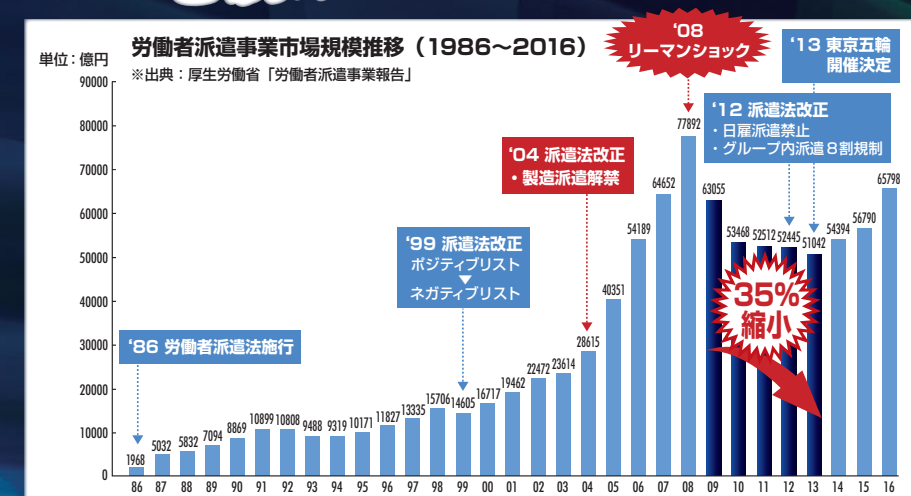
✓ 業界変革期にしっかりと会社を
成長軌道に乗せたい

✓ お金をかけても人が
集まらずに困っている

✓ 現業の手詰まり感を
払拭したい

ポスト2020に向け、ビジネスモデルをアップデートせよ!

10年前のあの悲劇
を繰り返しますか?



リーマンショック('08)で大打撃を受けた派遣業界
次のターニングポイントは、2020年。
泣くも笑うも今からの変革次第!

人材募集に苦戦している中、
退職数も補えないので
稼働が増えない

採用コストが上がり続け、
利益をかなり圧迫している

営業マンも消極的になって、
新規開拓も全然進まない

人を派遣できないので、
単価交渉もできない

現状を打破する“解”をお伝えします!

このノウハウを知らずに事業の
終焉を待ちますか? 続きはセミナーで

アップデート
1

人材募集を極める

今すぐ求人誌ポータルサイトへの広告出稿を停止せよ!

- ▶ スマホ全盛時代に求人誌やフリーペーパーを見る人なんていない!?
- ▶ 求人数が1年で1.5倍に! 競争が増え続けるポータルサイトの実態
- ▶ 本当は怖い媒体会社の広告費の話
- ▶ 自社HPではなく、オウンドメディアを活用せよ!

求人やり方が9割! 人材募集は、Webマーケティング
正しく使えば効果抜群! 世界NO1の求人検索エンジンindeed攻略法を伝授!

まだ誰も知らないindeed攻略法を伝授 indeed

「indeed運用実績世界一」
2,000社の人材募集を手がけた
船井総研のノウハウを特別大公開
たとえば
アクセス数を劇的に増やす求人原稿ライティングテクニック
応募数を3倍にする職種の表記方法
採用コストを半分に以下のクリック単価の入札テクニック etc...

採用マーケット激震!? Google for jobsを徹底解明

効果は? 掲載するには?
などなど、その正体と活用法を Google for Jobs
完全究明

お金のかからない無料SNSマーケティングを実践する

今は LINE > メール の時代
LINE@活用のポイント
ポイント1 自社HPにQRコードを設置するだけで応募が
どんどん増える(もちろんコストは0円)
ポイント2 登録後はそのままLINEでやりとりができるので
面接設定がとってもスムーズ
ポイント3 登録者に一斉メッセージで掘り起こしや、
稼働しているスタッフのフォローも可能
巷で話題の法人用LINEアカウントLINE@を
活用して応募数・採用数を一気に増やす
こんなに便利なのに無料で利用可能!
使わない手はない!

無料SNSツールを使いこなしたものが人材募集を制す

誰でも一瞬で“案件数 地域 No.1 サイト”を作る
船井総研独自の「求人クロールサイト」とは?

■クロールシステムとは
自社でコンテンツ制作・収集するには限界があるため、他WEBサイトに掲載
されている情報を取得し利用する事で、情
報量の増加を容易に行いSEO対策も考
慮したサイト構築を短期間で構築する。
クロールから自社サイトにデータが反映されるまで
クロール Google YAHOO! JAPAN Facebook indeed
クロール取得情報
自社システム
管理画面
自社求人情報
自社求人情報

アップデート
2

集めた人材を全員活用する(リリースしない)

中小の人材派遣会社の平均的な採用率は10%



アップデート
3

2020年以降も伸びるマーケットを攻める

今後も伸びるマーケットをズバリ予想!

伸びる 3年後 なくなる
マーケット

介護人材マーケットが、
“絶対に伸び続ける”理由とは?
外国人活用は必至!
外国人を超簡単に超低価格で集める秘策とは?
これから“助手”マーケットがアツイ!
誰でも出来る職種の正しいのぼし方!
競合が少なく、
景気に左右されない “狭属性人口連動マーケット”に参入せよ!
製造バブルは崩壊寸前?
今、製造派遣会社が選択すべき大切なこととは?
販売員派遣は黄色信号?
打開する秘策は“〇〇”にある!
AI化で事業派遣やコールセンターのニーズは
終焉間近...

超豪華特別ゲスト講座

人口3.9万人の千葉県匝瑳市の派遣会社に年間1,000名以上が殺到!

競合他社が苦戦している中、地元の求職者を独り占め!



- ▶ 求人広告に1円も払わずに毎月80名以上の応募を獲得する方法
- ▶ 応募⇒移動の移行率50%を誇る脅威の採用テクニック
- ▶ 1人で2億円を稼ぐコーディネーター育成術
- ▶ 採用コストを削減して業界平均3倍の利益を出す方法 ※営業利益率12%
- ▶ 求職者の心をつかむ求人原稿ライティング術

製造派遣業復活セミナー

講座内容&スケジュール

大阪

2019年8月5日 月

(株)船井総合研究所 大阪本社

東京

2019年8月6日 火

(株)船井総合研究所 東京本社

講座

内容

第1 講座

逆境の中、業績を伸ばす人材派遣会社の条件

- セミナー内容抜粋① 人口減少トレンドと人材派遣業のこれから
- セミナー内容抜粋② 人材募集最前線!現状の課題とこれからの人集め
- セミナー内容抜粋③ “今”業績があがっている会社の取り組みと、これから派遣会社が構築すべきビジネスモデル



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント **安本 哲弥**

人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。

第2 講座

これからを勝ち抜く人材派遣のビジネスモデル

- セミナー内容抜粋① 人が集まらないのはやり方を知らないだけ!脱媒体依存の募集マーケティング
- セミナー内容抜粋② 競合他社はやっていない、お金をかけずに人を集める最新・最強ノウハウ
- セミナー内容抜粋③ 全部見せます!募集成功事例



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
人材ビジネスグループ プロポーザルチーム チームリーダー チーフ経営コンサルタント **宮本 光昭**

早稲田大学を卒業後、新卒で経営コンサルティング会社に入社。入社後は社内でも“異常”と評されるほど 多数の業種・業界に携わり、多くのプロジェクト・コンサルティング業務を経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。現在は人材ビジネス業界を専門に活躍するコンサルタントであり、その事象の本質を掴む力と一切の妥協を排した論理構築能力は他の追随を許さない。現在人気急上昇中の新進気鋭のコンサルタントである。

第3 講座

特別ゲスト 講座

撤退を覚悟していた派遣事業が復活 超人手不足の今、弊社が業績を伸ばせた理由

- セミナー内容抜粋① 人が集まらなかった頃にやっていた”間違った採用方法”
- セミナー内容抜粋② 競合企業には絶対に教えない! 地方でもできるWEBを活用した募集テクニック
- セミナー内容抜粋③ 人材募集を改善して地域NO.1の高収益企業になる方法



株式会社グットパワー 代表取締役 **倉石 昌治氏** **特別ビデオ出演**

人口3.9万人の千葉県匝瑳市にて製造業・倉庫内軽作業を中心とした人材派遣を展開。優れた人材募集スキームを有すると共に、プロセス管理においても独自のノウハウを持ち、業界平均を大きく上回る成果を上げている。変化の激しい昨今においても、常に「この先は何ができるだろう?」というポジティブアクションのもと、クライアントに有益な情報と人材を提供すべく、社員一丸となって創意工夫を弛まずに重ねている。

第4 講座

人材派遣会社の経営者に“今”考えてほしいこと

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部
人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント **安本 哲弥**

お申し込み方法

FAX でのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。



0120-964-111

(24時間対応) 担当: 時田

WEB からお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/049299>

日時・会場

大阪会場

2019年8月5日(月) 中止

東京会場

2019年8月6日(火)

開催時間

13:00
16:00

受付12:30~

受講料

一般企業

税抜 30,000円 (税込 32,400円) / 一名様

会員企業

税抜 24,000円 (税込 25,920円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込みは、お申込み後速やかをお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

●万、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

WEBからのお申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

FAXからのお申込み

入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込みいただいたにもかかわらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785454 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキウユシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

お申込専用

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 宮本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. S049299

担当

時田 宛

製造派遣業復活セミナー

FAX:0120-964-111

ご希望の会場に ☒ をお付けください。

☒ 大阪会場 8月5日(月)

☐ 東京会場 8月6日(火)

フリガナ	業 種	フリガナ	役 職	年 齢		
会社名		代表者名				
会社住所	〒	フリガナ ご連絡 担当者	役 職			
TEL	()	E-mail	@			
FAX	()	HP	http://			
ご参加者 氏名	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	1			2		
	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
	3			4		
5	フリガナ	役 職	年 齢	フリガナ	役 職	年 齢
				6		

今、このお申し込み用紙を手になされている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか？下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに ☒ をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。

☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば ☒ をお付けください。

☐ FUNAIメンバーズPlus

☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。

3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

お申込みはこちらから

検

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。ダイレクトメールの発送を希望しません ☐