

宿泊業経営者様必読。
新たな売上の柱を実現する時流商品
“**グランピング**” 成功の全てを公開

ラベル

非観光地の立地で
グランピングを開始
営業日数200日でも

売上 **1** 億円

最新時流に乗り遅れるな！

グランピング 事業参入セミナー

～平均稼働率80%超え～
人気グランピング施設の成功事例公開

人気グランピング施設「FBI」の
創業メンバーが初登壇！！

- ✓期間あたり稼働率80%！
非観光地でも売れるグランピングの秘密
- ✓数々のグランピング施設を生み出した、
グランピングの仕掛け人が語る、
『これからの時代に必要な宿泊の機能』



株式会社Glamp
代表取締役 吉村 司氏

先着 30 名限定・2019年 10月 25日（金） 東京開催

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041

グランピング成功事例公開セミナー

お問い合わせNo. S048835

TEL.0120-964-000 平日 9:30～17:30

FAX.0120-964-111 24時間 対応

大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル お申込みに関するお問い合わせ 天野 内容に関するお問い合わせ 新井

最新時流を！
見逃すな！

営業日数
200日

1億円

の売上をう

事例講座

なぜ今グランピング事業が注目されるのか？

非観光立地で売上1億円！稼働率80%超えの施設の事例公開

繁忙期の集客強化
稼働率

80%

営業日数200日・稼働率80%を
実現した淡路島のグランピング施設
の数値モデルを大公開！
「目的来店」を実現するグランピング
のビジネスモデルを徹底解説！



平均原価

30%以内

ターゲットを明確にした商品開発で
平均原価率30%以内で運営を実現！
『映える』商品開発の秘訣とは？
カフェ+バー付加で更なる売上を
生み出す商品開発の秘訣を公開！



ゲスト講座

グランピング企画の仕掛け人が解説！
なぜグランピングが成功するのか？

グランピング企画で成功連発の代表が登壇！全てを語ります！

- ① なぜいまグランピングが当たるのか？
- ② 稼働率80%超え！地方立地でも売れる理由とは？
- ③ 数多くの事例緋勇企業が知っている、
成功する企業と失敗する施設の違いとは？



ゲスト講師プロフィール

株式会社Glamp 代表取締役 吉村 司 氏

1960年大阪生まれ。3,000坪の敷地を購入して、キャンプ場「FBI淡路」を開業。
のちに鳥取県・大山に3万坪の敷地を持つFBI2号キャンプ場「FBI大山」を開業。
2015年9月：日本初のグランピング・マガジン「Glamp」を講談社より創刊。発行責任者/編集長就任。
その後、「ネスタリゾート神戸」でグランピングパーク「グランBBQパーク」プロデュース。
2017年：大阪駅前都市型グランピングパーク「ウメキタIIグランピング&リゾート」プロデュース。
2018年：「ウメキタIIグランピングパーク第2期」「バームガーデン舞洲」プロデュース。



大公開

みだす **グランピング** 事業の **成功** ノウハウ

公開講座

来春より始める！グランピング事業付加に必要な施策

今が最後のチャンス？グランピング付加のい・ろ・は

- ☑ 参入までの全体スケジュール公開
- ☑ 仕入れるべき備品・アメニティ・装飾類のポイント
- ☑ 売れるサイト設計と集客手法のノウハウ公開
- ☑ 高単価で販売するための、商品設計のポイント
- ☑ 最小限の人員で実現できる現場オペレーション設計



☑ 1室売上4万円

☑ 1日2回転で売上最大化

☑ 体験料での売上付加

どうすれば新規で付加ができるのか？当日は企画～当日オペレーションまで！
「グランピング」参入のための流れを大提言！

セミナー参加者限定！

当日お伝えする事業付加までの

ポイント
&
ノウハウ

仕 入 れ
ノ ウ ハ ウ

グランピング事業で仕入れるべき商品一覧を大公開！

サ イ ト 設 計
ノ ウ ハ ウ

専用サイトで自社集客！サイト設計のポイントを公開

企 ノ ウ ハ 画
ノ ウ ハ ウ

売れるプランはこう作る！商品・プラン企画事例

集 ノ ウ ハ 客
ノ ウ ハ ウ

適切な媒体への広告活用で集客力UP！の成功事例

運 ノ ウ ハ 営
ノ ウ ハ ウ

最低人員で運営ができる、効率的な運営ノウハウ公開

売 上 最 大 化
ノ ウ ハ ウ

飲食/飲料で更なる追加売上を実現する商品事例公開

売 上 最 大 化
ノ ウ ハ ウ

1基2回転も！1基売上を最大化させる商品構成公開

利 益 最 大 化
ノ ウ ハ ウ

繁忙期客室付加！グランピングビジネスモデル解説

2020年夏の売上最大化を実現する！

最新時流の『グランピング』付加手法を大提言！

宿泊業対象 遊休地活用革命『グランピング成功事例公開セミナー』

1 つでも当てはまる方はご参加ください！

- ☑ 遊休地はあるが、上手く使えていない
- ☑ 市・県から借りられる土地はあるが、活用方法がわからない
- ☑ 閑散期は売上が低下するので、**繁忙期に売上を最大化**したい
- ☑ **客室リニューアルをせずに売上付加**を実現したい
- ☑ 集客力のある**自社商品を新たに開発**したい
- ☑ **客室リニューアル**は投資がかかりすぎて回収できるか不安
- ☑ 飲料売上を期待したいが、**従業員によって提案力がバラバラ**
- ☑ 高単価商品を作りたいが、**商品開発をする時間がない**
- ☑ 単純な価格の上昇だけでは**口コミ評価が心配**



講座

セミナー内容

第1 講座 13:00-13:30

これからの宿泊業が向き合うべき新たな業績UP手法とは？

- ◆ 宿泊業が抱える課題と新たな視点とは？
- ◆ 『グランピング』の全体像を徹底解説！
- ◆ 繁忙期の売上最大化に必要な視点とは？

株式会社船井総合研究所
観光グループ
白石 純也



第2 講座 13:45-14:25

グランピングの仕掛け人が解説！なぜグランピングは成功するのか？

- ◆ 今こそ付加すべきグランピングの魅力とは？
- ◆ グランピング付加で意識すべきポイントとは？
- ◆ 稼働率80%超え！淡路島のグランピング施設はなぜ200日で売上1億円を実現できたのか？

株式会社Glamp
代表取締役
吉村 司氏



第3 講座 14:40-15:40

グランピング付加のための導入の流れ解説

- ◆ グランピング付加に必要な仕入れ一覧大公開
- ◆ 売れるプラン・商品の構成とは？
- ◆ 最低限の人員で実現する運営方法とは？

株式会社船井総合研究所
観光グループ
白石 純也



まとめ講座 15:40-16:00

まとめ講座

- ◆ 今すぐ新規事業を付加すべき理由
- ◆ 宿泊業が地域に果たすべき役割とは？
- ◆ 自社が明日から取り組むべきこと

株式会社船井総合研究所
ライフスタイル支援部
部長 前田 亮



お申込み

FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

担当：天野

0120-964-111

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



OPEN!

セミナー情報を
WEBページからも
ご覧いただけます！



<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/048835>

開催要項

日時・会場	東京会場 2019年 10月25日(金) TKP東京駅日本橋カンファレンスセンター 〒103-0028 東京都中央区八重洲1-2-16 TGビル本館 東京メトロ東西線「日本橋駅」 A1出口より徒歩1分	開催時間 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (受付12:30より) ※ 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。 また最少催行人数に満たない場合、中止とさせていただきます。尚、中止の際、交通費の 払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
受講料	一般企業 税抜 35,000円(税込 38,500円)／一名様 会員企業 税抜 28,000円(税込 30,800円)／一名様 ※ ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。 ● 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。● 入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。 ● 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを 取消させていただきます。● ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。 それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。● 会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究 会にご入会中の企業様です。	
お申込方法	【WEBからのお申込み】下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 【FAXからのお申込み】入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込みいただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、 下記担当者までご連絡ください。	
お振込み先	下記口座に直接お振込みください。 お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785148口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ お振込み口座は当セミナー専用の振込先口座となっております。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。	
お問合せ	明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応) ● 申込みに関するお問合せ:天野 ● 内容に関するお問合せ:新井 隼 FAXは24時間受け付けております。 ※ 入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。	

グランピング成功事例公開セミナー				FAX:0120-964-111			
お問い合わせNo.S048835				担当:天野 宛			
フリガナ		フリガナ		役職		年齢	
貴社名		代表者名					
貴社住所	〒	フリガナ		役職			
		ご連絡担当者					
TEL	(	E-mail		@			
FAX	(	HP	http//				
ご参加者氏名	1	フリガナ		役職		フリガナ	役職
	3	フリガナ		役職		フリガナ	役職

今、このお申し込み用紙を手元にされている方は、売上最大化に向けて、真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。
そんな勉強熱心なあなたは現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか？

【現状の課題をできるだけ具体的に整理してください】

グローバル旅館経営研究会に無料でお試し参加できます。(どちらかに ☒ をつけてください) ※セミナーご参加企業様に限る	
グローバル旅館経営研究会の無料お試し参加を希望する(12月12日@東京) ☐ 希望する ☐ 希望しない	
上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに ☒ をつけてください)	
☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。(先着3名) ☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)	
ご入会中の弊社研究会があればチェックをお付けください。	
☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各業種別研究会(研究会)	お申し込みはこちらから

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 - お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
 - セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
 - 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 - お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。
- 【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



ダイレクトメールの発送を希望しません ☐

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。