

リサイクル・リユース業界向け経営レポート

中古品販売から**ネット通販**に参入！

ネット通販事業は**障がい者雇用**を実施！

障がい福祉の収入も得て事業展開！

中古品・ネット通販で**障がい者活躍**！

採用難でも**人手不足**を解決！

就労支援事業

中古品・リサイクル会社が障がい事業参入で

売上

利用者

23拠点 **14億** **600**人

3分で読める成功事例レポートをチェック！

成功のポイントはコチラ！

- ✓ 店舗販売からネット通販事業立ち上げ！
- ✓ 就労支援を通じて障がい者の一般就職をサポート
- ✓ 障がい者の就労支援事業立ち上げ！
- ✓ 売上の他に国からの給付金も得られる！
- ✓ 人材不足は障がい者の雇用で対応！
- ✓ 事業モデルを確立し、拠点展開！
- ✓ 社会性×収益性が成立したビジネスモデル！



株式会社 **ジョブタス**
代表取締役

新井 誠志氏

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社
船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. S048723

ネット通販で障がい者活躍！就労支援事業成功事例公開セミナー

■申し込みに関するお問い合わせ：星野 ■内容に関するお問い合わせ：中谷

TEL：0120-964-000 (平日9:30～17:30) FAX：0120-964-111 (24時間対応)

**業界の縮小…業績アップの
難易度向上…人手不足…**

そんなことを考えている **リサイクル・
リユース業界の経営者様**に向けた
すべてを解決する新事業！
「社会性×収益性×教育性」
全てにおいて **高次元の新事業です！**

皆様、こんにちは。

株式会社船井総合研究所の中谷文哉です。

このレポートはリサイクル・リユース事業を行う
経営者様向けに作成した、成功事例のレポートで
す。

今回ご紹介する成功事例は上記の通り業績アッ
プの課題や人手不足などの課題を一気に解決する
素晴らしい事業です。

ぜひご一読いただき、皆様の経営の一助となる
ことをお約束いたします。

中古品販売事業から**インターネット通販事業**を立ち上げ。

インターネット通販事業で**障がい者の就労支援事業**をリンクさせて**社会性×収益性**の高いモデルを構築。



企業名	：株式会社ジョブタス
エリア	：北海道・青森・岩手・秋田
拠点数	： 23拠点 （関連会社含む）
グループ年商	： 14億円 （関連会社含む）
社員数	：約100名（パート含む）
福祉サービス	
利用者数	：約600人（関連会社含む）
事業概要	：中古品販売、インターネット通販 障がい者就労支援、洋菓子店

代表は脱サラして**レンタルビデオショップ**を創業。拠点展開を行う中でインターネット通販事業を付加し、業績を拡大した。さらにその事業に**障がい者就労支援事業**を行うことで**収益性を高めることに成功**した。社会性と収益性がうまくかみ合った事業モデルを確立している。

このレポートではその成功事例のポイントをインタビューさせていただきましたのでご紹介いたします。

株式会社 ジョブタス

代表取締役 新井 誠志氏



脱サラしてレンタルビデオショップの立ち上げ、就労支援に至るまでの経緯

30歳の時に脱サラし、**レンタルビデオショップを開業しました**。その1年後、VHS、DVD、CDなどの卸事業を開始しました。起業してから10年間で20店舗の立ち上げ・事業再生などを行ってきました。展開してきたのは主にレンタルビデオショップ、本屋、アミューズメントショップです。

そして、15年前、ドラッガーの本を読んだことをきっかけにインターネット事業を開始します。店舗にいるスタッフがインターネット通販への出品を行い、事業の収益化を図っていったのです。

その後、知り合いの紹介で**障がい者の就労支援事業を知りました**。インターネット通販事業には障がい者が向いていると感じたのでまずは札幌市で就労継続支援事業を開始しました。これが障がい者にとっても会社にとっても非常に良いことでしたので各拠点へと展開していきました。展開したのは就労継続支援A型・B型・移行支援です。これによってさらに事業展開が進み、就労支援事業は現在23拠点、障がいをお持ちの方を約600人支援しております。

インターネット通販事業

ポイント①

ヤフオク、Amazon、楽天市場を主体としたインターネット販売を行っている。

ポイント②

出品作業は店舗スタッフが中心として実施。マニュアルを使うことで1か月程度で一連の作業は可能。

◆インターネット出品商品



就労支援事業

ポイント①

就労支援は都道府県の指定を受けて行う事業です。国からの給付金をいただきながら運営を行います。

ポイント②

就労支援を行うことで多くの障がい者が求人に応募してくれます。人材不足で求人の反響が少ない中、貴重な会社の戦力となります。 ◆利用者の様子

ポイント③

障がい者の方は一般企業での就職を目標に支援を行います。自立を支援することができる社会性の高い事業です。



障がい者が行う仕事

勤務されている障がい者の方は精神障がいや知的障がいなど様々な特性をお持ちです。また、それぞれにできる仕事の内容も異なります。そこでそれぞれに合った仕事に取り組んでもらうようにしています。

【主な仕事内容】

1. 検品

主に仕入れているのはDVD、CD、VHS、アジア雑貨などです。これらの検品を行います。

2. 出品

各ネット通販サイトに出品を行います。登録する中で値付けも行っています。

3. 梱包・発送

受注後の商品の梱包・発送作業を行います。比較的簡単な作業になります。

4. その他

軽作業や清掃、事務作業などがあります。

◆インターネットへの出品作業の様子

◆受注した商品の梱包・発送作業の様子



障がい福祉事業の展開スピード

1997年	10月	札幌市東区に「有限会社NSI」を設立
2012年	11月	札幌市白石区に「株式会社エフリング」 就労継続支援A型事業所を開設
2013年	6月	旭川市7条通に「株式会社HSS」を設立
2013年	8月	旭川市7条通に「株式会社HSS 7条通事業所」 就労継続支援A型事業所を開設
2014年	3月	岩見沢市に「株式会社エフリング 岩見沢事業所」 就労継続支援A型事業所を開設
2014年	5月	旭川市6条通に「株式会社HSS 6条通事業所」 就労継続支援A型事業所を開設
2014年	10月	札幌市白石区菊水に「株式会社ジョブタス」を設立
2015年	1月	札幌市白石区菊水に「株式会社ジョブタス さーべる札幌」 就労移行支援を開設
2015年	4月	青森市長島に「株式会社HSS 青森事業所」 就労継続支援A型事業所を開設
2015年	7月	「株式会社HSS 6条通事業所」に就労継続支援B型を併設
2015年	8月	弘前市に「株式会社エフリング 弘前事業所」 就労継続支援A型事業所を開設
2015年	11月	秋田市に「株式会社HSS 秋田事業所」 就労継続支援A型事業所を開設
2016年	4月	札幌市東札幌に「株式会社エフリング 東札幌事業所」 就労継続支援A型事業所を開設
2016年	9月	札幌市白石区菊水に「株式会社ジョブタス さーべる札幌」 就労継続支援B型を併設
2018年	3月	「株式会社エフリング」に就労継続支援B型
2018年	5月	青森市千刈に「株式会社HSS ジョブアカデミー青森西 事業所」就労移行支援・就労継続支援B型多機能事業所を開設
2018年	5月	札幌市中央区のカフェ・洋菓子と薪窯ピッツァ「ラ・ヴェリテ」 を譲受
2018年	8月	札幌市中央区南11条東屯田通りに「ラ・ヴェリテ スイーツ 工房」を開業
2018年	10月	「スイーツショップ ラ・ヴェリテ」(南11条東屯田通り) をオープン

障がい事業はわずか7年でスピード展開

その他の事業

◆カフェ・洋菓子

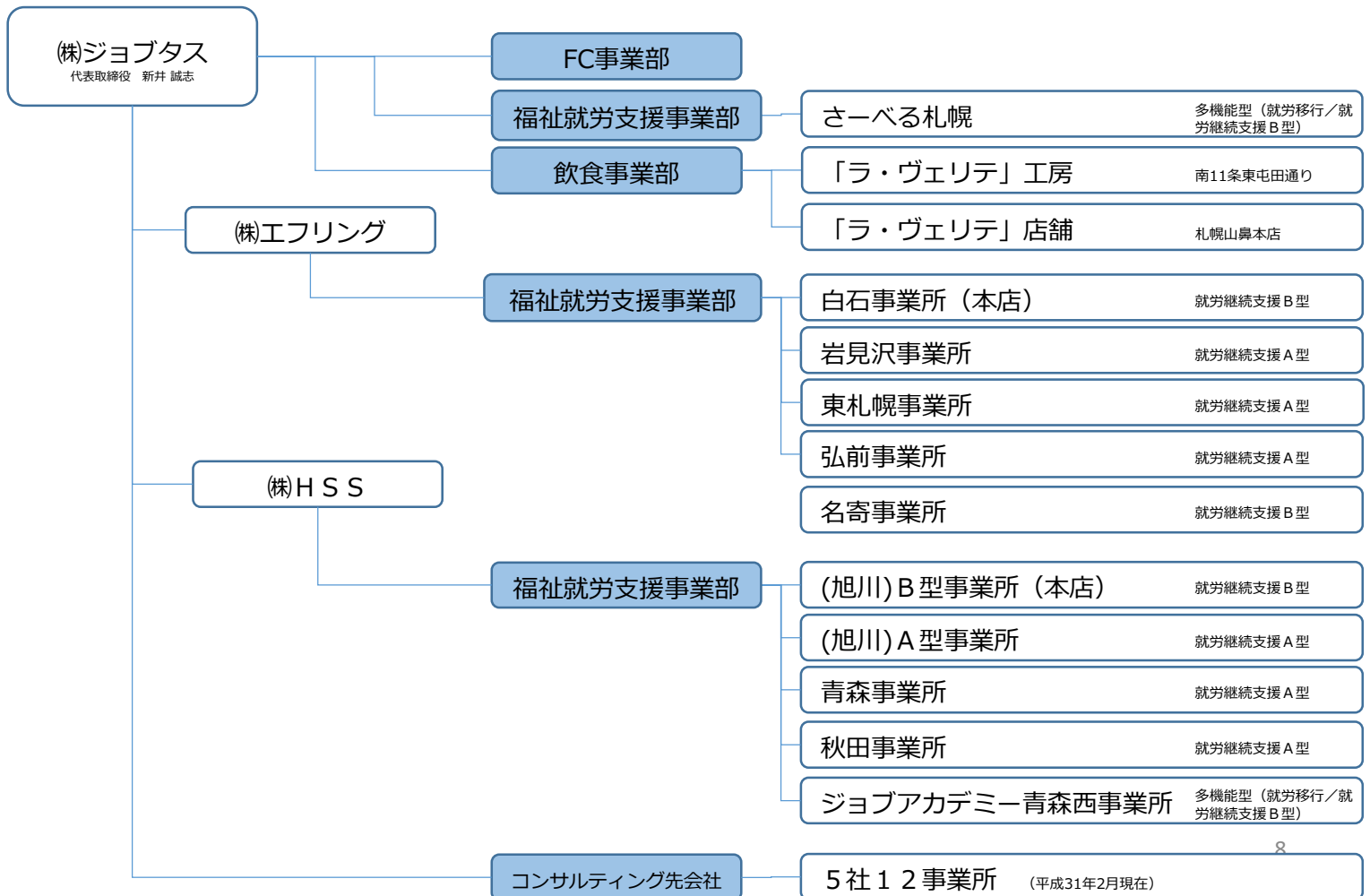
昨年、洋菓子店を事業買収し、運営を行っております。商品の工場があり、ここでも障がい者の雇用を考えております。



◆観賞用エビの育成・販売

就労継続支援B型の障がいを持った利用者は難しい仕事はできない方もおられます。そこで比較的簡単な観賞用エビの育成・販売も行っていく予定です。

現在の事業概要図



スピード展開と事業が成功できたポイント

実店舗販売と卸事業だけだった収益にインターネット通販事業を早期から付加することで人員を追加せずに売上を伸ばすことに成功しました。

さらにインターネット通販事業で発生する、検品やインターネット通販サイトへの出品作業、値決め、受注後の梱包・発送といった**人手が必要な仕事を就労支援の枠組みで障がい者に担当してもらうことにより事業の成功モデルが確立されました。**また、**就労支援事業を行うことで国からの給付金・助成金をいただきながら運営することができ、1拠点の収益が非常に安定することができました。**

昨年の就労支援事業の報酬改定により、障がい者の給与が高い事業所や一般企業への送り出しを実現している社会性の高い事業所は国からの給付金が増えることになりました。株式会社**ジョブタス**では**開業当初から障がい者の就労支援に取り組んできたことにより、さらに社会性も高い取り組みができております。**

この事業モデルは社会貢献も行いながら会社の業績を伸ばすことができる素晴らしいものです。今後も事業展開を行っていく予定です。



誌上 特別講座

インターネット通販事業 を付加して行う障がい者就労支援事業 の今後の可能性

みなさま、こんにちは。株式会社船井総合研究所 福祉チームの中谷と申します。弊社は今まで、**150社を超える法人様の障がい福祉事業立ち上げをお手伝い**してきました。新規参入や多店舗・他事業展開に成功した法人は、**今までの何倍ものスピードで事業を軌道に乗せ、「社会性と収益性のバランス」を実現することができる法人へ変化**しています。数多くお手伝いさせていただいた中で分かったことの一部をご紹介します。

株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部
福祉チーム

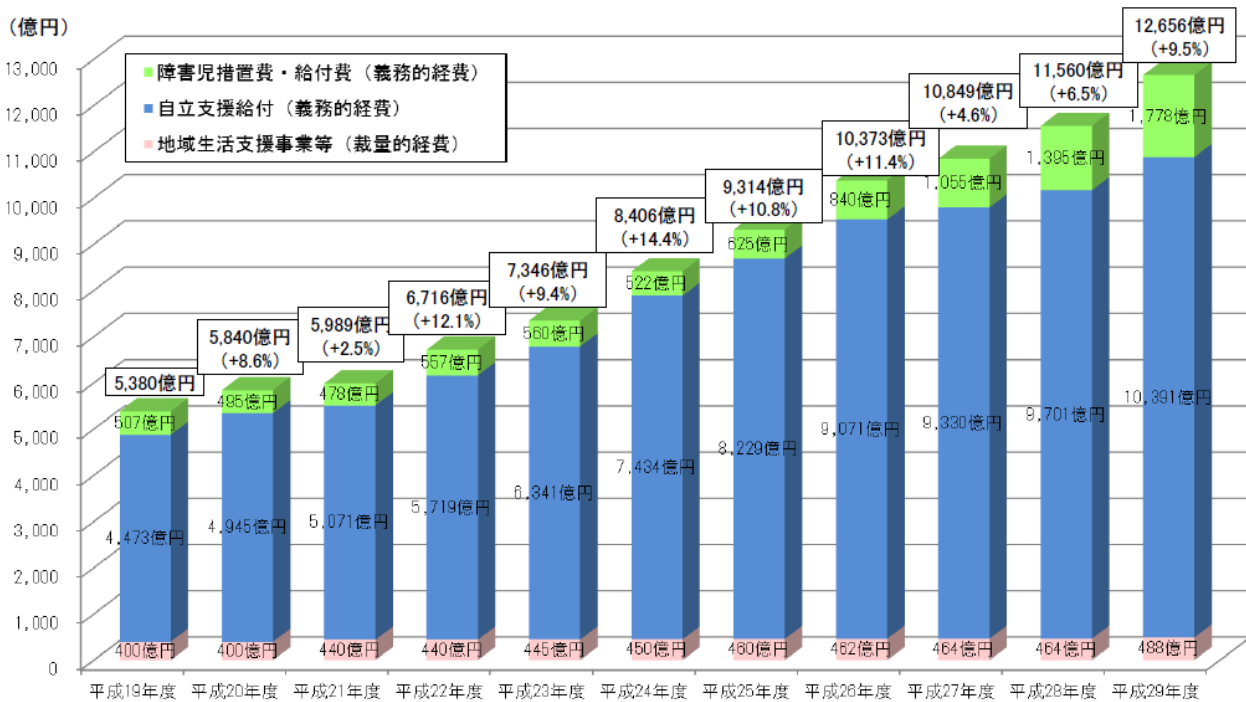
中谷 文哉



市場拡大する障がい福祉業界

障害福祉サービス等予算の推移

障害福祉サービス関係予算額は10年間で2倍以上に増加している。



【出典】厚生労働省 障害福祉サービス等報酬改定検討チーム 平成30年8月29日資料

障がい福祉の事業は入所から就労支援、放課後等デイサービスと多岐にわたっていますが、どの事業も年々事業所数が増加しており、今も増え続けています。最近10年間で障がい福祉サービスの予算が10倍となり、平成29年では約1兆3千億円の規模となっております。

また、企業に一定数の障がい者雇用を義務付ける「法定雇用率」は昨年上昇して2.2%となり、障がい者雇用の枠が広がってきています。

しかしながら、肝心の送り出す側の就労支援事業では障がい者の給料（工賃）を支払う事業ができず、日々仕事の獲得に追われています。その結果、支援が行き届かない部分もありたとえ一般企業へ就職できてもその半数が1年以内に退職となってしまっています。就労支援事業の課題は収益化できる事業の構築による工賃アップと一般企業への送り出し・定着なのです。

就労支援施策の対象となる障害者数／地域の流れ

障害者総数約937万人中、18歳～64歳の在宅者数約362万人

(内訳: 身体101万人、知的58万人、精神203万人)

一般就労への
移行の現状

- ① 特別支援学校から一般企業への就職が約30.1% 就労系障害福祉サービスの利用が約30.2%
- ② 障害福祉サービスから一般企業への就職が年間1.3%(H15) → 4.3%(H29)

※就労移行支援からは27.0%(H29)

大学・専修学校への進学等

障害福祉サービス

- ・就労移行支援 約3.3万人
 - ・就労継続支援A型 約6.9万人
 - ・就労継続支援B型 約24.0万人
- (平成30年3月)

就労系障害福祉サービスから一般就労への移行

1,288人 / H15	1.0倍
2,460人 / H18	1.9倍
3,293人 / H21	2.6倍
4,403人 / H22	3.4倍
5,675人 / H23	4.4倍
7,717人 / H24	6.0倍
10,001人 / H25	7.8倍
10,920人 / H26	8.5倍
11,928人 / H27	9.3倍
13,517人 / H28	10.5倍
14,845人 / H29	11.5倍

企業等

雇用者数
約49.6万人
(平成29年6月1日)
※50人以上企業

ハローワークからの紹介就職件数
97,814件
※A型:20,825件
(平成29年度)

12,844人/年

(うち就労系障害福祉サービス 6,434人)

777人/年

特別支援学校

卒業生21,292人(平成29年3月卒)

就職 6,411人/年

【出典】社会福祉施設等調査、国保連データ、学校基本調査、障害者雇用状況調査、患者調査、生活のしづらさなどに関する調査等

年々、就労支援事業を利用する人数は増加しているが、**一般企業への就職者数はまだまだ少ない現状です**。障がい者雇用率の向上により、一般就労の枠は広がっているもののさらなる一般企業への送り出しが課題となっております。

平成29年度平均工賃（賃金）

施設種別	平均工賃(賃金)		施設数 (箇所)	平成28年度(参考)	
	月額	時間額		月額	時間額
就労継続支援 B型事業所 (対前年比)	15,603円 (102.0%)	205円 (103.0%)	11,225	15,295円	199円
就労継続支援 A型事業所 (対前年比)	74,085円 (104.8%)	818円(102.9%)	3,546	70,720円	795円

就労支援事業の**大きな課題の1つに平均工賃（障がい者の給与）が低いことがあげられます**。工賃が高くない理由は、障がい者が行う仕事が少ないことや、単価が低く工賃の向上ができてないことに起因しています。

就労支援事業を成功されている法人様はもともと行っている事業の中で障がい者の仕事を「切り出し」することによって成功されていることが多いです。少なくともただ就労支援事業を立ち上げるのではなく、明確に障がい者が行う仕事をイメージして事業を行うことが求められています。

ジョブタス様が成功できている理由

ジョブタス様が成功しているポイントは下記です。

1. インターネット通販事業を付加することで実店舗での売上最大化を実現。
2. インターネット通販事業を行う業務は障がい者が担当。人材不足の世の中において人員不足をしっかりとカバーできている。
3. 既存事業の売上と別に就労支援を行うことにより、国からの給付金を取得できている。
4. 障がい者への就労支援を通じてほかの事業所はできていない高い工賃の実績と一般企業への就職を実現。

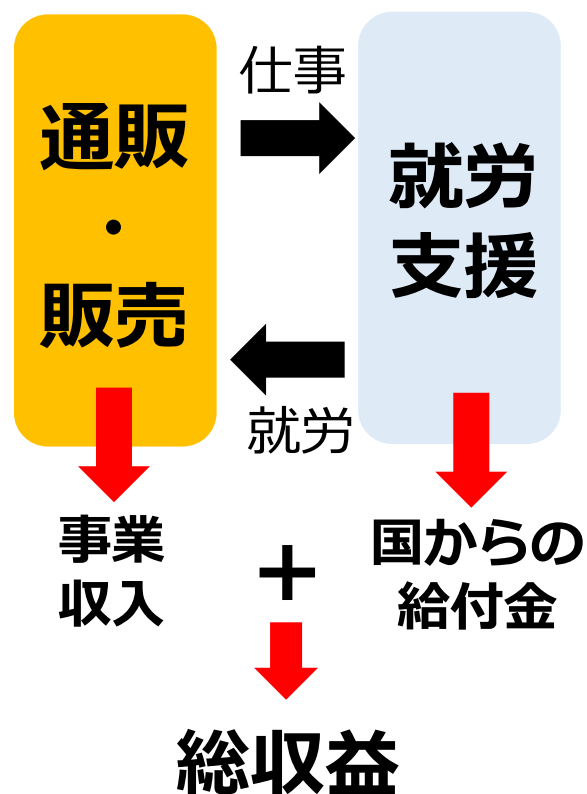
～就労支援～

就労継続支援A型・B型・移行支援などがある。障がい者が一般就労するための支援を行う制度。

都道府県の指定によって開業することができ、開業後は毎日の障がい者の利用実績に応じて、給付金が給付される。

総じて、工賃の実績が高く、一般企業への就職・定着ができてい事業がさらに高収益となれる仕組みになっている。

ジョブタス様では収益を立てる部分でも成功し、そこで行う障がい者就労支援を通じて地域の社会貢献にも大きくつなげている。



就労支援の事業モデル

イメージ	18歳以上の職業訓練&福祉就労
商圏人口	15～20万人程度
人員配置	正社員4名(パート活用もあり)
施設	25～30坪程度
利用定員	20名(ボリュームゾーン)
運営形式	施設内就労と施設外就労、自主通所
目的	賃金と労働時間数の向上、一般企業への就職 (全国統計での月間平均賃金は7.4万円程度)
サービス	仕事の受注を進め、専門スタッフ並みの業務を 最低賃金でこなせるように育成する
1事業所20名 での収益性	売上:3,000万円(生産活動収入を除く) 営業利益:1000万円 営業利益率:30%以上
単月黒字化	6ヶ月程度
初期投資	1,500万円程度(運転資金込み)

レポートをお読みいただいた経営者様へのご案内です、経営者様ご自身がぜひご参加下さい!

ネット通販事業で障がい者活躍! 就労支援事業 成功事例公開セミナー

リサイクル・リユース事業の次なる一手をお探しの方
事業の高収益化、社会貢献がしたい方必見!

就労支援の立ち上げで成功する方法を大公開!
ビジネスモデル、具体的ノウハウがたった1日で丸々解かる! 手に入る!

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken
株式会社 船井総合研究所

東京会場

2019年8月27日(火)

多数のお申し込みが予想されます。満席になる前に早めにお申し込みください。各会場先着30名限定

ここまでお読みいただきありがとうございました。このレポートでは、ジョブタス様の事例を紹介させていただきました。

あなた様のような意欲のある経営者であれば、すぐに実現できるものばかりです。

これまでに150社を超える福祉事業のコンサルティングに関わってきましたが、**就労支援についてはすでに事業を行っていて、その仕事を障がい者に担っていただくことで成功するケースが多いです。**

最短で成功するためには、力を入れるべきポイントに専念してスピード感をもって結果を出すことが求められます。

そうすれば早期黒字化、利益確保、そしてスタッフ・障がい者への還元を早期に達成することができます。

今回のモデルは、障がい者・ご家族の望みであり、自立をサポートするために必要不可欠なモデルです。

今回のセミナーでは「就労支援事業の成功」を実現するための方法をお伝えします。皆様より少し先に事業展開をし、順調に業績アップしているゲスト講師をお招きし、**たった4時間で就労支援事業の全てが分かる**ようにセミナープログラムを構成しております。一見の価値があることは間違いありません。

そして今回は、「**就労支援事業**」で成功されている**経営者様**を実践モデル事例として、特別ゲスト講師にお招きしております。

「就労支援事業」は今後増えることは間違いありません。

「競合する企業をこれ以上増やさない」ために、このような事例を「オープンにする形のセミナー」で話をしていただくことは普通ではまずありえません。ですから・・・

大変貴重な講演となりますので、そもそも新しいことにチャレンジしようと思わない経営者、また「とりあえず社員を行かせてみよう！」という方は、今回はご遠慮ください。

さて、このセミナーにかかる投資額ですが、今回は「志が高い経営者様」に参加していただきやすい料金設定としました。一般の方でも、**1名様わずか35,000円**（消費税別）です。

実践すれば毎月、百万円単位の利益につながるノウハウですから正直、破格といえます。

ただし、今回ご用意できる席数は、**各会場30名様限り**とさせていただきます。経験上、今回のような目新しいテーマのセミナーの場合、席数はすぐに埋まってしまうことが予想されます。

今後の追加開催は現在予定しておりません、お早めにお申し込みください。

また、今までは**経営者様だけでなく、実際に事業の責任者を任せようと思っている社員の方々も一緒に参加される法人様が多くいらっしゃいました**。早期に新規参入の動きを進めていくためには、複数名でのご参加をお勧めします。ただし経営者のご参加は必須です。

秘匿性の高い情報も含まれますのでDVD販売は予定しておりません。

これだけの最新成功事例を学ぶことは**セミナーにご参加いただいた方だけの特権**ということになります。

たった半日のセミナーを活用して、事業を成功させ、新たな安定収益の柱を作るだけでなく、子どもや保護者が喜び、スタッフも喜び、地域社会からも求められる「社会性の高いビジネスモデル」に社員と一緒にチャレンジし成果を出していくのか。それとも目の前のことに手一杯で、この機会を先延ばしにして絶好のチャンスを逃すのか。ぜひ、セミナーにご参加して就労支援事業を立ち上げてください。

また、セミナー参加特典として「**個別無料相談（1時間）**」（後日開催）がついておりますので、必ずご利用ください。就労支援事業参入に向けて、皆様の個別の状況についてヒアリングさせていただき、出し惜しみすることなく開設するためのノウハウをお伝えします。

ぜひ、このチャンスをつかみとっていただければと思います。

それでは、皆さまとお会いできることを楽しみにしております。

株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部
福祉チーム
中谷 文哉

セミナースケジュール&講師

	担当	講座内容
第一講座	株式会社 船井総合研究所 森田 英樹	障がい福祉市場動向と 中古品ネット販売×就労支援の事業モデル
第二講座	特別ゲスト講師 株式会社 ジョブタス 代表取締役 新井 誠志 氏 主任 館盛 聡志 氏	北海道・東北で23店舗！ 中古品ネット販売×就労支援事業の成功事例公開
第三講座	株式会社 船井総合研究所 中谷 文哉	中古品ネット販売×就労支援事業の立上げ方と成功のポイント
第四講座	株式会社 船井総合研究所 森田 英樹	本日のまとめ



株式会社 ジョブタス

代表取締役 **新井 誠志**氏

主任 **館盛 聡志**氏

日本全国に子供から大人までの障がい福祉事業をワンストップで展開するため、様々な法人様をご支援させていただいております。児童発達支援、放課後等デイサービス・就労支援・・・など障がい福祉事業であれば幅広くコンサルティングを行っており、田舎から大都市圏まで様々なコンサルティング実績があります。

株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部
福祉チーム

中谷 文哉



「企業の労働生産性を高めること」をコンサルティングテーマに、介護会社・社会福祉法人・建設会社などをご指導させていただいております。経営レベルの戦略から現場レベルの戦闘まで企業様の事情や経営者様の想いをしっかり踏まえ「経営が持続成長するためのパートナーであること」をポリシーにご支援させていただいております。現在のご支援先の年商規模は1億円～3000億円まで幅広く、社内でも非常に珍しい存在。年間250日以上、全国各地へ出張続きの生活を送っています。

株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部
部長

森田 英樹



ネット通販で障がい者活躍！就労支援事業成功事例公開セミナー 開催要項・お申込用紙

●諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

【お問合せNo.】
S048723

開催日・場所

【東京】
2019年 **8月27日** (火)
13:00～16:30 (受付12:30～)

(株)船井総合研究所 東京本社
〒100-0005
東京都千代田区丸の内1丁目6番6号
日本生命丸の内ビル21階
JR東京駅丸の内北口より徒歩1分

ご参加料金

【一般企業】

35,000円(税別)(税込37,800円)/1名様
※ご入金の際は、税込金額でお振込みをお願いいたします。

【会員企業】

28,000円(税別)(税込30,240円)/1名様

●ご参加料金のお振込みは、お申込み後速やかにお願致します。●お振込み手数料はお客様のご負担とさせていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土日祝除く)前の17時までにお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願い致します。それ以降のお取消しの場合は、キャンセル料として参加料の50%、当日のキャンセルおよび無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各研究会にご入会中の企業様です。●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。●万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。

お申し込み方法

【WEBからのお申込み】
下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
【FAXからのお申込み】
入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。お振込みいただいたにも関わらずお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込み先

右記口座に 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通No.5785090(東京会場)
直接お振込み下さい 口座名義 カ/ファイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ

お振込先口座は当セミナー専用の振込口座となっております。※お振込手数料はお客様の負担とさせていただきます。

お問い合わせお申し込み

株式会社 船井総合研究所
〒541-0041
大阪府大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
申込に関するお問い合わせ:星野
内容に関するお問い合わせ:山本(貴)
ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

TEL 0120-964-000(平日9:30～17:30)

FAX 0120-964-111(24時間対応)

セミナーお申込み用紙

FAX 0120-964-111

担当:星野

【お問合せNo.】
S048723

フリガナ		フリガナ		役職・職種
貴社名		代表者名		
貴社住所	〒	フリガナ		役職・職種
		ご連絡担当者名		
TEL	() -	FAX	() -	

付帯サービス
経営相談

経営相談はセミナーの付帯サービスです。料金はセミナー料金に含まれております。ご希望の日時をご記入ください。場所は船井総合研究所東京本社or大阪本社です。

第一希望: 月 日 第二希望: 月 日 第三希望: 月 日

ご参加者名	フリガナ	お役職
	フリガナ	
	フリガナ	
弊社会員組織	FUNAIメンバーズPlus・各種研究会(研究会)	
ご入会の弊社会員組織があれば○印をおつけ下さい		

現状、お悩み・相談がございましたらご記入ください。



お申込みはこちら

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込みのご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL.06-6204-4666)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL.03-6212-2924)

検

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。