

# 高収益ビジネス新規参入セミナー2019

講座&スケジュール

人材派遣会社  
経営者・幹部層必見

東京 2019年 7月25日(木)  
大阪 2019年 7月29日(月)

東京 2019年 7月25日(木)  
(株)船井総合研究所 芝セミナープレイス

大阪 2019年 7月29日(月)  
TKP新大阪駅前カンファレンスセンター

開催時間  
13:00▶16:30  
受付12:30~

講座	内容			
第1講座	<p><b>逆境の中、人材派遣会社が勝ち残る方法</b></p> <p>セミナー内容抜粋① 人口減少トレンドと人材派遣業のこれから セミナー内容抜粋② 景気に左右されない!伸びるマーケット セミナー内容抜粋③ “今”業績があがっている会社の取り組みとこれから派遣会社が構築すべきビジネスモデル</p> <p> 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント <b>安本 哲弥</b> 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティングリサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。</p>			
第2講座	<table border="1"> <tr> <td> <p><b>空白マーケット! 就職応援メディアの ビジネスモデル全容</b></p> <p> 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント <b>西山 圭</b></p> </td> <td> <p><b>コスト0円でスタッフ数3倍! RPO付求人メディアの ビジネスモデル全容</b></p> <p> 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント <b>門垣 勇太</b></p> </td> <td> <p><b>営業利益20%高収益事業! 送迎アウトソーシングの ビジネスモデル全容</b></p> <p> 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント <b>荒木 和也</b></p> </td> </tr> </table>	<p><b>空白マーケット! 就職応援メディアの ビジネスモデル全容</b></p> <p> 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント <b>西山 圭</b></p>	<p><b>コスト0円でスタッフ数3倍! RPO付求人メディアの ビジネスモデル全容</b></p> <p> 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント <b>門垣 勇太</b></p>	<p><b>営業利益20%高収益事業! 送迎アウトソーシングの ビジネスモデル全容</b></p> <p> 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント <b>荒木 和也</b></p>
<p><b>空白マーケット! 就職応援メディアの ビジネスモデル全容</b></p> <p> 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ グループマネージャー シニア経営コンサルタント <b>西山 圭</b></p>	<p><b>コスト0円でスタッフ数3倍! RPO付求人メディアの ビジネスモデル全容</b></p> <p> 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアグループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント <b>門垣 勇太</b></p>	<p><b>営業利益20%高収益事業! 送迎アウトソーシングの ビジネスモデル全容</b></p> <p> 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ チームリーダー チーフ経営コンサルタント <b>荒木 和也</b></p>		
第3講座	<table border="1"> <tr> <td> <p><b>寡占市場で見つけた 空白マーケットを開拓し 大躍進した理由</b></p> <p> nps株式会社 代表取締役 <b>植杉 親優氏</b></p> <p>地域No.1の広告会社になるべく、長崎県に特化した就職応援メディア事業を立ち上げ、大躍進を遂げた。また人気地域有料雑誌「もってこい長崎」も事業展開している。「PRが企業を強くする」を経営理念に掲げ、社内スローガンは「広告で社会貢献する」。今最も勢いのある経営者である。人生でやり遂げたいことは、「九州の魅力の世界に伝える」こと。</p> </td> <td> <p><b>山口県で営業利益40%を 実現した求人メディアの 実態を大公開!</b></p> <p> 株式会社Be win 代表取締役 <b>河村 勝就氏</b></p> <p>大手人材派遣会社において、最速出世を果たし、その後、派遣会社を地元山口県で設立。営業利益20%超の地域NO1求人メディア「じよぶる」を作り上げる。新規事業も複数手掛ける今、大注目の若手経営者!</p> </td> <td> <p><b>年間売上3億、 営業利益率20%達成 超高収益事業、 送迎アウトソーシングとは</b></p> <p> 株式会社 キャピック 取締役 <b>兼元 敬洋氏</b></p> <p>京都府京都市に本社を置くタクシー事業者「株式会社キャピック」の取締役。介護と移動を掛け合わせた独自の戦略で京都において唯一無二のポジションを確立している。そんなキャピックにおいてタクシー介護に次ぐ第三の柱として「新規交通事業」を推進している。</p> </td> </tr> </table> <p>特別ゲスト講座</p>	<p><b>寡占市場で見つけた 空白マーケットを開拓し 大躍進した理由</b></p> <p> nps株式会社 代表取締役 <b>植杉 親優氏</b></p> <p>地域No.1の広告会社になるべく、長崎県に特化した就職応援メディア事業を立ち上げ、大躍進を遂げた。また人気地域有料雑誌「もってこい長崎」も事業展開している。「PRが企業を強くする」を経営理念に掲げ、社内スローガンは「広告で社会貢献する」。今最も勢いのある経営者である。人生でやり遂げたいことは、「九州の魅力の世界に伝える」こと。</p>	<p><b>山口県で営業利益40%を 実現した求人メディアの 実態を大公開!</b></p> <p> 株式会社Be win 代表取締役 <b>河村 勝就氏</b></p> <p>大手人材派遣会社において、最速出世を果たし、その後、派遣会社を地元山口県で設立。営業利益20%超の地域NO1求人メディア「じよぶる」を作り上げる。新規事業も複数手掛ける今、大注目の若手経営者!</p>	<p><b>年間売上3億、 営業利益率20%達成 超高収益事業、 送迎アウトソーシングとは</b></p> <p> 株式会社 キャピック 取締役 <b>兼元 敬洋氏</b></p> <p>京都府京都市に本社を置くタクシー事業者「株式会社キャピック」の取締役。介護と移動を掛け合わせた独自の戦略で京都において唯一無二のポジションを確立している。そんなキャピックにおいてタクシー介護に次ぐ第三の柱として「新規交通事業」を推進している。</p>
<p><b>寡占市場で見つけた 空白マーケットを開拓し 大躍進した理由</b></p> <p> nps株式会社 代表取締役 <b>植杉 親優氏</b></p> <p>地域No.1の広告会社になるべく、長崎県に特化した就職応援メディア事業を立ち上げ、大躍進を遂げた。また人気地域有料雑誌「もってこい長崎」も事業展開している。「PRが企業を強くする」を経営理念に掲げ、社内スローガンは「広告で社会貢献する」。今最も勢いのある経営者である。人生でやり遂げたいことは、「九州の魅力の世界に伝える」こと。</p>	<p><b>山口県で営業利益40%を 実現した求人メディアの 実態を大公開!</b></p> <p> 株式会社Be win 代表取締役 <b>河村 勝就氏</b></p> <p>大手人材派遣会社において、最速出世を果たし、その後、派遣会社を地元山口県で設立。営業利益20%超の地域NO1求人メディア「じよぶる」を作り上げる。新規事業も複数手掛ける今、大注目の若手経営者!</p>	<p><b>年間売上3億、 営業利益率20%達成 超高収益事業、 送迎アウトソーシングとは</b></p> <p> 株式会社 キャピック 取締役 <b>兼元 敬洋氏</b></p> <p>京都府京都市に本社を置くタクシー事業者「株式会社キャピック」の取締役。介護と移動を掛け合わせた独自の戦略で京都において唯一無二のポジションを確立している。そんなキャピックにおいてタクシー介護に次ぐ第三の柱として「新規交通事業」を推進している。</p>		
第4講座	<p><b>人材派遣会社の経営者に“今”考えてほしいこと</b></p> <p>株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ グループマネージャー エグゼクティブ経営コンサルタント <b>安本 哲弥</b></p>			

# 人材派遣 次世代ビジネス

高収益ビジネス新規参入セミナー2019

緊急  
提言

法改正、景気変動、  
無期転換、同一労働同一賃金...

業界激動の **ポスト2020** へ備えよ!

逆風の中生き残るための次の一手はこれだ!

業界イノベーターが語る超豪華3本立て講座

高卒マーケット  
採用 **メディア**

RPO付  
求人 **媒体**

高収益  
業務 **請負**

利益率 **10** 倍

派遣  
スタッフ **3** 倍増

営業  
利益 **20** %

寡占市場で見つけた  
空白マーケットを開拓し  
大躍進した理由

nps株式会社  
代表取締役 **植杉 親優氏**

山口県で  
営業利益40%を実現した  
求人メディアの実態を  
大公開!

株式会社Be win  
代表取締役 **河村 勝就氏**

年間売上3億、  
営業利益率20%達成  
超高収益事業、  
送迎アウトソーシングとは

株式会社 キャピック  
取締役 **兼元 敬洋氏**

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**  
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

高収益ビジネス新規参入セミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お問い合わせNO. S048541

FAX.0120-964-111 24時間  
対応

お申し込みに関するお問合せ: 時田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **048541**

## お申し込み方法

### FAXでのお申し込み

本DMに同梱しておりますお申込用紙にご記載のうえFAXにてお送りくださいませ。

**0120-964-111**  
(24時間対応) 担当: 時田



### WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/048541>



# 人材派遣新章突入。 “ポスト2020” に向け、人材ビジネスをアップデートせよ!



こんな方はぜひ  
ご参加ください!

経営者の皆様、  
こんなお悩みや願望は  
ありませんか?

景気の影響を受けやすい  
派遣事業の  
これからが不安

現状の取扱分野から  
今後伸びるマーケット  
への参入を模索している

業界変革期にしっかりと  
会社を成長軌道に  
乗せたい

お金をかけても  
人が集まらずに  
困っている

現業の手詰まり感を  
払拭したい

## 派遣を飛躍させる 3つの革新的ビジネス 低投資 高収益 小資本

### 1 KEY WORD ▶ “空白マーケット” 高校生就職応援メディア

利益率、派遣の **10倍**

ビジネスモデル



ポイント

- ポイント 1** 無競争のブルーオーシャン  
高卒採用マーケットは制約が多く大手の求人サイトや競合の人材ビジネス会社が参入しづらい  
たとえば・・・  
● 応募制限があり学生一人当たりが応募できる企業数が限られている  
● 企業側が面接時に質問出来る事が限られているのでミスマッチが生まれやすい  
● エントリーシート(履歴書)も指定のものしか使用できない  
↓  
高校生就職応援メディアが  
高卒マーケットに参入する  
**唯一の方法**
- ポイント 2** 人が集まらなくても売上が上がる  
これからの人材ビジネスで重要なのは採用をキャッシュポイントにしないこと  
人材派遣  
派遣社員の労働時間に応じて報酬が発生する  
人材紹介  
求職者は内定をもらった時点で報酬が発生する  
↓  
**高校生就職応援メディア**  
求人情報を掲載した時点で料金が発生する  
高校生就職応援メディアならもう採用(稼働)にコミットする  
**必要がない**
- ポイント 3** 既存事業のシナジーが生まれやすい  
就職応援メディアをきっかけに地元企業を開拓し、既存の人材サービス(派遣・紹介)をクロスセルする  
新卒ニーズ  
**高校生就職メディア**  
客単価UP  
+  
中途ニーズ  
**人材派遣・紹介**  
客単価UP  
↓  
高校生就職応援メディアを  
フックに地元企業の取引先が  
**一気に増える**

### 2 KEY WORD ▶ “派遣スタッフ確保” RPO付求人メディア

派遣スタッフ **3倍増** しかもコスト **0円!?**

ビジネスモデル



ポイント

- ポイント 1** 今後も拡大し続ける巨大マーケット  
求人メディアマーケットは、5年で5,000億円拡大する市場  
求人広告件数 **1,470万件**  
求人広告件数 **1,6倍**バブル期超  
↓  
今後も日本の人手不足問題が解決することはないので、ニーズが高まり続ける。不景気になっても、人は足りないのだから  
**求人メディアは売れ続ける!**
- ポイント 2** ハイクオリティなコンテンツで応募数激増  
求人媒体で“稼く”秘訣は**求人コンテンツの質にあり!**  
↓  
求人コンテンツを高めることにより  
**業界平均5倍の応募率達成!**  
掲載企業の採用数アップ!  
掲載契約の継続率アップ!  
求人媒体市場で一人勝ち!
- ポイント 3** 人材派遣と親和性が高い  
RPOサービスを付加することで“潜在的スタッフ候補者”との接点が爆発的に増える  
↓  
クライアントが不採用にした人材を**派遣スタッフとして活用する**  
20%  
80%  
↓  
**80%の不採用人材に自社の派遣の求人を紹介し0円で稼働を増やす**

### 3 KEY WORD ▶ “高収益化” 送迎アウトソーシング

営業利益率 **20%**

ビジネスモデル



ポイント

- ポイント 1** 競争はほとんどない! 低い参入障壁  
導入期市場であるため、ニーズは立っているが、本格的に事業展開している  
**競合企業はほとんどない!**  
↓  
営業難易度が低く**価格競争に巻き込まれない**  
↓  
**一気に1人勝ちできる市場!**
- ポイント 2** 車両投資0! 高収益長期ストック事業  
送迎業務に使用するものは、顧客の車両であるため、**初期投資は0円**  
X  
ノンコア業務であるが、顧客にとっては**ルーティン業務**  
↓  
**営業利益率20% 継続率90%**  
**高収益 × 長期 × ストック**
- ポイント 3** 人材派遣と親和性が高い  
**派遣とは違い、法的な規制が少ない**  
※請負であるため、運行管理業務は自社で行う  
↓  
**事業の柔軟性が高く、展開しやすい**  
たとえば・・・  
● 既存顧客へのクロスセル(製造派遣×従業員送迎サービスなど)  
● 潜在的労働者の囲い込み(シニア、主婦、パートの活用)  
● 他社との差別化(派遣+αで顧客価値向上) など

たった1日で“次の”人材ビジネスが見えてくる! この続きはセミナーで!

日時・会場

**2019年7月25日(木)**  
 (株)船井総合研究所 芝セミナープレイス  
 〒105-0014 東京都港区芝 3-4-11 芝シティビル  
 都営地下鉄三田線 芝公園駅 A2 出口より徒歩1分

大阪会場

**2019年7月29日(月)**  
 TKP 新大阪駅前カンパレンスセンター  
 〒533-0031 大阪府大阪市東淀川区西淡路 1-3-12 新大阪ラーニングスクエアビル  
 JR 新大阪駅 東口北側階段より徒歩1分

開催時間  
**13:00**  
 ▼  
**16:30**  
 受付12:30~

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

**一般企業** 税抜 30,000円 (税込**32,400円**) / 一名様 **会員企業** 税抜 24,000円 (税込**25,920円**) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込みは、お申込み後速やかにお願いいたします。 ●ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 万一、開催4営業日前までに受講票の案内が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

**WEBからのお申込み** 下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

受講票はWEB上でご確認ください。

**FAXからのお申込み** 入金確認後、受講票と地図を郵送いたします。

お振込みいただいたにも関わらず、お手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

**お振込先** 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通 No.5785076 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウユシヨ セミナーグチ

お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はおお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

お申込専用  
**FAX 0120-964-111** (24時間対応)

- 申込みに関するお問合せ: 時田
- 内容に関するお問合せ: 宮本

ご入金確認後、受講票の案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo. **S048541** 担当 **時田 宛**

**高収益ビジネス新規参入セミナー**

**FAX:0120-964-111**

ご希望の会場に  をお付けください。  【東京会場】7月25日(木)  【大阪会場】7月29日(月)

フリガナ	業種	フリガナ	役職	年齢		
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ	役職			
		ご連絡担当者				
TEL	( )	E-mail	@			
FAX	( )	HP	http://			
ご参加者氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢

今、このお申し込み用紙を手にとられている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思います。そんな勉強熱心なあなたは今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか? 下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに  をお付けください。)

- セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
- セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば  をお付けください。

FUNAIメンバーズPlus  その他各種研究会( 研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】  
 株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)



お申込みはこちらから



※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**